

UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS



TESIS

**“FACTORES QUE INFLUYEN EN LA RECAUDACION DEL IGV 2014 – 2017 EN EL
PERU”**

PRESENTADA POR:

Br. Junior Jair Gomez Flores

Para optar el Título Profesional de Contador

Público con mención en Auditoría

TACNA – PERÚ

2018

DEDICATORIA

Este trabajo de investigación fue realizado en el periodo de varios meses, está dedicado a mis padres y a todas aquellas personas en búsqueda de más conocimiento para poder ampliar los horizontes de la investigación.

RECONOCIMIENTO

A Dios, a mi Asesor de tesis la Marisol Arambulo, las personas que colaboraron de una u otra forma para la realización de este trabajo, y especialmente a mis padres por todo su apoyo y la oportunidad de poder estudiar.

RESUMEN

El objetivo del presente trabajo de investigación es poder determinar cuáles son los factores que pueden llegar a influir en la recaudación del IGV en el Perú dentro del periodo de los años de 2014 a 2017. Para el trabajo de investigación se usó el tipo de investigación básica lo que nos permite relacionarla con nuevos conocimientos, y no experimental longitudinal para ver los cambios en las variables, al analizar los datos se puede encontrar una relación positiva entre las variables, con tales resultados podemos concluir que las variables presentadas influyen de manera significativa en la recaudación, pero al ver y analizar podemos decir con certeza que estos son solo unas y que aún existen más factores que lleguen a afectar y es por eso que este trabajo es solo el inicio para poder ver cuáles son aquellas otras que también tiene una mayor o menor significancia.

PALABRAS CLAVE:

Recaudación, impuesto, afectar

ABSTRACT

The objective of this research work is to determine the factors that may influence the collection of VAT in Peru during the period from 2014 to 2017. For the research work the type of basic research was used what allows us to relate it with new knowledge, and not longitudinal experimental to see the changes in the variables, when analyzing the data we can find a positive relationship between the variables, with such results we can conclude that the variables presented influence significantly in the collection, but to see and analyze we can say with certainty that these are just some and that there are still more factors that come to affect and that is why this work is just the beginning to be able to see which are those that also have a greater or less significance

KEYWORDS:

Collection, tax, affect

INDICE

DEDICATORIA	ii
RECONOCIMIENTO.....	iii
RESUMEN.....	iv
ABSTRACT	v
INTRODUCCIÓN.....	8
CAPÍTULO I: PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	9
1.1. Identificación y determinación del problema	9
1.2. Formulación del problema	10
1.2.1. Problema general.....	10
1.2.2. Problemas Específicos	10
1.3. Objetivos de la investigación	10
1.3.1. Objetivo general.....	10
1.3.2. Objetivos específicos	10
1.4. Justificación, Importancia y alcances de la investigación	11
1.4.1. Justificación	11
1.4.2. Importancia.....	11
1.4.3. Alcances	11
CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO	12
2.1. Antecedentes del estudio	12
2.2. Bases teóricas – científicas	17
2.2.1. IGV.....	17
2.2.1.1. Concepto.....	17
2.2.1.2. Calculo del IGV	18
2.2.1.3. Características del IGV	19
2.2.2. El Empleo Informal.....	22
2.2.2.1. Concepto.....	22
2.2.2.2. Definiciones	24
2.2.2.3. Causas del empleo informal en el Perú	26
2.2.2.4. Consecuencias del Empleo Informal en el Perú	29
2.2.3. Tipos de cambio	32
2.2.3.1. Concepto.....	32
2.2.3.2. Determinación del Tipo de cambio	33
2.2.3.3. Influencia en el déficit fiscal	35
2.2.4. Liquidez	37
2.2.4.1. Concepto.....	37
2.2.4.2. Liquidez de la empresa.....	38
2.2.4.3. Dinero y la liquidez	38

2.3.	Definición de términos básicos.....	40
2.4.	Sistema de hipótesis.....	42
2.4.1.	Hipótesis general.....	42
2.4.2.	Hipótesis específicas.....	42
2.5.	Sistema de variables	42
2.5.1.	Variable independiente.....	42
2.5.2.	Variable dependiente	43
CAPITULO III: METODOLOGÍA		44
3.1.	Tipo de investigación.....	44
3.2.	Diseño de investigación.....	44
3.3.	Población	44
3.4.	Técnicas e instrumentos de recolección de datos	44
3.4.1.	Técnicas	44
3.4.2.	Instrumentos	44
CAPÍTULO IV: RESULTADOS U DISCUSIÓN		45
4.1.	Tratamiento estadístico e interpretación de cuadros	45
4.2.	Presentación de Resultados.....	45
4.3.	Contraste de Hipótesis	47
4.3.1.	Hipótesis General	47
4.3.2.	Hipótesis específica entrega de comprobante y la recaudación del igv	48
4.3.3.	Hipótesis específica Tipo de cambio y la recaudación del igv	49
4.3.3.1.	Tipo de cambio compra y la recaudación del igv	49
4.3.3.2.	Tipo de cambio venta y la recaudación del igv	50
4.3.4.	Hipótesis específica la liquidez y la recaudación del igv	51
4.4.	Discusión de resultados	51
CONCLUSIONES.....		53
SUGERENCIAS		55
REFERENCIAS.....		56
APENDICES		58

INTRODUCCIÓN

La presente tesis tiene como objetivo analizar ciertos factores que se seleccionaron al ver que pueden tener cierta relevancia en lo que es la recaudación del impuesto general a las ventas. Estos factores surgen gracias a que en nuestro país existe una gran informalidad, evasión de impuestos para el beneficio del propio y esto contrastado con la información recaudada de trabajos de investigación y artículos dan paso a la presente tesis.

En el capítulo I Planteamiento del problema, se presenta el planteamiento de la investigación, el problema, objetivos, justificación, alcances, con lo cual se ve la problemática.

En el capítulo II Marco Teórico, vemos más a fondo acerca de la historia y trato actual del IGV además de también los otros factores que influyen teniendo en cuenta su desarrollo en los años, de igual manera encontramos los antecedentes que ayudaron al presente trabajo a tener una mejor aplicación de los conocimientos previos.

En el capítulo III Metodología, donde podemos ver que la investigación es básica no experimental longitudinal, además de verificar de donde proviene la base de datos utilizada siendo esta del INEI y BCRP.

En el capítulo IV Resultados, podemos ver los resultados que se pudieron obtener gracias al uso de los programas SPSS además de contrastar los resultados e interpretarlos unos con otros de acuerdo a la data proporcionada.

Al final se tiene las conclusiones, sugerencias, referencias y apéndices del presenta trabajo, donde se indica que este trabajo puede dar paso a una investigación más extensa para ver la existencia de más factores que influyan en la recaudación.

CAPÍTULO I: PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Identificación y determinación del problema

En el Perú hoy en día es un país en crecimiento económico el cual a diferencias de años posteriores se puede ver que tiene un aumento exponencial, pero así como el país crece también sus problemas, estos se pueden atribuir a existe una gran parte de nuestra población que ven a la informalidad como una salida o un método viable por el cual le proporciona más ganancias a el individuo que la realiza, es por ese motivo por el que se encuentra tan arraigado este problema en nuestra sociedad, ya que no es algo que solo tenga un comienzo reciente, sino que lleva años sucediendo en nuestro país, es por eso que diferentes entidades del estado tomaron cartas en el asunto para así poder poner un orden, pero muy a pesar de todo lo que se está realizando no es suficiente, ya que todo lo que está en papel quizás no refleja de manera exacta lo que hace un comerciante informal, por tal motivo en la tesis realizada se podrá ver qué factores afectan a la recaudación de uno de los impuestos que quizás la mayoría de personas conozco y uno de lo que se estén evadiendo con mayor frecuencia, ya que esta práctica fue extendiéndose de manera exponencial a lo largo de los años.

Analizaremos los factores que influyen tanto en el igv para determinar cuáles de los que se presenta puedan tener un efecto mayor y contribuyan a este mal que va en aumento.

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema general

¿Cómo influyen los factores en la recaudación del igr del 2014-2017 en el Perú?

1.2.2. Problemas Específicos

- a) ¿Cómo influye el factor empleo informal en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú
- b) ¿Cómo influye el factor tipo de cambio en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú?
- c) ¿Cómo influye el factor liquidez en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú?

1.3. Objetivos de la investigación

1.3.1. Objetivo general

Determinar la influencia de los factores en la recaudación del igr del 2014-2017 en el Perú.

1.3.2. Objetivos específicos

- a) Determinar la influencia del factor empleo informal en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú.

- b) Determinar la influencia del factor tipo de cambio en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú.
- c) Determinar la influencia del factor liquidez en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú.

1.4. Justificación, Importancia y alcances de la investigación

1.4.1. Justificación

La investigación que se realizará se basa en el concepto de que en el Perú existe un divorcio entre el estado y el pueblo, por lo cual no se tiene una conciencia tributaria y esto hace que el país sea uno donde la informalidad es algo común y fácil para todos.

1.4.2. Importancia

Este trabajo de tesis intentará probar que existen ciertos factores más allá de las leyes que también tienen un efecto que modifican o disminuyen la recaudación efectiva del IGV en nuestro país.

1.4.3. Alcances

El presente trabajo de investigación llevará a cabo un análisis de los factores que tienen un impacto sobre el IGV recaudado en nuestro país.

CAPÍTULO II: MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes del estudio

1. Según (Esperanza, 2014) en su tesis titulada “La evasión tributaria y su incidencia en la recaudación fiscal en el Perú y Latinoamérica” donde concluye que: “Considerando que la evasión tributaria es un acto ilícito que afecta al Estado, por el cual disminuye la recaudación fiscal y por ende influye en el nivel de inversión, debe promoverse la implementación de programas de educación tributaria por parte del Estado o la Administración Tributaria, con campañas masivas en los medios de comunicación, promocionando la cultura tributaria como debe ser. Además, deberá meritarse la inclusión en los textos y currículos escolares, las definiciones tributarias y la importancia que tienen el cumplimiento de las obligaciones tributarias, para el desarrollo del país.”

Comentario:

En el Perú la cultura tributaria en general que tiene la gente no es muy buena y tienen una idea quizás errónea gracias a diferentes factores los cuales hacen que la percepción en general de a dónde va todo lo que uno tributa se está desperdiciando o siendo usado de una manera en la que a ellos no se les beneficia, por eso optan por el camino más sencillo que sería el de evadir los impuestos y uno de los que se evade con más frecuencia vendría a ser el IGV ya que se practica de manera habitual el no entregar un comprobante de pago de esa manera evitando lo que es el descuento correspondiente por el bien que se entregó, es por eso una de las razones por las cuales se debe hacer todo lo posible para estar al tanto de situaciones que puedan favorecer a estos tipos de ilícitos.

2. Según (Limachi, 2015) en su tesis titulada “Determinación de las Causas que influyen en la evasión y la morosidad de la recaudación del impuesto predial en la municipalidad provincial de Yunguyo, periodos 2011-2012” donde concluye que: “La falta de Cultura y Educación Tributaria de los contribuyentes del Impuesto Predial de la Municipalidad Provincial de Yunguyo, según la muestra de 190 contribuyentes, los resultados de dicho análisis muestra que influye en la evasión de la recaudación del Impuesto Predial, mientras que el Grado de Instrucción de los contribuyentes no influye, pues la mayoría de los contribuyentes poseen un nivel de instrucción aceptable”

Comentario:

Una vez más se puede parecería una de las falencias que se tiene en la falta de conciencia en cuanto a tributar en nuestro país, lo cual a pesar de que el vendedor o el cliente se encuentren capacitados, eso no garantiza que de todas maneras no incidan en la evasión por cuenta propia o sean incitados a realizar esta práctica por consejo de terceros, es por eso que se deben ver qué factores exactamente aparte de las leyes que afectan al impuesto mismo, influyen en lo que es la práctica de esto, que no solo le hace un daño a el país sino también le hace un daño a todas las personas que pagan sus impuestos de formas consiente y que los demás tomen provecho de esto y solo sepan argumentar la falta de atención pública que existe en nuestro país.

3. Según (Miranda, 2016) en su tesis titulada “La evasión tributaria y su incidencia en la recaudación del impuesto predial de la municipalidad provincial de Puno Periodo 2014” donde concluye que: “El alto nivel de evasión tributaria por parte

de los propietarios de predios que conforman la jurisdicción de la municipalidad provincial de Puno, tiene una incidencia negativa en la recaudación del impuesto predial, debido al desconocimiento de sus obligaciones tributarias que representa el 13.16% de la población y la falta de cultura tributaria siendo ésta el 66.74%; manifestándose mediante la intención de disminuir o eliminar el pago del impuesto, componente que suscita un bajo nivel de recaudación”.

Comentario

En este caso uno de los principales factores es el desconocimiento que se tiene en general, hoy en día los comerciantes en general deben de tener cierta capacitación para poder realizar su contribución al estado de manera más fácil y dentro de las normas, no siendo suspicaces e intentando sacarse un dinero extra por estos malos hábitos que los ciudadanos adquirieron al paso de los años por el crecimiento de la informalidad en nuestro país, además de eso otro factor con el que varios de los comerciantes ya están al tanto es el tipo de cambio, ya que tenemos una afluencia considerable de turismo en nuestro país, esto también juega un papel muy importante el momento de determinar el impuesto a pagar por los montos que se manejan y la fluctuación constante del tipo de cambio.

4. Según (Avalos, 2016) en su tesis titulada “Influencia de la evasión de impuestos en la recaudación tributaria por las empresas dedicadas a la venta de autopartes importadas del distrito de la victoria” donde concluye que: “La evasión de impuestos influye significativamente en la recaudación tributaria por las empresas dedicadas a la venta de autopartes importadas del distrito de la Victoria departamento de Lima- Perú. Siendo una debilidad institucional de la

entidad recaudadora no contar con estudios tributarios sectoriales de evasión, más aún cuando existen sectores con alta informalidad como el sector servicios y su sub sector materia de investigación venta de autopartes importada”

Comentario:

La evasión de impuestos es algo que no se puede evitar de manera sencilla, además siento que el déficit que genera no solo evadir el impuesto sino también las otras consecuencias de esto, se teme que exista una alta incidencia no solo por parte de los vendedores informales sino también de aquellos que tienen todo su empresa en regla, pero a pesar de eso existe siempre ese deseo de ganar un poco más y se incurre en el acto de dejar que estas puedan hacer lo que sea ya que aparentemente cumplen con las reglas establecidas pero muy por debajo están operando de una manera que les permite evadir sus impuestos sin levantar sospechas.

5. Según (Katherine, 2015) en su tesis titulada “Relación del comercio informal y la evasión tributaria de los comerciantes del sector calzado del mercado modelo de Chiclayo 2015” donde concluye que: “Se determinó que la relación entre el comercio informal y la evasión tributaria es directa y por lo tanto si hay más comercio informal hay más evasión tributaria, es decir siembre van estar enlazados uno del otro, ya que los comerciantes informales no pagan impuestos, menos emiten factura”.

Comentario:

Por lo que ya se sabe, y quizás es algo que esta tan metido en nuestra

cultura la informalidad es algo que se ve en todas partes y a su vez es incontrolable, y le hace un daño terrible a la economía del Perú ya que el PBI no se puede calcular de manera verídica, porque en si los que tributan a conciencia en nuestro país son pocos, por lo que se debe tener un mejor manera de poder abordar este problema ya que en el no entregar comprobante de pagos, no reportar sus ingresos de forma verifica, y por ultimo no hay una predisposición de aquellos que ya son infórmale de cambiar su mentalidad, puesto que esto es más sencillo que estar pagando al estado y simplemente toda la ganancia se deriva a ellos. Un posible solución podría ser la implementación de planes puedan tener ciertos beneficios temporales a aquellos que se formalicen por voluntad propia así quizás se pueda ir incentivando una cultura tributaria sana en el país y mejorar de ese punto.

6. Según (Tello, 2016) en su tesis titulada “Las percepciones del igv y su influencia en la liquidez de las empresas del Perú, caso: corporación pueblo libre sac lima 2015” concluye que: “Se pudo identificar y describir la influencia del Sistema de Percepciones en la liberación de los fondos y la forma como afecta la liquidez de la empresa Corporación Pueblo Libre” SAC., a través de encuestas y herramientas de análisis financiero, el mismo que se concluye que las empresa recurre a financiamientos externos para hacer frente a sus obligaciones a corto plazo, así mismo estos financiamientos les genera costos financieros”.

Comentario:

Se tiene visto que la liquidez tiene una influencia significativa en el igv ya que el dinero que posee actualmente fue gracias a el movimiento de la

empresa que se tubo, pero en caso este fuera deficiente, se vería obligado recurrir a métodos por los cuales el igv se vea afectado teniendo una peor recaudación por tal motivo se debe de tener en cuenta estos factores también al momento de poder identificar los problemas que surgen en diferentes entidad para tener un entendimiento más claro de que otros factores externos a la empresa puedan llegar a tener un impacto mayor en lo que es la economía del país.

2.2. Bases teóricas – científicas

2.2.1. IGV

2.2.1.1. Concepto

El impuesto general a las ventas o IGV como sus sigas lo indican es aquel que grava el valor agregado en cada una de las etapas que son realizadas en el ciclo económico , empleando para ello un esquema de débitos y créditos que opera de la siguiente forma: del impuesto calculado por cada contribuyente (al cual se denomina “impuesto bruto”), se deduce el IGV pagado por todas las adquisiciones de bienes y servicios efectuadas (“crédito fiscal”), de tal manera que sólo la diferencia entre estos dos montos es lo que se paga al Fisco. El impuesto no recae directamente sobre el impuesto no recae directamente sobre el consumidor a quien la SUNAT desconoce sino indirectamente al pagar el precio de los sino indirectamente al pagar el precio de los bienes y servicios que va a consumir. El IGV o Impuesto General a las Ventas es un impuesto que grava todas las fases del ciclo de producción y distribución, está orientado a ser asumido por el consumidor final, encontrándose normalmente en el precio de

compra de los productos que adquiere

2.2.1.2. Cálculo del IGV

Valor numérico sobre el cual se aplica la tasa del tributo. La base imponible está constituida por:

- El valor de venta, en el caso de venta de los bienes.
- El total de la retribución, en la prestación o utilización de servicios.
- El valor de construcción, en los contratos de construcción.
- El ingreso percibido en la venta de inmuebles, con exclusión del valor del terreno.
- En las importaciones, el valor en aduana, determinado con arreglo a la legislación pertinente, más los derechos e impuestos que afectan la importación, con excepción del IGV.

Debe entenderse, “por valor de venta del bien, retribución por servicios, valor de construcción o venta del bien inmueble, según el caso, la suma total que queda obligado a pagar el adquirente del bien, usuario del servicio o quien encarga la construcción. Asimismo, se entenderá que esa suma está integrada por el valor total consignado en el comprobante de pago de los bienes, servicios o construcción, incluyendo los cargos que se efectúen por separado de aquél y aun cuando se originen en la prestación de servicios complementarios, en intereses devengados por el precio no pagado o en gasto de financiación de la operación. Los gastos realizados por cuenta del comprador o usuario del servicio

forman parte de la base imponible cuando consten en el respectivo comprobante de pago emitido a nombre del vendedor, constructor o quien preste el servicio.” (SUNAT, 2017)

Tasa del impuesto: 18% (16 % + 2% de Impuesto de Promoción Municipal)

- Impuesto Bruto: El Impuesto Bruto correspondiente a cada operación gravada es el monto resultante de aplicar la tasa del Impuesto sobre la base imponible. El Impuesto Bruto correspondiente al contribuyente por cada período tributario, es la suma de los Impuestos Brutos determinados conforme al párrafo precedente por las operaciones gravadas de ese período.

- Impuesto a pagar: El Impuesto a pagar se determina mensualmente deduciendo del Impuesto Bruto de cada período el crédito fiscal correspondiente; salvo los casos de la utilización de servicios en el país prestados por sujetos no domiciliados y de la importación de bienes, en los cuales el Impuesto a pagar es el Impuesto Bruto.

2.2.1.3. Características del IGV

El IGV tiene una naturaleza no acumulativa, ya que solo grava el valor que se le agrega en cada etapa del ciclo económico, deduciéndose el impuesto que gravó las fases anteriores.

Este está estructurado bajo el método de base financiera de impuesto contra impuesto (débito contra crédito), esto nos quiere dar a entender que el valor agregado se puede determinar restando del impuesto que se aplica al valor de ventas, con los impuestos que se encuentran gravados de todas las

adquisiciones que sean relacionados o que estén dentro del giro del negocio.

El IGV se determina bajo el método de base financiera de impuesto contra impuesto. Eso quiere decir que al valor del impuesto aplicado en las ventas se le va a restar el impuesto gravado en las adquisiciones de sus productos. De esta forma se caracteriza por ser un impuesto no acumulativo ya que se aplica por ciclo económico.

Las operaciones gravadas con el IGV se clasifican, a grandes rasgos, en:

- Venta de bienes muebles en el país
- Prestación o utilización de servicios en el país.
- Los contratos de construcción.
- Primera venta de inmuebles que realicen los constructores.
- Las importaciones de bienes

Inafectación

Bajo ciertas condiciones el Estado puede dejar bajo estado de inafectación a algunas operaciones, unas cuantas de estas son:

- Al momento de exportar bienes o servicios, así como los contratos de construcción ejecutados en el exterior.
- Al arrendar bienes muebles e inmuebles.
- Al realizar traspaso de bienes usados sin involucrar alguna actividad empresarial.
- Si se deben transferir muebles para la reorganización de empresas.
- Al entregar bienes en instituciones educativas.
- En asuntos relacionados con juegos de azar.

- En la importación de bienes donados a entidades religiosas o en el exterior.

Exoneración

Según el Apéndice I Operaciones de venta e importación exoneradas y el Apéndice II Servicios exonerados; una importante variedad de productos para la siembra, animales de ganadería y servicios públicos son exonerados de sus responsabilidades con el IGV.

En dado caso que los contribuyentes deseen renunciar a dicha exoneración podrán hacerlo pagando el impuesto total de las operaciones comprendidas en el Apéndice I. Para esto, deben presentar una solicitud de renuncia al SUNAT, la cual se hará efectiva desde el primer desde el primer día del mes siguiente de aprobada la solicitud.

Una vez realizada la renuncia, esta es irrevocable y el contribuyente no podrá acogerse nuevamente a la exoneración establecida en el Apéndice I del Decreto, comenzando las actividades utilizando el crédito fiscal desde el momento que se hace efectiva la renuncia.

Si antes del momento de solicitar la renuncia o de que esta se haya hecho efectiva, el contribuyente hubiera gravado alguna de sus operaciones, la renuncia no será aprobada, sin embargo podrán solicitar la devolución de los montos pagados al fisco del impuesto trasladado.

Como se puede aprecia en los textos anteriormente vistos, el IGV es uno de los tributos que tienen una gran relevancia en nuestra vida cotidiana, no solo si uno es un vendedor, ya que tendrá que respetarse las normas que conlleva

realizar el acto de compra/venta día a día, sino también de aquella persona común que quizás se compra una prenda de vestir o va a una tienda donde se compra un accesorio, el IGV está presente en todas las actividades de manera directa o indirecta, es por eso que nosotros como generadores de la obligación tributaria debemos de tener bien en claro que esto es algo que se debe retribuir al estado y que: “La ley del IGV ha establecido ciertos requisitos formales para el ejercicio del crédito fiscal, cuyo incumplimiento es sancionado con la pérdida de dicho derecho. El desconocimiento del crédito fiscal proviene de adquisiciones fehacientes en base a razones meramente formales rompe el objetivo de neutralidad del impuesto, pudiendo originar serias distorsiones en la formación de los precios e incluso un efecto confiscatorio.” (Montes, 2003)

Es por eso que nosotros debemos de hacer énfasis en que todo aquello que tengas un efecto negativo en la recaudación de IGV o que afecte con este proceso, se debe de identificar y corregir para que se pueda tener el acto de recaudación de manera más eficaz.

2.2.2. El Empleo Informal

2.2.2.1. Concepto

La informalidad nace o surge gracias a que existe una preocupación por la pobreza, pero esto se agrava aún más cuando la pobreza no solo es de un individuo sino que está presente en toda una familia, por lo que se idea una manera o forma de poder generar ingresos, pero sin participar formalmente y con las obligaciones correspondiente de un trabajo con salario fijo. Existe un estudio realizado en los años setenta, el cual dice: “estudia los ingresos y los diversos empleos informales de la ciudad de

Accra, Ghana. Distingue entre ingresos formales e informales: los primeros, estos son valorados por toda la población de Accra por su estabilidad y su fiabilidad, corresponden a salarios del sector privado, público y pagos por desempleo; los segundos se generan por el autoempleo en actividades del sector primario y secundario, de la distribución, del transporte en pequeña escala, en transferencias entre personas y en algunas actividades ilegítimas como reducidos de mercancías robadas, usura o prostitución. La pregunta que se hace el autor es si el “subproletariado” urbano, ejército de reserva compuesto de desempleados y subempleados, es realmente una mayoría pasiva y explotada, o si sus actividades informales tienen una capacidad autónoma de generar crecimiento en los ingresos de los pobres. Aquí es donde entran unas preguntas debido a que hay una gran proporción de la población que no es asalariada por tal motivo: ¿Cómo y de qué viven los no asalariados? ¿Cuántos de los desempleados, son medidos con criterios occidentales?, lo están realmente. Existe una preocupación que no se conozca, ni tampoco se mida la informalidad y la producción que esta genera, en un lugar donde los salarios más bajos tampoco satisfacen las necesidades de los trabajadores, que se ven obligados a complementarlos con ingresos alternativos. Investiga las fuentes informales de ingresos que desarrollan los habitantes de Accra y describe detalladamente el endeudamiento, la simultaneidad de empleos, los tropiezos para “terminar el mes”, junto con factores culturales como la urgencia de la solidaridad familiar que posterga la capitalización del negocio, o la necesidad, surgida de la cultura campesina, de combinar

dos o más ingresos variables o de reforzarlos con algún ingreso estable, por bajo que sea” (Hart, 1960). Se recomienda que en casos parecidos o similares de desempleo que pasen como en Ghana de tener apuntar hacia políticas que se ocupen de la generación de ingresos y de empleo informales de los más pobres. El aporte que nos dejó este investigador fue para poder ver todo el desempleo que existe y cuáles vienen siendo las causas que pueden hacer que este aumente o disminuya dependiendo de la situación o el lugar en que se encuentre, también se índice en que el ejército de reserva de subempleados y desempleados en las ciudades puede ser o no ser el desastre económico que a menudo se piensa. Las actividades informales son nos e indica “una manera de hacer caracterizada por: facilidad a la entrada; basarse en recursos aborígenes; propiedad familiar de las empresas; pequeña escala de operaciones; tecnología de trabajo intensiva y adaptada; habilidades adquiridas fuera del sistema escolar formal; y mercados no regulados y competitivos. En la estrategia de empleo elaborada se refuerza la idea de que las políticas de empleo reconozcan, incluyan y atiendan al desarrollo del sector informal urbano, reconociendo su contribución a la producción” (Hart, 1960).

2.2.2.2. Definiciones

Según (Espejo, 2016) nos indica lo siguiente:

- **Economía informal:**

Conjunto de actividades económicas desarrolladas por los trabajadores y las unidades productivas que no cumplen con las

regulaciones previstas por el estado para el ejercicio de sus actividades. Está compuesta por el sector informal y el empleo informal. Tomado de INEI (2014).

- **Sector informal:**

Conformado por las unidades productivas no constituidas en sociedad que no están registradas en la administración tributaria (SUNAT). Para el caso de las unidades productivas del sector primario (Agricultura, Pesca y Minería) no constituidas en sociedad, se considera que todas pertenecen al sector informal. También excluye a las cuasisociedades, es decir, empresas no constituidas en sociedad que funciona en todo –o en casi todo– como si fuera una sociedad (ONU et al, 2009). Tomado de INEI (2014).

- **Empleo informal:**

Son aquellos empleos que no cuentan con los beneficios estipulados por ley como el acceso a la seguridad social pagada por el empleador, vacaciones pagadas, licencia por enfermedad, etc. Son empleos informales los: i) patronos y cuenta propia del sector informal, ii) asalariados sin seguridad social (formal e informal), iii) trabajadores familiares no remunerados (formal e informal) y trabajadores domésticos sin beneficios sociales. Tomado de INEI (2014).

- **Empleo en el sector informal:**

Constituido por los trabajadores por cuenta propia dueños de su propia empresa del sector informal, los empleadores dueños de

su propia empresa del sector informal, los trabajadores familiares no remunerados o auxiliares, los asalariados informales o formales en empresas del sector informal y los trabajadores de cooperativas de trabajadores informales. Tomado de OIT (2014)

2.2.2.3. Causas del empleo informal en el Perú

Una de las definiciones de causas que podemos tomar vendría ser de (Elias, 2009):

“Casi por definición, las actividades del sector informal se relacionan con el incumplimiento, de las normas y regulaciones sobre el uso de la tierra, los contratos laborales, el control de la contaminación, los impuestos de las empresas, las contribuciones a la seguridad social y muchos otros aspectos. Puede sostenerse que la extensión del empleo informal es la consecuencia de la excesiva reglamentación, que hace que a los pequeños empresarios les resulte muy costoso llevar a cabo actividades económicas formales, es decir el engorroso trámite burocrático que sufrimos los peruanos para iniciar legalmente un negocio. También puede decirse que la falta de medios para hacer cumplir las regulaciones existentes promueve actividades económicas informales como la venta callejera, la recolección y eliminación de basura y la construcción de barrios en zonas en las que las regulaciones sobre el uso de la tierra no permiten tales actividades. Los resultados macroeconómicos constituyen otra causa de la extensión de las actividades el sector informal. En algunos casos, simplemente la falta de crecimiento económico, junto con una creciente oferta laboral debida a

la transición demográfica, se traduce en una participación cada vez mayor de empleos informales de baja productividad y bajos salarios. En otros casos, se ha logrado un robusto crecimiento económico a través de medidas de política sesgadas en contra de la creación de abundantes empleos de alta productividad. La reducción de impuestos, derechos aduaneros, tasas de interés real y la inflación, así como el incremento del tipo de cambio real, han inducido el uso de tecnologías de uso intensivo de capital en los sectores primario y secundario, y la reasignación de la mano de obra al sector de servicios. Además, el creciente uso de la tecnología de la información en el sector de servicios requiere mano de obra altamente capacitada, de manera que los trabajadores desplazados de otros sectores terminan ocupando empleos de baja productividad en el sector de servicios”.

Gracias a esto podemos tener una vista más clara acerca de ciertas causas del empleo informal, también podemos encontrar lo que nos dice (Medina, 2007) “Una consecuencia de la informalidad es el no registro en los distintos sistemas regulatorios estatales desde lo impositivo hasta lo laboral. Se supone que ello es resultado de la baja productividad de la actividad, que podría entonces hacerse económicamente inviable si tuviera que cumplir con las condiciones que el Estado fija para las actividades formales. En esta definición, las actividades informales surgen por la incapacidad de generación de empleo productivo a ritmo suficiente, y no como resultado de un esquema regulatorio inadecuado. Las barreras de acceso a la legalidad son un fenómeno relevante; pero también son factores determinantes las características estructurales

relacionadas con la disponibilidad de fuerza de trabajo, la organización de la producción y del trabajo, y la composición de los mercados, aunque en definitiva tiendan a asociarse, además, con un cierto grado de operación al margen de la regulación. En este marco, la corrección de las imperfecciones de los sistemas regulatorios favorece la integración de las actividades informales a la modernización. A pesar de las diferentes definiciones, la comunidad académica ha podido identificar cuáles son las causas y las consecuencias de las actividades informales. Las normas y regulaciones, por una parte, y los resultados macroeconómicos, por la otra, han sido mencionadas como las principales causas del tamaño del sector informal. La falta de protección social y la baja productividad son las consecuencias que deben enfrentar los trabajadores que se dedican a actividades informales. Las dos causas mencionadas en los párrafos anteriores implican dos principales consecuencias que explican por qué los investigadores y los responsables de la formulación de políticas están preocupados por el creciente tamaño del empleo informal. En primer lugar, los trabajadores informales carecen prácticamente de toda forma de protección social. El acceso restringido al seguro de salud, desempleo y accidentes de trabajo hace que los trabajadores informales estén demasiado expuestos a los riesgos normales del trabajo. La falta de acceso a la protección de los sistemas de pensiones impide que los trabajadores informales se jubilen y los obliga a trabajar durante más tiempo, quizá en condiciones de menor productividad de su capital humano. La falta de capacitación y de acceso al capital hace que sus actividades sean reducidas y no puedan crecer. Estos dos últimos

elementos también se relacionan con la segunda consecuencia del empleo informal. Se trata de un empleo de baja productividad y bajos salarios que, en la mayor parte de los casos, simplemente constituye una estrategia de supervivencia. Los trabajadores informales pueden acumular poco capital, con lo que se estanca el rendimiento de las actividades informales. En la medida en que crece el sector informal, también aumentan la pobreza y la desigualdad asociadas al sector, lo que hace aún más distante el objetivo del desarrollo económico”.

Hoy en día las causas para el empleo informal son varias, y cada día más personas siguen por el camino de la informalidad, ya sea porque de verdad lo deseen o porque un tercero los ha influenciado para seguir estas prácticas, se ha tenido un crecimiento exponencial en las cifras de informalidad en lo que va de los años.

2.2.2.4. Consecuencias del Empleo Informal en el Perú

1. Pobreza y desigualdad

Si bien es cierto no existe un vínculo inmediato entre la informalidad y la pobreza, la primera tiene un efecto estadísticamente significativo sobre la segunda. El ingreso familiar de los que trabajan en el sector formal o en el sector público, están asociados con ingresos promedio más elevados. Y existe una relación entre la informalidad y la desigualdad. También en su forma sobre la desigualdad, el Banco Interamericano de Desarrollo mide las diferentes fuentes de desigualdad en América Latina, y sostiene que estar empleado en el sector formal o en el sector informal

representa entre el 10% y el 25% de las desigualdad en los ingresos laborales de la escasez de capital físico y humano que caracteriza al sector informal.

2. Los programas de capacitación

Los programas de capacitación son muy comunes en Latinoamérica, ya que al ver la falta de interés o simplemente en lo querer tener una cultura tributaria mejor se fueron implementando a través de los años, en nuestro país uno de los que impulsan estos programas de capacitación es la SUNAT los cuales los ofrecen de forma gratuita al público en general.

3. Falta de protección social

Las actividades informales, tratan de evadir o evitar los impuestos sobre la nómina y as contribuciones a la seguridad social, de manera que los trabajadores del sector carecen de acceso a las diferentes formas de protección social como el seguro de desempleo, el seguro de salud o la jubilación. Existen cuatro aspectos importantes que se pueden mencionar con respecto al tamaño y la tendencia de las actividades informales en el Perú. Estos aspectos son:

- El complejo efecto que las regulaciones tienen sobre las actividades informales.

- El impacto que las políticas macroeconómicas han tenido sobre el sector informal en la última década.

- La falta de protección social que afecta a los Trabajadores informales.

- La baja y estancada productividad que muestra la mayor parte de las actividades informales.

Los dos primeros aspectos mencionados han sido identificados como las principales causas del voluminoso sector informal que caracteriza nuestro mercado laboral. Los últimos dos aspectos son las consecuencias de tener un gran sector informal. Estos aspectos requieren la adopción de una serie de políticas que ayuden a reducir el número de trabajadores informales involuntarios y proteger la vulnerabilidad y la pobreza de aquellos que optan por permanecer informales. Estos aspectos pueden clasificarse en tres categorías: marco regulatorio, política macroeconómica y diseño de programas sociales.

2.2.3. Tipos de cambio

2.2.3.1. Concepto

La tasa o tipo de cambio entre dos divisas es la tasa o relación de proporción que existe entre el valor de una y la otra. Dicha tasa es un indicador que expresa cuántas unidades de una divisa se necesitan para obtener una unidad de la otra.

Por ejemplo, si la tasa de cambio entre el euro y el dólar estadounidense EUR/USD fuera de 1.12, ello significa que el euro equivale a 1.12 dólares. Del mismo modo, si la tasa se calcula a la inversa (USD/EUR), ello resulta en una tasa de 0.89, lo cual significa que el dólar equivale a 0.89 euros.

El nacimiento de un sistema de tipos de cambio proviene de la existencia de un comercio internacional entre distintos países que poseen diferentes monedas. Si por ejemplo, una empresa mexicana vende productos a una empresa española, desea cobrar en pesos, por lo que la empresa española deberá comprar pesos mexicanos y utilizarlos para pagar al fabricante mexicano. Las personas y empresas que quieren comprar monedas extranjeras deben acudir al mercado de divisas. En este mercado se determina el precio de cada una de las monedas expresada en la moneda nacional. A este precio se le denomina tipo de cambio.

También tenemos lo que no explica (Porto, 2012) en el cual nos define el tipo de cambio como: “Cuando se habla de tipo de cambio

(expresión que también se menciona como tasa de cambio) se suele hacer referencia a la asociación cambiaria que se puede establecer entre dos monedas de distintas naciones. Este dato permite saber qué cantidad de una moneda X se puede conseguir al ofrecer una moneda Y. En otras palabras, el tipo de cambio señala cuánta plata puedo adquirir con divisas de otro país.

De esta manera, por ejemplo, podemos conocer a cuánto equivale un euro en dólares y viceversa. Así, sabemos que un euro, la moneda que está en curso legal en la mayoría de países de la Unión Europea, equivale aproximadamente a 1,226 dólares de Estados Unidos. Una operación está que se convierte en algo fundamental de cara a que distintas naciones puedan llevar a cabo transacciones económicas entre sus empresas.

Las operaciones de cambio (es decir, la compra y la venta de múltiples divisas) pueden llevarse a cabo en las entidades bancarias y en las casas de cambio que, por lo general, cotizan dos clases de cambio: uno destinado a las compras y, el restante, para las ventas. Por ejemplo: si quiero comprar dólares, el precio que debo pagar a la casa de cambio es de 3,47 pesos por cada dólar. En cambio, si quiero vender la misma moneda, obtendré 3,44 pesos por cada dólar que entregue.”

2.2.3.2. Determinación del Tipo de cambio

La determinación del tipo de cambio se realiza a través del mercado

de divisas. El tipo de cambio como precio de una moneda se establece, como en cualquier otro mercado, por el encuentro de la oferta y la demanda de divisas. Si se analiza, por ejemplo, una situación hipotética, en la que solo existen dos monedas el euro y el dólar. La demanda de dólares (oferta de euros) nace cuando los consumidores de los distintos países europeos necesitan dólares para comprar mercancías procedentes de Estados Unidos. De la misma forma se necesitan dólares si una empresa europea desea comprar un edificio en Nueva York, cuando un ciudadano alemán viaja como turista a San Francisco o si una empresa sueca compra acciones de una entidad norteamericana, pero todavía puede existir una razón adicional para demandar dólares que es la pura especulación, es decir el pensamiento de que el dólar va a subir de valor respecto al euro provocará que la demanda de dólares suba.

Si se analiza al contrario, la oferta de dólares (demanda de euros), esta se realiza por todas aquellas empresas y ciudadanos que necesitan euros para sus necesidades (básicamente las mismas que hemos analizado antes, compra de bienes y servicios, inversiones y especulación.)

El equilibrio en un mercado competitivo entre la oferta y la demanda marcará el precio del dólar respecto al euro o lo que es lo mismo el precio del euro respecto al dólar. En los mercados de divisas se conoce depreciación como el descenso del precio de una moneda respecto de otra.

2.2.3.3. Influencia en el déficit fiscal

En el análisis del déficit presupuestario podemos decir que se complica cuando el tipo de cambio es fijo, pero solo si es bajo un sistema de tipo de cambio fijo, el banco central no determina realmente la oferta monetaria del mismo modo que en una economía cerrada o que cuando se opera bajo un sistema de tipo de cambio flexible para que de esta mera se pueda tener una mejor ayuda y referenecia. Recuérdese que bajo tipo de cambio fijo la variación de la oferta monetaria es endógena, y que responde a las compras y ventas de moneda extranjera que realiza el banco central para cumplir con su compromiso de mantener fijo el tipo de cambio

“La conexión entre los tipos de cambio y los ajustes de la balanza de pagos, en el caso más sencillo que los tipos de cambio son determinados por la oferta y la demanda, en el que un país comienza encontrándose en equilibrio y sufre entonces una perturbación en su balanza de pagos. Por ejemplo una subida de tipos de interés para frenar la inflación y aumentar así la demanda exterior de activos de este país. Habría un exceso de demanda de esta moneda al antiguo tipo de cambio. A este tipo, el país tendería a tener un superávit tanto comercial como financiero, ya que aumentaría la cantidad de moneda que entraría en el país.

Es aquí donde el tipo de cambio desempeña el papel de equilibrador. Cuando aumenta la demanda de la moneda, la situación provoca una apreciación de esta y una depreciación de las demás. La variación del

tipo cambio prosigue hasta que la cuentas de la balanza de pagos vuelven a equilibrarse. El equilibrio de la cuenta corriente es más fácil de entender. En este caso la apreciación de la moneda encarece las mercancías del país y provoca una disminución de las exportaciones y un aumento de las importaciones, lo que tiende a reducir el superávit del país por cuenta corriente. Por tanto en un sistema de tipos de cambio flexibles la balanza de pagos se equilibra sin intervención del banco central.

Por el contrario en un sistema de cambios fijos la balanza de pagos se equilibra con la intervención del banco central mediante la compra o venta de divisas recogidas en la variación de reservas. Ahora bien esta situación no puede mantenerse indefinidamente. Si el déficit es permanente el banco central no permitirá que se agoten las reservas de divisas, motivo por el que puede llevar a cabo una devaluación. Esta tiene como inconveniente que supondrá un alza en los precios de los bienes importados que puede transmitirse a los bienes nacionales. De esta forma la inflación en el país que ha devaluado hace que la ganancia de competitividad nominal, provocada por el abaratamiento de su moneda desaparezca.” (Mascareñas, 2016)

2.2.4. Liquidez

2.2.4.1. Concepto

Como concepto inicial podemos que n economía, la liquidez representa la cualidad de los activos para ser convertidos en dinero efectivo de forma inmediata sin pérdida significativa de su valor. Cuando un activo es más fácil de convertir en dinero, se dice que este activo es líquido. El activo que podemos considerar con mayor liquidez es el dinero, es decir los billetes y monedas tienen una absoluta liquidez, de igual manera los depósitos bancarios a la vista, conocidos como dinero bancario, también gozan de absoluta liquidez y por tanto desde el punto de vista macroeconómico también son considerados dinero.

“A título de ejemplo, un activo muy líquido es un depósito en un banco cuyo titular en cualquier momento puede acudir a la entidad y retirar el mismo o incluso también puede hacerlo a través de un cajero automático. Por el contrario un bien o activo poco líquido puede ser un inmueble en el que desde que se toma la decisión de venderlo o transformarlo en dinero hasta que efectivamente se obtiene el dinero por su venta puede haber transcurrido un tiempo prolongado. En caso de querer convertirlo rápidamente en dinero habría que asumir una pérdida de valor respecto de su precio objetivo de mercado.

En general la liquidez de un activo es contrapuesta a la rentabilidad que ofrece el mismo de manera que es probable que un activo muy líquido ofrezca una rentabilidad pequeña.

Un activo líquido tiene algunas o varias de las siguientes características: puede ser vendido rápidamente, con una mínima pérdida de valor, en cualquier momento. La característica esencial de un mercado líquido es que en todo momento hay dispuestos compradores y vendedores.” (Wikipedia, 2017)

2.2.4.2. Liquidez de la empresa

La liquidez en la empresa requiere una atención especial en las épocas en las que el crédito bancario es escaso. El análisis financiero proporciona fórmulas sencillas para medir el grado de liquidez de la empresa, que siempre habrá de guardar una estrecha relación con su cifra de deudas a corto plazo. La razón de “liquidez inmediata”, calculado como Tesorería / Pasivo Circulante es una medida sencilla de poner en relación el efectivo de la empresa con las deudas cuyo pago habrá de acometer a lo largo del siguiente año. Por otra parte, el “fondo de maniobra” es una medida de la liquidez general de la empresa, que pone en relación todos los activos líquidos de ésta (no solamente la tesorería, sino también los créditos concedidos a clientes y las mercancías) con las deudas que ha de pagar en el próximo año.

2.2.4.3. Dinero y la liquidez

También podemos definir la liquidez como la facilidad de que algo sea intercambiado por productos y servicios, siendo efectivamente el dinero el elemento con mayor liquidez. Una moneda sólida no debería

presentar ningún inconveniente en ser cambiada por productos y servicios, a pesar de que la moneda en si no tenga valor intrínseco. Sin embargo, la moneda que sufre de inflación excesiva o incluso peor de una hiperinflación, presentaría cierta falta de liquidez al grado de el cese de la utilización de dicha moneda por parte de la población, el uso de monedas extranjeras con mayor solidez o bien el uso del trueque, en este caso vemos como el dinero no siempre es totalmente líquido debido a que no tiene ningún valor intrínseco, su valor se basa totalmente en la confianza del usuario tanto en la moneda como en el gobierno que la emite así como en el sistema financiero.

“Muy importante diferenciar liquidez de tesorería. La liquidez en el mundo de las Finanzas Corporativas corresponde al Capital de Trabajo Neto = Activos corrientes - Pasivos corrientes, es un concepto de causación, es decir se registran las transacciones correspondientes en el momento de su perfeccionamiento y es la capacidad de cubrir las obligaciones de corto plazo con los activos corrientes: Caja, Bancos, Cuentas por Cobrar, Inventarios e inversiones de corto plazo. La liquidez NO es Tesorería! La Tesorería comprende: Dinero en Caja, Saldos en Bancos y las inversiones de corto plazo que pueden convertirse en dinero de inmediato. Muchos bancos centrales han dicho que el tema del crédito no es de liquidez, sino de solvencia. La razón es que el crédito no se guía por la oferta de dinero, sino por la oportunidad de maximizar las ganancias por préstamos e incentivos para reducir la deuda por el sector bancario oligopólico.” (Hudson, 2012)

2.3. Definición de términos básicos

1. Evasión

Esa aquella salida o recurso que aquella persona utiliza para no afrontarse a una dificultad, en este caso se refiere a el acto de no pagar impuestos.

2. Recaudación Fiscal

Es toda la cantidad de dinero que se reúne mediante los impuestos e ingresos anuales del estado, los cuales son usados para los servicios públicos.

3. Cultura Tributaria

La cultura tributaria como bien su nombre lo dice es un tema el cual está ligado a el conocimiento y la conciencia que tienen los ciudadanos de un país o estado acerca de la manera en la que se debe de pagar sus tributos.

4. Informalidad

Son toda aquella empresa y personas que laboran fuera del marco legal en cuanto a actividades económicas y solo operan bajo este tipo de régimen.

5. Impuestos

Es aquel importe de dinero que pagan los contribuyentes al estado para que este pueda hacer uso de el en el gasto público.

6. Tasa

Es aquel tributo que se cobra por el uso de ciertos derechos públicos que tengan un beneficio para aquella persona que los ha pagado.

7. Inafecion

Es cuando el estado decide quitar por un decreto o una ley algo que

previamente estaba gravado con impuesto.

8. Exoneración

Cuando se libera de manera temporal una carga tributaria que exigida anteriormente.

9. Tipo de Cambio

Es el equivalente del valor de una divisa a otra la cual está regida por leyes y a su vez por el lugar en donde se encuentre o la operación que se desee realizar se tendrá que utilizar un diferente a la otra.

10. Déficit

Es aquella falta o escases de algo que se necesita o es indispensable, en este caso podemos usar la palabra para describir lo que pasa cuando se realiza la evasión de impuestos.

2.4. Sistema de hipótesis

2.4.1. Hipótesis general

Los factores influyen en la recaudación del igr de manera significativa del 2014-2017 en el Perú.

2.4.2. Hipótesis específicas

- a) El factor entrega de comprobantes influye en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú de manera significativa.
- b) El factor tipo de cambio influye en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú de manera significativa.
- c) El factor liquidez influye en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 tiene un en el Perú impacto significativo.

2.5. Sistema de variables

2.5.1. Variable independiente

X: Factores

Indicadores:

X₁: Entrega de comprobantes

X₂: Tipo de cambio

X₃: Liquidez

2.5.2. Variable dependiente

Y: IGV

Indicadores:

Y₁: Tasa porcentual

Y₂: Importe recaudado

CAPITULO III: METODOLOGÍA

3.1. Tipo de investigación

El tipo de esta investigación es básica o pura ya que aumenta la teoría, por lo tanto se relaciona con nuevos conocimientos, de este modo no se ocupa de las aplicaciones prácticas que puedan hacer referencias los análisis teóricos.

3.2. Diseño de investigación

Es una investigación no experimental longitudinal, ya que es un tipo de diseño de investigación que consiste en estudiar y evaluar cómo evolucionan o cambian las variables o la relación que existe entre estas.

3.3. Población

La población está constituida por los datos son proporcionados por la INEI y BCRP, acerca del empleo informal, igv, liquidez y tipo de cambio en el periodo del 2014 a 2017.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

3.4.1. Técnicas

La técnica que se usará será la recopilación de información y la observación, estas serán usadas para la recopilación de bases de datos, se obtendrán de la INEI Y BCRP

3.4.2. Instrumentos

- Fichas de análisis documental
- Registros anecdóticos

CAPÍTULO IV: RESULTADOS U DISCUSIÓN

4.1. Tratamiento estadístico e interpretación de cuadros

Para la obtención de los resultados que se sacaron de las páginas BCRP e INEI donde se ha logrado obtener todos los datos necesarios y siendo estos procesados en el software estadístico SPSS versión 23.0.

También se tuvo que realizar un base de datos en el programa Excel, para luego importarlas y tener la base de datos en el software estadísticos SPSS, donde se realizaron tablas y los gráficos respectivos para cada variable, además se realizaron las pruebas de hipótesis mediante la Prueba estadística paramétrica ANOVA.

4.2. Presentación de Resultados

Tabla 1
Base de Datos

	IGV	EINF	TCC	TCV	LIQUIDEZ
Ene14	S/ 4940	7803	2.8081	2.8098	S/ 204986
Feb14	S/ 3936	7822	2.8119	2.8135	S/ 205773
Mar14	S/ 3941	7834	2.8057	2.8071	S/ 206225
Abr14	S/ 4207	7829	2.7935	2.7953	S/ 204880
May14	S/ 4087	7832	2.7862	2.7878	S/ 204182
Jun14	S/ 3943	7812	2.7933	2.7951	S/ 205445
Jul14	S/ 4106	7807	2.7851	2.7870	S/ 209403
Ago14	S/ 4222	7825	2.8135	2.8154	S/ 209459
Sep14	S/ 4207	7807	2.8630	2.8650	S/ 210318
Oct14	S/ 4337	7769	2.9049	2.9072	S/ 214527
Nov14	S/ 4143	7774	2.9239	2.9263	S/ 214261
Dic14	S/ 4281	7771	2.9599	2.9631	S/ 223629
Ene15	S/ 4961	7800	3.0041	3.0070	S/ 223439
Feb15	S/ 3975	7787	3.0769	3.0802	S/ 225870
Mar15	S/ 4039	7818	3.0903	3.0931	S/ 224800
Abr15	S/ 3911	7835	3.1185	3.1215	S/ 224533
May15	S/ 4147	7792	3.1492	3.1517	S/ 225390
Jun15	S/ 4268	7809	3.1600	3.1624	S/ 226496
Jul15	S/ 4289	7834	3.1796	3.1829	S/ 229048
Ago15	S/ 4473	7831	3.2367	3.2400	S/ 231288
Sep15	S/ 4294	7855	3.2167	3.2205	S/ 235467
Oct15	S/ 4330	7903	3.2465	3.2503	S/ 237715

Nov15	S/ 4428	7894	3.3348	3.3385	S/ 241330
Dic15	S/ 4554	7925	3.3802	3.3851	S/ 249401
Ene16	S/ 5006	7920	3.4358	3.4389	S/ 251395
Feb16	S/ 4127	7933	3.5043	3.5075	S/ 252384
Mar16	S/ 4125	7923	3.4050	3.4098	S/ 247013
Abr16	S/ 4155	7926	3.2998	3.3033	S/ 243660
May16	S/ 4134	7975	3.3313	3.3362	S/ 246092
Jun16	S/ 4164	7977	3.3147	3.3184	S/ 246548
Jul16	S/ 4143	8007	3.2967	3.3007	S/ 249296
Ago16	S/ 4579	8035	3.3307	3.3354	S/ 252620
Sep16	S/ 4593	8039	3.3801	3.3845	S/ 252661
Oct16	S/ 4592	8038	3.3842	3.3877	S/ 252073
Nov16	S/ 4530	8059	3.4006	3.4052	S/ 255263
Dic16	S/ 4544	8029	3.3928	3.3980	S/ 260386
Ene17	S/ 5133	8074	3.3381	3.3419	S/ 258473
Feb17	S/ 4189	8129	3.2578	3.2619	S/ 255763
Mar17	S/ 4234	8184	3.2620	3.2655	S/ 256619
Abr17	S/ 4129	8231	3.2459	3.2488	S/ 256220
May17	S/ 4419	8272	3.2712	3.2745	S/ 258781
Jun17	S/ 4216	8310	3.2662	3.2695	S/ 258082
Jul17	S/ 4584	8360	3.2474	3.2505	S/ 262267
Ago17	S/ 4764	8385	3.2400	3.2428	S/ 263595
Sep17	S/ 4477	8436	3.2448	3.2476	S/ 269138
Oct17	S/ 4839	8497	3.2496	3.2525	S/ 269992
Nov17	S/ 4816	8551	3.2387	3.2423	S/ 274471
Dic17	S/ 4843	8483	3.2441	3.2483	S/ 283198

Nota: Los datos presentados en esta tabla fueron recolectados de las páginas del BCRP e INEI nos muestra la cantidad de personas (Empleo informal) y en el caso de IGV y Liquidez los montos se encuentran en millones de soles.

Interpretación:

El cuadro que se presenta en la recopilación que fue realizada de las páginas BCRP e INEI, con el objetivo de poder crear una base de datos que sea más sencilla de ver y utilizar para que no pueda llegar a entorpecer la labor al momento de usar nuestro software estadístico SPSS, en él se puede apreciar todos los montos recaudados entre los años 2014 a 2017 teniendo variaciones a medida de que pase el tiempo que se está midiendo

4.3. Contraste de Hipótesis

En el siguiente capítulo se pondrán a prueba las hipótesis planteadas en el presente trabajo de investigación, para tal motivo utilizaremos la regresión lineal como modelo, ya que los datos que tenerlos son de tipo intervalo, además con la t student se pudo ver la significancia de las variables.

4.3.1. Hipótesis General

Ho: Los factores no influyen y la recaudación del igv 2014-2017

H1: Los factores influyen y la recaudación del igv 2014-2017

Tabla 2
Correlación

		TCambio	Liquidez	Ecomp
IGV	Pearson Correlation	,351*	,501**	,452**
	Sig. (2-tailed)	,014	,000	,001
	N	48	48	48

Tabla 3
ANOVA

Model		Sum of Squares	Df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	1344905,788	3	448301,929	6,060	,002 ^a
	Residual	3254836,129	44	73973,548		
	Total	4599741,917	47			

Tabla 4
Coefficients

Model		Unstandardized Coefficients		Standardized	t	Sig.
		B	Std. Error	Coefficients		
1	(Constant)	9019,861	5032,790		1,792	,080
	Ecomp	-,848	,715	-,605	-1,186	,242
	TCambio	-,057	,037	-,775	-1,552	,128
	Liquidez	,024	,012	1,671	1,990	,053

De los resultados obtenidos a través de la matriz de correlación entre las variables igv y factores, se puede concluir que existe una relación positiva entre ambas variables y que existe una correlación media de 50,2%, lo cual se sustenta a través del nivel de significancia de la prueba “t” student, la misma que es calculada a través del p-value ($0.000 < 0.01$).

El nivel de significancia es < 0.01 , entonces: Se rechaza la hipótesis nula- H_0

4.3.2. Hipótesis específica entrega de comprobante y la recaudación del igv

H_0 : La entrega de comprobante no influye en la recaudación del igv 2014-2017.

H_1 : La entrega de comprobante influye en la recaudación del igv 2014-2017.

Tabla 5
Coeficientes

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	-701,946	1473,755		-,476	,636
Ecomprob	,634	,184	,452	3,437	,001

Se puede concluir que la variable entrega de comprobantes influye directamente en la recaudación del igv, lo cual se sustenta a través del nivel de significancia de la prueba “t” student.

El nivel de significancia es < 0.05 , entonces: Se rechaza la hipótesis nula- H_0 y aceptamos la hipótesis H_1

El “t” student es $> 1,96$ entonces: Se rechaza la hipótesis nula – H_0 y aceptamos la hipótesis H_1

4.3.3. Hipótesis específica Tipo de cambio y la recaudación del igv

4.3.3.1. Tipo de cambio compra y la recaudación del igv

H_0 : El tipo de cambio compra no influye en la recaudación del igv 2014-2017.

H_1 : El tipo de cambio compra influye en la recaudación del igv 2014-2017.

Tabla 6
Coeficientes

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	2731,512	642,623		4,251	,000
tcc	,052	,020	,351	2,542	,014

Se puede concluir que la variable Tipo de cambio Compra, influye directamente proporcional a la recaudación del IGV, lo cual se sustenta través del nivel de significancia de la prueba “t” student.

El nivel de significancia es < 0.05 , entonces: Se rechaza la hipótesis nula- H_0 y aceptamos la hipótesis H_1

El “t” student es $> 1,96$ entonces: Se rechaza la hipótesis nula – H_0 y aceptamos

la hipótesis H1

4.3.3.2. Tipo de cambio venta y la recaudación del igv

Ho: El tipo de cambio venta no influye en la recaudación del igv 2014-2017.

H1: El tipo de cambio venta influye en la recaudación del igv 2014-2017.

Tabla 7
Coeficientes

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	2736,520	640,833		4,270	,000
tcv	,051	,020	,351	2,541	,014

Se puede concluir que la variable Tipo de cambio Venta, influye directamente proporcional a la recaudación del IGV, lo cual se sustenta través del nivel de significancia de la prueba “t” student.

El nivel de significancia es < 0.05 , entonces: Se rechaza la hipótesis nula- Ho y aceptamos la hipótesis H1

El “t” student es $> 1,96$ entonces: Se rechaza la hipótesis nula – Ho y aceptamos la hipótesis H1

4.3.4. Hipótesis específica la liquidez y la recaudación del igr

Ho: La liquidez no influye en la recaudación del igr 2014-2017.

H1: La liquidez influye en la recaudación del igr

Tabla 8
Coeficientes

Model	Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	t	Sig.
	B	Std. Error	Beta		
1 (Constant)	2647,785	437,866		6,047	,000
liquidez	,007	,002	,501	3,930	,000

Se puede concluir que la variable Liquidez, influye directamente proporcional a la recaudación del IGV, lo cual se sustenta través del nivel de significancia de la prueba “t” student.

El nivel de significancia es < 0.05 , entonces: Se rechaza la hipótesis nula- Ho y aceptamos la hipótesis H1

El “t” student es $> 1,96$ entonces: Se rechaza la hipótesis nula – Ho y aceptamos la hipótesis H1

4.4. Discusión de resultados

Existen evidencias estadísticas a un nivel de confianza del 95%, error absoluto del 5%, además de comprobar que con el t student al tener un valor menor al 1,96 todas nuestras variables presentadas para el análisis fueron aceptadas, ya que se conformó que se tuvo un rechazo en la hipótesis nula y que confirmamos la hipótesis planteada para nuestra investigación, que existen factores ajenos a leyes que también

afectan de manera significativa a la recaudación del IGV teniendo como resultado que unas faceten de manera más significativa que las otras también mencionadas, pero en conjunto se tiene un 50% en medida en la que afecta a nuestra variable dependiente.

CONCLUSIONES

Primero: Las leyes son importantes para poder manejar y regular los tributos, pero también tratándolo de un ángulo diferente se puede ver que tenemos otros factores que también afectan, siendo estos que mencionamos unos cuantos de los posibles otros que aún se tengan que probar y analizar el nivel del impacto que tiene para la recaudación de no solo el IGV sino también de cualquier otro tributo, por que con este se logró ver que se llegó a un 50% de correlación con la variable a tratar, es por eso que se determinó y se analizó más a fondo que tanto impacto tiene cada una de las variables que se están analizando.

Segundo: La entrega de los comprobantes tiene un significancia en cuando a la recaudación del IGV se refiere ya que hoy en día con el aumento del empleo informal hace que personas no capacitadas para los trabajos solo sigan ordenes de sus superiores y no entreguen dichos comprobantes, y que esta práctica se ve o se practica por miles de personas a diario, y esto viene siendo un problema grave para el país, ya que está perdiendo parte de sus ingresos en tributos

Tercero: El tipo de cambio a pesar de quizás no influir de manera tan significativa como las otras dos variables esta también tiene su importancia ya que de manera maliciosa se puede usar estos tipos de cambio para enriquecerse de manera tal que nosotros no podamos saber si es correcto lo que se está pagando al momento de hacer una operación en otro tipo de moneda.

Cuarto: La liquidez es uno de los que tienen una significancia buena por lo tanto sabemos que esta variable tiene un impacto nuestra variable dependiente que viene siendo el IGV, esto afecta

mucho ya que el dinero que pueda estar generando la empresa no se ve en los números reales, sino que este está siendo oculto para que así la empresa tenga un beneficio extra.

SUGERENCIAS

Primero: Se debe poner más énfasis en buscar que otros factores también podrían tener un impacto ya sea mayor o menor para los tributos que se deseen poner a prueba, porque esto puede llegar a expandir una nueva forma de tratar y hacer más efectiva la manera en la que se pueda combatir estos métodos de evasión y no solo con leyes sino con nueva y más ingeniosas maneras de poder tener un control y mejor nivel de conciencia para tributar en nuestro país.

Segundo: Se debe de implementar algún otro modo con el cual se pueda controlar la entrega y recepción de estos comprobantes de pago ya que la empresa está cometiendo una falta, por eso se debe de hacer un trabajo de concientización a las personas en general para que pidan y otorguen comprobantes de pago

Tercero: Para poder llevar un verdadero control sobre esto, una manera de hacer que el tipo de cambio sea usado como se debe se tendría que mostrar o tener a la vista cual es el tipo de cambio de acuerdo con las entidades reguladoras para así que el usuario también tenga este conocimiento y exija que se cumpla tal y como está puesto para el público en general.

Cuarto: Tener una base de datos más amplia para poder ver que es lo que compras o que vende la empresa con más claridad, y que fácilmente se puede ocultar información y no solo de la empresa sino también de aquellos proveedores junto con también personal de campo que pueda ver si efectivamente es real los datos que se proporcionan y no solo aquellos que dan en papel.

REFERENCIAS

- Avalos, S. J. (2016). *Influencia de la evacion de impuestos en la recaudacion tributaria por las empresas dedicadas a la venta de autopartes importadas del distrito de la victoria.*
- Elias, J. (2009). *Informalidad en el Perú.* Obtenido de blogspot.com:
<http://informalidadupt.blogspot.com/>
- Espejo, V. A. (2016). *Economía informal en Perú: Situación actual y perspectivas.*
- Esperanza, Q. d. (2014). *La evacion tributaria y su incidencia en la recaudacion fiscal en el Peru y Latinoamerica.*
- Hart, K. (1960). *The Informal Sector: What Is It, Why do we care, and how do we measure it?*
- Hudson, M. (2012). *Paul Krugman's Economic Blinders.*
- Katherine, F. M. (2015). *Relacion del comercio informal y la evacion tributaria de los comerciantes del sector calzado del mercado modelo de chiclayo 2015.*
- Limachi, L. C. (2015). *Determinacion de las Causas que influyen en la evasion y la morosidad de la recaudacion del impuesto predial en la municipalidad provincial de yunguyo, periodos 2011-2012.*
- Mascareñas, J. (2016). *Mercado de Divisas.*
- Medina, C. J. (2007). *El empleo informal en el Perú.*
- Miranda, J. G. (2016). *La evacion tributaria y su incidencia en la recaudacion del impuesto predial de la municipalidad provincial de puno periodo 2014.*
- Montes, C. R. (2003). *El credito Fiscal en el Impuesto General a las Ventas Peruano. Impuesto General a las Ventas Tratamiento del Credito fiscal, 341.*
- Porto, J. P. (2012). *Tipo de Cambio.*
- SUNAT. (2017). Obtenido de <http://www.sunat.gob.pe/>

Tello, S. V. (2016). *Las percepciones del igv y su influencia en la liquidez de las empresas del peru, caso: corporacion pueblo libre sac lima 2015.*

Wikipedia. (2017). Obtenido de <https://es.wikipedia.org/wiki/Liquidez>

APENDICES

Apéndice A

Matriz de Consistencia

FORMULACION DEL PROBLEMA	OBJETIVO DEL PROBLEMA	HIPOTESIS	VARIABLES	INDICADORES	METODOLOGÍA
PREGUNTA GENERAL: ¿Cómo influyen los factores en la recaudación del igv del 2014-2017 en el Perú?	OBJETIVO GENERAL: Determinar la influencia de los factores en la recaudación del igv del 2014-2017 en el Perú	HIPOTESIS GENERAL: Los factores influyen en la recaudación del igv de manera significativa del 2014-2017 en el Perú.	VARIABLE INDEPENDIENTE: Factores	<ul style="list-style-type: none"> • Tipo de cambio • Entrega de Comprobantes • Liquidez 	DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN No Experimental
					TÉCNICA: Análisis Documental
PREGUNTAS ESPECIFICAS: a) ¿Cómo influye el factor Entrega de comprobantes en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú? b) ¿Cómo influye el factor tipo de cambio en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú? c) ¿Cómo influye el factor liquidez en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú?	OBJETIVOS ESPECIFICOS: a) Determinar la influencia del factor Entrega de Comprobantes en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú b) Determinar la influencia del factor tipo de cambio en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú c) Determinar la influencia del factor liquidez en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú	HIPOTESIS ESPECIFICAS: a) El factor entrega de comprobantes en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú de manera significativa. b) El factor tipo de cambio en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú de manera significativa c) El factor liquidez en la recaudación del IGV del 2014 – 2017 en el Perú tiene un impacto significativo	VARIABLE DEPENDIENTE: IGV	<ul style="list-style-type: none"> • Importe Recaudado • Tasa porcentual 	POBLACIÓN Y MUESTRA Periodo 2014 al 2017
					TIPO DE INVESTIGACIÓN Basica

Apéndice B

Operacionalización de Variables

VARIABLE	CONCEPTO	OPERACIONALIZACIÓN	INDICADORES
<p>VARIABLE DEPENDIENTE</p> <p>IGV</p>	<p>El IGV es el Impuesto General a las Ventas, éste grava las siguientes actividades siempre y cuando se realicen en Perú: la venta de bienes inmuebles, los contratos de construcción y la primera venta vinculada con los constructores de los inmuebles de estos contratos, la prestación o utilización de servicios y la importación de bienes. Solamente grava el valor agregado en cada periodo del proceso de producción y circulación de servicios y bienes, de esta forma se permite la deducción del impuesto que se ha pagado en el anterior periodo, cosa que se denomina crédito fiscal. Éstas son las principales operaciones que grava el IGV.</p>	<p>El igv es el impuesto por el cual todos y todo se encuentra grabado y por lo mismo que las ventas al momento de realizarse, una parte de va directamente a la recaudación del estado y así se puede sumar a los demás tributos.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Empleo Informal • Tipo de Cambio • Liquidez
<p>VARIABLE INDEPENDIENTE</p> <p>FACTORES</p>	<p>Hay múltiples factores que inciden y condicionan la formación de la conciencia tributaria. Por este motivo, la Administración Tributaria debe actuar de modo que facilite la aceptación del sistema tributario por parte de los contribuyentes, lo que se traducirá en un mayor cumplimiento voluntario de sus obligaciones, en una menor evasión y, por tanto, en mayores niveles de recaudación.</p>	<p>Los factores que se pueden encontrar son diversos, pero en si los que se analizarán en este trabajo serán 4 de los cuales eso influencia no solo de manera escrita o en forma de ley, sino un impacto directo y de manera numérica.</p>	<ul style="list-style-type: none"> • Tasa porcentual • Valor Recaudado

Apéndice C**Instrumentos de Investigación**

Ingresos corrientes del gobierno general (millones S/) - Ingresos Tributarios del Gobierno Nacional - IGV	
Ene14	4940.072
Feb14	3935.885
Mar14	3940.909
Abr14	4207.125
May14	4087.33
Jun14	3943.369
Jul14	4106.497
Ago14	4221.516
Sep14	4206.994
Oct14	4337.225
Nov14	4143.279
Dic14	4281.468
Ene15	4961.109
Feb15	3974.621
Mar15	4038.671
Abr15	3911.085
May15	4147.155
Jun15	4267.953
Jul15	4289.122
Ago15	4472.611

Sep15	4293.887
Oct15	4329.664
Nov15	4428.058
Dic15	4554.045
Ene16	5006.221
Feb16	4127.157
Mar16	4124.605
Abr16	4155.23
May16	4134.15
Jun16	4163.667
Jul16	4143.262
Ago16	4579.275
Sep16	4592.919
Oct16	4592.104
Nov16	4530.382
Dic16	4543.52
Ene17	5132.854
Feb17	4189.324
Mar17	4234.058
Abr17	4129.092
May17	4419.1
Jun17	4215.535
Jul17	4584.176
Ago17	4764.252

Sep17	4476.984
Oct17	4838.816
Nov17	4815.718
Dic17	4842.928

Tipo de cambio - promedio del periodo (S/ por US\$) - Bancario - Compra	
Ene14	2.808091
Feb14	2.81185
Mar14	2.805667
Abr14	2.7935
May14	2.78619
Jun14	2.793333
Jul14	2.785143
Ago14	2.813524
Sep14	2.862955
Oct14	2.904864
Nov14	2.92385
Dic14	2.959857
Ene15	3.0041
Feb15	3.0769
Mar15	3.090273
Abr15	3.118455

May15	3.1492
Jun15	3.160048
Jul15	3.1796
Ago15	3.236714
Sep15	3.216727
Oct15	3.24645
Nov15	3.334762
Dic15	3.380238
Ene16	3.4358
Feb16	3.504286
Mar16	3.404952
Abr16	3.299762
May16	3.331273
Jun16	3.314714
Jul16	3.296737
Ago16	3.330727
Sep16	3.380136
Oct16	3.38419
Nov16	3.400632
Dic16	3.392762
Ene17	3.338091
Feb17	3.2578
Mar17	3.262
Abr17	3.245944

May17	3.271182
Jun17	3.26615
Jul17	3.247368
Ago17	3.240045

Tipo de cambio - promedio del periodo (S/ por US\$) - Bancario - Venta	
Ene14	2.809773
Feb14	2.81345
Mar14	2.807095
Abr14	2.79525
May14	2.787762
Jun14	2.795143
Jul14	2.787048
Ago14	2.815429
Sep14	2.864955
Oct14	2.907227
Nov14	2.9263
Dic14	2.963143
Ene15	3.00695
Feb15	3.08015
Mar15	3.093091
Abr15	3.12145
May15	3.1517

Jun15	3.162429
Jul15	3.1829
Ago15	3.24
Sep15	3.2205
Oct15	3.2503
Nov15	3.338524
Dic15	3.385095
Ene16	3.43885
Feb16	3.507524
Mar16	3.40981
Abr16	3.303333
May16	3.336182
Jun16	3.318429
Jul16	3.300737
Ago16	3.335364
Sep16	3.384455
Oct16	3.387714
Nov16	3.405158
Dic16	3.397952
Ene17	3.341909
Feb17	3.26185
Mar17	3.265478
Abr17	3.248778
May17	3.274545

Jun17	3.26945
Jul17	3.250474
Ago17	3.242818
Sep17	3.247571
Oct17	3.252455
Nov17	3.242333
Dic17	3.248316

Empleo informal	
Ene14	7803
Feb14	7822
Mar14	7834
Abr14	7829
May14	7832
Jun14	7812
Jul14	7807
Ago14	7825
Sep14	7807
Oct14	7769
Nov14	7774
Dic14	7771
Ene15	7800
Feb15	7787

Mar15	7818
Abr15	7835
May15	7792
Jun15	7809
Jul15	7834
Ago15	7831
Sep15	7855
Oct15	7903
Nov15	7894
Dic15	7925
Ene16	7920
Feb16	7933
Mar16	7923
Abr16	7926
May16	7975
Jun16	7977
Jul16	8007
Ago16	8035
Sep16	8039
Oct16	8038
Nov16	8059
Dic16	8029
Ene17	8074
Feb17	8129

Mar17	8184
Abr17	8231
May17	8272
Jun17	8310
Jul17	8360
Ago17	8385
Sep17	8436
Oct17	8497
Nov17	8551
Dic17	8483

Liquidez Total	
Ene14	204986
Feb14	205773
Mar14	206225
Abr14	204880
May14	204182
Jun14	205445
Jul14	209403
Ago14	209459
Sep14	210318
Oct14	214527
Nov14	214261

Dic14	223629
Ene15	223439
Feb15	225870
Mar15	224800
Abr15	224533
May15	225390
Jun15	226496
Jul15	229048
Ago15	231288
Sep15	235467
Oct15	237715
Nov15	241330
Dic15	249401
Ene16	251395
Feb16	252384
Mar16	247013
Abr16	243660
May16	246092
Jun16	246548
Jul16	249296
Ago16	252620
Sep16	252661
Oct16	252073
Nov16	255263

Dic16	260386
Ene17	258473
Feb17	255763
Mar17	256619
Abr17	256220
May17	258781
Jun17	258082
Jul17	262267
Ago17	263595
Sep17	269138
Oct17	269992
Nov17	274471
Dic17	283198