

UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA
FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES
Escuela Profesional de Ingeniería Comercial



EL COVID 19 Y SU RELACIÓN CON EL COMPORTAMIENTO DEL PBI EN
EL PERÚ, 2018 – 2021

TESIS

PRESENTADA POR:

BACH. HILLARY NIKOL, ADRIAZOLA GONZALEZ

ASESOR:

DR. JUSTINIANO DAVID ACOSTA HINOJOSA

Para optar el Título Profesional de:

INGENIERO COMERCIAL

TACNA – PERÚ

2022

Tabla de Contenido

Agradecimientos.....	6
Dedicatoria.....	7
RESÚMEN.....	10
ABSTRACT	11
INTRODUCCIÓN.....	12
CAPÍTULO I.....	14
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....	14
1.1. Descripción del problema.....	14
1.2. Delimitaciones de la investigación.....	15
1.2.1. Delimitación espacial.....	15
1.2.2. Delimitación temporal.....	15
1.2.3. Delimitación conceptual	16
1.3. Formulación del problema.....	16
1.3.1. Problema general.....	16
1.3.2. Problemas específicos	16
1.4. Objetivos de la investigación.....	16
1.4.1. Objetivo general.....	16
1.4.2. Objetivos específicos	16
1.5. Justificación e importancia de la investigación	17
1.5.1. Justificación	17

1.5.2. <i>Importancia</i>	18
1.6. Alcances y limitaciones en la investigación	18
1.6.1. <i>Alcances</i>	18
1.6.2. <i>Limitaciones</i>	19
CAPÍTULO II.....	20
MARCO TEÓRICO	20
2.1. Antecedentes relacionados con la investigación	20
2.1.1. <i>Antecedentes Internacionales</i>	20
2.1.2. <i>Antecedentes Nacionales</i>	22
2.1.3. <i>Antecedentes Locales</i>	24
2.2. BASES TEÓRICAS	26
2.2.1. <i>Definición Covid 19</i>	26
2.2.2. <i>Definición PBI</i>	31
2.3. Definiciones de conceptos	37
2.4. Planteamiento de hipótesis	38
2.5. Hipótesis general	38
2.6. Hipótesis específicas.....	38
2.7. Operacionalización de variables	38
CAPÍTULO III	41
METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN	41
3.1. Tipo de investigación.....	41

3.2. Nivel de investigación	41
3.3. Diseño de investigación.....	42
3.4. Población y muestra del estudio	42
3.4.1. Población	42
3.4.2. Muestra.....	42
3.5. Técnicas e instrumentos de investigación	42
3.5.1. Técnicas.....	42
3.5.2. Instrumentos	42
3.6. Técnicas de Procesamiento de datos	43
3.7. Prueba de normalidad	43
3.7.1. Prueba de normalidad variable roles gerenciales.....	43
3.7.2. Prueba paramétrica y no paramétrica.....	44
3.7.3. Prueba de comprobación	44
CAPÍTULO IV	45
ANÁLISIS DE RESULTADOS.....	45
4.1. Covid 19	45
4.2. Comportamiento del PBI en el Perú.....	45
4.2.1. Importaciones.....	46
4.2.2. Exportaciones.....	47
CAPÍTULO V.....	48
COMPROBACIÓN DE HIPÓTESIS.....	48

5.1. Hipótesis general	48
5.1.1. <i>Aplicación del test estadístico</i>	49
5.2. Hipótesis específicas.....	51
5.2.1. <i>Verificación de la primera hipótesis específica</i>	51
5.2.1.1. Aplicación de la prueba de normalidad	51
5.2.1.2. Aplicación del test estadístico.....	52
5.2.2. <i>Verificación de la segunda hipótesis específica</i>	54
5.2.2.1. Aplicación de la prueba de normalidad	54
5.2.2.2. Aplicación del test estadístico.....	55
DISCUSIÓN DE RESULTADOS.....	58
CONCLUSIONES.....	59
RECOMENDACIONES	61
REFERENCIAS	62
APÉNDICE A.....	68
Matriz de consistencia.....	68
APÉNDICE B	69
Instrumento	69

Agradecimientos

A mi estimado asesor, Mag. Ruben Huancapaza Cora y de manera especial al Dr. Winston Castañeda, por la dedicación, apoyo y motivación que brindaron para la realización de la presente tesis.

A los docentes de mi carrera profesional Ingeniería Comercial, por sus sabias enseñanzas, dedicación constante, por ofrecer una educación de calidad y profundo agradecimiento a la Universidad Privada de Tacna, por permitirme hacer posible mi anhelada meta de titularme y estar al servicio de la comunidad de esta hermosa carrera de Ingeniería Comercial.

Dedicatoria

Esta tesis va dedicada a Dios, por guiarme por el buen sendero de la vida, por sus bendiciones y su infinita bondad, por darme la fuerza para culminar mi carrera profesional ante todas las adversidades de manera satisfactoria, alcanzando paso a paso mis aspiraciones.

A mi amada Abby Adriazola, que me impulsa y motiva a seguir adelante para cumplir todos mis objetivos y metas.

A mis amados padres, Yessenia Gonzalez y Henry Adriazola, quienes son los pilares en mi vida profesional y personal, por su sacrificio y esfuerzo, por brindarme su amor incondicional, los valores que me inculcaron día a día y las armas necesarias para desenvolverme profesionalmente a lo largo de mi vida, todo lo que soy se lo debo a ellos; también a mis queridos hermanos Ikker Adriazola y Q.E.V.F. Ivan Adriazola, quienes siempre estuvieron apoyándome de manera incondicional, deseándome siempre los mejores éxitos e iluminando mi camino y por sus palabras que guardo en mi corazón.

Lista de tablas

Tabla 1 Operacionalización de la variable 1 "Covid 19"	39
Tabla 2 Operacionalización de la variable 2 "PBI"	40
Tabla 3 Prueba de normalidad Hipótesis General	48
Tabla 4 Prueba de muestras independientes de la Hipótesis general	50
Tabla 5 Prueba de normalidad de la primera Hipótesis específica	52
Tabla 6 Prueba de muestras independientes de la primera hipótesis específica.....	53
Tabla 7 Prueba de normalidad de la segunda hipótesis específicas	54
Tabla 8 Prueba de muestras independientes de la segunda hipótesis específica	56

Lista de figuras

Figura 1 Comportamiento del PBI en el Perú (2018 - 2021).....	45
Figura 2 Comportamiento de las importaciones en el Perú 2018 – 2021	46
Figura 3 Comportamiento de las exportaciones en el Perú 2018 – 2021	47
Figura 4 Diagrama de dispersión entre el Covid 19 y el PBI (2018 - 2021)	50
Figura 5 Diagrama de dispersión entre las importaciones y el covid 19	53
Figura 6 Gráfico de dispersión entre las exportaciones y el Covid 19	56

RESÚMEN

En el presente trabajo de investigación se estudió El Covid 19 y su relación con el comportamiento del PBI del Perú, periodo 2018 – 2021.

En el marco teórico se empleará una fuente de datos secundaria, cuyos datos provienen de publicaciones del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP), Instituto Nacional de Estadística e Informática y Superintendencia Nacional de Administración Tributario. Los datos utilizados serán con un periodo mensual de las variables, indicadores (PBI, términos de intercambio, Volumen FOB) entre los años 2018 al 2021.

Por otro lado, el tipo de investigación esta es básica o pura, debido a que las variables no sufren ningún tipo de manipulación. El nivel de investigación es descriptivo y el diseño de investigación es de carácter no experimental y longitudinal, ya que el periodo estudiado se encuentra comprendido entre el año 2018 al 2021; de igual forma estos datos se procesarán mediante el uso del software estadístico IBM SPSS Statistics 26.

Finalmente, el estudio permite concluir que no hay una diferencia significativa entre el PBI, las importaciones y exportaciones antes y después de Covid 19, debido a que los valores resultantes de la prueba estadística para muestras independientes son $P= 0.226$, $P=0.985$ y $P=0.398$ los cuales son mayores al alfa ($\alpha=0.005$), dado que se ha empleado la prueba T para muestras independientes para las variables estudiadas.

Palabras Claves: Covid 19, PBI, Términos de Intercambio, Exportaciones, Importaciones, volumen FOB.

ABSTRACT

This research work studied the Covid 19 and its relationship with the behavior of Peru's PBI, period 2018 - 2021.

In the theoretical framework, a secondary data source will be used, whose data come from publications of the Central Reserve Bank of Peru (BCRP), the National Institute of Statistics and Informatics and the National Superintendence of Tax Administration. The data used will be with a monthly period of the variables, indicators (PBI, terms of trade, FOB Volume) between the years 2018 to 2021.

On the other hand, the type of research is basic or pure, because the variables do not undergo any type of manipulation. The level of research is descriptive and the research design is non-experimental and longitudinal, since the period studied is between 2018 and 2021; In the same way, these data will be processed through the use of the statistical software IBM SPSS Statistics 26.

Finally, the study allows us to conclude that there is no significant difference between GDP, imports and exports before and after Covid 19, because the values resulting from the statistical test for independent samples are $P= 0.226$, $P=0.985$ y $P=0.398$, which are greater than alpha ($\alpha=0.005$), since the T test for independent samples has been used for the variables studied.

Keywords: Covid 19, PBI, Terms of Trade, Exports, Imports, FOB volume.

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación tiene como título **“El Covid 19 y su relación con el comportamiento del PBI del Perú, periodo 2018 – 2022”**, teniendo como finalidad determinar las diferencias en el comportamiento del PBI considerando las exportaciones e importaciones en valores FOB antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

La investigación se encuentra estructurado en cuatro capítulos, los cuales son detallados a continuación.

En el primer capítulo, discutimos la formulación del problema, incluyendo la descripción de la realidad problematizada, la identificación del problema y la formulación del problema, así como los objetivos generales y específicos, la justificación y el alcance de la investigación.

El segundo capítulo aborda el contexto histórico de la investigación mediante la recopilación de precedentes globales, nacionales y locales. También se muestran los fundamentos teóricos científicos de ambas variables a tratar, incluyendo el Covid 19, el comportamiento del PBI, las importaciones y exportaciones en volumen FOB, etc. En la misma línea, el capítulo también incluye definiciones de conceptos fundamentales relacionados con las variables a tratar.

El tercer capítulo trata sobre la metodología de la investigación, el tipo y nivel de la investigación, el diseño específico, el método de investigación empleado, la población y el tamaño de la muestra del estudio, así como las técnicas y herramientas de investigación empleadas.

El análisis por indicador, la confirmación de las hipótesis generales y específicas, y la aplicación de la prueba de normalidad y la prueba estadística, con sus correspondientes

interpretaciones y discusión de resultados, se tratan en el cuarto capítulo. El presente proyecto de investigación concluye con la consideración de las conclusiones, recomendaciones, referencias bibliográficas y anexos.

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Descripción del problema

En el presente trabajo de investigación se quiere dar a conocer la relación del Covid 19 y el comportamiento del PBI en el periodo 2018 – 2021. Dado el contexto la pandemia ocasionó pérdidas perjudiciales para las diversas economías del mundo, por ende, también impacto gravemente en la economía de nuestro país Perú, generando un futuro lleno de incertidumbre.

Según INEI (2021), en el periodo 2018 – 2020, El PBI de la economía peruana crece en promedio 3,6% anual, reflejando períodos de expansión y recesión, aumento de la participación del mercado y de la actividad privada, así como el desarrollo del Estado peruano, que obtiene una mayor participación de los beneficios de la actividad económica.

La economía peruana ha tenido numerosas recesiones a lo largo de la historia, las cuales coincidentemente han sido precedidas por crisis globales. Estos casos incluyen los siguientes años: 1958, 1976 a 1978, 1982 a 1983, 1998 a 1999 y la recesión de 2009. Las recesiones se entienden como factores externos provocados por la crisis financiera mundial que perjudican la actividad económica en muchos países. Estos factores pueden haber sido mitigados por medidas de política macroeconómica o agravados por los efectos del fenómeno de El Niño, como en los años 1982 a 1983 y 1998 a 1999

2020 vio una disminución global en la actividad económica, impulsada principalmente por factores exógenos (COVID-19). Esto tuvo un impacto significativo en la economía de Perú, que vio caer su PBI en -11,1%, una de las

peores contracciones de la actividad económica desde 1950 y solo un poco peor que las recesiones de 1983 y 1989, cuando la economía del país se contrajo en - 10,4% y -12,3%, respectivamente.

La pandemia COVID19, impacto negativamente en el comportamiento de nuestra economía, puesto que el PBI había presentado valores descendientes negativos -11.1%; en las importaciones un decrecimiento del 14.9%; en la oferta y demanda global -12%, en la demanda interna – 10.1% y en las exportaciones se presentó un fuerte decrecimiento del 19%, los datos porcentuales antes mencionados corresponden al año 2020, debido a la caída estrepitosa del PBI (-11.1%) se generaron pérdidas de más de 131 mil millones de soles; es decir, más de 1.2.mil millones de soles diarios. El estado peruano para poder minimizar los efectos del Covid 19, opto por reactivar la economía flexibilizando las condiciones para que las diversas empresas reanuden sus actividades.

Los números presentados hasta el momento nos dan idea clara de la situación de incertidumbre en la actividad económica de Perú. Por tal motivo la investigación busca determinar las diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19 en el Perú, 2018 – 2021.

1.2. Delimitaciones de la investigación

1.2.1. Delimitación espacial

El trabajo de investigación abarcó el comportamiento del PBI en el Perú.

1.2.2. Delimitación temporal

El presente estudio se considera en el año 2022.

1.2.3. Delimitación conceptual

Se considera las diversas investigaciones del impacto del covid-19, en el comportamiento del PBI del Perú, 2018 – 2021.

1.3. Formulación del problema

1.3.1. Problema general

¿Existen diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021?

1.3.2. Problemas específicos

- ¿Existen diferencias en el comportamiento de las exportaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021?
- ¿Existen diferencias en el comportamiento de las importaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021?

1.4. Objetivos de la investigación

1.4.1. Objetivo general

Determinar las diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

1.4.2. Objetivos específicos

- Analizar las diferencias en el comportamiento de las exportaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.
- Analizar las diferencias en el comportamiento de las importaciones antes y después de Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

1.5. Justificación e importancia de la investigación

1.5.1. Justificación

Ñaupas, et al (2018) En su libro, explica que establecer los supuestos sobre los que se lleva a cabo la investigación, es decir, expresar las motivaciones detrás de la investigación, es necesario para la justificación.

Los hallazgos del estudio son significativos ya que actualmente podemos ver diferencias en el comportamiento del PBI entre el antes y el después del Covid 19, en el período de 2018 a 2021..

Justificación económica, El Instituto Nacional de Estadísticas e Informática, Publica mensualmente el índice de producción nacional que muestra la evolución de la actividad productiva mundial y de la industria en el corto plazo.

Justificación social, Con datos actualizados, el presente estudio será útil para entender las diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, brindando así a los interesados en el tema la información pertinente.

Justificación práctica, Los instrumentos de la investigación desarrollada permitirá evidenciar las diferencias que ha experimentado el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19.

Valor teórico, La información recabada contribuirá con datos reales sobre las variaciones en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19 a próximos estudios en el campo del estudio del crecimiento económico.

Dar a conocer las variaciones en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19 en el Per, produciendo aportes científicos a las teorías macroeconómicas que permitan la comparación con la realidad de nuestro país.

Utilidad metodológica, La sociedad se beneficiará de la presente información porque ningún estudio local ha examinado específicamente las variables actualizadas presentadas en el estudio. Se han hecho estudios nacionales e internacionales, pero no son comparables porque muestran realidades diferentes.

1.5.2. Importancia

La investigación es importante para ampliar el conocimiento con respecto al COVID-19, porque se trata de determinar las diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021, considerando nueva bibliografía ya que contribuye a sumar información para el manejo de futuras investigaciones.

En cuanto a la variable Comportamiento del PBI del Perú, es útil el desarrollo respaldado de teorías establecidas donde gracias al contraste de ambas variables, podemos obtener nuevos resultados que nos brinden una nueva perspectiva del impacto causado por el COVID-19 en el PBI del Perú.

1.6. Alcances y limitaciones en la investigación

1.6.1. Alcances

El alcance que se ha investigado ha sido sobre el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021, lo cual aportara información

acerca de su relación con el comportamiento del PBI, la crisis causada por el Covid 19, el comportamiento de las importaciones y el comportamiento de las exportaciones.

1.6.2. Limitaciones

Las organizaciones relacionadas carecen de información actualizada sobre este tema.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes relacionados con la investigación

A continuación, se exponen en forma sistemática los estudios realizados que se han dejado de investigar y que coinciden con la investigación que se está realizando en torno a las variables de investigación: Covid 19 y el comportamiento del PBI, tanto en el ámbito Internacional, Nacional y Local.

2.1.1. Antecedentes Internacionales

Según Cruz (2021) en su tesis titulada “Periodo emergencia sanitaria Covid- 19 y la rentabilidad en el sector turístico” buscan darle valor al vínculo de las variables de la emergencia sanitaria covid-19 y la rentabilidad en el sector turístico (Ecuador).

El estudio consiste en comparar la pérdida de rentabilidad de la industria turística en el 2020 frente a la industria hotelera, con el objetivo de que la industria turística crezca cada año, beneficiando el PIB y el desarrollo del país.

Este trabajo también se divide en dos partes, la primera de las cuales está relacionada con la precisión teórica y conceptual, mostrando el crecimiento del turismo hasta el 2019 en ausencia de emergencias sanitarias. Luego, los estados financieros relevantes se analizan utilizando los estados financieros del hotel como prototipo. Con esto en mente, se concluyó que la industria hotelera, incluyendo las actividades turísticas, perdió millones de dólares por la crisis sanitaria.

Según Félix Mendoza & García Reinoso (2020) en su tesis titulada el “Estudio de pérdidas y estrategias de reactivación para el sector turístico por crisis sanitaria COVID-19 en el destino Manta” (Ecuador), tiene como objetivo brindar un aporte práctico mediante el desarrollo de un método de diagnóstico que permita identificar problemas que afectan al sector empresarial en el contexto nacional del Ecuador, epicentro de la crisis sanitaria mundial.

Con el objetivo principal de recopilar opiniones de empresarios y gerentes de turismo en la región de Manta de Ecuador sobre escenarios futuros y proyecciones para el desarrollo de la industria turística, Para recopilar los resultados de una encuesta instrumentada en línea realizada con Google Forms, se tienen en cuenta factores como las pérdidas económicas, la estabilidad del mercado laboral, la búsqueda de incentivos y las posibles estrategias de respuesta.

Respondieron a la encuesta 272 gestores de atractivos turísticos, lo que representa el 48% del total de atractivos turísticos inscritos en el registro turístico. Los datos fueron procesados mediante la herramienta estadística SPSS versión 23.

Conclusión: Los resultados muestran pérdidas de ingresos significativas debido al desempeño deficiente y la incapacidad de pagar a los proveedores de servicios, lo que imposibilita el uso de reducciones de precios para servicios de viaje, promoción de redes sociales y la migración de negocios a la gestión y comercialización de negocios a través del uso de modelos de negocios en línea más innovadores y eficientes.

Según Vega et al. (2020) en su artículo titulado “Impacto de la COVID-19 en el turismo mundial” en Ecuador, buscan darle valor al vínculo de las variables del Covid-19 y el turismo mundial.

Esta investigación se llevó a cabo utilizando métodos observacionales, retrospectivos, transversales y descriptivos, y fue un estudio cualitativo, fenomenológico y hermenéutico. Donde se establece una comparación del COVID-19 con otras epidemias mundiales.

La situación actual se clasifica en un segundo nivel de ocurrencia cuando se utiliza el Indicador de Turismo Covid-19 para demostrar una caída considerable en la actividad turística, particularmente en los viajes aéreos de los viajeros y la actividad hotelera.

Para caracterizar el problema que se aborda, la presente investigación propone una matriz DAFO relacionada con el tema de estudio.

2.1.2. Antecedentes Nacionales

Según Condori Condori & Delgado Vásquez (2020) en su tesis titulada “El impacto de la pandemia por Covid-19 en la liquidez de las empresas del sector turismo de Perú en el 2020” Al tratarse de un estudio no experimental aplicado, el objetivo es demostrar la relación entre el Covid-19 y la liquidez de los negocios relacionados con el turismo. Para ello se utilizó una muestra compuesta por tres empresas que cotizan en la Bolsa de Valores de Lima. Los datos se recolectaron usando estados financieros y los datos se analizaron usando cálculos de razones y una prueba de diferencia en las medianas.

La investigación llegó a la conclusión de que debido a la suspensión de sus servicios y la necesidad de pagar obligaciones de corto plazo que no disminuyeron a pesar de la crisis, las empresas del sector turístico vieron caer su liquidez en un 31% (según ratios examinados). Este fue el resultado de la pandemia de Covid-19.

Según Aarón Angel de la Barra Contreras et al. (2020) en su tesis titulada “Los efectos económicos sobre el turismo receptivo, la exportación de hidrocarburos y de la industria minera a causa del covid-19 en el PERÚ”; para elegir el programa de Licenciatura Académica en Relaciones Internacionales.

El propósito del estudio fue demostrar los efectos de la pandemia extensible relacionada con Covid-19; es un estudio descriptivo con análisis cuantitativo de la información recolectada; además, estableció una relación entre las causas, medidas y efectos de la pandemia y la política pública para los sectores de turismo receptivo, minería y exportación de hidrocarburos.

En consecuencia, se puede decir que los efectos de la pandemia han alcanzado un nivel internacional, provocando el establecimiento de una crisis económica que afecta al país peruano y sus actividades de comercio internacional. También es necesario desarrollar alternativas y medidas que apoyen la gestión sostenible, el desarrollo comunitario, el desarrollo de infraestructura y la administración.

Según Pérez Alvarado (2021) en su tesis titulada “plan de marketing para la reactivación del sector hotelero, afectados por el covid-19, en la ciudad de CHICLAYO 2020” Para optar por la Licenciatura en Hotelería, Turismo, Ecoturismo y Gastronomía. El objetivo general de este estudio fue sugerir una estrategia de marketing para la respuesta de la industria hotelera en 2020 a los efectos del COVID-19 en la ciudad de Chiclayo..

El diseño del estudio antes mencionado fue no experimental y tuvo un carácter descriptivo-propositivo. La población estuvo conformada por 86 hoteles, de los cuales se obtuvieron como ejemplos dos hoteles de tres estrellas, así como 29 clientes. Como resultado, el estudio utilizó encuestas a gerentes de hoteles y clientes para medir la variable de estudio, y el resultado final fue que el 99,5% de la industria hotelera cumplió con los criterios.

Se llegó a la conclusión que por medio del desarrollo de una propuesta de estrategia para reaccionar a la industria hotelera con el uso adecuado de los protocolos de bioseguridad permitirá dar un mejor servicio y beneficiar a la empresa.

2.1.3. Antecedentes Locales

Según Calizaya (2020) en su tesis titulada “La Influencia del Estado de Emergencia por el COVID-19 en la reactivación del sector gastronómico de Tacna, 2020.” Para optar el Título Profesional de Ingeniero Comercial.

Analizar el impacto del estado de emergencia por el COVID19 en la respuesta del sector gastronómico de Tacna 2020 es el objetivo.

Se realizó una investigación básica o pura, arrojando una muestra de 186 empresas de la población total de 360 restaurantes.

Así como también Se elaboró una herramienta de recolección de datos, en la cual se crearon 10 preguntas para la variable independiente y 12 preguntas para la variable dependiente. Se utilizó Excel y SPSS versión 25 para poder extraer los resultados. De acuerdo con los hallazgos de la investigación actual, primero debemos determinar si el estado de emergencia del COVID-19 tiene un impacto perceptible en la respuesta de la industria gastronómica.

Observar la relación entre el estado emergente y las dimensiones de la variable dependiente es nuestro segundo punto. Aquí se cumple la hipótesis planteada en la contratación de las dimensiones de liderazgo e innovación, pero se rechaza en las dimensiones de productividad y competitividad.

Según Limache (2020) en su artículo titulado “Efectos del COVID-19 sobre los ingresos y determinación de brechas sociales en Tacna”.

El presente estudio tiene como objetivo conocer cómo ha afectado el COVID-19 los ingresos medios anuales de los trabajadores de los sectores primario, secundario y terciario de la región Tacna y cómo ha afectado la polarización social y la propensión de las personas a ahorros.

El tipo de investigación fue descriptivo, y el cuestionario fue el instrumento de medición mediante el uso de una entrevista. El ingreso económico promedio disminuyó -55.6%, -50.0% y -85.0% para los sectores primario, secundario y terciario, respectivamente, mientras que la propensión marginal al ahorro disminuyó -73.4% a consecuencia del COVID-19 en Tacna región.

Se encontró que la disminución en el ingreso del trabajador promedio estuvo acompañada de una disminución en el consumo, lo que a su vez condujo a una recesión económica. Existe una alta probabilidad de que comience a tomar forma una inflación basada en la dinámica del flujo de dinero que distribuye el gobierno.

Según Espinoza Curmilluni & Palma Leva (2020) en su tesis titulada “Impactos causados por el Covid-19 sobre la competitividad de la agroindustria aceitunera en Tacna, 2020” aspira a determinar los efectos de la restricción del COVID-19 en la competitividad del sector agropecuario aceitunero en Tacna en

el año 2020. La población de estudio estuvo conformada por empresas que se enmarcan en las categorías Persona Naturales, Micro, Pequeñas y Medianas Empresas, cada una de las cuales está enfocada a la producción de aceite de oliva y aceite de mesa.

Entre septiembre y noviembre de 2020 se recopiló información mediante el método de encuesta y se desarrolló una herramienta con un índice de confiabilidad del 70% (Alfa de Crombach). Consta de 37 preguntas que fueron reclasificadas en dimensiones y contrastadas mediante la prueba Chi-cuadrado, que no es una prueba matemática., kruskal wallis y Games-Howell.

Con un nivel de confianza del 95 %, estos resultados muestran impactos significativos en las dimensiones que se examinaron, incluidas la productividad, las ventas, el acceso al mercado, las prácticas de gestión, la eficiencia de los recursos y el desempeño ambiental. Además, al comparar diferentes tipos de negocios, se descubrió que las personas que están naturalmente en los negocios tenían efectos negativos en aspectos particulares, que incluyen:

Se concluye que la influencia del compromiso del COVID-19 en la competitividad del sector agropecuario aceitunero en Tacna en 2020 fue inexistente, se concluye.

2.2. BASES TEÓRICAS

2.2.1. Definición Covid 19

Según OMS (2020) “el término COVID-19 (derivado de las siglas en inglés para coronavirus 2019), denominación asignada a una enfermedad causada por el virus SARS-CoV-2; la cual fue declarada como pandemia por la Organización Mundial de la Salud el 11 de marzo del 2020”

Según Xu et al. (2020) La enfermedad de Covid-19 es una afección grave y curable con una tasa de mortalidad del 2%. Esto se debe a que provoca un importante daño alveolar e insuficiencia respiratoria progresiva.

El Covid-19 es un problema de salud pública global creciente ya que está vinculado a una crisis ecológica; la transmisión del virus a los humanos, posiblemente de animales rescatados, ya no es admirable y ha sido causada por una serie de virus estrechamente relacionados durante las últimas dos décadas. La enfermedad muestra la magnitud del problema; no se está haciendo lo suficiente..

De igual forma, el neumólogo Zhong Nanshan, quien fue reconocido por descubrir el virus del SARS en 2003, afirma que “el virus de la COVID -19 se propaga 1,5 veces más rápido que el SARS, dos veces más rápido que el síndrome respiratorio de Oriente Medio (MERS), y tres veces más rápido que gripe común ". (RT, 2020)

Una pandemia ocurre cuando una enfermedad se propaga no solo entre un gran número de personas y en varias regiones, sino también entre países de todo el mundo. (OMS, 2020)

Tras la ocurrencia del primer caso en Perú, se dictó el Decreto Supremo N° 044-2020-PCM, que estableció el “Estado de Emergencia Nacional” y la aculturación social obligatoria por un período inicial de quince (15) días.

Actualmente, el COVID-19 es una pandemia global que afecta a la mayoría de los países, matando a miles de personas y perjudicando las economías y el desarrollo social de esos países.

Según Chambe Palza (2020) en la región de Tacna se registro el primer caso de COVID 19 a la fecha del 29 de marzo del 2020, causando un incremento

de casos registrados diariamente, el cual se fue acelerando paulativamente alcanzando su cenit 153 días después de la fecha mencionada (el 27 de agosto se reportaron 457 casos de COVID 19).

Los cinco continentes se están viendo afectados por la catástrofe sanitaria y económica provocada por el COVID 19, que está creando graves problemas en la circulación de personas y mercancías.

Según CORTEZ (2021) indica que “en el Perú, luego de registrarse en el año 2020 una de las mayores contracciones del PBI en las últimas décadas (-11,1%), debido a la implementación de una de las medidas más estrictas de confinamiento social en el mundo; se espera una recuperación a un ritmo entre +9% y +11,5% para el año 2021”

Características de la crisis de la covid-19

Según Bárcena (2020) en el documento titulado “Coyuntura, escenarios y proyecciones hacia 2030 ante la presente crisis de Covid-19” nos indica las siguientes características.

- El mundo vive actualmente una crisis sanitaria y humanitaria sin precedentes en el último siglo en un entorno económico adverso; a diferencia de la crisis financiera de 2008, ésta se centra en la salud y el bienestar de las personas..
- El papel del Estado, no del Mercado, es fundamental en una situación de guerra económica, por lo que los Estados están asumiendo un papel clave en la contención del virus y los riesgos que pueden perjudicar la economía y la cohesión social.

- Planificar la curva de contacto requiere tomar acciones que reduzcan las interacciones interpersonales y conduzcan a conflictos económicos, detengan las actividades productivas y destruyan la demanda agregada/sectorial.
- Cómo evitar la planificación de la economía: La forma más efectiva y rápida de reducir los costos económicos será mediante el cumplimiento estricto y efectivo de los Treinta y Nueve y las medidas de salud pública..
- Cooperación internacional: dadas las diferencias en la fortaleza económica entre países desarrollados y en desarrollo, el papel de las Naciones Unidas, el Instituto de Gestión Financiera y el Banco Mundial será crucial para garantizar el acceso al financiamiento, apoyar el gasto social y mantener la actividad económica con innovadores medidas. ("out of the box").

Factores

Según Chambe Palza (2020) los factores principales que ocasiono la crisis económica en nuestra ciudad fueron las disposiciones para la implementación de medidas para hacer frente al covid-19.

- Se produce un impacto significativo en el crecimiento de las actividades económicas delegadas en la región por la implementación de medidas como el cierre de fronteras o el confinamiento.
- A pesar de ser una de las fronteras más pequeñas de nuestro país, la frontera peruano-chilena tiene una extensión de 169 km, o solo el 5,49% de la longitud de la costa del país. Esta frontera fue establecida recientemente tras la firma del Tratado de Lima en 1929..

- La conexión es más fuerte entre Tacna y Arica, las ciudades capitales de las regiones costeras, cuyo paso fronterizo es el segundo más dinámico de América del Sur (solo superado por la "triple frontera" entre Ciudad del Este y Arica), Puerto Iguazú y Foz de Iguazú).
- Esto significa que la restricción al movimiento de la población determina indiscutiblemente una menor presencia de clientes potenciales en los distintos establecimientos instalados en la región Tacna y, en consecuencia, una reducción en el volumen de ventas tanto de bienes como de servicios.

El impacto del COVID 19 en la economía del Perú

Perú a pesar de ser uno de los países que mejor realizó las tareas macroeconómicas en las últimas décadas y mostrar un crecimiento en el PBI en 2019, así como uno de los mayores productores de carbón e importadores de materias primas, es uno de los países. La caída del PBI en el país fue de 11,12% respecto al año anterior cuando comenzó la pandemia en 2020. (INEI, 2021).

Sin embargo, para detener la propagación del COVID-19, Perú fue el primer país de América Latina en declarar cuarentena. Cabe señalar que además de esto, en el Perú, de cada 100 personas que estaban ocupadas, aproximadamente 73 tenían una situación laboral informal y 27 tenían una situación laboral formal. Esta reducción del empleo fue provocada por la pandemia del COVID 19, que se tradujo en una reducción del empleo del 39,6% entre los meses de abril y junio de 2020.

Según el INEI (2018), Es importante señalar que la informalidad en el Perú aumentó durante la pandemia del Covid 19 dado que el 72,5% de la

población se encuentra ocupada en trabajos informales y que estos individuos fueron los más sensibles a las restricciones sanitarias.

El coronavirus provocó la pérdida de 34 millones de empleos en América Latina y el Caribe, y las desigualdades en la región se agudizarán como resultado de la respuesta económica a la pandemia. Según la OIT, las medidas de confinamiento para contener el coronavirus significaron que “casi 34 millones de trabajadores de la región perderían su trabajo en la primera mitad del año”.

En ese sentido, América Latina y el Caribe es “la región más afectada a nivel mundial en términos de horas trabajadas e ingresos laborales”, según la Organización para el Trabajo Internacional (OIT) en su segundo informe sobre el efecto de la pandemia en el mercado laboral de la región. mercado.

El PBI quedó subestimado como consecuencia de la implementación de las medidas del Estado Nacional de Emergencia para combatir los efectos del COVID19, lo que provocó una disminución de este indicador respecto a los cuatro trimestres anteriores a pesar del resurgimiento paulatino de la actividad en el contexto de la reacción económica fases que se tradujeron en una menor disminución de la producción. INEI (2021).

2.2.2. Definición PBI

Landa (2013) señala que el Producto Bruto Interno "es el valor total de los bienes y servicios producidos dentro del territorio económico durante un período de tiempo, a menudo un año, sin duplicaciones". En otras palabras, el valor de los bienes y servicios (consumo intermedio) que se agregan al proceso de producción para ser transformados en otros bienes es inferior al valor total de la producción.

Según IPE (2007), se define como el valor de los bienes y servicios finales producidos a lo largo de un período de tiempo determinado en un territorio determinado. Se refieren a bienes y servicios terminados ya que sus precios incluyen el valor de los bienes intermedios. Por lo tanto, incluir activos intermedios daría lugar a una doble contabilidad.

Según N. Gregory Mankiw (2012), el PBI “es el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos dentro de un país en un periodo determinado”.

El PBI en la economía peruana, antes del Covid 19 y durante del Covid 19

El producto interno bruto (PIB) general de la economía peruana aumentó un 3,6% anual en promedio entre 1950 y 2020, incluyendo períodos de crecimiento y contracción en los diversos contextos para una mayor participación del mercado y del sector privado. (INEI, 2019)

El PBI en la economía peruana, antes del Covid 19

La economía peruana se expandió un 4,0% en 2018, más que en el mismo período de 2017 (2,5%). Ello resultó en el crecimiento del PBI, la mayor demanda interna (4,1%), que fue sustentada principalmente por un incremento en el consumo final privado (3,8%), el consumo del gobierno (3,4%), y una importante recuperación de la inversión real en capital fijo (4,5%), tanto pública como privada. El aumento de las exportaciones fue del 4,1%, mientras que el incremento de las importaciones fue del 4,5%. (INEI, Panorama de la economía peruana, 2018)

La economía del Perú, dada la desaceleración del crecimiento económico mundial y la caída del comercio mundial de bienes, debido, entre otras cosas, a

condiciones financieras más restrictivas, principalmente en los países desarrollados pero también en economías de mercados emergentes vulnerables; En medio de las tensiones comerciales debido al aumento de los aranceles por parte de EE. UU. y China, esto crea un entorno incierto y afecta negativamente la vitalidad del mercado; también afecta tasas de crecimiento global más bajas, factores idiosincrásicos en diferentes economías. (INEI, 2018)

El PBI en la economía peruana, durante del Covid 19

Al comienzo de la pandemia de Covid 19, la situación económica en Perú requirió que empresas de una variedad de industrias suspendieran temporalmente sus operaciones. Esto llevó al colapso del sistema de pagos, lo que imposibilitó que muchas empresas y familias generaran ingresos. Otras empresas se vieron obligadas a dejar de producir como resultado de la caída en el valor de sus bienes importados. (Jaramillo & Ñopo, 2020)

Según Jaramillo & Ñopo (2020), sostiene que “debido a la gran incertidumbre, las principales entidades gubernamentales encargadas de emitir las proyecciones macroeconómicas pospusieron sus publicaciones”, la cartera de economía desarrolló un plan económico destinando miles de millones de soles para otorgar liquidez a las familias y empresas (MEF, 2021).

Estas medidas impulsaron al Producto Bruto Interno (PBI) al cuarto trimestre de 2020, reflejando una situación agregada de oferta y demanda. Como resultado, la pandemia tiene una influencia negativa en los agentes económicos. (BCR, 2020).

Tras 21 años consecutivos de crecimiento, la economía se contrajo un 11,1% en 2020, según la evolución trimestral de 2020. Este nivel de violación del PBI no se veía desde 1989 (-12,3%).

Un entorno favorable para los tipos de cambio, que aumentaron a 8,2% en 2020, sirvió como catalizador para la rápida recuperación de la economía.

Según el BCR (2020), “dicha expansión, la mayor de los últimos 10 años, respondió al aumento en la cotización de los principales commodities de exportación y a la caída del precio del petróleo e insumos industriales, lo que derivó en una reducción de los precios de importación”. Debido a la reducción en el monto de las importaciones por la debilidad de la demanda interna, el aumento de los precios de exportación e importación incidió positivamente en la balanza comercial. Esto dio como resultado que la cuenta corriente de la balanza de pagos mostrara un aumento del 0,7% en el valor del producto. (pág. 10)

El tema del COVID-19 influyó negativamente en el comercio local, lo que se manifestó en una menor utilización de la inversión extranjera directa por parte de las empresas nacionales. “La cuenta financiera se ubicó en 3,6 % del PBI, principalmente por la mayor inversión de cartera neta en activos públicos, que compensó el menor financiamiento del sector privado. Las Reservas Internacionales Netas se incrementaron en US\$ 6 391 millones entre fines de 2019 y 2020, alcanzando un saldo de US\$ 74 707 millones, equivalente a 37 % del PBI”. (BCR, 2020)

El producto bruto interno de Perú aumentó un 13,3% en 2021 con respecto a 2020. Es una tasa 243 veces superior a la tasa de 2020, que fue de -11%. El PIB fue de 189.977 millones en 2021, convirtiendo a Perú en la economía en el

puesto 51 de los 196 países cuyo PIB publicamos. El valor total del PIB en Perú aumentó en 9.890 millones en comparación con 2020.

Exportaciones en el Perú

La mayoría de las veces, la exportación se realiza con fines comerciales para establecer un negocio internacional. Exportar es una actividad económica que se realiza dentro del proceso de envío de bienes o servicios a otro país.

Para Rodríguez (2012) la exportación es “la transferencia de mercancías nacionales o internacionales que se rigen bajo las leyes nacionales para ser consumido o ser utilizado en el mercado extranjero, tal como lo norma la Ley Aduanera, que considera dos tipos de exportación: a) Exportación definitiva, cuando la mercadería sale del territorio nacional para establecerse por tiempo indeterminado en el exterior. b) Exportación Temporal, cuando la mercadería sale del territorio nacional para quedarse en un tiempo limitado en el extranjero por sustitución, exhibición, reparación, entre otros”.

En economía, la exportación es la venta de cualquier bien o servicio que se envía a otro país o región del mundo. Estas exportaciones pueden involucrar cualquier producto que sea enviado fuera de las fronteras de una nación con la intención de ser vendido. (Mankiw, 2012)

Según Waldo Mendoza & Huamán Aguilar (2003), “las exportaciones constituyen la demanda de bienes y servicios del resto del mundo por bienes producidos en la economía doméstica.” Debido a que las naciones del resto del mundo son las consumidoras potenciales de los bienes domésticos que exporta un país, su ingreso determina la demanda de sus exportaciones.

En 2020, hubo una caída del 20,1% en las exportaciones de bienes y servicios. Este resultado contrasta con el aumento de 0,7% observado en 2019

y se explica por una disminución en las exportaciones de servicios (-56,3%), bienes no tradicionales (-17,7%) y bienes tradicionales (-1,5 %). “La caída casi generalizada de los envíos al exterior durante 2020 estuvo determinada por la contracción de la demanda global a causa de la pandemia, la paralización de actividades consideradas por el Gobierno como no esenciales durante la primera mitad del año y el cumplimiento de protocolos sanitarios. En tanto, las exportaciones de servicios se redujeron, principalmente, por la caída del arribo de pasajeros extranjeros en el país, como consecuencia de la propagación de la pandemia a nivel mundial.” (BCR, 2020)

Importaciones en el Perú

Según Gonzales Cuadra, Gabriela et al. (2021) por el cierre de puertos y restricciones cambiarias con EE.UU. y China (como principales proveedores de productos y servicios). Figura una recuperación parcial en 2020 en julio y agosto debido a la represalia económica ordenada por el gobierno. Según la Organización para el Comercio Mundial, “para combatir la pandemia, se prevé que el comercio mundial disminuya un 9,2% en 2020”, lo que se demuestra con los resultados de nuestras importaciones y exportaciones del año.

Según datos de la Sunat, las importaciones entre enero y septiembre de 2021 fueron de US\$ 25.791 millones, 18,7% menos que lo importado en igual período de 2019. Sin embargo, al observar los resultados mensuales, se puede observar que en octubre hubo una caída de 12,1% con respecto a 2019 y un valor de US\$ 3.069 millones; esto convirtió a octubre en el mes con la menor caída desde marzo, cuando las caídas alcanzaron un máximo del 34,7%. En

cambio, los resultados mensuales muestran que en enero hubo una caída del 19,0%.(Gonzales Cuadra, Gabriela et al., 2021)

Según (BCR, 2020) “Las importaciones de bienes y servicios se contrajeron 15,7 %, la mayor caída desde 1978. Este resultado contrasta con el crecimiento de 1,2 % observado en 2019 y fue explicado por la reducción en las compras de bienes de consumo duradero, bienes de capital, insumos (industriales, alimentos y petróleo crudo y derivados) y la menor demanda de servicios importados, dentro de los cuales destacaron transportes y viajes.”

Cabe precisar que “la reducción en los volúmenes importados fue compensada parcialmente por el aumento en las compras de bienes de consumo no duradero.” (BCR, 2020)

2.3. Definiciones de conceptos

Covid 19

Es una nueva enfermedad conocida como el síndrome respiratorio agudo grave (SRAG) y el síndrome respiratorio del Oriente medio (SROM). Es una pandemia que afecta a la mayoría de países a nivel mundial causando miles de muertes y afectando a la economía y desarrollo de los mismos. para tratar o prevenir la enfermedad. (OMS, 2020)

PBI

Es el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos dentro de un país en un periodo determinado. (N. Gregory Mankiw, 2012)

Exportaciones

Las exportaciones de bienes y servicios son todas las ventas de bienes de los residentes de un país a los no residentes y de los servicios proporcionados por los productores del país a los no residentes. (Landa, 2013)

Precio FOB

Las exportaciones se valoran a precio FOB, valor que corresponde al precio de mercado de los bienes en la frontera del país exportador (Landa, 2013)

Importaciones

Las importaciones de bienes y servicios son todas las transferencias de propiedad de bienes de los no residentes de un país a los residentes del país y de los servicios proporcionados por los no residentes a los residentes. (Landa, 2013)

Precio CIF

Las importaciones se valoran a precios CIF; es decir, incluye los costos de transporte y seguro. (Landa, 2013)

2.4. Planteamiento de hipótesis

2.5. Hipótesis general

Existen diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

2.6. Hipótesis específicas

- Existen diferencias en el comportamiento de las exportaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.
- Existen diferencias en el comportamiento de las importaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

2.7. Operacionalización de variables

Donde:

V1: Covid 19

V2: PBI

Tabla 1

Operacionalización de la variable 1

VARIABLE	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES	NIVEL DE MEDICIÓN
COVID 19	Es una nueva enfermedad conocida como el síndrome respiratorio severo (SRAG) y el síndrome respiratorio del Medio Oriente (SROM). Es una epidemia que afecta a la mayoría de los países a escala global, matando a miles de personas y obstaculizando sus economías y su progreso social. para tratar o prevenir la enfermedad. (OMS, 2020)	ANTES DEL COVID 19	SIN COVID (0)	NOMINAL (DICOTÓMICA)
		DURANTE EL COVID 19	CON COVID (1)	

Nota. La tabla 1 muestra la operacionalización de la variable 1 “Covid 19”

Tabla 2*Operacionalización de la variable 2 "PBI"*

VARIABLE	DEFINICIÓN OPERACIONAL	DIMENSIONES	INDICADORES	NIVEL DE MEDICIÓN
PBI	Representa el valor de mercado total de todos los bienes y servicios terminados producidos en una nación durante un período de tiempo específico. (N. Gregory Mankiw, 2012)	EXPORTACIONES		
		adquirir bienes o servicios que provengan de otro país. Los capitales o la mano de la obra también pueden estar cubiertos por el registro, etc. (BCRP, GLOSARIO - I, 2022)	VOLÚMEN FOB	
		IMPORTACIONES		
		un registro de la venta de bienes o servicios realizada por una empresa local que resultó en una transferencia de propiedad de esas mismas cosas a un tercero fuera del país (efectiva o imputada). (BCRP, 2022)	VOLÚMEN FOB	RATIO
		PBI	ÍNDICE	

Nota. La tabla 2 muestra la operacionalización de la variable 2 "PBI"

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

Según Hernández Sampieri et al. (2014) Un método de investigación es un conjunto de actividades diseñadas para describir y analizar la naturaleza de la pregunta que se formula, utilizando procedimientos específicos, incluidos métodos de observación y recopilación de datos, para determinar "cómo" se llevará a cabo la investigación, tarea que implica formular la pregunta, explorar conceptos y elementos.

3.1. Tipo de investigación

El tipo de investigación es descriptiva y relacional, conforme a los conceptos esbozados por el protocolo de investigación. Porque la investigación realizada busca especificar las características y rasgos importantes de las variables Covid 19 y el PBI en el Perú (2018 – 2021).

3.2. Nivel de investigación

De acuerdo con los conceptos adelantados por Roberto Hernandez Sampieri, Carlos Fernández Collado y Pilar Baptista Lucio y la metodología de investigación, el nivel de investigación propuesto se adhiere a un nivel Descriptivo de investigación.

Descriptivo porque se enfoca en medir las variables con la mayor precisión posible y tiene como objetivo medirlas de manera independiente.

3.3. Diseño de investigación

El plan de investigación está diseñado con un enfoque analítico cuantitativo, no experimental, longitudinal.

Dado que las variables utilizadas para resolver el problema se examinan en un entorno real sin afectar los datos, este método no es experimental.

Dado que los datos del periodo 2018 a 2021 ya han sido analizados longitudinalmente, se está realizando una investigación de series temporales.

3.4. Población y muestra del estudio

3.4.1. Población

La población a considerar son los valores FOB de exportaciones e importaciones del Perú.

3.4.2. Muestra

Se consideró para el estudio las exportaciones e importaciones en el Perú, periodo 2018-2021.

3.5. Técnicas e instrumentos de investigación

3.5.1. Técnicas

Se ha utilizado para recoger datos e información secundaria con el fin de conseguir los objetivos propuestos.

3.5.2. Instrumentos

El instrumento que se utilizó es la serie de tiempo, se considerarán los resultados mensuales de la base de datos de:

- Banco Central de Reserva del Perú.
- Instituto Nacional de Estadística e Informática.
- Superintendencia Nacional de Administración Tributario.

3.6. Técnicas de Procesamiento de datos

Para el presente proyecto de investigación se utilizaron los datos del Banco Central de Reserva del Perú, INEI y Sunat. En relación a las exportaciones e importaciones, fue necesario utilizar los datos recolectados de las variables de estudio, los cuales fueron organizados en series de tiempo con recurrencia mensual, y luego fueron trabajados utilizando una base de datos y el software IBM SPSS Statistics 26. Prueba de normalidad

En primer lugar, se tuvo que realizar la prueba de normalidad para determinar la fiabilidad de la muestra buscando un nivel significativo ($p > 0,05$). Para analizar, comparar e interpretar el grado de influencia entre las variables de estudio, se utilizó la Prueba T para demostraciones independientes, implementando las pruebas de hipótesis correspondientes.

3.7. Prueba de normalidad

3.7.1. *Prueba de normalidad variable roles gerenciales*

Para la aplicación de una prueba estadística que permita verificar la existencia de una distribución normal en los datos de la muestra, es necesario tener en cuenta el tamaño de la muestra (N), de este dependerá si se aplica la prueba de Kolmogorov – Smirnov o la prueba de Shapiro – Wilks.

En donde:

$N > 50 =$ Se Aplica Kolmogorov- Smirnov

$N < 50$ = Se emplea Shapiro – Wilks

En el trabajo de investigación tenemos una muestra (N) de 48, por lo cual se utilizará la prueba de Shapiro – Wilks.

3.7.2. Prueba paramétrica y no paramétrica

Luego de hallar la prueba de normalidad de las variables estudiadas se tendrá en cuenta el P-Valor (sig) obtenidos:

Si P – Valor > 0.05 = Distribución Normal, se aplica test paramétrico

Si P – Valor < 0.05 = Distribución No Normal, se aplica test no paramétrico

En el trabajo de investigación tenemos un P – Valor > 0.05 , por consecuente se optado por aplicar la estadística paramétrico, utilizando la prueba T para muestras independientes.

3.7.3. Prueba de comprobación

Según la prueba de normalidad los datos de las variables estudiadas, presentan una distribución normal; por tanto, en la presente investigación se debe aplicar la prueba T de muestras independientes, debido a que es una estadística paramétrica.

CAPÍTULO IV

ANÁLISIS DE RESULTADOS

4.1. Covid 19

La pandemia del Covid-19 ha afectado la economía mundial y ha golpeado duramente a la economía peruana, y el futuro es incierto.

Más de 160 millones de personas han sido infectadas por el coronavirus, que se originó en China, y más de 3 millones de personas han muerto como resultado en todo el mundo; en Perú, más de 1 millón de personas se infectaron.. (Larios, 2021)

Dados los efectos catastróficos de la pandemia en la salud peruana, el gobierno se vio obligado a planificar medidas relacionadas con la salud que influirían en la economía del país, incluido el encarcelamiento y la inmovilidad permanente, lo que habría impactado negativamente a la nación. producción y consumo nacional.

Declaración de que, de acuerdo con el Covid 19, el gobierno peruano debe imponer una situación de emergencia y un enfoque nacional desde marzo de 2020 hasta junio de 2020. Esto requiere cerrar las fronteras del país, impedir el ingreso de extranjeros, suspender los viajes nacionales e internacionales y posponer eventos para un periodo de tiempo establecido.

4.2. Comportamiento del PBI en el Perú

En la figura 1 del comportamiento del PBI en el Perú en el periodo 2018 - 2021, mismo en el que se observa que hubo un decrecimiento en abril del año 2020, esto debido a las políticas sanitarias empleadas en el país a causa del Covid 19.

El país de Perú experimentó varias caídas en su producto interno bruto interno, que disminuyó hasta un 30% en el segundo trimestre de 2020 y hasta un 11,1% al final del

cuarto. Una pérdida de más de 131 mil millones de soles, o más de 1,2 mil millones de soles diarios, fue causada por la repentina caída del PBI a -11,1% en 2020.

Figura 1

Comportamiento del PBI en el Perú (2018 - 2021)



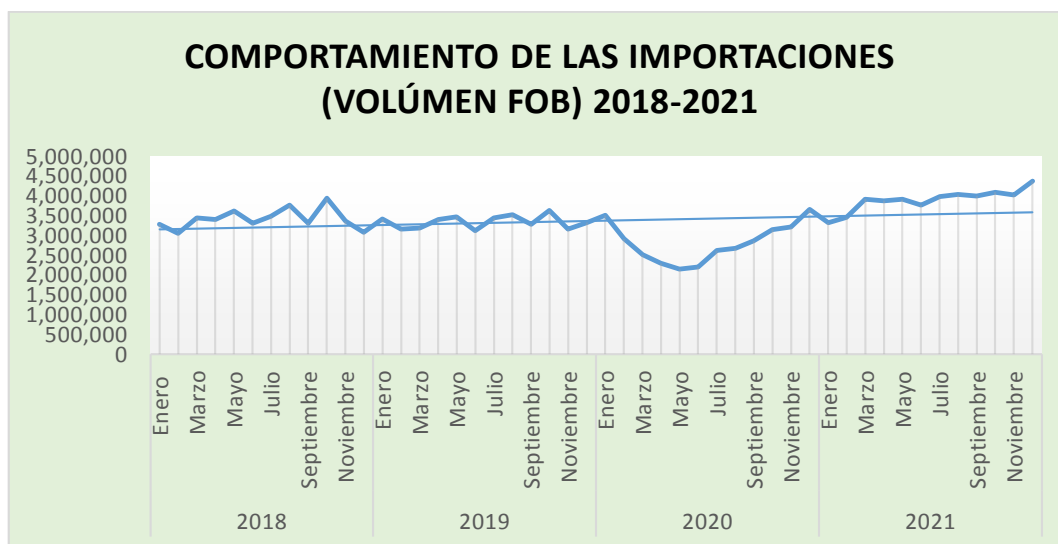
4.2.1. Importaciones

En la figura 2 Comportamiento de las importaciones en el periodo del 2018 – 2021, mismo en el que se observa que el comportamiento de las importaciones en volumen FOB tuvieron un decrecimiento con respecto al año 2019 al 2020, entre los meses de abril y mayo del 2020 hubo un descenso en las importaciones debido al cierre de fronteras y restricciones comerciales con EE. UU. y China (como principales proveedores de productos y servicios).

El aumento en la compra de bienes consumibles y de corta duración compensó parcialmente la disminución en el volumen de importación.

Figura 2

Comportamiento de las importaciones en el Perú 2018 - 2021

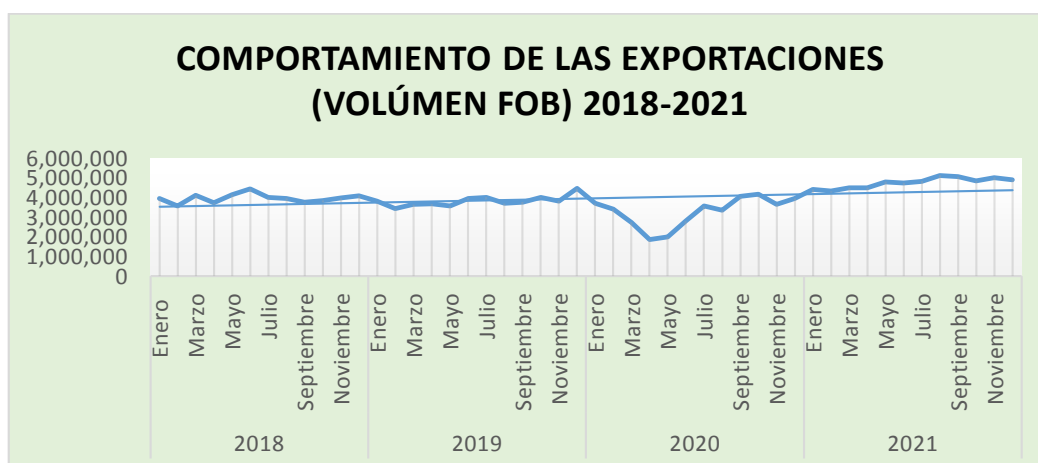


4.2.2. Exportaciones

En la figura 3 Comportamiento de las exportaciones periodo 2018 – 2021, mismo en el que se observa las exportaciones en volumen FOB que tuvieron una baja en mayo del 2020, pero en de setiembre de 2020 a enero de 2021 hubo un aumento de \$4480,90. Actualmente, la curva muestra un aumento constante, lo que da como resultado un resultado de \$5765,11 en septiembre de 2021.

Figura 3

Comportamiento de las exportaciones en el Perú 2018 - 2021



CAPÍTULO V

COMPROBACIÓN DE HIPÓTESIS

5.1. Hipótesis general

Para decidir posteriormente qué prueba estadística se utilizará, es posible utilizar la prueba actual para determinar si los datos tienen un comportamiento típico o no. En este caso, se utilizará una demostración para hacer la prueba de normalidad sobre las dos variables de la hipótesis general:

$N < 50$ = Se emplea Shapiro – Wilks.

- **Hipótesis Nula**

H0: los datos examinados se ajustan a una distribución normal

- **Hipótesis alterna**

H1: los datos examinados no se ajustan a una distribución normal.

- **Regla de decisión**

Se acepta H0 mientras que se rechaza H1 cuando P-Valor $> 0,05$.

P-Valor 0.05 da como resultado la aceptación de H1 y el rechazo de H0.

- **Análisis estadístico**

Tabla 3

Prueba de normalidad Hipótesis General

	Covid-19	Kolmogorov-Smirnova			Shapiro-Wilk		
		Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
PBI	0	,124	26	,200*	,960	26	,392
	1	,166	22	,119	,897	22	,026
Importaciones	0	,090	26	,200*	,983	26	,927
	1	,174	22	,081	,905	22	,038
Exportaciones	0	,091	26	,200*	,966	26	,519
	1	,155	22	,183	,880	22	,012

Nota. Corrección de significación de Lilliefors

Interpretación

La Tabla 3 muestra que la variable PBI tiene un nivel de significancia de 0.392, siendo mayor que el alfa ($0.392 > 0.05$), de tal manera que los datos se ajustan a una distribución normal. Entonces, aceptamos la H_0 y rechazamos la H_1 ; por tanto, los datos de la muestra del PBI antes y después del Covid 19, presentan una distribución normal, por ende, se ha de aplicar estadística paramétrica, utilizando la prueba T para muestras independientes.

5.1.1. Aplicación del test estadístico

- **Hipótesis Nula**

H_0 : No existen diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

- **Hipótesis alterna**

H_1 : Existen diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

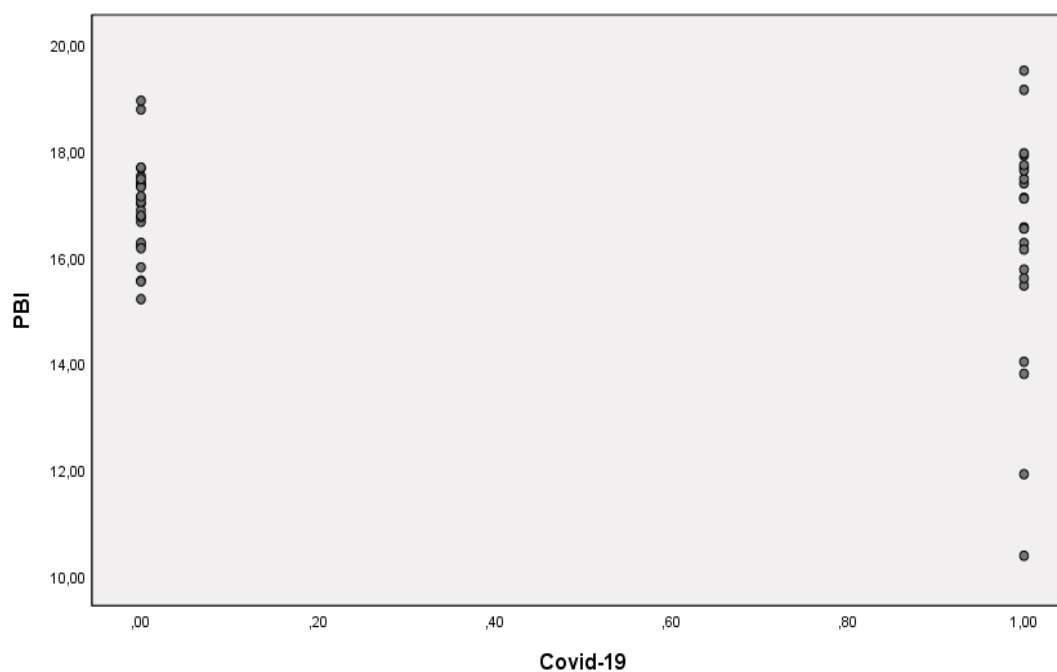
- **Regla de decisión**

Cuando $P\text{-Valor} > 0.05$ Se acepta H_0 y se rechaza H_1 .

Cuando $P\text{-Valor} < 0.05$ Se acepta H_1 y se rechaza H_0 .

Tabla 4*Prueba de muestras independientes de la Hipótesis general*

		Prueba de muestras independientes								
		Prueba de Levene de igualdad de varianzas	prueba t para la igualdad de medias						95% de intervalo de confianza de la diferencia	
		F	Sig.	t	gl	Sig. (bilateral)	Diferencia de medias	Diferencia de error estándar	Inferior	Superior
PBI	Se asumen varianzas iguales	8.931	0.004	1.316	46	0.195	6.16538	4.68335	-3.26171	15.59248
	No se asumen varianzas iguales			1.238	26.836	0.226	6.16538	4.97879	-4.05317	16.38394

Figura 4*Diagrama de dispersión entre el Covid 19 y el PBI (2018 - 2021)*

Nota. En el presente grafico se visualiza el diagrama de dispersión entre el Covid 19 y el PBI del Perú comprendidos en los periodos del 2018 – 2021.

Interpretación

La Tabla 4 nos muestra el resultado de la aplicación del test estadístico, obteniendo una significancia de 0.226, valor superior al alfa ($0.226 > 0.05$). Por consiguiente, se acepta la hipótesis nula y se rechaza la hipótesis alterna, concluyendo de esta forma que no existe una diferencia significativa entre el Covid 19, PBI, importaciones y exportaciones, con respecto al supuesto de homogeneidad de varianzas la prueba de Levene indica que el P valor es menor al alfa ($0.004 < 0.05$) por tanto se asume que las varianzas son diferentes. (**t=1.238; gl: 26.836; P>0.05**)

5.2.Hipótesis específicas

5.2.1. Verificación de la primera hipótesis específica

5.2.1.1. Aplicación de la prueba de normalidad

- **Hipótesis Nula**

H0: los datos examinados se ajustan a una distribución normal

- **Hipótesis alterna**

H1: los datos examinados no se ajustan a una distribución normal.

- **Regla de decisión**

Cuando P-Valor > 0.05 Se acepta H0 y se rechaza H1

Cuando P-Valor < 0.05 Se acepta H1 y se rechaza H0

- **Análisis estadístico**

Tabla 5

Prueba de normalidad de la primera Hipótesis específica

	Covid-19	Estadístico	gl	P
	0	,983	26	,927
Importaciones	1	,905	22	,038

Interpretación

La Tabla 5 muestra el valor obtenido del PBI $P=0.927$ es mayor que el alfa ($\alpha=0.05$), entonces aceptamos la H_0 y rechazamos la H_a , por tanto, los datos de la muestra del Covid-19 y las Importaciones se ajustan a una distribución normal, por ende, se ha de aplicar estadística paramétrica.

5.2.1.2. Aplicación del test estadístico

- **Hipótesis Nula**

H_0 : No existen diferencias en el comportamiento de las importaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

- **Hipótesis alterna**

H_1 : Existen diferencias en el comportamiento de las importaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

- **Regla de decisión**

Cuando P-Valor > 0.05 Se acepta H_0 y se rechaza H_1

Cuando P-Valor < 0.05 Se acepta H_1 y se rechaza H_0

- **Análisis estadístico**

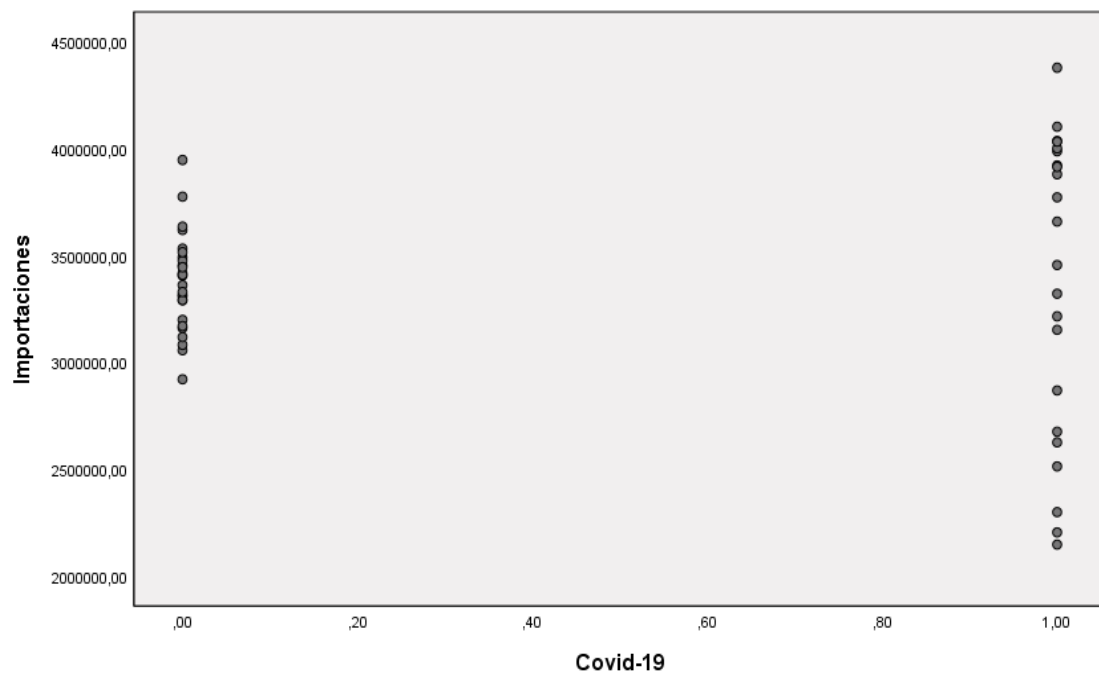
Tabla 6

Prueba de muestras independientes de la primera hipótesis específica

	Prueba de Levene de igualdad de varianzas		prueba t para la igualdad de medias							
	F	Sig.	t	gl	Sig. (bilateral)	Diferencia de medias	Diferencia de error estándar	95% de intervalo de confianza de la diferencia		
								Inferior	Superior	
Importación	Se asumen varianzas iguales	36.815	0.000	0.020	46	0.984	2897.343	146146.892	-291281.094	297075.779
	No se asumen varianzas iguales			0.018	24.726	0.985	2897.343	156619.098	-319847.143	325641.828

Figura 5

Diagrama de dispersión entre las importaciones y el Covid 19



Interpretación

La Tabla 6 nos muestra el resultado de la aplicación del test estadístico, obteniendo una significancia de 0.985, valor superior al alfa ($0.985 > 0.05$). Por consiguiente, la hipótesis nula es aceptada y se rechaza la hipótesis alterna, concluyendo de esta forma que no existe una diferencia significativa en las importaciones antes y después del Covid 19, con respecto al supuesto de homogeneidad de varianzas la prueba de Levene indica que el P valor es menor al alfa ($0.000 < 0.05$) por tanto se asume que las varianzas son diferentes. (**t=0.018; gl: 24.726; P>0.05**)

5.2.2. Verificación de la segunda hipótesis específica

5.2.2.1. Aplicación de la prueba de normalidad

- **Hipótesis Nula**

H0: los datos examinados se ajustan a una distribución normal

- **Hipótesis alterna**

H1: los datos examinados no se ajustan a una distribución normal.

- **Regla de decisión**

Cuando P-Valor > 0.05 Se acepta H0 y se rechaza H1

Cuando P-Valor < 0.05 Se acepta H1 y se rechaza H0

- **Análisis estadístico**

Tabla 7

Prueba de normalidad de la segunda hipótesis específicas

	Covid-19	Estadístico	gl	P
	0	,966	26	,519
Exportaciones	1	,880	22	,012

Interpretación

La Tabla 7 muestra que el valor obtenido del PBI $P=0.519$ es mayor que el alfa ($\alpha=0.05$), entonces aceptamos la H_0 y rechazamos la H_a , por tanto, los datos de la muestra del Covid-19 y las Exportaciones se ajustan a una distribución normal, por ende, se ha de aplicar estadística paramétrica.

5.2.2.2. Aplicación del test estadístico

- **Hipótesis Nula**

H_0 : No existen diferencias en el comportamiento de las exportaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

- **Hipótesis alterna**

H_1 : Existen diferencias en el comportamiento de las exportaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.

- **Regla de decisión**

Cuando $P\text{-Valor} > 0.05$ Se acepta H_0 y se rechaza H_1

Cuando $P\text{-Valor} < 0.05$ Se acepta H_1 y se rechaza H_0

- Análisis estadístico

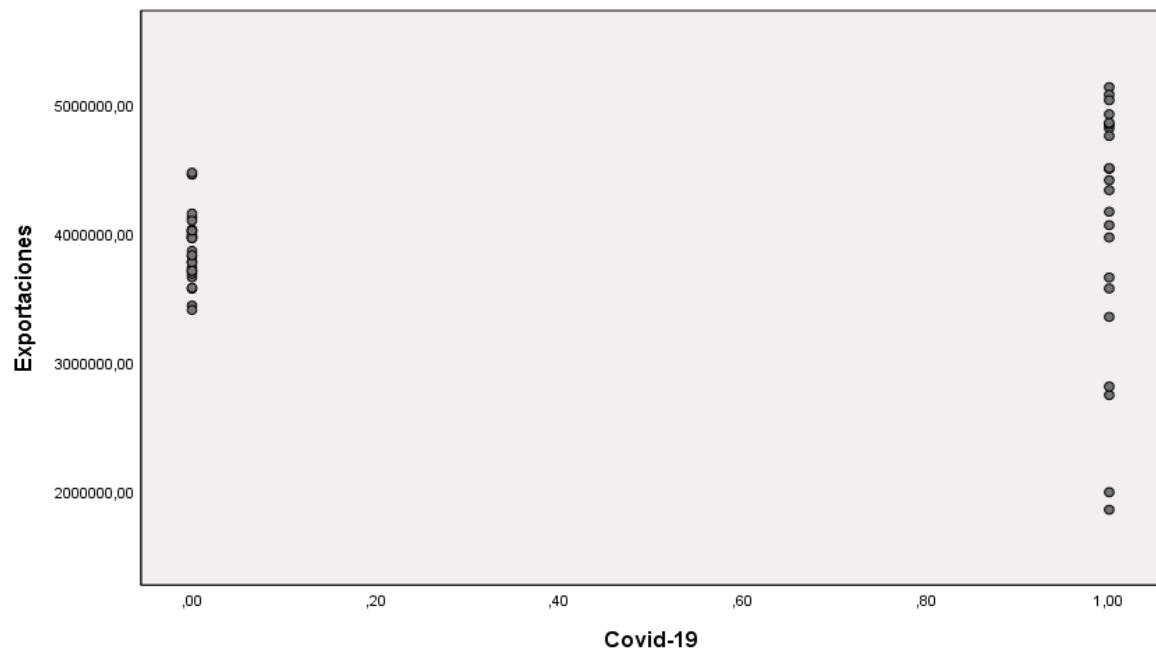
Tabla 8

Prueba de muestras independientes de la segunda hipótesis específica

	Prueba de Levene de igualdad de varianzas	Prueba de Levene de igualdad de varianzas		prueba t para la igualdad de medias		Sig. (bilateral)	Diferencia de medias	Diferencia de error estándar	95% de intervalo de confianza de la diferencia	
		F	Sig.	t	gl				Inferior	Superior
Exportación	Se asumen varianzas iguales	23.712	0.000	-0.926	46	0.359	-184531.598	199247.672	-585596.361	216533.165
	No se asumen varianzas iguales			-0.860	23.604	0.398	-184531.598	214505.236	-627641.734	258578.538

Figura 6

Gráfico de dispersión entre las exportaciones y el Covid 19



Interpretación

La Tabla 8 nos muestra el resultado de la aplicación del test estadístico, obteniendo un nivel de significancia de 0.398, valor superior al alfa ($0.398 > 0.05$).

Por consiguiente, la hipótesis nula es aceptada y se rechaza la hipótesis alterna, concluyendo de esta forma que no existe una diferencia significativa el volumen FOB de las exportaciones antes y después del Covid 19, con respecto al supuesto de homogeneidad de varianzas la prueba de Levene indica que el P valor es menor al alfa ($0.000 < 0.05$) por tanto se asume que las varianzas son diferentes. (**t= -0.860; gl: 23.604; P>0.05**)

DISCUSIÓN DE RESULTADOS

El presente estudio tiene como objetivo general determinar si existen diferencias en el comportamiento del PBI en el Perú; considerando también en los objetivos específicos a las importaciones y exportaciones (volumen FOB) peruanas. En los resultados se puede percibir que no hay diferencia significativa entre el PBI, las importaciones y las exportaciones antes y después del Covid debido a que los valores resultantes de la prueba estadística para muestras independientes son de $P=0.226$, $P=0.985$ y $P=0.398$ los cuales son mayores al alfa ($\alpha=0.005$), dado que se ha empleado la prueba T para muestras independientes para las variables estudiadas.

CONCLUSIONES

PRIMERA

La primera conclusión entre la variable PIB anterior y el Covid 19, con respecto al supuesto de homogeneidad de varianzas la prueba de Levene indica que el P valor es menor al alfa ($F=8.931$, $0.004 < 0.05$) por tanto se asume que las varianzas son diferentes.

Asimismo, en cuanto a la Prueba T- para muestras independientes, se denota que el p - valor obtenido es igual a 0.226 cifra mayor a $\alpha=0.05$, indicando que no existe evidencia suficiente para rechazar la hipótesis nula, es por ello que se confirma lo siguiente: "No hay diferencia significativa del comportamiento del PBI antes y después del Covid 19" ($t=1.238$; $gl=26.836$; $p>0.05$).

SEGUNDA

En la primera hipótesis específica se comprueba que las importaciones antes y después del Covid 19, período 2018 – 2021, respecto al supuesto de homogeneidad de varianzas la prueba de Levene indica que se no cumple dicho supuesto para estas muestras ($F = 36.815$; $P=0.000$ es menor a $\alpha=0.05$), por tanto, se asume que las varianzas sean diferentes. Se observa que el comportamiento de las importaciones en volumen FOB tuvieron un decrecimiento con respecto al año 2019 al 2020, entre los meses de abril y mayo del 2020, mencionado descenso en las importaciones fue debido al cierre de los puertos y restricciones de intercambio con EEUU y China (como principales proveedores de productos y servicios).

Asimismo, en cuanto a la Prueba T- para muestras independientes, se denota que el p- valor obtenido es igual a 0.985 mayor que el alfa $\alpha=0.05$, indicando que no existe evidencia suficiente para rechazar la hipótesis nula, es por ello que se confirma lo siguiente: "No hay

diferencia significativa en las importaciones antes y después del Covid 19” ($t=0.018$; $gl=24.726$; $p>0.05$).

El Perú posee una economía reducida y abierta, es por ello que los términos de intercambios es un indicador de fluctuaciones en el mercado de exportaciones e importaciones.

TERCERA

En la segunda hipótesis específica se comprueba que las exportaciones antes y después del Covid 19, periodo 2018 – 2021, respecto al supuesto de homogeneidad de varianzas la prueba de Levene indica que no se cumple dicho supuesto para estas muestras ($F = 23.712$; $P=0.000$ es menor a $\alpha=0.05$), por tanto, se asume que las varianzas sean diferentes.

Asimismo, en cuanto a la Prueba T- para muestras independientes, se denota que el p - valor obtenido es igual a 0.398 es mayor que el alfa $\alpha=0.05$, indicando que no existe evidencia suficiente para rechazar la hipótesis nula, es por ello que se confirma lo siguiente: "No hay diferencia significativa en las exportaciones antes y durante el Covid 19” ($t=-0.860$; $gl=23.604$; $p>0.05$).

RECOMENDACIONES

PRIMERA.

De acuerdo con los resultados obtenidos de la investigación el costo de la crisis del Covid-19 es menor que el de la crisis posterior a 1998, pero mayor que el de la crisis financiera internacional de 2008. Según la Unidad Monetaria, la crisis actual significa que el PIB de Perú se mantendrá entre un 3.5% y un 4% más bajo. en 2022 de lo que habría sido sin la pandemia de Covid-19, según estimaciones preliminares, a medida que continúa desarrollándose la crisis de salud, por lo tanto, se sugiere a ministro de economía del Perú continúe con las políticas económicas necesarias para mantener el crecimiento de PBI, ya que es considerado uno de los más sólidos en Sudamérica.

SEGUNDA.

En el Perú debe realizar un estudio de mercado para tener una oferta exportable netamente competitiva en cuanto a exportaciones se trata, este estudio de mercado permitirá posicionar a nuestro país en el mercado global, asimismo se requiere del compromiso no solo de los agricultores, productos, exportadores, sino también del compromiso del gobierno facilitando el trámite documentario a lo exportadores, incentivando a la exportación con un valor agregado para que genere mayores ingresos y entre gobiernos realizar tratados comerciales que faciliten la exportación de la diversificación de productos que posee en Perú a dichos países de destino.

TERCERA.

Con respecto a las importaciones se ha dado un alza en los precios a nivel mundial, así como el costo de transporte y una disminución en los contenedores debido a los cambios generados por la pandemia Covid 19. Debido a ello se está comprando más caro y menos cantidad de bienes. Por lo que nuestro país debería invertir en educación y tecnología para capacitar a la mano de obra para que se produzcan diversos bienes en el Perú.

REFERENCIAS

- AARÓN ANGEL DE LA BARRA CONTRERAS et al. (2020). *LOS EFECTOS ECONÓMICOS SOBRE EL TURISMO RECEPTIVO, LA EXPORTACION DE HIDROCARBUROS Y DE LA INDUSTRIA MINERA A CAUSA DEL COVID-19 EN EL PERÚ*. Lima - Perú: Repositorio de la Universidad San Ignacio De Loyola. Obtenido de http://repositorio.usil.edu.pe/bitstream/USIL/10372/1/2020_De%20La%20Barra%20Contreras.pdf
- Bárcena, A. (03 de Abril de 2020). *Coyuntura, escenarios y proyecciones hacia 2030 ante la presente crisis de Covid-19*. Obtenido de CEPAL: <http://aneiiich.cl/wp-content/uploads/2020/04/Alicia-Barcena-CEPAL-PPT-Impacto-COVID-19-en-ALC-3-Abr-2020.pdf.pdf.pdf.pdf>
- BCR. (2020). Memorias 2020. *BANCO CENTRAL DE RESERVA DEL PERÚ*, 295. Obtenido de <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Memoria/2020/memoria-bcrp-2020.pdf>
- BCRP. (2022). *GLOSARIO - E*. Obtenido de GLOSARIO DE TÉRMINOS ECONÓMICOS: <https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/e.html>
- BCRP. (2022). *GLOSARIO - I*. Obtenido de GLOSARIO DE TÉRMINOS ECONÓMICOS : <https://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario/i.html#:~:text=Compra%20de%20bienes%20procedentes%20del,con%20un%20valor%20agregado%20mayor.>
- CALIZAYA, N. P. (2020). *La Influencia del Estado de Emergencia por el COVID-19 en la reactivación del sector gastronómico de Tacna, 2020*. Tacna: Repositorio de la

- Universidad Privada de Tacna. Obtenido de <http://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/UPT/1546/2/Apaza-Calizaya-Nilthon.pdf>
- Chambe Palza, E. I. (2020). Efectos y perspectivas económicas de la presencia del COVID-19 en la región Tacna. *Universidad Nacional Jorge Basadre Grohmann*, 04. Obtenido de <https://revistas.unjbg.edu.pe/index.php/eyn/article/view/966/1092>
- Condori Condori, E. E., & Delgado Vásquez, E. (2020). *Pandemia por Covid-19 y su impacto en la liquidez de las*. Perú: Repositorio de la Universidad Cesar Vallejo.
- CORTEZ, L. M. (26 de Marzo de 2021). *Estrategia Nacional de Reactivación del Sector Turismo*. Obtenido de MINCETUR: <https://cdn.www.gob.pe/uploads/document/file/1764327/RVM%20N%200004-2021-MINCETUR-VMT%20%2B%20Anexo.pdf.pdf>
- Cruz, E. A. (2021). *Periodo emergencia sanitaria covid- 19 y la rentabilidad en el sector turístico*. Ecuador: Repositorio de la Universidad Estatal Península de Santa Elena. Obtenido de <https://repositorio.upse.edu.ec/bitstream/46000/5830/1/UPSE-TCA-2021-0043.pdf>
- Espinoza Curmilluni, N. A., & Palma Leva, M. (2020). *Impactos causados por el Covid-19 sobre la competitividad de la agroindustria aceitunera en Tacna, 2020*. Tacna: Universidad Privada de Tacna. Obtenido de <http://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/UPT/1644/1/Ezpinoza-Curmilluni-Palma-Leva.pdf>
- Félix Mendoza, A. G., & García Reinoso, N. (2020). *Estudio de pérdidas y estrategias de reactivación para el sector turístico por crisis sanitaria COVID-19 en el destino Manta (Ecuador)*. Ecuador: Fundación Dialnet. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/servlet/articulo?codigo=7483989>

- Gonzales Cuadra, Gabriela et al. (2021). EL IMPACTO DE LA COVID 19 EN EL PERÚ EN LOS SECTORES DE EDUCACIÓN, ECONOMÍA Y SALUD. *Revista Nacional Científica Estudiantil-ReNaCientE*. Obtenido de <https://revistas.investigacion-upelipb.com/index.php/renaciente/article/view/1565/1503>
- Hernández Sampieri Roberto et al. (2014). *Metodología de la Investigación*. Mexico: McGRAW-HILL / INTERAMERICANA EDITORES, S.A. Obtenido de <https://www.uca.ac.cr/wp-content/uploads/2017/10/Investigacion.pdf>
- INEI. (2018). Panorama de la economía peruana. *Panorama de la economía peruana*, 175. Obtenido de https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1654/libro.pdf
- INEI. (Abril de 2019). *Comportamiento de la Economía Peruana 1950-2020*. Obtenido de *Comportamiento de la Economía Peruana 1950-2020*: https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/publicaciones_digitales/Est/Lib1799/cap01.pdf
- INEI. (2021). Informe técnico PBI. *PBI*, 56. Obtenido de <https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/boletines/01-informe-tecnico-pbi-iv-trim-2020.pdf>
- IPE. (2007). *PRODUCTO BRUTO INTERNO (PBI)*. Obtenido de *PRODUCTO BRUTO INTERNO (PBI)*: <https://www.ipe.org.pe/portal/producto-bruto-interno/>
- Jaramillo, M., & Ñopo, H. (Marzo de 2020). *Covid-19 y el shock externo: Impactos económicos y opciones de política en el Perú*. Obtenido de *Covid-19 y el shock externo: Impactos económicos y opciones de política en el Perú*:

<https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/2157/Pari-Cahuana-Katherine.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Landa, C. (2013). Metodología de Cálculo del Producto Bruto Interno Anual. *INEI*, 48.

Obtenido de

<https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/metodologias/pbi02.pdf>

Landa, C. (26 de Agosto de 2013). *Metodología de Cálculo del Producto Bruto Interno Anual*. Obtenido de INEI:

<https://www.inei.gob.pe/media/MenuRecursivo/metodologias/pbi02.pdf>

Larios, F. (2021). *El desafío del Covid-19 en el Mundo y en el Perú*. Lima: Fondo Editorial.

doi:<https://doi.org/10.20511/jefib.2020.v4n1.845>

Limache, I. (2020). *Efectos del COVID-19 sobre los ingresos y determinación de brechas sociales en Tacna*. Tacna: repositorio de la Universidad Nacional Jorge Basadre

Grohmann. Obtenido de

<https://revistas.unjbg.edu.pe/index.php/eyn/article/view/971/1097>

Mankiw, N. G. (2012). *Principios de la economía*. Mexico: Gengage Learning Editores S.A.

MEF. (30 de Abril de 2021). *Ministerio de Economía y Finanzas*. Obtenido de INFORME

DE ACTUALIZACIÓN DE PROYECCIONESMACROECONÓMICAS 2021-2024:

https://www.mef.gob.pe/contenidos/pol_econ/marco_macro/IAPM_2021_2024.pdf

Ñaupas, et al. (2018). *Metodología de la investigación Cuantitativa - Cualitativa y Redacción de la Tesis*. Bogota - Colombia: Ediciones de la U. Obtenido de

[https://corladancash.com/wp-content/uploads/2020/01/Metodologia-de-la-inv-](https://corladancash.com/wp-content/uploads/2020/01/Metodologia-de-la-inv-cuanti-y-cuali-Humberto-Naupas-Paitan.pdf)

[cuanti-y-cuali-Humberto-Naupas-Paitan.pdf](https://corladancash.com/wp-content/uploads/2020/01/Metodologia-de-la-inv-cuanti-y-cuali-Humberto-Naupas-Paitan.pdf)

- OMS, O. M. (Marzo de 2020). *CORONAVIRUS* . Obtenido de CORONAVIRUS :
https://www.who.int/es/health-topics/coronavirus#tab=tab_1
- Pérez Alvarado, N. E. (2021). *PLAN DE MARKETING PARA LA REACTIVACION DEL SECTOR HOTELERO, AFECTADOS POR EL COVID-19, EN LA CIUDAD DE CHICLAYO 2020*. Chiclayo: Universidad Privada Juan Mejía Baca. Obtenido de
<http://repositorio.umb.edu.pe/handle/UMB/177>
- RT. (09 de Mayo de 2020). *Un famoso científico chino revela una característica "inesperada" del covid-19 y duda que la inmunidad de grupo llegue pronto*. Obtenido de Un famoso científico chino revela una característica "inesperada" del covid-19 y duda que la inmunidad de grupo llegue pronto:
<https://actualidad.rt.com/actualidad/352642-cientifico-chino-caracteristica-covid19-inmunidad-grupo>
- Vega et al. (2020). *Impacto de la COVID-19 en el turismo mundial*. Ecuador: Revista Científica de la Universidad de Cienfuegos. Obtenido de
<file:///C:/Users/Equipo/Downloads/SSRN-id3818685.pdf>
- Waldo Mendoza, P. H., & Huamán Aguilar, R. (2003). LA MACROECONOMÍA DE UNA ECONOMÍA ABIERTA EN EL CORTO PLAZO: EL MODELO MUNDELL-FLEMING. *Consejo Latinoamericano de Ciencias Sociales (CLACSO)*, 57. Obtenido de
<http://biblioteca.clacso.edu.ar/Peru/cisepa-pucp/20120822124839/macroeco.pdf>
- Xu et al. (18 de Febrero de 2020). Hallazgos patológicos de COVID-19 asociados con síndrome de dificultad respiratoria aguda. *The Lancet Respiratory*, 3. Obtenido de
<https://www.thelancet.com/action/showPdf?pii=S2213-2600%2820%2930076-X>

APÉNDICE A

Matriz de consistencia

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES	INDICADORES	METODOLOGÍA
PROBLEMA GENERAL	OBJETIVO GENERAL	HIPÓTESIS GENERAL			
¿Existen diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021?	Determinar las diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.	Existen diferencias en el comportamiento del PBI antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021	COVID 19	SIN COVID (0)	Tipo de investigación: Básica o pura. Nivel de investigación: Descriptivo. Diseño de investigación: No experimental, longitudinal. Recolección de datos: Series de tiempo. Test estadístico: Prueba t de student para muestras independientes.
				CON COVID (2)	
PROBLEMAS ESPECÍFICOS	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	HIPÓTESIS ESPECÍFICOS	PBI	VOLÚMEN FOB DE EXPORTACIONES	
¿Existen diferencias en el comportamiento de las exportaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021?	Analizar las diferencias en el comportamiento de las exportaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.	Existen diferencias en el comportamiento de las exportaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.			
¿Existen diferencias en el comportamiento de las importaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021?	Analizar las diferencias en el comportamiento de las importaciones antes y después de Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.	Existen diferencias en el comportamiento de las importaciones antes y después del Covid 19, en el Perú, 2018 – 2021.			

APENDICE B

Instrumento

MILES US DOLARES					
AÑO	MESES	PBI	IMPORTACIÓN	EXPORTACIÓN	COVID 19
2018	ENERO	155,57	3,290,227	3,972,377	0
	FEBRERO	152,09	3,056,545	3,570,533	0
	MARZO	162,21	3,454,048	4,122,861	0
	ABRIL	170,03	3,405,582	3,735,658	0
	MAYO	175,23	3,618,818	4,151,369	0
	JUNIO	166,60	3,308,457	4,452,594	0
	JULIO	167,68	3,491,050	4,012,731	0
	AGOSTO	167,52	3,774,795	3,963,987	0
	SEPTIEMBRE	168,79	3,315,632	3,780,271	0
	OCTUBRE	173,38	3,946,313	3,862,116	0
	NOVIEMBRE	171,28	3,361,304	3,987,207	0
	DICIEMBRE	187,74	3,082,064	4,097,056	0
2019	ENERO	158,08	3,415,921	3,822,400	0
	FEBRERO	155,42	3,160,278	3,440,087	0
	MARZO	167,79	3,198,906	3,659,295	0
	ABRIL	170,36	3,409,167	3,687,681	0
	MAYO	176,74	3,475,336	3,577,502	0
	JUNIO	171,41	3,118,428	3,961,911	0
	JULIO	174,07	3,445,095	4,028,014	0
	AGOSTO	173,60	3,531,972	3,709,314	0
	SEPTIEMBRE	173,17	3,291,301	3,774,252	0
	OCTUBRE	176,84	3,634,648	4,019,927	0
	NOVIEMBRE	174,67	3,169,943	3,829,909	0
	DICIEMBRE	189,41	3,329,224	4,468,156	0
2020	ENERO	162,68	3,514,992	3,709,307	0
	FEBRERO	161,66	2,920,928	3,406,370	0
	MARZO	138,04	2,513,868	2,747,402	1
	ABRIL	103,82	2,299,816	1,860,494	1
	MAYO	119,17	2,148,223	1,996,192	1
	JUNIO	140,31	2,205,236	2,813,473	1
	JULIO	154,65	2,625,863	3,572,313	1
	AGOSTO	157,64	2,676,096	3,352,514	1
	SEPTIEMBRE	162,62	2,868,783	4,062,104	1
	OCTUBRE	171,14	3,152,251	4,166,068	1
	NOVIEMBRE	170,99	3,215,370	3,657,458	1
	DICIEMBRE	191,45	3,658,146	3,967,168	1

2021	ENERO	161,42	3,321,211	4,410,527	1
	FEBRERO	156,02	3,455,428	4,333,162	1
	MARZO	165,59	3,920,994	4,497,732	1
	ABRIL	165,33	3,879,739	4,504,028	1
	MAYO	176,82	3,914,384	4,813,505	1
	JUNIO	173,85	3,771,856	4,753,222	1
	JULIO	174,70	3,986,998	4,840,714	1
	AGOSTO	176,27	4,034,844	5,129,743	1
	SEPTIEMBRE	179,14	4,000,990	5,072,268	1
	OCTUBRE	179,51	4,101,752	4,854,404	1
	NOVIEMBRE	177,30	4,032,131	5,029,470	1
	DICIEMBRE	195,06	4,377,719	4,920,483	1