

UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA
Facultad de Ciencias Empresariales
ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERIA COMERCIAL



**EVOLUCIÓN DEL TIPO DE CAMBIO Y SU RELACIÓN
CON EL NIVEL DE EXPORTACIONES DE ORÉGANO,
PERIODO 2015-2021 EN EL PERÚ**

TESIS

PRESENTADA POR:

Br. KATHERINE ELIZABETH PARI CAHUANA

ASESOR:

MAG. RUBEN HUANCAPAZA CORA

PARA OPTAR EL TÍTULO PROFESIONAL DE:

INGENIERO COMERCIAL

TACNA – PERÚ

2021

DEDICATORIA

A Dios, por sus bendiciones y bondad inconmensurable, sin cuyo amparo no me hubiera sido posible llegar a cumplir mis aspiraciones.

A mis padres, Josefa Cahuana y Edgar Pari que son los pilares en mi vida profesional y personal, estaré eternamente agradecido por los valores que me inculcaron en el día a día de mi vida junto a su amor incondicional.

A mi abuela, Filomena Mamani que desde el cielo me estás viendo e ilumina mi camino y por sus palabras que guardo en mi corazón.

Katherine

AGRADECIMIENTO

A Los docente de la UPT por sus sabias enseñanzas y dedicación constante, por estar siempre con nosotros.

A mi asesor, Mag. Ruben Huancapaza por su constante orientación y motivación en la realización de esta tesis.

TABLA DE CONTENIDO

DEDICATORIA.....	ii
AGRADECIMIENTO	iii
TABLA DE CONTENIDO	iv
LISTAS DE TABLAS.....	viii
LISTAS DE FIGURAS	ix
RESUMEN	x
ABSTRACT	xi
INTRODUCCIÓN.....	1
CAPÍTULO I.....	3
PLANEAMIENTO DEL PROBLEMA	3
1.1. DESCRIPCION DEL PROBLEMA.....	3
1.2. FORMULACION DEL PROBLEMA.....	5
1.2.1. Problema Principal	5
1.2.2. Problemas Específicos.....	5
1.3. OBJETIVOS	5
1.3.1. Objetivo General	5
1.3.2. Objetivos Específicos	5
1.4. JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	5
1.4.1. Justificación.....	5
1.4.2. Alcances de la investigación	7
CAPÍTULO II:.....	8
MARCO TEÓRICO	8

2.1. ANTECEDENTES	8
2.1.1. Antecedentes internacionales	8
2.1.2. Antecedentes nacionales.....	9
2.1.3. Antecedentes locales	11
2.2. BASE TEÓRICA.....	13
2.2.1. Tipo de Cambio.....	13
2.2.1.1. Importancia del Tipo de Cambio.....	14
2.2.1.2. Economía Abierta.....	15
2.2.1.3. Sistemas de fijación del tipo de cambio.....	15
2.2.1.4. Tipo de Cambio Real.....	21
2.2.1.5. Tipo de Cambio Nominal.....	22
2.2.2. Exportaciones	24
2.2.2.1. Importancia de exportar	24
2.2.2.2. Exportaciones Tradicionales	25
2.2.2.3. Exportaciones No Tradicionales	25
2.2.2.4. Precio del Exportador.....	26
2.3. DEFINICION DE CONCEPTOS BÁSICOS	27
CAPÍTULO III	30
METODOLOGÍA.....	30
3.1. HIPÓTESIS	30
3.1.1. Hipótesis general	30
3.1.2. Hipótesis específicas	30

3.2. VARIABLE E INDICADORES.....	30
3.2.1. Identificación de la Variable	30
3.2.2. Operacionalización de la variable	31
3.3. TIPO DE INVESTIGACIÓN	31
3.4. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN	32
3.5. NIVEL DE INVESTIGACIÓN	32
3.6. AMBITO DE LA INVESTIGACIÓN	33
3.7. POBLACIÓN Y MUESTRA.....	33
3.7.1. Población.....	33
3.7.2. Muestra.....	33
3.8. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS ..	33
3.8.1. Técnicas.....	33
3.8.2. Instrumentos	33
3.9. TÉCNICA DE PROCESAMIENTO Y ANÁLISIS DE DATOS	34
CAPÍTULO IV RESULTADOS	36
4.1. EVOLUCION DEL TIPO DE CAMBIO	36
4.1.1. TERMINOS DE INTERCAMBIO	37
4.1.2. EXPORTACIONES	37
4.1.3. EXPORTACION DE OREGANO EN EL PERÚ	38
4.1.3.1. Partida Arancelaria de Orégano	38
4.1.3.2. Producción principal del Orégano.....	39
4.1.3.3. Perú como exportador de orégano.....	40

4.1.3.4. Vías de Transporte de Exportación de Orégano.....	41
4.1.3.5. Países destino de orégano.....	42
4.2. TRATAMIENTO ESTADÍSTICO.....	43
4.2.1. Verificación de Hipótesis General	43
4.2.1.1. Aplicación de la Prueba de Normalidad.....	43
4.2.1.2. Aplicación del Test Estadístico	45
4.2.2. Verificación de la primera hipótesis específica.....	47
4.2.2.1. Aplicación de la Prueba de Normalidad.....	47
4.2.2.2. Aplicación del Test Estadístico	48
4.2.3. Verificación de la segunda hipótesis específica	50
4.2.3.1. Aplicación de la Prueba de Normalidad.....	50
4.2.3.2. Aplicación del Test Estadístico	51
4.3. DISCUSIÓN DE RESULTADOS	53
CONCLUSIONES.....	54
RECOMENDACIONES	56
Referencias	58
APÉNDICE	62
MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES.....	62
MATRIZ DE CONSISTENCIA	63
INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN.....	64

LISTAS DE TABLAS

Tabla 1 Operacionalización de la variable 1	31
Tabla 2 Operacionalización de la variable 2	31
Tabla 3 Partida Arancelaria de Orégano	38
Tabla 4 Prueba de Normalidad de la Hipótesis General	44
Tabla 5 Correlación de Spearman para la hipótesis general	45
Tabla 6 Prueba de Normalidad de la Primera Hipótesis Especifica.....	47
Tabla 7 Correlación de Spearman para la primera hipótesis especifica.....	48
Tabla 8 Correlación de Spearman para la segunda hipótesis especifica	52

LISTAS DE FIGURAS

Figura 1 Evolución del Tipo de Cambio.....	36
Figura 2 Términos de Intercambio 2015-2021	37
Figura 3 Exportaciones por grupo de productos - valores FOB	38
Figura 4 Producción de los principales departamentos de orégano	39
Figura 5 Presentaciones de orégano exportado.....	40
Figura 6 Evolución Anual de Exportación del Orégano 2015-2021.....	41
Figura 7 Vías de Transporte de Exportación de Orégano del 2021	42
Figura 8 Países destino de la exportación de orégano	43
Figura 9 Diagrama de dispersión entre el Tipo de Cambio y las Exportaciones	46
Figura 10 Diagrama de dispersión entre Términos de Intercambio y las Exportaciones fob	49
Figura 11 Prueba de Normalidad de la Segunda Hipótesis Especifica	50
Figura 12 Diagrama de dispersión entre Volumen de exportación y el tipo de cambio	52

RESUMEN

El presente trabajo de investigación se estudió la evolución del tipo de cambio y su relación con el nivel de exportaciones de orégano, periodo 2015 – 2021.

El marco teórico se utilizará una fuente de datos secundaria debido a que los datos provienen de publicaciones del Banco Central de Reserva del Perú (BCRP) y Veritrade. Los datos utilizados serán con un periodo mensual de las variables, indicadores (tipo de cambio, términos de intercambio, Precio fob, Volumen) entre los años 2015 al 2021. Por otro lado el tipo de investigación esta es básica o pura, debido a que las variables no sufren ningún tipo de manipulación. El nivel de investigación es correlacional y el diseño de investigación es de carácter no experimental y longitudinal, ya que el periodo estudiado se encuentra comprendido entre el año 2015 al 2021; de igual forma estos datos se procesaran mediante el uso del software estadístico IBM SPSS Statistics 19.

Finalmente, el estudio permite concluir que el Tipo de Cambio se relaciona significativamente con el nivel de exportación de orégano del Perú. El resultado antes mencionado se explica que p-valor (0.000) menor al alfa (0.025) y con un coeficiente de correlación de Spearman de 0.570, por lo que también se debe indicar que la correlación es media alta y positiva.

Palabras Claves: Tipo de cambio, Términos de Intercambio, Exportaciones, Precio FOB, Volumen.

ABSTRACT

This research work studied the evolution of the exchange rate and its relationship with the level of oregano exports, period 2015 - 2021.

The theoretical framework will use a secondary data source because the data come from publications of the Central Reserve Bank of Peru (BCRP) and Veritrade. The data used will be with a monthly period of the variables, indicators (exchange rate, terms of trade, FOB Price, Volume) between the years 2015 to 2021. On the other hand, the type of research this is basic or pure, because the variables do not suffer any kind of manipulation. The research level is correlational and the research design is non-experimental and longitudinal, since the period studied is between 2015 and 2021; Likewise, these data will be processed using the statistical software IBM SPSS Statistics 19.

Finally, the study allows to conclude that the Exchange Rate is significantly related to the level of oregano exports from Peru. The aforementioned result is explained as p-value (0.000) less than alpha (0.025) and with a Spearman correlation coefficient of 0.570, so it should also be indicated that the correlation is medium high and positive.

Key Words: Exchange Rate, Terms of Trade, Exports, FOB Price, Volume.

INTRODUCCIÓN

El presente trabajo de investigación tiene como título “La evolución del tipo de cambio y su relación con el nivel de exportación de orégano del Perú, periodo 2015-2021”, teniendo como finalidad determinar la relación que existe entre las expectativas del tipo de cambio y las exportaciones del orégano del Perú y determinar la relación que existe entre los términos de intercambio y el volumen de exportación orégano del Perú, periodo 2015-2021.

El trabajo de investigación se encuentra estructurado en cuatro capítulos, mismos que se detallan a continuación

En el *primero capítulo*, tratamos el planteamiento del problema, presentando la descripción de la realidad problemática, la identificación y formulación del problema, así como también los objetivos generales y específicos, justificación y alcance de la investigación.

El *segundo capítulo*, aborda los antecedentes de la investigación, recopilándose los antecedentes internacionales, nacionales y locales. También se muestra las bases teóricas científicas de ambas variables a tratar, como el tipo de cambio real, tipo de cambio nominal, la importancia del tipo de cambio y las exportaciones tradicionales y no tradicionales, de igual manera el capítulo también comprende la definición de conceptos básicos de las variables a tratar.

El *tercer capítulo*, trata de la metodología de la investigación, el tipo y nivel de investigación, el diseño específico, el método de investigación utilizado, la población y la muestra del estudio, las técnicas e instrumentos de investigación utilizados.

El *cuarto capítulo*, contiene el análisis por indicador, la verificación de la hipótesis general y de las hipótesis específicas – dentro de las cuales se realiza la aplicación de la prueba de normalidad y la aplicación del test estadístico – con sus respectivas interpretaciones y la discusión de resultados.

Finalmente, el presente trabajo de investigación finaliza con la consideración de las conclusiones, recomendaciones, referencias bibliográficas y los apéndices.

CAPÍTULO I

PLANEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. DESCRIPCION DEL PROBLEMA

En este trabajo de investigación se quiere dar a conocer la evolución del tipo de cambio y la relación con la exportación de orégano del Perú, periodo 2015-2021. Dado el contexto económico en los seis últimos años en el Perú en cuanto a la constante volatilidad que se presentó en el tipo de cambio con su implicancia en la venta de productos de exportación, nos generó un interés particular de poder investigar y conocer la relación entre la evolución del tipo de cambio con las exportaciones de orégano en el Perú en un periodo de análisis del 2015 al 2021. Periodo en el cual se dio un crecimiento de las exportaciones de orégano.

En los últimos meses, el dólar ha registrado un crecimiento frente al sol peruano, de acuerdo con los datos del Banco Central de Reserva, logrando tener un efecto positivo en las exportaciones, pero este impacto también tiene que compararse con lo que se registra en los mercados que compiten con nuestros productos peruanos.

El Perú ha tenido una política cambiaria muy estricta que ha mantenido un sol muy duro y eso hace que nuestros productos sean más caros frente a los demás competidores como Brasil. Rafael Zacnich, gerente de estudios económicos de la Sociedad de Comercio Exterior del Perú expreso que las

exportaciones si se ven beneficiadas por este fenómeno, pero debido a las condiciones actuales de contracción de la demanda global, el efecto ha sido bajo.

Durante los 12 meses de 2020, Perú exportó 12.884.682 kilos de orégano por un valor FOB de US\$ 23.083.270. Estas cifras revelan un incremento notable desde los 6.886.455 kilos exportados en 2019 por US\$ 13.409.470. (SUNAT)

Y por otro lado en este periodo hubo la presencia del estado de emergencia por el Covid-19 haciendo que las exportaciones peruanas cayeran en un 26 % durante la cuarentena por covid-19. Afectando así la demanda internacional.

Otra razón importante es la tendencia del alza del dólar que podemos ver hoy por el ruido político que se vive en el país durante todo este año, esta situación genera una turbulencia y presiones al alza que llevo al dólar a un valor de \$4.1.

Sin embargo el presidente del BRC Julio Velarde expreso que el precio del dólar probablemente podría llegar a \$3.70 sin la actual incertidumbre política. Pero sostuvo que el tipo de cambio podría mantenerse en \$4.10 hasta el 2022. (El Comercio)

Es por ello que las exportaciones pasan a depender estrechamente de las expectativas de las variables macroeconómicas como es el tipo de cambio y los términos de intercambio.

Por ello que esta investigación concibe que el problema radica en que la volatilidad del tipo de cambio, es necesaria a ser analizada por la coyuntura actual, para prever efectos y futuras crisis, gracias a la gran dolarización que tiene el Perú.

1.2. FORMULACION DEL PROBLEMA

1.2.1. Problema Principal

¿Qué relación existe entre la evolución del tipo de cambio y el nivel de exportación de orégano del Perú, 2015-2021?

1.2.2. Problemas Específicos

- ¿De qué manera se relaciona las expectativas del tipo de cambio y las exportaciones del orégano del Perú, periodo 2015-2021?
- ¿Cuál es la relación que existe entre los términos de intercambio y el volumen de exportación orégano del Perú, periodo 2015-2021?

1.3. OBJETIVOS

1.3.1. Objetivo General

Determinar la relación que existe entre la evolución del tipo de cambio y el nivel de exportación de orégano del Perú, periodo 2015-2021.

1.3.2. Objetivos Específicos

- Determinar la relación que existe entre los términos de intercambio y las exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021.
- Determinar la relación que existe entre el tipo de cambio y el volumen de exportación de orégano del Perú, periodo 2015-2021.

1.4. JUSTIFICACIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

1.4.1. Justificación

La investigación realizada es importante porque en la actualidad podemos ver como el tipo de cambio se relaciona con las exportaciones del orégano.

Justificación económica, El Banco Central de Reserva del Perú mide el valor de una moneda en términos de otra. Dicho cálculo se produce entre el dólar de los estados unidos con respecto al sol y debido a que el valor de la divisa es determinado por oferta y la demanda.

Justificación social, La investigación será útil para poder tener conocimientos de la evolución del tipo de cambio en relación a las exportaciones del orégano con datos actualizados, facilitando así a los agroexportadores con la información correspondiente.

Justificación práctica, Mediante los instrumentos de la investigación realizada nos permitirán mostrar los cambios y variaciones que ha experimentado las exportaciones del orégano en el Perú en relación al tipo de cambio.

Valor teórico, La información recopilada aportara datos reales acerca del tipo de cambio y la exportación del órgano para futuras investigaciones en el campo de estudio del crecimiento económico.

Dando a conocer la relación que tiene la evolución del tipo de cambio en relación con las exportaciones del orégano en el Perú, generando aportes científicos a las teorías previamente formuladas por la macroeconomía, que permiten compararlas con la realidad de nuestro país. .

Utilidad metodológica, la información presentada aportará nuevas metodologías a la sociedad porque no hay estudios específicos en nuestra localidad que hayan investigado las variables presentadas actualizadas en la investigación, aunque si hay investigaciones a nivel nacional e internacional pero no son iguales ya que muestran realidades diferentes además que no lo usan para la exportación del orégano.

1.4.2. Alcances de la investigación

El alcance que se ha investigado ha sido sobre la evolución del tipo de cambio y su relación con el nivel de exportación de orégano del Perú, periodo 2015-2021, lo cual aportara información acerca de su relación con el tipo de cambio, términos de intercambio, volumen de exportaciones, precio FOB.

CAPÍTULO II:

MARCO TEÓRICO

2.1. ANTECEDENTES

A continuación se exponen en forma sistemática los estudios realizados que se han dejado de investigar y que coinciden con la investigación que se está realizando en torno a las variables de investigación: Tipo de Cambio y las Exportaciones, tanto en el ámbito Internacional, Nacional y Local.

2.1.1. Antecedentes internacionales

Según Rivas (2018) en su Tesis *“Análisis de los determinantes del tipo de cambio y ciclos comunes entre México y estados unidos durante 1994 a 2017”*, Centra su estudio en el tipo de cambio peso dólar realizando un análisis de los determinantes y estudiando los ciclos comunes entre México y Estados Unidos. El periodo a revisar comprende desde la adopción del régimen flotante en México que fue en 1994 hasta 2017.

En conclusión los resultados se destaca que variables como el índice de la producción industrial de México, el índice de la producción industrial de Estados Unidos, el índice de precios al consumidor de Estados Unidos, la oferta monetaria de Estados Unidos y las reservas internacionales en dólares de México tienen un efecto significativo en la determinación del tipo de cambio peso dólar, de modo tal que se puede

afirmar que los flujos internacionales en dólares, la política monetaria de México, la política monetaria de Estados Unidos y el comercio entre ambas economías, repercuten fuertemente en la fluctuación del peso mexicano.

Así mismo Follero y Tenemaza (2009) en su tesis titulada “Proyecto para la Exportación del Orégano para el mercado del Brasil y Estados Unidos”, menciona como objetivo, Elaborara el proyecto para la Exportación del Orégano Ecuatoriano que demuestre las posibilidades técnica, económicas y financieras y al mismo garantizar el buen manejo de impacto social y ambiental. Teniendo en cuenta la competencia de otros países de America como lo son Perú y México quienes han logrado introducir el producto en el mercado basándose en la calidad y ventaja comparativa. La metodología que se llevó acabo fue el nivel Descriptivo – Explicativo.

Concluyendo que la exportación del Orégano debe dirigirse al rubro de los fármacos, puesto que este mercado se está ampliando y elaborando medicinas a base de esta planta, del mismo modo se debe tener en cuenta el área de producción la cual se debe encontrarse en lugares templados y agrícolas, además deben contar los con servicios requeridos para los procesos productivos y los precios se deben ser fijados de acuerdo a lo pagado por los dos mercados objetivos.

2.1.2. Antecedentes nacionales

Según Castillo (2020) en su Tesis “Fluctuación del Tipo de Cambio y Exportación de t-shirt de algodón hacia Estados Unidos, 2010

– 2019.” El estudio fue de enfoque cuantitativo y tipo de aplicada con diseño no experimental de tipo descriptiva, longitudinal. La muestra estuvo conformada por los datos macroeconómicos anuales de tipo de cambio nominal de tipo venta y los datos de exportación hacia Estado Unidos como peso neto y valor FOB entre los años 2010- 2019.

Los instrumentos usados fueron las listas de frecuencia elaboradas por el Banco Central de Reserva del Perú y la Sunat. Llegando a la conclusión que las fluctuaciones del tipo de cambio no influyen en la exportación de t-shirt de algodón hacia Estados Unidos, durante el periodo estudiado.

Asi mismo Loyola (2019) en su Tesis “Productividad regional y la exportación del orégano durante los periodos 2008-2017.”, La metodología que se utilizó en la investigación fue de enfoque cuantitativo porque nos ofrece la posibilidad de generalizar los resultados de forma más amplia, con un nivel de investigación descriptivo correlacional de tipo aplicada debido que los resultados obtenidos evidenciaran la relación que existe entre ambas variables y cuenta un diseño de investigación no experimental puesto que los estudios se realizaron sin ningún tipo de manipulación deliberada de las variables. Del mismo modo para analizar la población y muestra no fue necesario utilizar una encuesta dado que la muestra de la población se hizo por medio de un estudio ex post-facto con los datos estadísticos de los años 2008 al 2017, de las entidades como MINAGRI, SUNAT, BCR, TRADE MAP.

Como conclusión se obtuvo un resultado desfavorable, es decir negativo, y se pudo comprobar que a mayor nivel de productividad menor valor de exportación del orégano y a mayor nivel productividad menor volumen de exportación de orégano.

2.1.3. Antecedentes locales

Según Marca (2020) El presente trabajo de Investigación “El tipo de cambio y su influencia en las exportaciones definitiva del Perú 2017-2019” tiene como su principal objetivo determinar la influencia existente “de la variable independiente tipo de cambio sobre la variable dependiente exportaciones definitivas” en el periodo señalado.

Para realizar la investigación se utilizó la población “por la cantidad de datos requerida. El tipo de investigación utilizado fue la investigación básica con un test estadístico correspondiente a una Regresión lineal y el diseño no Experimental”, longitudinal.

El ámbito de estudio del presente trabajo investigativo es nacional porque hizo la recolección de los datos del “Banco Central de Reserva y SUNAT”. En Conclusión la influencia de la variable tipo de cambio con la variable exportaciones definitivas lo que nos permite decir que la hipótesis general es aceptada y afirmando que el tipo de cambio influyen con las exportaciones definitivas del Perú” en el año 2017-2019.

Así mismo Turpo (2019) En su Tesis “La relación del crecimiento económico de Brasil en las exportaciones de orégano en el Perú 2011 – 2018”, busca determinar ya que es un tema actual donde el estado intenta fomentar el comercio internacional demostrándolo mediante tratados de

libre comercio y políticas económicas abiertas. Según la SUNAT, Brasil es el principal importador de orégano peruano, con una participación en las exportaciones peruanas del 48% del total en el 2017 y un 39% en el 2018. El tipo de investigación que se aplicara será básica, debido que aumentara el conocimiento científico en estudios relacionados.

Además se optara por el diseño cuantitativo de carácter observacional analítica longitudinal por procesar información referencial del tema y evaluar el crecimiento económico de Brasil y su relación en las exportaciones de orégano del Perú periodo 2011 – 2018, por lo que se aplicara en la comprobación de hipótesis modelos de correlación.

En conclusión el crecimiento económico de Brasil tiene una relación fuerte en las exportaciones de orégano del Perú 2011 – 2018.

2.2. BASE TEÓRICA

2.2.1. Tipo de Cambio

Para (Mochón Morcillo, 2006) el tipo de cambio, o también llamado tipo de cambio nominal, es el precio relativo de una moneda por otra moneda distinta, en pocas palabras la cantidad de moneda extranjera necesaria para poder adquirir una unidad de moneda nacional.

El mercado de divisas permite las transacciones entre diferentes monedas de diversos países, de tal forma que aquí sucede la compra y venta de moneda nacional a cambio de moneda extranjera, generando de esta forma tanto oferta como demanda de ambas monedas.

- Tipo de cambio dólar a euro: 1.17 dólares por un euro
- Tipo de cambio euro a dólar: 0.85 euros por un dólar

Este tipo de cambio se determina en el mercado de divisas a partir del juego de oferta y demanda tomando diversos valores fluctuantes.

Si el tipo de cambio dólar/euro disminuye significa que por una unidad de moneda nacional (euro), se obtendrán menos dólares de los que se adquirirían anteriormente. Al ocurrir esto se dice que el euro se ha depreciado frente al dólar. Con la moneda nacional depreciada, los turistas extranjeros y los importadores norteamericanos se verán beneficiados ya que, utilizando la misma cantidad de dólares, podrán comprar una mayor cantidad de bienes europeos, esto generará a su vez un aumento de los ingresos por ventas para los empresarios europeos.

El tipo de cambio “corresponde a la relación equitativa que actúa entre la audacia de dos divisas. Todo tipo de cambio nos apunta

las unidades que vamos a necesitar de una para otorgamiento presentarse una de la otra”. El principio de arbitrar un sistema de tipos de cambio nos encontramos en la realidad de un comercio internacional, al existir países diferentes divisas. (ICIRED, 2018)

- **Tipo de cambio de compra o bid rate:** Es el precio que el banco desea pagar por la moneda.
- **Tipo de cambio venta o ask rate:** Es el precio al que el banco desea vender la moneda. Otra razón para la existencia de distintos tipos de cambio para la misma cotización son los distintos lugares donde se ofrece comprar o vender la moneda.

2.2.1.1. Importancia del Tipo de Cambio

Sirve como indicador de la competitividad de un país con el resto del mundo (tasa de interés real), ya que relaciona los precios internos de la producción nacional con los precios internacionales.

Permite determinar la cantidad de moneda extranjera por unidad monetaria local requerida para adquirir productos y servicios de diferentes países del mundo. Por lo general, el dólar estadounidense tiene amplia aceptación y facilita la comparación de monedas extranjeras.

En términos económicos, es una medida de estabilidad económica de un país en comparación con otro. Las sucesivas variaciones en el tipo de cambio respecto de otra moneda puntual dan cuenta de la crisis económica que atraviesa el país local.

2.2.1.2. Economía Abierta

Krugman y Obstfeld (2006) consideran que los tipos de cambio son uno de los precios más importantes de una economía abierta puesto que el tipo de cambio es el precio de una moneda en función de otra moneda, es decir que el tipo de cambio es el precio de la moneda de un país en función de la moneda de otro.

En el caso de esta investigación que será aplicada para el Perú, se dice entonces que el tipo de cambio es con respecto al dólar americano, es decir la cantidad de soles que hay que tener para obtener un dólar estadounidense.

Ejemplo: aplicando un tipo de cambio con fecha 15 de octubre del 2004, se necesitaban 3.32 nuevos soles para adquirir un dólar estadounidense, por lo que el tipo de cambio del nuevo sol frente al dólar era de 3.32 nuevos soles por dólar, de lo anterior se puede notar que el tipo de cambio es uno de los precios más importantes de una economía abierta ya que generan impacto sobre variables macroeconómicas.

2.2.1.3. Sistemas de fijación del tipo de cambio

Según (Vargas, 2010) existen tres tipos de cambio que son los que más se utilizan por los diferentes países.

- Tipo de Cambio Flotante

Se caracteriza por la libre acción de la oferta y demanda de divisas en los mercados cambiarios además de ser el de mayor uso a nivel mundial, en este tipo de cambio no

interviene el Banco Central, a no ser que se presenten situaciones extremas, de apreciación o depreciación de la moneda, en las que deba intervenir para encontrar la estabilidad del tipo de cambio y fortalecer la economía.

- **Tipo de Cambio de Banda**

Funciona como un sistema híbrido e incluye la participación del Banco Central quien se encarga de fijar los límites mínimos y máximos en los que puede fluctuar, dejando que el mercado cambiario se comporte de manera libre siempre y cuando mantenga sus valores dentro de los límites señalados. El Banco Central puede intervenir en caso que alguna razón exógena o endógena genere que los límites se vean sobrepasados, esto para corregir la desviación.

Si la cotización de mercado supera el límite superior, el Banco Central interviene con la venta de divisas, para bajar el precio y colocarlo nuevamente adentro de los límites de la banda, por el contrario, en caso la divisa cotice por debajo del límite inferior establecido, el Banco Central interfiere mediante la compra de divisas para subir el valor y colocarlo nuevamente adentro de los límites.

Esta política se puede ver alterada si es que, a pesar de la intervención del Banco Central, persiste una tendencia, ya sea al alza o a la baja, para estas situaciones la entidad debe intervenir modificando los parámetros, ya sea elevándolos

o bajándolos. Por esta razón el Banco Central deberá tener una reserva suficiente de divisas y de moneda nacional para poder intervenir, ya sea a comprar o a vender, de manera eficiente.

- **Tipo de Cambio Fijo**

En esta modalidad es el Banco Central quien utiliza los objetivos y metas establecidas por el Estado para poder definir el precio de la moneda extranjera, existiendo la posibilidad de adoptar un tipo de cambio fijo que favorece una balanza comercial equilibrada o uno que permita disminuir el precio de las mercancías importadas, esto para poder cubrir la demanda interna o el de los exportables para una expansión del mercado externo.

Dentro de este Tipo de Cambio se pueden observar tres opciones tipo de cambio fijo de equilibrio, tipo de cambio fijo sobrevaluado y tipo de cambio fijo subvaluado.

Tipo de cambio fijo de equilibrio: Es simplemente el precio de la moneda extranjera que permite un equilibrio de la balanza comercial y mantiene la competitividad en la economía, si la situación se mantiene igual no hay motivo para cambiar el tipo de cambio.

Tipo de cambio fijo sobrevaluado: Aquí destacan principalmente los motivos políticos y económicos para el corto plazo, ya que una sobrevaluación otorga a la población mejoría gracias a que el ingreso de los

trabajadores en moneda extranjera se ve incrementado, a pesar de que los salarios en moneda nacional se mantengan iguales. De esta forma los asalariados tienen un mejor poder adquisitivo, pudiendo comprar más dólares y, por consecuencia, más bienes y servicios importados, generando así una sensación de satisfacción de las necesidades para la población.

El encarecimiento de las exportaciones y el abaratamiento de los productos importados se reflejan en un aumento del déficit o disminución del superávit de la Balanza Comercial, generando mayores efectos negativos en la economía.

De igual forma también se afecta la deuda externa ya que esta sufre un incremento a raíz del déficit en la balanza comercial, por lo que se debe financiar utilizando crédito externo salvo que las reservas internacionales del país permitan abordar esta contingencia sin arriesgar el respaldo de su moneda nacional y, por consecuencia, la estabilidad de su economía.

Tipo de cambio fijo subvaluado: Este tipo de cambio suele generar efectos positivos reflejados en la estabilidad económica, mayor competitividad, mayor crecimiento económico, mayor empleo, conquista de mercados externos, reducción de la deuda pública, aumento de las reservas internacionales netas, entre otros. De esta

manera se genera un mayor auge positivo en favor de todos los habitantes del país.

- **Tipo de cambio Flexible**

En este sistema el tipo de cambio depende exclusivamente del juego entre la demanda y la oferta de divisas. Aquí, cuando aparece un exceso de oferta que orienta a la baja el tipo de cambio (se deprecia el euro) o un exceso de demanda que lleva al alza el tipo de cambio (apreciación del euro), generará que el tipo de cambio se equilibre de manera independiente sin la intervención del Banco Central del país. Cualquier alteración en el tipo de cambio se causa debido a desplazamiento en la curva de oferta y demanda de la moneda nacional.

En esta clase de sistemas, la balanza de pagos y sus movimientos generan cambios en la oferta y demanda de divisas de tal forma que las exportaciones tienden a aumentar la oferta de divisas (demanda de euros) y las importaciones provocan aumento de la demanda de divisas (la oferta de euros). No existe ningún tipo de intervención por parte de las autoridades monetarias nacionales ya que estos ajustes suceden naturalmente.

Con respecto al mercado de divisas, existe una intervención por parte de los bancos centrales con el fin de suavizar las fluctuaciones del tipo de cambio, para lo que compran o venden la moneda del país, conforme a las

necesidades que se presenten, ya sea para frenar la depreciación o la apreciación.

- **Tipo de cambio Fijo**

Bajo este sistema el Banco Central fija un valor determinado para su moneda con respecto a otra, interviniendo en el mercado de divisas con el fin de mantener el tipo de cambio en el nivel establecido ya sea mediante la compra o venta de divisas muy al margen de la oferta y demanda de las últimas.

Algunos países de Latinoamérica han presentado este sistema como frecuente, observándose y comprobando su inviabilidad al ser aplicado por largos periodos de tiempo. Por ejemplo, con respecto al peso argentino, este se encontraba fijado al dólar, 1 a 1 con el peso argentino. Por esta razón es que se generó una crisis en el año 2001, misma que llevo a cesar esta convertibilidad; para mantener esto era necesaria la compra de moneda nacional por parte del Banco Central para inyectar dólares al mercado, de tal forma que llego el momento en que el Banco Central se quedó sin reservas de divisas. Por eso mismo es que estas intervenciones deben ser transitorias, ya que no se puede transaccionar de forma indeterminada con las monedas. Si la situación es de desequilibrio permanente, entonces el Banco Central puede escoger cambiar el tipo de cambio oficial. Es importante recalcar que, bajo este sistema, el

Banco Central no puede llevar a cabo una política monetaria autónoma ya que sus objetivos deben estar centrados en mantener el tipo de cambio fijo.

- **Tipo de cambio Mixto, semifijo o ajustable**

Este sistema se caracteriza porque el tipo de cambio fluctúa libremente dentro de los límites fijados. La cotización no puede sobrepasar ni por encima ni por debajo de los límites fijados por la autoridad monetaria nacional. Sin embargo, como ya se ha mencionado, se permite una variabilidad del tipo de cambio dentro de las bandas de fluctuación, mismas que indican la depreciación o apreciación máxima que puede tener una moneda. En este tipo de sistema el Banco Central está obligado a interceder con el objetivo de impedir una fluctuación excesiva del tipo de cambio en razón del tipo de cambio oficial.

2.2.1.4. Tipo de Cambio Real

Blanchard y Pérez (2000, pág. 239) define al tipo de cambio real como el precio de los bienes extranjeros expresado en bienes nacionales. El término real, por oposición a nominal, indica que ahora estamos refiriéndonos a las variaciones del precio relativo de los bienes y no al precio relativo de las monedas.

Así mismo Jiménez (2010, p.105) denomina al tipo de cambio real como el precio relativo de los bienes extranjeros.

Es una relación del precio en moneda doméstica de los bienes extranjeros entre el precio en moneda doméstica de los bienes domésticos, y además nos permite entonces medir la competitividad de un país con respecto a su entorno comercial.

Esta fórmula ayudara a comprender mejor lo dicho anteriormente.

$$\varepsilon = \frac{EP^*}{P}$$

Donde:

ε :tipo de cambio

E: es el tipo de cambio nominal

P y P*: niveles de precios de los respectivos países (el superíndice del asterisco (*) representa el país extranjero).

El numeral muestra los precios extranjeros expresados en moneda nacional, mientras que el denominador representa el nivel de precios domésticos

2.2.1.5. Tipo de Cambio Nominal

Según Jimenez (2010, pág. 104) define al tipo de cambio nominal como “el precio de mercado de una divisa o moneda extranjera en términos de la moneda local.

En otras palabras, es el precio en unidades de moneda doméstica de una unidad de moneda extranjera” .

Así mismo Blanchard y Pérez (2000) define al tipo de cambio nominal como *“el número de unidades de la moneda nacional que podemos obtener por una unidad de la moneda extranjera o, en otras palabras, el precio de la moneda extranjera expresado en la moneda nacional”* .

El tipo de cambio nominal es un concepto muy simple. Lo primero que debemos saber para entender de forma adecuada el concepto es que en el mundo existen muchas divisas diferentes. Es decir, cada zona geográfica opera con una moneda.

Llegando a la conclusión según los conceptos mencionados arriba podemos decir que los tipos de cambio nominales entre las monedas se expresan de dos formas: primero, como el número de unidades de la moneda extranjera que recibimos a cambio de una unidad de la moneda nacional. Segundo, como el número de unidades de la moneda nacional que podemos obtener a cambio de una unidad de la moneda extranjera.

“El tipo de cambio nominal de un par de divisas es la cantidad de dinero que se obtiene por unidad de la moneda de referencia.”

2.2.2. Exportaciones

En Economía, una exportación es la venta de cualquier bien o servicio enviado a otro país u otra parte del mundo, estas exportaciones pueden ser cualquier producto enviado fuera de la frontera de un país con propósitos comerciales. La exportación es el transporte legítimo de bienes y servicios nacionales de un país pretendidos para su uso o consumo en el extranjero es decir la exportación es salida de mercancías y 52 de otros bienes, por la frontera aduanera de un país, incluida las compras directas en el interior del país, efectuadas por las organizaciones extraterritoriales y las personas no residentes. Reyes.

Según Mendoza y Huamán (2003) Las exportaciones constituyen la demanda de bienes y servicios del resto del mundo por bienes producidos en la economía doméstica. La demanda por las exportaciones de un país está determinada por el ingreso del resto del mundo, ya que los países del resto del mundo son los demandantes potenciales de los bienes domésticos que exporta un país. Asimismo, está determinada por el precio relativo del bien, que se representa a través del tipo de cambio real.

2.2.2.1. Importancia de exportar

Las exportaciones surgen cuando a un país le resulta rentable vender en el extranjero su producción. En este sentido, la teoría económica ha desarrollado diferentes explicaciones, por motivo de diferencias tecnológicas, diferencias en la dotación de recursos según el clima, por existencias de económicas de

escala en la producción, existencias de políticas públicas que apoyan y fomenta el libre comercio internacional.

Según Galindo y Rios (2015). Las exportaciones causan efecto sobre el crecimiento económico, la productividad y el empleo del país en cuestión, las exportaciones son unos de los factores que influyen en el PIB¹; un incremento en las exportaciones de un país y todo lo demás constante, causa un incremento en el PIB, es decir, genera crecimiento económico.

2.2.2.2. Exportaciones Tradicionales

Son las exportaciones que históricamente se han venido exportando y que por lo general contienen un ínfimo nivel de valor agregado respecto a su materia prima de origen. Los países en vías de desarrollo como el nuestro se han caracterizado por ser exportadores de productos básicos o primarios, en razón principalmente de su menor grado de industrialización que los países desarrollados.

Los productos son procedentes de las actividades primarias a bajo grado de elaboración o residuos de otros procesos productivos. Estos productos deben ser cotizados en las bolsas o en el Mercado internacional

2.2.2.3. Exportaciones No Tradicionales

Según Reyes (2016, p.29) los productos no tradicionales, serán todos aquellos no considerados en la

¹ Producto Bruto Interno

relación de productos tradicionales es decir, las exportaciones no tradicionales son las exportaciones de productos relativamente nuevos en las transacciones de exportación del país y que han sufrido un proceso de transformación que los diferencia de su materia prima de origen, donde las ventas al exterior de estos productos no tradicionales están constituidos por bienes manufacturados, cuyos precios registran una menor fluctuación que en los de materia primas.

Las exportaciones no tradicionales deben ser heterogéneas, es decir debe haber diversidad cualitativa y cuantitativa de productos. Estos productos no tradicionales se cotizan en el mercado internacional y generan mayor valor agregado.

2.2.2.4. Precio del Exportador

El precio de exportación es el que recibe el exportador en dólares norteamericanos, que después transfiere a soles para pagarle al agricultor.

Normalmente éste es el precio realmente pagado cuando el producto es vendido para su exportación a la Comunidad. Cuando el mencionado precio no existe o por cualquier razón no pueda servir como referencia, el precio de exportación puede calcularse basándose en el precio al que el producto importado se revenda por primera vez a un comprador independiente (Parodi & Mathews)

2.3. DEFINICION DE CONCEPTOS BÁSICOS

Tipo de Cambio

El tipo de cambio o tasa de cambio es la relación entre el valor de una divisa y otra, es decir, nos indica cuál es el precio de una moneda extranjera en términos de una moneda nacional. (ICIRED, 2018)

Volatilidad

La volatilidad es la tendencia estadística de un mercado a subir o bajar bruscamente dentro de un cierto período de tiempo. Se mide por desviaciones estándar, es decir, cuánto se desvía un precio de lo esperado, que generalmente es su media. (Economipedia, s.f.)

Inflación

Las tasas de inflación afectan el valor de la moneda de un país. Una tasa de inflación baja generalmente exhibe un valor de la moneda en aumento, ya que su poder adquisitivo aumenta en relación con otras monedas. (SUNAT, s.f.)

Tasa de Interes

El tipo de cambio, las tasas de interés y las tasas de inflación están interconectadas. Un aumento en las tasas de interés hace que la moneda de un país se aprecie, ya que los prestamistas obtienen tasas más altas y, por lo tanto, atraen más capital extranjero. Esto puede provocar una apreciación del valor de una moneda y, por tanto, del tipo de cambio. Reducir las tasas de interés, por otro lado, puede conducir a una depreciación de la moneda.

Índice de precios al consumidor

Mide la evolución del costo de la canasta de consumo. El seguimiento de la inflación se realiza a través de la evolución del índice de precios al consumidor de Lima Metropolitana. Al no considerar el efecto sustitución mide la evolución del costo de bienes y servicios y no del costo de vida. (Kortler, 2003)

Orégano

Es una planta herbácea perenne con tallos erguidos, recubierto de pelos se caracteriza por tener hojas ovaladas y redondeadas, de color verde intenso y a menudo de color amarillo mestizo mayormente sembrada en la costa las hojas despiden un aroma agradable y su partida arancelaria para la exportación es 1211903000 (Peru, 2021)

Exportación

Es considerada como la salida de mercancías del territorio aduanero nacional hacia una nación extranjera o una zona franca industrial de bienes y/o servicios para permanecer en ella de forma definitiva (SUNAT, s.f.)

FOB

Es un término Incoterms de vía marítima donde las obligaciones del vendedor son hasta poner la mercancía a bordo del buque elegido por el comprador en el puerto de embarque convenido (debe ser colocada en su interior) y despacho de Exportación (Logisber, 2006)

Balanza Comercial

Si el precio de las exportaciones de un país es mayor que sus importaciones, sus 'términos de intercambio' son mejores. Esto crea una mayor demanda de las

exportaciones de ese país y, a su vez, una mayor demanda de la moneda.

(Economipedia, s.f.)

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA

3.1. HIPÓTESIS

3.1.1. Hipótesis general

Existe una relación entre la evolución del tipo de cambio y el nivel de exportación de orégano del Perú, periodo 2015-2021.

3.1.2. Hipótesis específicas

- Existe una relación entre los términos de intercambio y las exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021.
- Existe una relación entre el tipo de cambio y el volumen de exportaciones del orégano del Perú, periodo 2015-2021.

3.2. VARIABLE E INDICADORES

3.2.1. Identificación de la Variable

Donde:

V1: Tipo de Cambio

V2: Exportaciones

3.2.2. Operacionalización de la variable

Tabla 1

Operacionalización de la variable 1

VARIABLE	DEFINICIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Tipo de Cambio	El tipo de cambio o tasa de cambio es la relación entre el valor de una divisa y otra, es decir, nos indica cuál es el precio de una moneda extranjera en términos de una moneda nacional.	<ul style="list-style-type: none"> - Expectativas del tipo de cambio - Términos del tipo de cambio 	Ratio

Nota: La tabla 1 muestra la operacionalización de la variable tipo de cambio

Tabla 2

Operacionalización de la variable 2

VARIABLE	DEFINICIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
Exportaciones	La venta de cualquier bien o servicio enviado a otro país u otra parte del mundo, estas exportaciones pueden ser cualquier producto enviado fuera de la frontera de un país con propósitos comerciales.	<ul style="list-style-type: none"> - Volumen de la exportación - Exportaciones peruanas del orégano (Precio FOB) 	Ratio

Nota: La tabla 2 muestra la operacionalización de la variable exportaciones

3.3. TIPO DE INVESTIGACIÓN

El tipo de investigación es pura o también llamada básica, conforme a los conceptos esbozados por el protocolo de investigación.² Porque la investigación realizada forma parte de un marco teórico y un descubrimiento

² Protocolo de Investigación de Ciencias Empresariales, Tacna: Universidad Privada de Tacna (2018)

de conocimientos fisiológicos, pero sin contrarrestar con aspectos prácticos, ya que solo se hace una recolección de información de la realidad para enriquecer los conocimientos teóricos y científicos en estudios relacionados de la evolución del tipo de cambio y su relación con las exportaciones del orégano en el Perú, periodo 2015-2021

3.4. DISEÑO DE INVESTIGACIÓN

El diseño de investigación es de enfoque cuantitativa de carácter no experimental y analítica longitudinal.

No experimental, ya que las variables empleadas en el problema son analizadas en contexto real, sin sufrir alteraciones en los datos

Longitudinal, ya que analiza los datos obtenidos en el periodo 2015-2021, por ende se realiza estudio de serie de tiempo.

3.5. NIVEL DE INVESTIGACIÓN

El nivel de investigación propuesto, obedece a un nivel de investigación Correlacional, conforme a los conceptos esbozados por Roberto Hernandez Sampieri, Carlos Fernández Collado y Pilar Baptista Lucio³ y el protocolo de investigación.

Correlacional, porque tiene como propósito medir el grado de relación que existe entre las dos variables que se pretende estudiar, para determinar si están o no relacionadas con los mismos sujetos y después se analiza la correlación.

³ Hernández Sampieri, R., Fernández Collado, C., y Baptista Lucio, P. (2009). Metodología de la investigación (Quinta ed.). México : Mc Graw Hill.

3.6. AMBITO DE LA INVESTIGACIÓN

El ámbito en el cual se realizará la investigación será en el Perú, en el cual se tendrá en cuenta todas las bases de datos de las exportadoras de orégano en un periodo 2015 – 2021.

3.7. POBLACIÓN Y MUESTRA

3.7.1. Población

La población a considerar son los valores FOB de exportaciones del orégano del Perú realizadas por todas las empresas nacionales.

3.7.2. Muestra

Se consideró para el estudio las exportaciones de orejano en el Perú, periodo 2015-2021

3.8. TÉCNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCIÓN DE DATOS

3.8.1. Técnicas

Con la finalidad de cumplir los objetivos propuestos se ha utilizado la recolección de datos e información secundaria

3.8.2. Instrumentos

El instrumento que se utilizo es la serie de tiempo, se considerarán los resultados mensuales de la base de datos de:

- Banco Central de Reserva del Perú
- Ministerio de agricultura
- Superintendencia Nacional de Administración Tributario
- Veritrade

Para las variables de investigación.

3.9. TÉCNICA DE PROCESAMIENTO Y ANÁLISIS DE DATOS

Para el presente trabajo de investigación, los datos obtenidos del Banco Central de Reserva del Perú, Veritrade y los obtenidos de Sunat en relación a las exportaciones del orégano en series de tiempo con periodicidad mensual serán trabajados mediante una base de datos en el Software Estadístico IBM SPSS Statistics 19.

- Prueba de Normalidad

Para la aplicación de una prueba estadística que permita verificar la existencia de una distribución normal en los datos de la muestra, es necesario tener en cuenta el tamaño de la muestra (N), de este dependerá si se aplica la prueba de Kolmogorov – Smirnov o la prueba de Shapiro – Wilks. En donde:

$N > 50 =$ Se Aplica Kolmogorov- Smirnov

$N < 50 =$ Se emplea Shapiro – Wilks

En el trabajo de investigación tenemos una muestra (N) de 82, por lo cual se utilizara la prueba de Kolmogorov – Smirnov.

- Prueba Paramétrica o no Paramétrica

Luego de Hallar la prueba de normalidad de las variables estudiadas se tendrá en cuenta el P-Valor (sig) obtenidos:

Si P – Valor $> 0.05 =$ Distribución Normal, se aplica test paramétrico

Si P – Valor $< 0.05 =$ Distribución No Normal, se aplica test no paramétrico

- Prueba de Comprobación

Luego de Hallar si es prueba paramétrica o no paramétrica, se debe aplicar en la siguiente investigación es de nivel relacional, por lo que, si los datos presentan una distribución normal se aplica el coeficiente de correlación de

Pearson; y si lo datos no presentan una distribución normal se trabajara con el coeficiente de correlación Rho de Spearman.

CAPÍTULO IV RESULTADOS

4.1. EVOLUCION DEL TIPO DE CAMBIO

En la figura 1 de la evolución del Tipo de Cambio en el periodo 2015 – 2021, mismo en el que se observa que la moneda nacional se ha depreciado con respecto al dólar. Mediante esto se indica a partir de que la curva presentada tiene una clara tendencia creciente y positiva, esto sobre todo entre enero del 2021 hasta setiembre 2021, fecha en la que el tipo de cambio toma su punto máximo dentro del periodo analizado. A partir del inicio 2021 hacia adelante se sigue observando una tendencia creciente pero muchas controlada, por lo que el tipo de cambio sigue aumentando, pero lo hace cada vez en menor medida.

Figura 1

Evolución del Tipo de Cambio



4.1.1. TERMINOS DE INTERCAMBIO

En la figura 2 Términos de intercambio periodo 2015 - 2021, mismo en el que se observa que el tipo de cambio tuvieron un incremento con respecto al año 2020 al 2021, este repunte estuvo favorecido por el alza de los precios de exportación, Así mismo los términos de intercambio registran un crecimiento, en un contexto de mejora de las cotizaciones de algunas materias.

Figura 2

Términos de Intercambio 2015-2021



4.1.2. EXPORTACIONES

En la figura 3 Exportaciones por grupo de productos – valor FOB (millones US\$) periodo 2015 - 2021, mismo en el que se observa las exportaciones tuvieron una baja en mayo del 2020, pero en Setiembre del 2020 a Enero del 2021 tuvo un incremento de \$ 4480.90. la curva actualmente se encuentra en una constante variación de incremento logrando que en Setiembre del 2021 obtenga un \$ 5765.01

Figura 3*Exportaciones por grupo de productos - valores FOB*

4.1.3. EXPORTACION DE OREGANO EN EL PERÚ

4.1.3.1. Partida Arancelaria de Orégano

*Tabla 3**Partida Arancelaria de Orégano*

Sección II	Productos del reino vegetal
Capítulo 12	Semillas y frutos oleaginosos; semillas y frutos diversos; plantas industriales o medicinales; paja y forraje
12.11	Plantas, partes de plantas, semillas y frutos de las especies utilizadas principalmente en perfumería, medicina o para usos insecticidas, parasiticidas o similares, frescos, refrigerados, congelados o secos, incluso cortados, quebrantados o pulverizados.
1211.90	Los demás:
1211.90.30.00	Orégano (<i>origanum vulgare</i>)

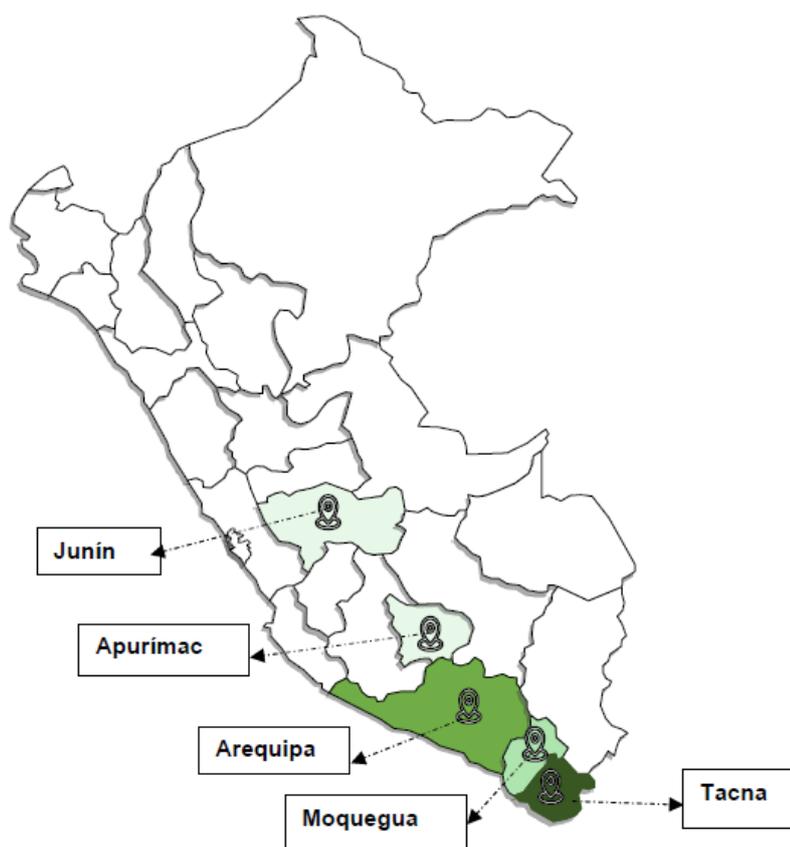
Cabe señalar que la subpartida nacional asociada al orégano no puede rastrearse internacionalmente, debido a que no tiene un código único a seis dígitos.

4.1.3.2. Producción principal del Orégano

En la Figura 3 podemos observar que en la región Tacna es el principal productor nacional de orégano, como se señala previamente, debido a las ventajas de clima y suelo, principalmente en la sierra que es un importante centro de producción de orégano. Los principales distritos interandinos de producción son: Camilaca, Ilabaya, Susapaya, Cairani, Candarave, Huanura, Tarata. Por su parte, en la costa, se produce en los distritos de La Yarada, los Palos y Locumba.

Figura 4

Producción de los principales departamentos de orégano



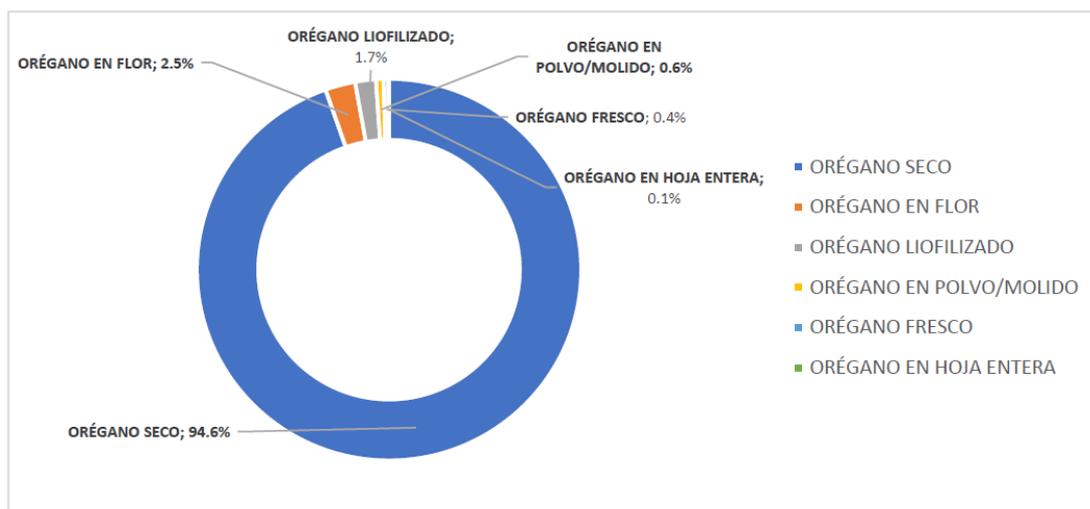
Nota: MINAGRI Perú, elaboración Unidad de inteligencia Comercial

4.1.3.3. Perú como exportador de orégano

El orégano se exporta en diversas presentaciones siendo el principal orégano seco como se puede observar en el gráfico siguiente.

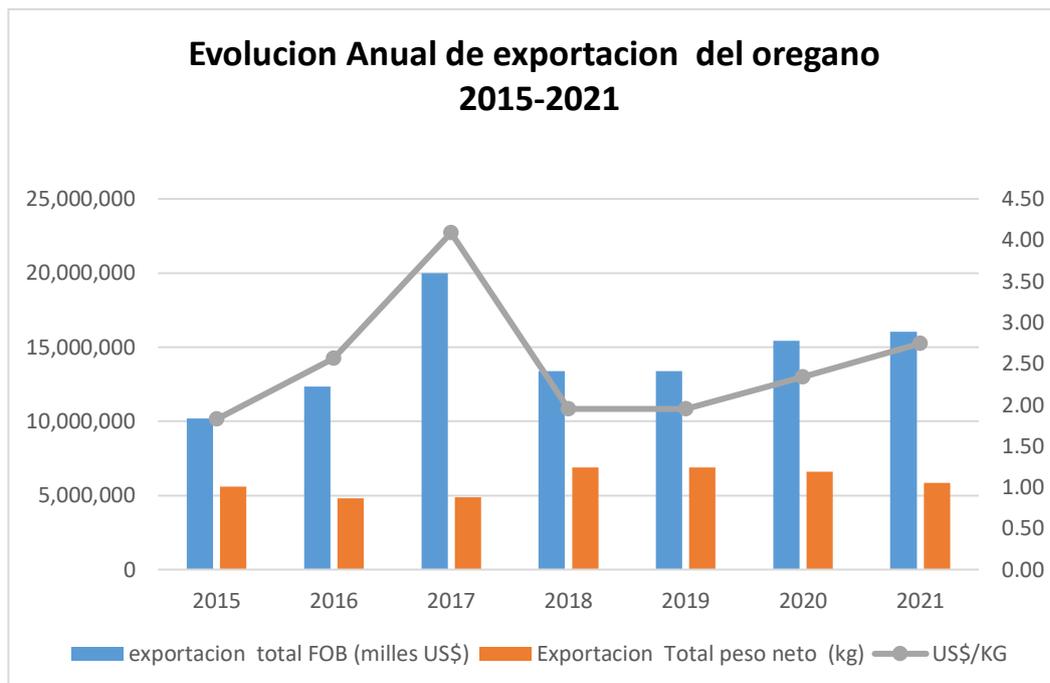
Figura 5

Presentaciones de orégano exportado



Nota: Veritrade - fecha de consulta 20/11/2021

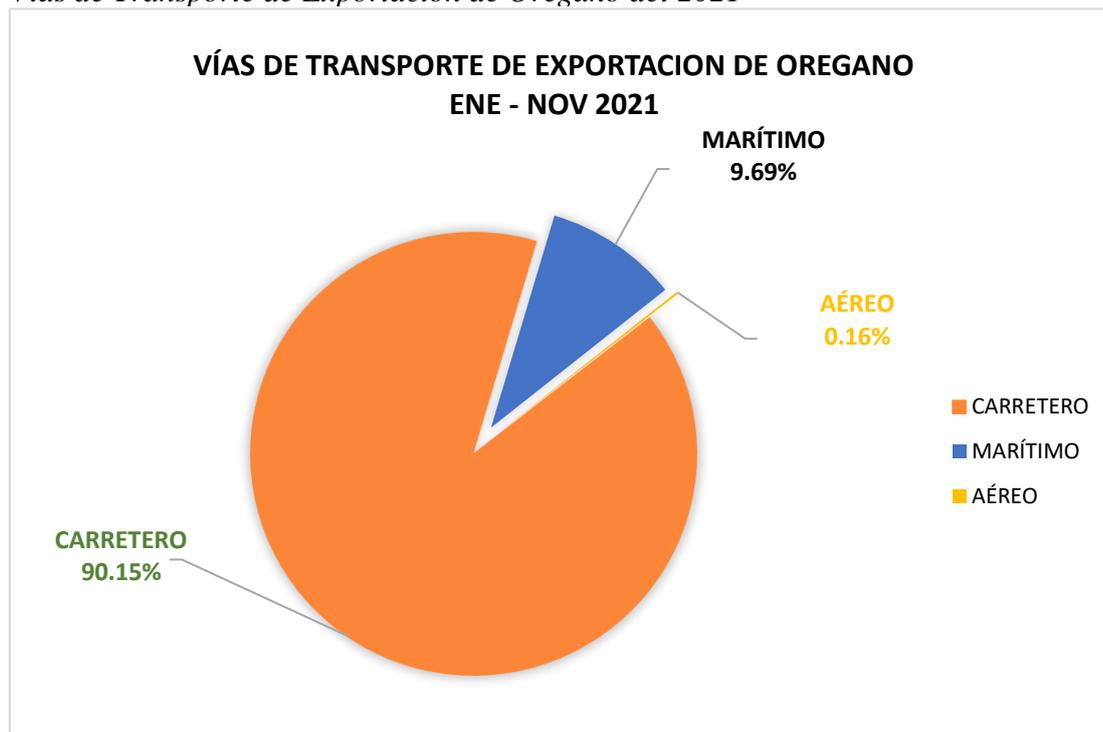
En la figura 6 podemos observar la evolución de la exportación del oregano desde el 2015- 2021, observando la barra de exportación total FOB y exportación por peso neto con un curva del precio US\$/kg.

Figura 6*Evolución Anual de Exportación del Orégano 2015-2021***4.1.3.4. Vías de Transporte de Exportación de Orégano**

En la figura 7 Vías de transporte de exportación de orégano del Perú periodo Enero del 2021 a Noviembre del 2021 podemos observar que la vía terrestre obtuvo un 90.15%, la vía marítima un 9.69% mientras tanto la vía aérea un 0.16% de exportación del orégano. Así mismo podemos decir que nuestro país exporta más por la vía terrestre hacia otros países.

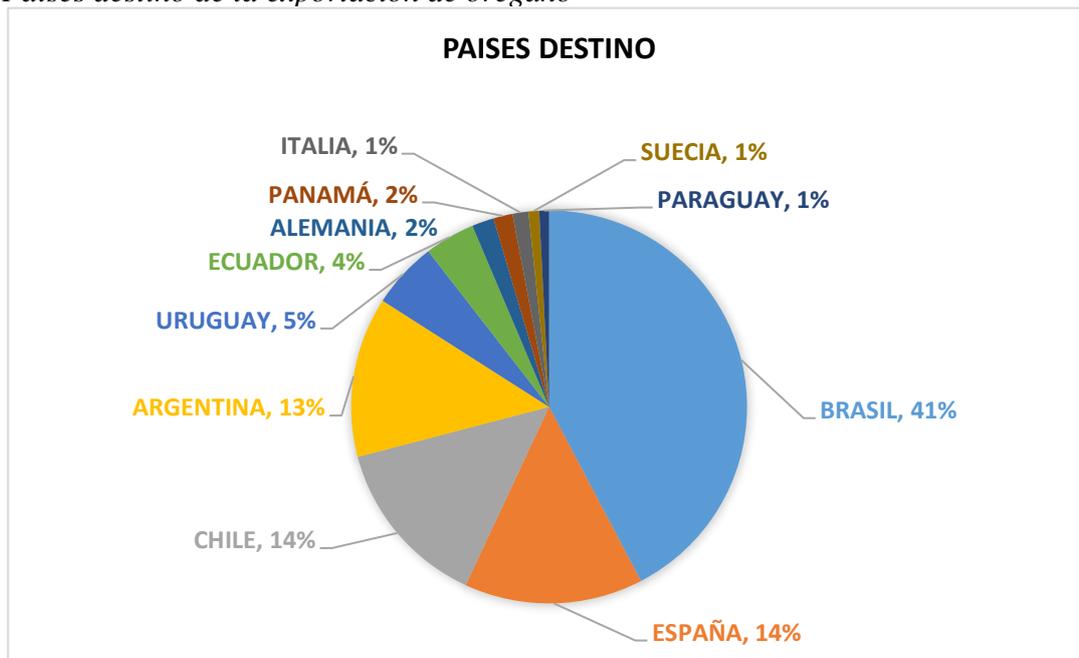
Figura 7

Vías de Transporte de Exportación de Orégano del 2021



4.1.3.5. Países destino de orégano

En la figura 5 Países destino de orégano periodo Enero del 2021 a Noviembre del 2021 podemos observar que dentro de los 10 países principales destino, Brasil es el país que más compra orégano al Perú con un 41%, España ocupando el segundo lugar con un 14% y Chile con un 14%, convirtiéndose así en nuestros principales importadores de orégano.

Figura 8*Países destino de la exportación de orégano*

4.2. TRATAMIENTO ESTADÍSTICO

4.2.1. Verificación de Hipótesis General

4.2.1.1. Aplicación de la Prueba de Normalidad

Esta prueba, tal cual indica su nombre, permite analizar si los datos poseen o no un comportamiento normal para posteriormente decidir qué test estadístico se aplicará. En este caso la prueba de normalidad se realizará a las dos variables de la hipótesis general, de igual forma al tener una muestra

$N > 50$ es que se utilizará la prueba de Kolmogorov – Smirnov.

- **Hipótesis**

Hipótesis Nula:

H0: los datos examinados presentan una distribución normal.

Hipótesis Alterna:

H1: los datos examinados no presentan una distribución normal.

- **Regla de decisión**

Cuando P-Valor > 0.05 Se acepta H0 y se rechaza H1

Cuando P-Valor < 0.05 Se acepta H1 y se rechaza H0

- **Análisis estadístico**

Tabla 4

Prueba de Normalidad de la Hipótesis General

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Tipo de Cambio	,208	82	,000	,848	82	,000
Exportación	,095	82	,063	,937	82	,001

a. Corrección de la significación de Lilliefors

Interpretación

La Tabla 4 muestra que la variable Tipo de Cambio tiene un nivel de significancia de 0.000, siendo menor que el alfa ($0.000 < 0.05$) de tal manera que los datos no cuentan con una distribución normal. Por otro lado, la variable Exportación tiene un nivel de significancia de 0.063, siendo mayor al alfa 0.05 ($0.063 > 0.05$), de tal forma que se acepta la hipótesis nula por lo cual se afirma que los datos poseen una distribución normal.

Como consecuencia, al no existir normalidad en los datos de una de las variables se debe aplicar un test estadístico no paramétrico como la correlación de Spearman.

4.2.1.2. Aplicación del Test Estadístico

- Hipótesis

Hipótesis Nula:

H0: La evolución del tipo de cambio no se relaciona significativamente con el nivel de exportación de orégano del Perú, 2015-2021.

Hipótesis Alterna:

H1: La evolución del tipo de cambio se relaciona significativamente con el nivel de exportación de orégano del Perú, 2015-2021.

- Regla de decisión

Cuando P-Valor > 0.025 Se acepta H0 y se rechaza H1

Cuando P-Valor < 0.025 Se acepta H1 y se rechaza H0

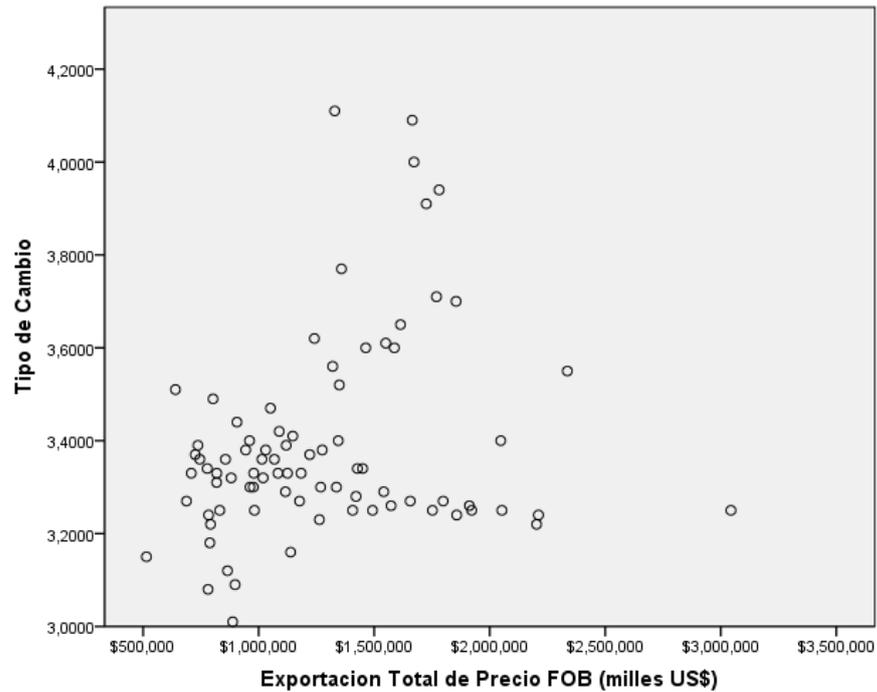
Tabla 5

Correlación de Spearman para la hipótesis general

Correlaciones				
			Tipo de Cambio	Exportación FOB (milles US\$)
Rho de Spearman	Tipo de Cambio	Coefficiente de correlación	1,000	,570
		Sig. (bilateral)	.	,001
		N	82	82
	Exportación FOB (milles US\$)	Coefficiente de correlación	,570	1,000
		Sig. (bilateral)	,001	.
		N	82	82

Figura 9

Diagrama de dispersión entre el Tipo de Cambio y las Exportaciones



Interpretación

La Tabla 5 nos muestra el resultado de la aplicación del test estadístico, obteniendo una significancia de 0.001, valor inferior al alfa ($0.001 > 0.025$). Por consiguiente, la hipótesis nula es rechazada y se acepta la hipótesis alterna, concluyendo de esta forma que existe una relación significativa entre el tipo de cambio con las exportaciones de orégano.

Igualmente, se observa que existe un 57% de correlación entre ambas variables lo cual muestra que esta correlación es media y positiva.

4.2.2. Verificación de la primera hipótesis específica

4.2.2.1. Aplicación de la Prueba de Normalidad

- **Hipótesis**

Hipótesis Nula:

H0: los datos examinados presentan una distribución normal.

Hipótesis Alterna:

H1: los datos examinados no presentan una distribución normal.

- **Regla de decisión**

Cuando P-Valor > 0.05 Se acepta H0 y se rechaza H1

Cuando P-Valor < 0.05 Se acepta H1 y se rechaza H0

- **Análisis estadístico**

Tabla 6

Prueba de Normalidad de la Primera Hipótesis Específica

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Términos de Intercambio	,184	82	,000	,881	82	,000
Exportación Total de Precio FOB (milles US\$)	,095	82	,063	,937	82	,001

a. Corrección de la significación de Lilliefors

Interpretación

La Tabla 6 muestra que la variable Términos de Intercambio tiene una significancia de 0.000, siendo menor que el alfa ($0.000 < 0.05$) de tal manera que los datos no cuentan con una distribución normal. Por otro lado, la variable Exportación total de precio FOB tiene un nivel de significancia de 0.063, siendo mayor al alfa 0.05 ($0.063 > 0.05$),

de tal forma que se acepta la hipótesis nula por lo cual se afirma que los datos poseen una distribución normal.

Como consecuencia, al no existir normalidad en los datos de una de las variables se debe aplicar un test estadístico no paramétrico como la correlación de Spearman.

4.2.2.2. Aplicación del Test Estadístico

- Hipótesis

Hipótesis Nula:

H0: Los términos de intercambio no se relacionan con las exportaciones del orégano del Perú, periodo 2015-2021

Hipótesis Alternativa:

H1: Los términos de intercambio se relacionan con las exportaciones del orégano del Perú, periodo 2015-2021

- Regla de decisión

Cuando P-Valor > 0.025 Se acepta H0 y se rechaza H1

Cuando P-Valor < 0.025 Se acepta H1 y se rechaza H0

Tabla 7

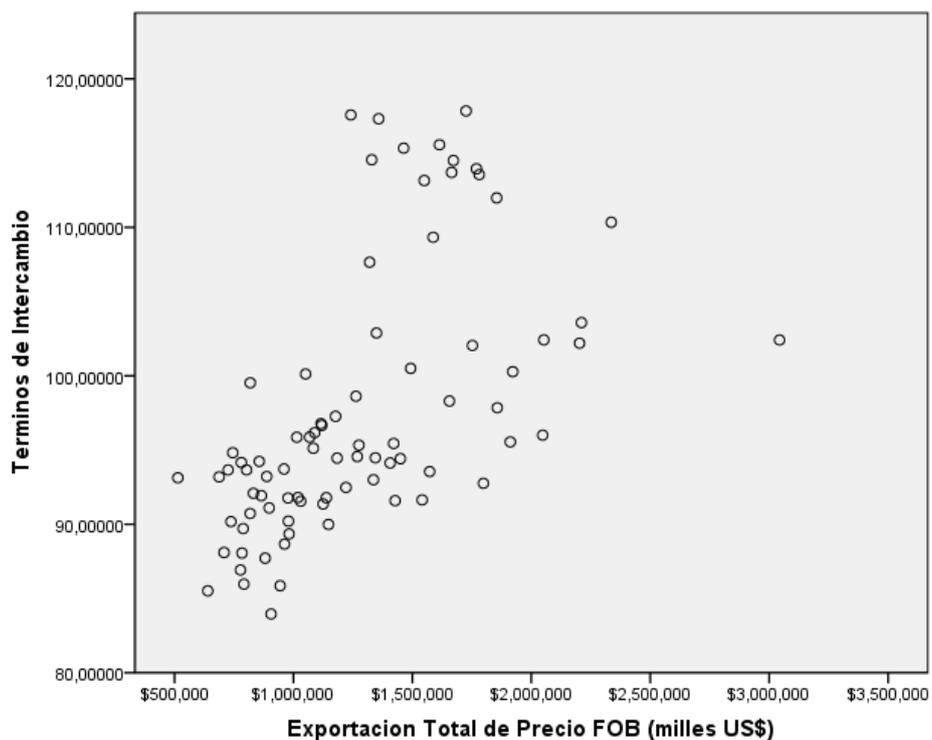
Correlación de Spearman para la primera hipótesis específica

Correlaciones				
	Términos de Intercambio	Coeficiente de correlación	Términos de Intercambio 1,000	Exportación Total de Precio FOB (milles US\$) ,683**
		Sig. (bilateral)	.	,000
		N	82	82
Rho de Spearman	Exportación Total de Precio FOB (milles US\$)	Coeficiente de correlación	,683**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	82	82

** La correlación es significativa al nivel 0,01 (bilateral).

Figura 10

Diagrama de dispersión entre Términos de Intercambio y las Exportaciones fob



Interpretación

La Tabla 7 nos muestra el resultado de la aplicación del test estadístico, obteniendo una significancia de 0.000, valor inferior al alfa ($0.000 > 0.025$). Por consiguiente, la hipótesis nula es rechazada y se acepta la hipótesis alterna, concluyendo de esta forma que existe una relación significativa entre los términos de intercambio con las exportaciones fob del orégano.

Igualmente, se observa que existe un 68.3% de correlación entre ambas variables lo cual muestra que esta correlación es media alta y positiva.

4.2.3. Verificación de la segunda hipótesis específica

4.2.3.1. Aplicación de la Prueba de Normalidad

- **Hipótesis**

Hipótesis Nula:

H0: los datos examinados presentan una distribución normal.

Hipótesis Alterna:

H1: los datos examinados no presentan una distribución normal.

- **Regla de decisión**

Cuando P-Valor > 0.05 Se acepta H0 y se rechaza H1

Cuando P-Valor < 0.05 Se acepta H1 y se rechaza H0

- **Análisis estadístico**

Figura 11

Prueba de Normalidad de la Segunda Hipótesis Específica

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Exportación Total	,076	82	,200*	,983	82	,362
Peso Neto (kg)						
Tipo de Cambio	,208	82	,000	,848	82	,000

a. Corrección de la significación de Lilliefors

*. Este es un límite inferior de la significación verdadera.

Interpretación

La Tabla 11 muestra que la variable Exportación total peso neto (kg) tiene un nivel de significancia de 0.200, siendo mayor que el alfa ($0.200 > 0.05$) de tal manera que los datos poseen con una distribución normal. Por otro lado, la variable de Tipo de cambio tiene una significancia de 0.000, siendo menor que

el alfa ($0.000 < 0.05$) de tal manera que los datos no cuentan con una distribución normal.

Como consecuencia, al no existir normalidad en los datos de una de las variables se debe aplicar un test estadístico no paramétrico como la correlación de Spearman.

4.2.3.2. Aplicación del Test Estadístico

- **Hipótesis**

Hipótesis Nula:

H0: El tipo de cambio no se relaciona con el volumen de exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021

Hipótesis Alterna:

H1: El tipo de cambio se relaciona con el volumen de exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021

- **Regla de decisión**

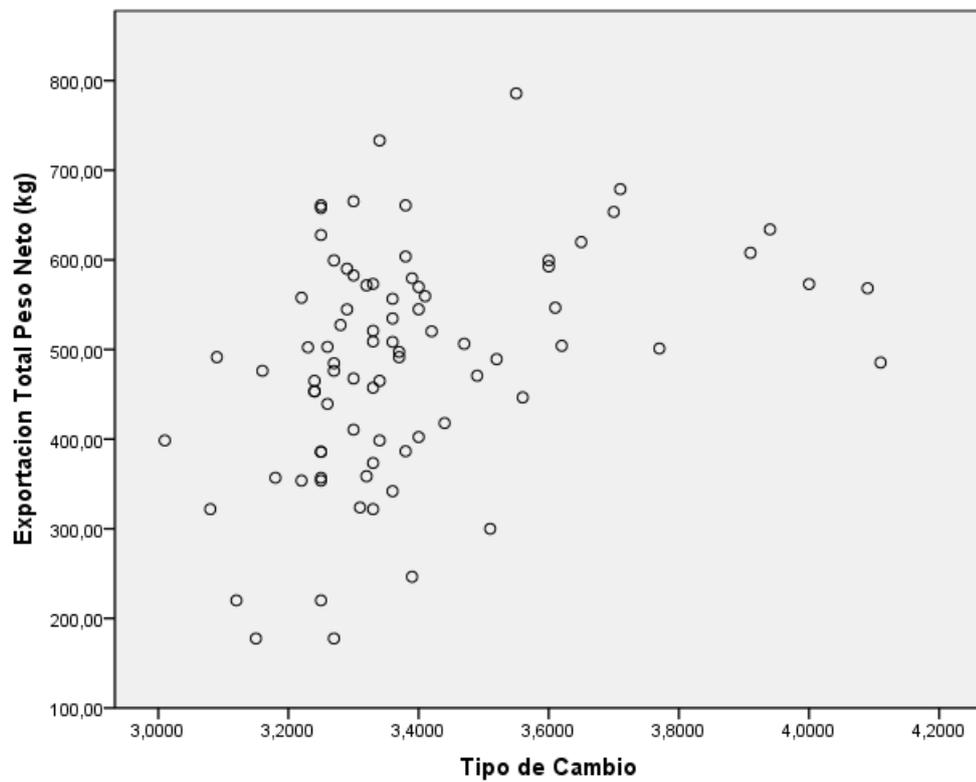
Cuando P-Valor > 0.025 Se acepta H0 y se rechaza H1

Cuando P-Valor < 0.025 Se acepta H1 y se rechaza H0

Tabla 8*Correlación de Spearman para la segunda hipótesis específica*

Correlaciones				
			Exportación Total Peso Neto (kg)	Tipo de Cambio
Rho de Spearman	Exportación Total	Coefficiente de correlación	1,000	,400**
	Peso Neto (kg)	Sig. (bilateral)	.	,000
		N	82	82
	Tipo de Cambio	Coefficiente de correlación	,400**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	.
		N	82	82

** . La correlación es significativa al nivel 0,01 (bilateral).

Figura 12*Diagrama de dispersión entre Volumen de exportación y el tipo de cambio*

Interpretación

La Tabla 12 nos muestra el resultado de la aplicación del test estadístico, obteniendo una significancia de 0.000, valor inferior al alfa ($0.000 > 0.025$). Por consiguiente, la hipótesis nula es rechazada y se acepta la hipótesis alterna, concluyendo de esta forma que existe una relación significativa el volumen de exportación de orégano entre el tipo.

Igualmente, se observa que existe un 40% de correlación entre ambas variables lo cual muestra que esta correlación es media y positiva.

4.3. DISCUSIÓN DE RESULTADOS

El estudio en cuestión tiene como objetivo general determinar la relación entre la evolución del tipo de cambio y las exportaciones de orégano en el Perú; tomando en cuenta también en los objetivos específicos la relación entre los términos de intercambio, volumen de las exportaciones y exportaciones peruanas de orégano FOB. Los resultados muestran una correlación media (57%) entre el tipo de cambio y las exportaciones.

Por otro lado, la investigación presentada por (Perez Ayala, 2021) busca estudiar la relación entre el precio de venta internacional y el nivel de exportaciones peruanas, periodo 2015- 2020. Finalmente concluye, mediante la aplicación de la correlación de Pearson, la existencia de una correlación positiva de 0.688 y por otro lado tenemos un p-valor de 0.000 que se encuentra por debajo del nivel de significancia.

CONCLUSIONES

PRIMERA

La primera conclusión entre las variables de la evolución del tipo de cambio y las exportaciones de orégano nos damos cuenta que si existe una relación significativa entre ambas variables ya que se afectan entre sí. Observamos que tuvo un p-valor de 0.001, valor inferior al alfa ($0.001 > 0.025$). Por consiguiente se observa que existe un 57% de correlación entre ambas variable lo cual muestra que esta correlación es media y positiva. De tal forma que un incremento del tipo de cambio es mayor, mayo también el valor de cambio de moneda de dólar a soles, provocando así una ganancia elevada para los exportadores peruanos.

SEGUNDA

En la primera hipótesis específica se comprueba que los términos de intercambio y las exportaciones de orégano, periodo 2015 – 2021, poseen una relación media alta. La correlación es positiva, obtenemos una correlación de Spearman de 68.3% con un nivel de significancia de 0.000. Las exportaciones de orégano han tenido un crecimiento muy positivo en el 2020 y 2021. Actualmente la economía peruana a diversificado sus exportaciones, entre ellas la exportación de orégano, sin embargo aún depende de algunos factores externos. El Perú tiene una economía pequeña y abierta, podemos decir que los términos de intercambio es un indicador de fluctuaciones en el mercado de exportaciones e importaciones.

TERCERA

Analizando la segunda hipótesis específica se comprueba que el tipo de cambio y el volumen de exportación de orégano del Perú, periodo 2015 – 2021 se relacionan, después de procesar los datos correspondientes obtenemos una correlación de Spearman de 40% con un nivel de significancia de 0.000.

El resultado antes mencionado demuestra que cuando el tipo de cambio se incrementa, también se incrementará el precio del volumen de las exportaciones

RECOMENDACIONES

PRIMERA

Para mejorar las exportaciones del orégano peruano se ofrece usar tácticas que permitan ser más competitivos, es necesario de un trabajo en grupo, a partir de los agricultores, el Estado y las organizaciones privadas, se debería crear toda una estrategia de acción con procesos, metas alcanzables y acordes a la realidad de cada zona productora de orégano, y más que nada potenciar las zonas que durante toda la historia agraria han permanecido produciendo esta planta, se debería disponer de monitoreos permanentes y crear novedosas políticas agrarias que permitan apoyar no solo a los agricultores sino además a los comercializadores y distribuidores, es necesario además de individuos preparados para que puedan fomentar de manera más activa el orégano peruano en el mercado universal.

SEGUNDA

El disponer de una oferta exportable competitiva nos ayudara a posicionarnos mejor en el mercado mundial, teniendo presente que en la zona el más grande productor de orégano es México, no obstante para lograr ello es necesario el compromiso del Estado proporcionando la ayuda que los agricultores requieren, se tienen que incentivar los tratados de unión económica y comercial con las naciones que más compran nuestro orégano peruano, Brasil ,Argentina y Chile son las naciones que más ingresos producen con la compra del orégano al igual que España, por esto el

Estado debería afianzar mediante tratados comerciales una incorporación que posibilite producir la exportación de este producto y paralelamente las organizaciones privadas encargadas de la logística debería aprovechar a crear una estrategia que posibilite a viabilizar la exportación de este producto a las naciones de destino.

TERCERA

Es importante, por medio de las páginas web conocidas del estado peruano como fuente secundaria como estudio referencial para la selección de potenciales mercados destino a exportar como el BCRP el cual brindara información económica del Perú con el país al que se desea exportar e investigar la demanda de orégano de otros mercados con la colaboración del estado peruano en capacitar y brindar apoyo financiero mediante concursos o programas a las empresas que estén interesadas en el sector exportador

REFERENCIAS

- Blanchard, O., & Pérez, D. (2000). *Macroeconomía: teoría y política económica con aplicaciones a América Latina*. Buenos Aires.
- Castillo Cardenas, V. L. (2020). *Fluctuación del Tipo de Cambio y Exportación de t-shirt de algodón*. LIMA. Obtenido de https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/63934/Castillo_CVL-Cruz_RB-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Economipedia. (s.f.). *Economipedia*. Obtenido de <https://economipedia.com/definiciones/volatilidad.html>
- El Comercio . (15 de setiembre de 2021). *Julio Velarde: repasa aquí todo lo que dijo sobre el futuro del dólar en comisión del Congreso*, pág. 1.
- Folleco Goya, F., & Tenemaza Alvarez, Marcos. (2009). *Proyecto para la Exportación del Orégano para el mercado de Brasil y Estados Unidos*. Escuela Superior Politecnica del Litoral, Ecuador. Recuperado el Noviembre de 2021, de <http://www.dspace.espol.edu.ec/bitstream/123456789/1091/1/2145.pdf>
- Galindo , M., & Rios. (2015). *¿Como Vamos?* Obtenido de http://scholar.harvard.edu/files/vrios/files/201507_mexicoexports.pdf?m=1453513184
- Hernandez Sampieri, R., Fernandez Collado, C., & Pilar Baptista, L. (2009). *Metodología de la Investigacion* . Mexico: Quinta edicion.

ICIRED. (18 de Julio de 2018). *El Blog de icired*. Obtenido de <https://iciredimpagados.com/blog/tipo-de-cambio/>

Jiménez, F. (2010). *Elementos de teoría y política macroeconómica para una economía abierta*. Lima : Fondo Pando.

Kortler, P. (2003). *Fundamentos del Marketing*.

Krugman, P., & Obstfeld, M. (2006). *Economía internacional teoría y política* (Vol. 7ma edición). Madrid.

Logisber. (2006). Obtenido de <https://logisber.com/blog/fob-incoterms>

LOYOLA GOMEZ, W. E. (2019). *PRODUCTIVIDAD REGIONAL Y EXPORTACIÓN DEL OREGANO PERUANO DURANTE EL PERIODO 2008 – 2017*. Lima. Obtenido de https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/34863/Loyola_GWE.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Marca Cotrado, J. J. (2020). *EL TIPO DE CAMBIO Y SU INFLUENCIA EN LAS EXPORTACIONES DEFINITIVA DEL PERU 2017-2019*. Tacna. Recuperado el 09 de Noviembre de 2021, de <https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/1750/Marca-Cotrado-Josue.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Mendoza, W., & Huamán, R. (2003). *La macroeconomía de una economía abierta en el corto plazo: el modelo Mundell-Fleming*. Lima: CISEPA -PUCP.

Mochón Morcillo, F. (2006). *Principios de Macroeconomía*. Obtenido de http://www.ingebok.com/ib/NPcd/IB_Escritorio_Visualizar?cod_primaria=1000193&libro=4575

Parodi, C., & Mathews, J. (s.f.). El comercio exterior de Perú con la comunidad económica europea. Lima.

Perez Ayala, X. (2021). *Los Precios de venta internacional de granada y su relacion con el nivel de exportaciones peruanas, periodo 2015-2020*. Tacna.

Peru, B. C. (4 de Marzo de 2021). Resumen de Informe Semanal. 20. Obtenido de <https://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Nota-Semanal/2021/resumen-informativo-2021-03-04.pdf>

Protocolo de Investigacion de Ciencias empresariales Tacna. (2018). En U. P. Tacna. Tacna.

Rivas B Nevárez, M. V. (2018). *ANÁLISIS DE LOS DETERMINANTES DEL TIPO DE CAMBIO Y CICLOS COMUNES ENTRE MÉXICO Y ESTADOS UNIDOS DURANTE 1994 A 2017*. El Colegio de la Frontera Norte, México. Recuperado el Noviembre de 2021, de <https://www.colef.mx/posgrado/wp-content/uploads/2018/10/TESIS-Rivas-B-Nev%C3%A1rez-Manuel-V%C3%ADctor.pdf>

SUNAT. (s.f.). *SUNAT*. Obtenido de <https://www.sunat.gob.pe/orientacionaduanera/exportacion/index.html>

Turpo Zapana, K. L. (2019). *El CRECIMIENTO ECONOMICO DE BRASIL Y SU RELACION CON LAS EXPORTACIONES DE OREGANO DEL PERU PERIODO, 2011 – 2018*. Universidad Privada de Tacna , Tacna. Recuperado el 2021, de <https://repositorio.upt.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12969/1233/Turpo-Zapana-Kenjy.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Vargas, E. (2010). El poder de los tipos de cambio.

APÉNDICE

MATRIZ DE OPERACIONALIZACIÓN DE VARIABLES

VARIABLE	DEFINICIÓN	INDICADORES	ESCALA DE MEDICIÓN
V1 Tipo de Cambio	El tipo de cambio o tasa de cambio es la relación entre el valor de una divisa y otra, es decir, nos indica cuál es el precio de una moneda extranjera en términos de una moneda nacional.	<ul style="list-style-type: none"> - Expectativas del tipo de cambio - Términos del tipo de cambio 	Ratio
V2 Exportaciones	La venta de cualquier bien o servicio enviado a otro país u otra parte del mundo, estas exportaciones pueden ser cualquier producto enviado fuera de la frontera de un país con propósitos comerciales.	<ul style="list-style-type: none"> - Volumen de la exportación - Exportaciones peruanas del orégano (Precio FOB) 	Ratio

MATRIZ DE CONSISTENCIA

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPOTESIS	VARIABLE INDEPENDIENTE	INDICADORES	METODOLOGÍA
Problema General	Objetivo General	Hipótesis General			
¿Qué relación existe entre la evolución del tipo de cambio y el nivel de exportación de orégano del Perú, 2015-2021?	Determinar relación existe entre la evolución del tipo de cambio y el nivel de exportación de orégano del Perú, 2015-2021	Existe una relación existe entre la evolución del tipo de cambio y el nivel de exportación de orégano del Perú, 2015-2021	Tipo de Cambio	Expectativas del tipo de cambio Términos del tipo de cambio	Tipo de Investigación: Investigación pura o básica Nivel de Investigación: Relacional
Problema Específicos	Objetivos Específicos	Hipótesis Específicos	VARIABLE DEPENDIENTE	INDICADORES	
¿Cuál es la relación entre los términos de intercambio y las exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021?	Determinar la relación entre los términos de intercambio y las exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021	Existe una relación entre los términos de intercambio y las exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021		Volumen de la exportación	Diseño de Investigación: No experimental, longitudinal
¿De qué manera se relaciona el tipo de cambio y el volumen de exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021?	Determinar la relación que existe entre el tipo de cambio y el volumen de exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021	Existe una relación entre el tipo de cambio y el volumen de exportaciones de orégano del Perú, periodo 2015-2021	Exportaciones	Exportaciones peruanas del orégano (Precio FOB)	Recolección de Datos: Series de Tiempo Test Estadístico: Correlación de Pearson

INSTRUMENTOS DE INVESTIGACIÓN

Datos extraídos de la variable Nivel de Exportación

AÑOS	MESES	EXPOTACION Total FOB (Miles US\$)	EXPORTACION Total peso neto (KG)	US\$/Kg
2015	ENERO	887,422	398,520	1.85
	FEBRERO	780,802	321,860	1.64
	MARZO	897,860	491,462	1.58
	ABRIL	864,760	220,043	1.50
	MAYO	514,030	177,589	1.84
	JUNIO	1,138,021	476,158	1.51
	JULIO	788,363	356,871	1.64
	AGOSTO	783,269	453,278	2.16
	SETIEMBRE	791,584	353,685	2.01
	OCTUBRE	981,717	385,813	1.86
	NOVIEMBRE	777,293	464,984	2.09
	DICIEMBRE	943,892	660,831	1.90
2016	ENERO	905,849	417,861	2.17
	FEBRERO	639,808	299,956	2.13
	MARZO	1,147,240	559,457	2.05
	ABRIL	962,231	467,648	2.06
	MAYO	708,095	321,860	2.20
	JUNIO	880,674	358,585	2.46
	JULIO	976,783	410,540	2.38
	AGOSTO	978,632	373,367	2.62
	SETIEMBRE	1,030,295	386,487	2.67
	OCTUBRE	737,054	246,410	2.99
	NOVIEMBRE	1,344,147	402,370	3.34
	DICIEMBRE	2,047,807	569,816	3.59
2017	ENERO	1,427,320	398,520	3.58
	FEBRERO	1,572,573	439,263	3.58
	MARZO	1,911,538	502,949	3.80
	ABRIL	831,385	220,043	3.78
	MAYO	687,246	177,589	3.87
	JUNIO	1,798,240	476,158	3.78
	JULIO	1,406,485	356,871	3.94
	AGOSTO	1,856,880	453,278	4.10
	SETIEMBRE	1,492,617	353,685	4.22
	OCTUBRE	1,752,123	385,813	4.54
	NOVIEMBRE	2,210,701	464,984	4.75
	DICIEMBRE	3,043,651	660,831	4.61
2018	ENERO	2,202,605	557,756	3.95
	FEBRERO	2,052,465	627,693	3.27
	MARZO	1,921,878	657,797	2.92
	ABRIL	1,262,503	502,431	2.51

	MAYO	1,655,762	599,364	2.76
	JUNIO	1,176,720	484,652	2.43
	JULIO	1,421,044	527,238	2.70
	AGOSTO	1,541,015	590,006	2.61
	SETIEMBRE	817,818	323,726	2.53
	OCTUBRE	1,124,462	457,424	2.46
	NOVIEMBRE	1,220,786	497,405	2.45
	DICIEMBRE	744,816	341,908	2.18
2019	ENERO	1,449,714	733,272	1.98
	FEBRERO	1,018,841	571,576	1.78
	MARZO	1,336,298	665,355	2.01
	ABRIL	1,268,150	582,717	2.18
	MAYO	1,183,356	573,167	2.06
	JUNIO	1,083,411	508,892	2.13
	JULIO	1,115,579	544,755	2.05
	AGOSTO	1,274,958	603,759	2.11
	SETIEMBRE	1,067,758	534,630	2.00
	OCTUBRE	855,972	508,448	1.68
	NOVIEMBRE	724,993	491,462	1.48
	DICIEMBRE	1,013,766	556,502	1.82
2020	ENERO	818,250	520,830	1.57
	FEBRERO	1,118,684	579,405	1.93
	MARZO	802,421	470,719	1.70
	ABRIL	960,185	544,879	1.76
	MAYO	1,088,913	520,203	2.09
	JUNIO	1,050,773	506,345	2.08
	JULIO	1,348,749	489,203	2.76
	AGOSTO	1,319,984	446,513	2.96
	SETIEMBRE	2,335,749	785,755	2.97
	OCTUBRE	1,587,173	592,694	2.68
	NOVIEMBRE	1,549,729	546,616	2.84
	DICIEMBRE	1,463,311	599,470	2.44
2021	ENERO	1,241,010	504,110	2.46
	FEBRERO	1,613,696	619,863	2.60
	MARZO	1,769,224	678,898	2.61
	ABRIL	1,854,265	653,540	2.84
	MAYO	1,358,086	501,109	2.71
	JUNIO	1,725,266	607,814	2.84
	JULIO	1,780,961	633,962	2.81
	AGOSTO	1,664,619	568,280	2.93
	SETIEMBRE	1,328,976	485,470	2.74
	OCTUBRE	1,672,019	573,031	2.92

Datos extraídos de la variable Tipo de Cambio

AÑOS	MESES	TIPO DE CAMBIO promedio del periodo (S/ por US\$) Bancario - Promedio	TERMINOS DE INTERCAMBIO de comercio exterior (índice 2007 = 100) - Términos de Intercambio
2015	Enero	3.01	93.220
	Febrero	3.08	94.164
	Marzo	3.09	91.098
	Abril	3.12	91.927
	Mayo	3.15	93.128
	Junio	3.16	91.790
	Julio	3.18	89.712
	Agosto	3.24	88.059
	Setiembre	3.22	85.969
	Octubre	3.25	89.347
	Noviembre	3.34	86.917
	Diciembre	3.38	85.857
2016	Enero	3.44	83.962
	Febrero	3.51	85.523
	Marzo	3.41	89.993
	Abril	3.30	88.672
	Mayo	3.33	88.101
	Junio	3.32	87.719
	Julio	3.30	91.767
	Agosto	3.33	90.215
	Setiembre	3.38	91.553
	Octubre	3.39	90.183
	Noviembre	3.40	94.475
	Diciembre	3.40	96.002
2017	Enero	3.34	91.594
	Febrero	3.26	93.547
	Marzo	3.26	95.551
	Abril	3.25	92.087
	Mayo	3.27	93.190
	Junio	3.27	92.758
	Julio	3.25	94.131
	Agosto	3.24	97.847
	Setiembre	3.25	100.505
	Octubre	3.25	102.041
	Noviembre	3.24	103.577
	Diciembre	3.25	102.406
2018	Enero	3.22	102.204

	Febrero	3.25	102.423
	Marzo	3.25	100.283
	Abril	3.23	98.620
	Mayo	3.27	98.295
	Junio	3.27	97.275
	Julio	3.28	95.437
	Agosto	3.29	91.636
	Setiembre	3.31	90.730
	Octubre	3.33	91.367
	Noviembre	3.37	92.479
	Diciembre	3.36	94.824
	2019	Enero	3.34
Febrero		3.32	91.805
Marzo		3.30	93.003
Abril		3.30	94.559
Mayo		3.33	94.464
Junio		3.33	95.115
Julio		3.29	96.780
Agosto		3.38	95.326
Setiembre		3.36	95.866
Octubre		3.36	94.237
Noviembre		3.37	93.660
Diciembre		3.36	95.861
2020	Enero	3.33	99.526
	Febrero	3.39	96.663
	Marzo	3.49	93.662
	Abril	3.40	93.718
	Mayo	3.42	96.172
	Junio	3.47	100.122
	Julio	3.52	102.878
	Agosto	3.56	107.654
	Setiembre	3.55	110.340
	Octubre	3.60	109.325
	Noviembre	3.61	113.147
	Diciembre	3.60	115.331
2021	Enero	3.62	117.574
	Febrero	3.65	115.564
	Marzo	3.71	113.940
	Abril	3.70	111.979
	Mayo	3.77	117.311
	Junio	3.91	117.841
	Julio	3.94	113.548
	Agosto	4.09	113.699
	Setiembre	4.11	114.553