UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA

Facultad de Ciencias Empresariales ESCUELA PROFESIONAL DE INGENIERÍA COMERCIAL



GESTIÓN EMPRESARIAL Y SU INFLUENCIA CON LA COMPETITIVIDAD EN LAS MYPES MANUFACTURERAS EN EL DISTRITO CNEL. GREGORIO ALBARRACIN LANCHIPA, 2020

TRABAJO DE INVESTIGACIÓN

Presentado por:
LUIS ENRIQUE, MAMANI CUTIPA

Asesor:

Mgr. ANGEL ULISES, ESPINOZA CASANOVA

Para Optar el Grado de Bachiller en: INGENIERIA COMERCIAL

> TACNA-PERU 2020

Dedicatoria

A Dios, por el regalo tan grande y maravilloso que es la vida, a mi hermano por darme las fuerzas necesarias para no darme por vencido.

Y con todo mi cariño y mi amor para las personas que hicieron todo en la vida para que yo pudiera lograr mis sueños, por motivarme y darme la mano cuando sentía que el camino se terminaba, a ustedes por siempre mi corazón y mi agradecimiento eterno.

Papá y mamá

Agradecimiento

Agradecer a todas las personas que me guiaron, me apoyaron en todo momento y me enseñaron que todo esfuerzo tiene su recompensa, en las diferentes etapas de mi desarrollo personal y académico.

A mi segundo hogar, la Universidad Privada de Tacna por contribuir con conocimientos técnicos y humanos durante mis pasos universitarios.

A mí estimado asesor Ángel Ulises Espinoza Casanova, por ser mi guía fundamental en este trabajo de investigación, y jurados dictaminadores que sin sus observaciones y/o aportes no sería real este trabajo de investigación.

ÍNDICE DE CONTENIDO

Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
Resumen	xvi
Abstract	xvii
Introducción	1
CAPITULO I	3
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	3
1.1.Descripción del problema	3
1.2.Formulación del problema	6
1.2.1.Problema principal	6
1.2.2.Problemas secundarios	6
1.3.Justificación de la investigación	7
1.4.Objetivos	8
1.4.1.Objetivo General	8
1.4.2. Objetivos específicos	8
1.5. Hipótesis	9
1.5.1.Hipótesis general	9
1.5.2.Hipótesis especificas	9
CAPITULO II	9
MARCO TEÓRICO	11
2.1.Antecedentes	11
2.1.1.Internacionales	11
2.1.2.Nacionales	12
2.1.3.Locales	13

2.2.Bases Teóricas	14
2.3.Definición de conceptos básicos	28
CAPITULO III	30
METODOLOGÍA	30
3.1.Tipo de Investigación.	30
3.2.Nivel de Investigación	30
3.3.Diseño de la Investigación.	30
3.4. Variables e indicadores.	31
3.4.1.Identificación de la variable Independiente	31
3.4.2.Identificación de variable dependiente	33
3.5.Población y Muestra del estudio	34
3.5.1.Población	34
3.5.2.Muestra de estudio	34
3.6.Técnicas e Instrumentos de recolección de Datos	35
CAPÍTULO IV	37
RESULTADOS	37
4.1. Validación del Instrumento de Investigación	37
4.1.1.Validación	37
4.1.2.Confiabilidad	37
4.2.Técnicas de procesamiento y análisis de datos	44
4.3.1.Resultados de la variable independiente: Gestión Empresarial	45
4.3.1.1.Análisis por Dimensión	45
4.3.1.2.Análisis por Indicador	49
4.3.1.3.Análisis General	57
4.3.1.4.Análisis por Ítems	58
4.3.2.Resultados de la variable dependiente: Competitividad	95
4.3.2.1.Análisis por dimensión	95

4.3.2.2.Análisis por indicador	98
4.3.2.3.Análisis general	108
4.3.2.4.Análisis por ítem	109
4.4. Verificación de Hipótesis	141
4.4.1. Verificación de hipótesis específicas	143
4.4.2. Verificación de hipótesis general	149
4.5.Discusión de resultados	151
Conclusiones	152
Sugerencias	154
Referencias Bibliográficas	156
Apéndice	160
Apéndice A: Matriz de Consistencia	161
Apéndice B: Instrumento	162
Apéndice C: Validación de expertos	168

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1: Operacionalización de la Variable Independiente	32
Tabla 2: Operacionalización de la Variable Dependiente	33
Tabla 3 Determinación de la Población	34
Tabla 4: Dimensión e Indicadores- Ítems : Competitividad	36
Tabla 5: Dimensión e Indicadores- Ítems : Gestión Empresarial	36
Tabla 6 Interpretación del Coeficiente del Confiabilidad	38
Tabla 7 Alpha de Cronbach: Planificación	38
Tabla 8 Alpha de Cronbach: Planificación- con Transformación de Datos	39
Tabla 9 Alpha de Cronbach: Organización	39
Tabla 10 Alpha de Cronbach: Organización- con Transformación de Datos	39
Tabla 11 Alpha de Cronbach: Dirección	40
Tabla 12 Alpha de Cronbach: Dirección	40
Tabla 13 Alpha de Cronbach: Control	41
Tabla 14 Alpha de Cronbach: Control-Con Transformación de Datos	41
Tabla 15 Alpha de Cronbach: Gestión de Competitividad	42
Tabla 16 Alpha de Cronbach: Gestión de Competitividad –con Transformació	n
de Datos	42
Tabla 17 Alpha de Cronbach: Estrategias de Competitividad	42
Tabla 18 Alpha de Cronbach: Estrategias de Competitividad con Transformac	ión
de Datos	43
Tabla 19 Alpha de Cronbach: Mejoramiento de la Productividad	43
Tabla 20 Alpha de Cronbach: Mejoramiento de la Productividad Con	
Transformación de Datos	44
Tabla 21: Planificación	45
Tabla 22: Organización	46
Tabla 23: Dirección	47
Tabla 24: Control	48
Tabla 25: Estrategias	49
Tabla 26: Plan de Negocios	50

Tabla 27: Desarrollo Organizacional Fuente: Elaboración propia a partir de la
matriz de datos del SPPS
Tabla 28: Autoridad
Tabla 29: Medición del Indicador Liderazgo 53
Tabla 30: Comunicación
Tabla 31: Medición del Desempeño 55
Tabla 32: Medidas Correctivas 56
Tabla 33: Gestión Empresarial 57
Tabla 34 Considera Usted que las Estrategias deben ser Planificadas, para
Aprovechar las Oportunidades que se Presentan a Corto Plazo 59
Tabla 35: Considera Usted que la Creación de una Estrategia debe Llevarse a
cabo siempre y cuando se desea Minimizar los Riesgos de un Fracaso 60
Tabla 36: Considera Usted que las Estrategias son Actividades Correctas y
Congruentes para Responder a las Necesidades Reales del Mercado
Tabla 37: Considera Usted que las Estrategias es el Despliegue de Esfuerzos y
Recursos para Alcanzar los Objetivos
Tabla 38: Considera Usted que para Realizar un Plan de Negocios se debe hacer
una Investigación de Estrategias, Presupuesto y Recursos para determinar si el
Proyecto es Viable
Tabla 39: Considera Usted que Dedicarle Tiempo Adecuado a un Plan de
Negocios, Disminuiría el Riesgo de Inversión
Tabla 40: Considera Usted que Dedicarle Tiempo Adecuado a un Plan de
Negocios, Disminuiría el Riesgo de Inversión
Tabla 41: Considera Usted que el Plan de Negocios es una Herramienta
Fundamental para Conocer las Oportunidades, Amenazas, Fortalezas y
Debilidades de la Empresa. 67
Tabla 42: Considera Usted que el Desarrollo Organizacional Potencializa el
Espíritu de Equipo y la Integración en las Mypes
Tabla 43: Considera Usted que el Desarrollo Organizacional Perfecciona los
Sistemas de Información y Comunicación en las Mypes 69
Tabla 44: Considera Usted que el Desarrollo Organizacional Establece un Clima
de Confianza

Tabla 45: Considera Usted que el Desarrollo Organizacional Busca el Equilibrio
entre las Necesidades y Objetivos de la Empresa
Tabla 46: Considera Usted que la Autoridad es Fundamental para la Toma las
Decisiones
Tabla 47: Considera Usted que Cada Micro y Pequeña Empresa, tenga alguien
Designado para Llevar la Responsabilidad de la Organización74
Tabla 48: Considera Usted que Cuando se Organiza una Empresa se debe
Equilibrar las Cargas de Trabajo75
Tabla 49 Considera Usted que él que Ejerce Autoridad se le Considera como una
Especie de Líder al cual se le Otorgan Atribuciones Especiales por sobre el Resto
de las Personas
Tabla 50: Considera que la Comunicación es un Factor Relevante para lograr un
Liderazgo Eficaz en una Mype77
Tabla 51: Cree que la Vinculación Entre Trabajadores y Directivos es una
Estrategia Adecuada para tener Liderazgo
Tabla 52: Considera que el Liderazgo debe Promover el Desarrollo Profesional
en el Ámbito Laboral
Tabla 53: Considera que el Éxito está en Función de un Adecuado Liderazgo en
la Empresa
Tabla 54: Considera Usted que la Comunicación en las Organizaciones
Empresariales Impacta Tremendamente, ya que una Comunicación mal
Conformada, Distorsionan la Información con Chismes y Rumores
Tabla 55: Considera Usted que la Comunicación Cohesiona y Genera un Espíritu
de Equipo83
Tabla 56: Considera Usted que a Mayor retroalimentación del Mensaje entre
Emisor y Receptor, más Efectiva será la Comunicación
Tabla 57: Considera Usted que Muchos Conflictos en la Dinámica de Grupo
Surgen por Esquemas Inadecuados de Comunicación
Tabla 58: Considera Usted que para la Medición del Desempeño se debe Realizar
Auditorías Periódicas a las Operaciones como: Contables, Fiscales,
Administrativas con el fin de ver la Situación de las Mynes 86

Tabla 59: Los Diagnósticos Organizacionales Pretenden Encontrar
Oportunidades de Mejora para hacer más Competitiva la Medición del
Desempeño. 87
Tabla 60: Considera Usted que un Buen Sistema de Evaluación puede también
Identificar Problemas en el Sistema de Información sobre Recursos Humanos 89
Tabla 61: Considera Usted que una Empresa debe Contar con Varios Métodos de
Medición de Desempeño
Tabla 62: Considera Usted que las Medidas Correctivas Preestablecidas tienen
por Objeto Señalar que hacer Cuando se Presenta una Falla
Tabla 63: La Temporalidad y la Estacionalidad hacen que las Empresas tengan
Ciclos de Alta Demanda por lo que las Organizaciones Establecen Acciones ante
estas Variaciones 92
Tabla 64: Considera Usted que las Medidas Correctivas son un Arma de Doble
filo, Por un lado Resuelven Problemas, pero también Generan que el Personal y
los Supervisores Queden paralizados sin Saber qué hacer ante Fallas
Tabla 65: Considera Usted que las Medidas Correctivas son Fundamentales para
la Evaluación Continua. 94
Tabla 66: Gestión de Competitividad 95
Tabla 67: Estrategias de Competitividad 96
Tabla 68: Mejoramiento de la Productividad
Tabla 69: Política de Competitividad 98
Tabla 70: Objetivo de la Competitividad 99
Tabla 71: Diferenciación por Producto 100
Tabla 72: Diferenciación por Venta
Tabla 73: Diferenciación por Servicio 102
Tabla 74: Cadena de Producción 103
Tabla 75: Calidad de Abastecimiento 104
Tabla 76: Eficiencia en Capacidad Productiva 105
Tabla 77:Valor agregado
Tabla 78: Competitividad 108
Tabla79: Considera que las políticas del gobierno en el punto competitividad
son importante para las mypes

Tabla 80: Considera que la Sostenibilidad de las Mypes Depende mucho de cómo
el Gobierno Plantee Políticas en el Plano de Competitividad 110
Tabla 81: Cree que el Cumplimiento de las Políticas en las Mypes es Esencial
para el Correcto Funcionamiento de la Organización111
Tabla 82: Cree que debe Plantearse Proyecciones Estratégicas en las Mypes para
Mejorar la Competitividad
Tabla 83: Considera que para el Fortalecimiento de la Organización es necesario
Establecer Bien los Objetivos de las Mypes
Tabla 84: Considera que para tener una Buena Inserción el Mercado se necesita
Establecer Mejor los Objetivos de las Mypes
Tabla 85: Considera que debe Plantearse Estrategias en las Mypes para Crear un
Producto o Servicio
Tabla 86: Considera que la Diferenciación es Importante para hacer Frente a la
Competencia116
Tabla 87: Considera que para Mejorar la Satisfacción de Cliente es Necesario
Mejorar la Originalidad del Producto
Tabla 88: Cree que es Importante Analizar la Incorporación de Nuevos
Competidores de los Micros y Pequeñas Empresas en el Mercado
Tabla 89: Considera que se puede Ofrecer Productos de Calidad, para tener una
Diferenciación Frente a otros Competidores
Tabla 90: Considera que debe Establecerse Estrategias de Ventas para Mejorar
los Ingresos de la las Mypes
Tabla 91: Cree que Mejorar la Atención al Cliente, Ayudara a Diferenciarse
Frente a sus demás Competidores
Tabla 92: Considera que Ofrecer un Servicio a un Determinado Segmento
Mejoraría la Rentabilidad de la Empresa
Tabla 93: Considera que los Objetivos Estratégicos Ayudarían a Mejorar el
Servicio y ser más Eficientes que otros
Tabla 94: Considera que un Proceso Deber ser Analizado Rigurosamente 125
Tabla 95: Considera que la Elaboración, Distribución y Comercialización deben
ser Supervisadas Constantemente en las Mypes
Tabla 96: Considera Importante Analizar Factores de Producción, para Mejorar la
Calidad de la Producción

Tabla 97: Considera que el Mantenimiento de los Equipos es uno de los Factores
Importantes para la Optimización de la Cadena Productiva en las Mypes 128
Tabla 98: Considera que es Importante la Capacitación al Personal, para tener
Observado Cuidadosamente los Activos de las Mypes
Tabla 99: Considera que se debe Tomar Medidas de Contingencias en caso que
los Equipos Tengan Algunas Fallas
Tabla 100: Considera que debe haber un Control en el Abastecimiento sobre los
Materiales que se Usan
Tabla 101: Considera que se deben Evaluar a los proveedores para Garantizar la
Calidad de los Bienes en las Micros y Pequeñas Empresas
Tabla 102: Considera que se deben Realizar Tareas preventivas en Caso Haya
un Desabastecimiento
Tabla 103: Considera que para tener Mayor Eficiencia Productiva debe haber un
Control Optimo por parte del Personal
Tabla 104: Considera que la Optimización de los Recursos Escasos Ayudara a
Poder Alcanzar más Productividad en las Mypes
Tabla 105: Cree que es Importante Fijar Precios Accesibles para poder alcanzar
el Éxito en las Micros y Pequeñas Empresas
Tabla 106: Considera que Darle un Valor al producto Generaría más Aceptación
por los Demandantes al Momento de la Compra
Tabla 107: Considera que Tener una Cierta Diferenciación, Frente a sus
Competidores de las Micros y Pequeñas Empresas, le hace tener una Ventaja
Competitiva. 139
Tabla 108: Considera que es Importante darle un Valor Añadido para Generar
Mayor Competencia Frente a sus Competidores
Tabla 109 Prueba de Normalidad Kolmogórov-Smirnov entre las Variables 141
Tabla 104 Prueba de Normalidad Kolmogórov -Smirnov con Datos
Transformados
Tabla 111 Coeficiente de Correlación de Spearmann entre la Planificación y la
Competitividad
Tabla 112 Coeficiente de Correlación de Spearmann entre la Organización y la
Competitividad

Tabla 113 Coeficiente de Correlación de Spearmann entre la Dirección y la	
Competitividad	147
Tabla 114 Coeficiente de Correlación de Spearmann entre el Control y la	
Competitividad	148
Tabla 115 Coeficiente de Correlación de Spearmann entre la Gestión Empre	sarial
y la Competitividad	150

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1: Diseño de la Investigación.	31
Figura 2 : Niveles de la Dimensión Planificación	46
Figura 3 : Niveles de la Dimensión Organización	47
Figura 4 : Niveles de la Dimensión Dirección	48
Figura 5 : Niveles de la Dimensión Control	49
Figura 6 : Niveles del Indicador Estrategia	50
Figura 7 : Niveles del Indicador Plan de Negocio	51
Figura 8 : Niveles del Indicador Desarrollo Organizacional	52
Figura 9 : Niveles del Indicador Autoridad	53
Figura 10 : Niveles del Indicador Liderazgo	54
Figura 11 : Niveles del Indicador Comunicación	55
Figura 12 : Niveles del Indicador Medición del desempeño	56
Figura 13 : Niveles del Indicador Medidas Correctivas	57
Figura 14 : Niveles de la Variable Gestión Empresarial	58
Figura 15 : Niveles de la Dimensión Gestión de Competitividad	96
Figura 16 : Niveles de la Dimensión Estrategias de Competitividad	97
Figura 17 : Niveles de la Dimensión Mejoramiento de Productividad	98
Figura 18 : Niveles del Indicador Política de Competitividad	99
Figura 19 : Niveles del Indicador Objetivo de la Competitividad	100
Figura 18 : Niveles del Indicador Diferenciación por Producto	101
Figura 21 : Niveles del Indicador Diferenciación por Venta	102
Figura 22 : Niveles del Indicador Diferenciación por Servicio	103
Figura 23 : Niveles del Indicador Cadena de Producción	104
Figura 24 : Niveles del Indicador Calidad de Abastecimiento	105

Figura 25 : Niveles del Indicador Eficiencia de Capacidad Productiva	106
Figura 26 : Niveles del Indicador Valor Agregado	107
Figura 27 : Niveles de la Variable Competitividad	108

xvi

Resumen

El presente trabajo de investigación tuvo como objetivo principal determinar la

influencia de la Gestión Empresarial sobre la Competitividad en las Mypes

Manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.

Donde la metodología utilizada fue de tipo de investigación pura, de nivel

explicativo causal, de diseño no experimental de corte transversal; donde se

aplicaron los cuestionarios a los dueños de las mypes manufactureras en el distrito

Gregorio Albarracín Lanchipa para la recolección de los datos, siendo la muestra

un total de 221 mypes manufactureras.

Por lo que, se pudo determinar que existe influencia de la gestión

empresarial en la competitividad, donde el valor-p siendo 0.000 el cual es menor

que 0.05, tomando la decisión de rechazar la hipótesis nula, y aprobar la hipótesis

alterna. Demostrando así que existe una influencia entre la gestión empresarial con

la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio

Albarracín Lanchipa.

De esta manera, se pudo afirmar también que la variable competitividad

tiende a condicionar la planificación, organización, dirección y control con una

influencia significativa para mejorar la competitividad en las mypes

manufactureras.

Palabras clave: Gestión Empresarial, Competitividad.

xvii

Abstract

The main objective of this research work was to determine the influence of Business

Management on Competitiveness in Manufacturing in the Cnel district. Gregorio

Albarracín Lanchipa, 2020.

Where the methodology used was pure research type, causal explanatory

level, non-experimental cross-sectional design; where the questionnaires were

applied to the owners of manufacturing mypes in the Gregorio Albarracín Lanchipa

district for data collection, the sample being a total of 221 manufacturing mypes.

Therefore, it could be determined that there is influence of business

management on competitiveness, where the p-value being 0.000 which is less than

0.05, making the decision to reject the null hypothesis, and approve the alternative

hypothesis. This demonstrating that there is influence between business

management and competitiveness in manufacturing in the Cnel district. Gregorio

Albarracín Lanchipa.

In this way, it could also be affirmed that the competitiveness variable tends

to condition planning, organization, direction and control with a significant

influence to improve competitiveness in manufacturing mypes.

Keywords: Business Management, Competitiveness.

Introducción

El trabajo de investigación tuvo como objetivo principal determinar la influencia de la Gestión Empresarial en la Competitividad en las Mypes Manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020; se pudo apreciar que en la actualidad existe una gran cantidad de mypes del sector manufacturero que no tuvieron una evolución bastante competitiva y que tampoco se mantuvo estable en los últimos años. Según la (Sociedad peruana de Pyme, 2018) cada año surgen 12 mil Mypes, pero solo el 10% supera el año de actividad.

Según la (Dirección Regional de Producción de Tacna, 2018), la región de Tacna registro 2,446 empresas que realizaron las actividades de la sección de manufactura, especialmente en los distritos de Tacna y Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa, el 76 % de las empresas estuvieron ubicadas en esos distritos y solo en el distrito de Tacna se ubicaron el 55 % y en el distrito de Gregorio Albarracín Lanchipa el 21%. De ahí la importancia a las micros y pequeñas empresas del sector de manufactura porque son generadores de empleo y contribuyen al crecimiento económico de una región.

En lo que respecta al desarrollo de los capítulos, se precisa el siguiente contenido:

En el capítulo I, se efectuó la descripción del problema a investigar, se desarrolló la justificación y la precisión de los objetivos centrales, específicos, y la formulación de las hipótesis.

En el capítulo II, se abarcó el marco teórico de las variables analizadas, tanto de la gestión empresarial como de la competitividad; para lo cual, se analizaron teorías, enfoques, modelos, dimensiones, otros. Y se vio la determinación de los antecedentes internacionales y nacionales, y los términos básicos.

En el capítulo III, se indicó el tipo y diseño de la investigación, las dimensiones e indicadores de las variables, la población y la muestra investigada, fuentes de información, el procesamiento y técnicas de recolección de datos.

El capítulo IV, se desarrolló el análisis e interpretación de los resultados encontrados. Y se desarrollaron las conclusiones y recomendaciones de la investigación.

CAPITULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Descripción del problema

Se observó que existe una gran cantidad de Mypes del sector manufacturero que no han tenido una evolución bastante competitiva y que tampoco se mantuvo estable en los últimos años. Tanto así que en los años del 2012 -2016. Se mostró una caída acumulativa del 7.3% a nivel Nacional de este sector industrial manufacturero, y una caída acumulativa de -36 % en el sector Textil (Sociedad Nacional de Industria, 2018).

Sin embargo, en el 2017 el sector de manufactura tuvo una recuperación de los primeros 4 meses de hasta 5.7 %, y para abril del 2018 hubo un incremento en 20.33%, y en agosto del 2019 la producción industrial manufacturera experimento un crecimiento del 1.7 %, según (Ministerio de Comercio Exterior y Turismo & Ministerio de la Producción, 2019). Por eso se ha resaltado el mejoramiento de la competitividad en las mypes del sector manufacturero en Tacna.

Según Jorge Poma Deza (2019). "En el Perú el 75% de negocios fracasa antes de los 4 años y el principal motivo es que no son competitivos, si bien es cierto que los peruanos tienen una mente emprendedora y muchas ganas de hacer empresa, crearla es fácil, sin

embargo, mantenerla no, porque no hay competitividad." Sin embargo, hablando económicamente las mypes son fuente importante de desarrollo para el país, de acuerdo a las estadísticas de las (Superintendencia Nacional del Aduanas y Administración tributaria – SUNAT) el sector de manufactura contribuyo con el 15,9% de los impuestos en el 2015 al país.

Con eso se evidencio la importancia que tiene el sector manufacturero como fuente de financiamiento para el progreso del país y las regiones del Perú, si hay una mejora de la competitividad en las mypes, traería más progreso y desarrollo, por eso es importante mejorar la competitividad y el efecto que tiene sobre el entorno empresarial porque ayuda a proponer mejoras, para poder consolidar este importante sector que impulsa el desarrollo de Tacna.

De esa manera se resaltó que es importante el fortalecimiento de las Mypes, que principalmente depende de quien las dirige y toma decisiones. Para que el empresario tome una decisión en lineamiento de gestión empresarial. Debido a la importancia que tienen las mypes en el desarrollo de nuestro país, se debe tener una adecuada gestión empresarial. Según la (Sociedad peruana de Pyme, 2018) cada año surgen 12 mil Mypes, pero solo el 10% supera el año de actividad.

En este sentido se demostró poca eficiencia para el manejo empresarial en las mypes, ya sean porque no investigan, sin saber

las necesidades del público, no evalúan la competencia previamente de quienes serán sus competidores, no conocen el mercado porque muchos empresarios solo aprovechan el dinamismo, pero no apuestan bien el rubro, muchas mypes compran de todo para el negocio sin hacer una evaluación de lo que se necesitan o no, entre muchos factores más por eso es importante una adecuada gestión empresarial, para evitar el fracaso de las empresas en crecimiento, para que las mypes no carezcan de una mala administración, o falta de análisis estratégico para poder desarrollarse correctamente.

Según la (Dirección Regional de Producción de Tacna, 2018) el departamento de Tacna registro 2,446 empresas que realizaban las actividades en la sección de manufactura especialmente en los distritos de Tacna y Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa, el 76 % de las empresas están ubicadas en estos distritos y solo en el distrito de Tacna se ubican el 55 % y en el distrito de Gregorio Albarracín Lanchipa el 21%, por eso se tomó la importancia de investigar sobre las mypes del sector de manufactura y las mypes en general porque son una fuente de desarrollo muy importante y una fuente de crecimiento para cualquier región porque generan empleo y dinamismo.

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema principal

¿Cuál es la influencia de la gestión empresarial en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?

1.2.2. Problemas secundarios

- a) ¿Cuál es la influencia de la planificación en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?
- b) ¿Cuál es la influencia de la organización en la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?
- c) ¿Cuál es la influencia de la dirección en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?
- d) ¿Cuál es la influencia del control en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?

1.3. Justificación de la investigación

Relevancia social

En el departamento de Tacna según información proporcionada por la Superintendencia de Aduanas y Administración Tributaria-SUNAT y la Dirección de Producción de Tacna. Las empresas dedicadas a la actividad de manufactura en el 2018 fueron registradas un total de 2,446 empresas en la región de Tacna de los cuales 514 (21.01%) están ubicados en el distrito Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa. Los beneficiarios en esta investigación fueron de 514 Mypes manufactureras que pudieron obtener información relevante de porque la gestión empresarial fue importante para mejorar su competitividad en el Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa.

Valor Teórico

En este Investigación se pudo obtener teorías fundamentales sobre la Gestión Empresarial y la Competitividad que llevo a conclusiones que beneficiaron esta investigación, ya que se logró obtener un conjunto de temas, que generaron un aporte teórico.

Relevancia Económica

Este estudio fue muy importante para ver el crecimiento económico que tienen las mypes para el desarrollo del país, porque fueron las empresas manufactureras que más aportes han dado a la economía en los últimos años y que será un motor de crecimiento para el desarrollo de la economía peruana.

Utilidad metodológica

Este estudio se realizó con el fin de determinar una investigación con una metodología valida que servirá para aplicarse en casos de igual similitud en otras partes geográficas del país.

1.4. Objetivos

1.4.1. Objetivo General

Determinar la influencia de la gestión empresarial en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.

Objetivos específicos

 a) Determinar la influencia de la planificación en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.

- b) Determinar la influencia de la organización en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.
- c) Determinar la influencia de. la dirección en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.
- d) Determinar la influencia del control en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.

1.5.Hipótesis

1.5.1. Hipótesis general

Existe influencia de la gestión empresarial sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa

1.5.2. Hipótesis especificas

 a) Existe influencia de la planificación sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020

- b) Existe influencia de la organización sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.
- c) Existe influencia de la dirección sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.
- d) Existe influencia del control sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.

CAPITULO II

MARCO TEÓRICO

2.1.Antecedentes

2.1.1. Internacionales

Quispe Apaza (2013) en su Tesis "La gestión empresarial y el impacto en el desarrollo de la micro y pequeña empresa, gestionado a través del convenio Binacional ALBA-TCP, entre el estado plurinacional de Bolivia y la República Bolivariana de Venezuela, en las gestiones 2006 - 2012" en la investigación se concluyó de como la situación económica de un país puede ser afectado, si uno de sus sectores no es atendido correctamente, para el buen funcionamiento de la economía, y por lo cual se observó que hay muchos puntos por corregir en contraste con otras mypes de otras regiones, ya sea porque cuentan con avances tecnológicos, altos índices de productividad, etc. Y de acuerdo con los resultados obtenidos se concluyó que si no se toma en cuenta al menos las funciones básicas que debe tener una microempresa para gestionarse eficientemente, como son los puntos: Planificación, Organización, Dirección y Control, y que, si no se toma en cuenta esos factores, puede afectar considerablemente los resultados de las micro y pequeñas empresas para su buen funcionamiento.

Valenzuela y Torres (2008) en su artículo científico llamado "Gestión empresarial orientada al valor del cliente como

fuente de ventaja competitiva. Propuesta de un modelo explicativo" se observó que, a partir del estudio empírico, que las decisiones estratégicas que se toman están orientadas a generar valor, para hacerlos más rentables y logre obtener más ingresos donde los clientes permanezcan leales a la organización. También este estudio señala que las empresas deben optimizar mejor sus costos para tener rentabilidad a largo y corto plazo.

2.1.2. Nacionales

Ari Vilca (2017) Desarrollo la tesis sobre la "Gestión empresarial y la competitividad en las micro y pequeñas empresas del Mercado Internacional San José Base I de la ciudad de Juliaca 2017" Dicha investigación tuvo como objetivo demostrar la problemática en la que se encuentran las micro y pequeñas empresas del Mercado Internacional San José Base I, con el fin de determinar la correlación, lo cual permitió ampliar la capacidad competitiva. Esta investigación concluyo con una correlación entre la gestión empresarial y la competitividad con una significancia de un 0.420 lo cual quiere decir que las variables de gestión empresarial si influye en la competitividad.

Barreto Cruz (2018) Desarrollo la Tesis sobre la "Gestión Empresarial y competitividad empresarial de las mypes textiles del Emporio Comercial de Gamarra, La Victoria, 2018" esta investigación tuvo como propósito identificar si existe o no una

relación positiva entre la gestión empresarial y el nivel de competitividad y de acuerdo el resultado obtenido de Spearman (Rho) se demostró que si existe una relación entre las dos variables. Con ello se analizó, que si los empresarios cuentan con una correcta planificación, organización, dirección y control en sus respectivas empresas podrán enfrentar la competencia.

2.1.3. Locales

Mamani Acosta (2018) desarrollo la tesis sobre la "Gestión Empresarial en la Internacionalización de las Microempresas del Sector Textil de Tacna", para optar por el título de Licenciada en Administración de Negocios Internacionales. Dicho estudio tuvo como objetivo demostrar que las Mypes del sector textil, tienen una moderada internacionalización, debido a que tienen un proceso de planificación y de gestión, esos factores ayudan en la mejora de los productos para conseguir un mejor rendimiento.

La investigación fue comprobada con el 95% de confianza un P_ valué de 0.936 donde existió evidencias estadísticas para afirmar que existe una relación significativa entre la Gestión Empresarial y la Internacionalización. Con esto el estudio logro determinar que existen dimensiones predominantes que son Dirección, Organización y Control que contribuye para tener una buena gestión empresarial.

López Mazuelo (2017) desarrollo la tesis sobre "La planeacion estrategica y su influencia en la gestion empresarial de las mypes del sector manufactura del distrito de Tacna" para optar el grado de Maestro en Ciencias. Dicha investigacion se realizo con el fin de analizar las mypes del sector de manufactura, como un tema muy importante y de relevancia para el economia de nuestro pais ya que mas del 98% de las empresas en nuestro pais son micro y pequeñas y que aportan con un 50 % en el producto bruto interno al pais y es generardor de empleos. En la investigacion basada en el alfa de Cronbach, se estimo la fiabilidad de los instrumentosm, los resultados encontrados en la Planeacion Estrategica y Gestion Empresarial del orden de 0.902 y 0.927 probando que hay una relacion existente.

2.2. Bases Teóricas

2.2.1. Gestión Empresarial

Según Fayol, Henry (1916) define que:

"El acto de administrar implica planear, organizar, dirigir, coordinar y controlar. Estas funciones, a su vez, engloban los elementos de la administración: Planeación, organización, dirección, coordinación y control". (p.80). La gestión empresarial es de suma importancia puesto que a través de las personas se busca mejorar la competitividad de las mypes

lo que permite encaminar a la organización para el alcance de los objetivos.

Podemos entender que Fayol, se refirió a que su enfoque siempre estaba direccionado internamente a como se puede manejar una empresa y gestionarlo internamente, no estaba estrictamente dirigida al exterior la función de administrar y gestionarlo desde la parte interna es la base para tener beneficios en una organización a corto y largo plazo.

Sin embargo, se demostró que no toda empresa quiere perder su capacidad de crecer y desarrollarse, para un manejo óptimo de gestión. Fayol es uno de los autores más distinguidos dentro del ámbito empresarial y gestión administrativa conocido también como el padre de los procesos administrativo y creador de la división de áreas para las funciones de las empresas donde resalta la importancia de una gestión empresarial.

2.2.1.1. Planificación

Según Alarcón (2008) "Expresa que una institución se dirige hacia los siguientes mecanismos para alcanzar sus objetivos y las consideraciones necesarias para la toma de decisiones acertadas. Esta ha de estar conformada por la misión, visión, objetivos y el análisis del entorno."

La base de la planificación es encontrar una organización ideal, por eso la importancia reside en la capacidad de anticiparse a situaciones adversas para definir escenarios que pudieran incidir en la organización La planeación en una organización tiene como objetivo desarrollar estrategias de acción, donde los gerentes de las organizaciones la utilicen para poder proyectarse a futuro, los análisis que se pueda realizar ayudara a ser más competitivo, los procesos que se realizan a los empresarios requiere de un tiempo para poder hacerlos, sin embargo si se dedica el tiempo suficiente, se disminuirá el riesgo de inversión y se lograra permitir realizar algunas contingencias.

2.2.1.1.1. Estrategias

Según Porter (1985) cada sector tiene particularidades que hace que se diferencia de otros sectores productivos. Por eso el planteo estrategias de competitividad que cada organización pueda diseñar su propia estrategia en base a la cadena de valor a partir de su propio modelo, para determinar las importancias de los procesos, según sean manejadas las actividades.

2.2.1.1.2. Plan de negocios

Según Fayol (1916) Planteo que un plan de Negocios es una de las etapas más complicada para un empresario tanto para una micro y pequeña empresa, porque requiere tiempo, sin embargo se demostró que el dedicar el tiempo suficiente para la realización de un buen plan de negocios se disminuirá el riesgo de inversión y permitiría prever algunas contingencias que puedan afectar el desarrollo.

2.2.1.2. Organización

Según Newman, W. Y Warren, K (1996) "Expresa que cuando una empresa va creciendo, es preciso una Estructura Organizacional, la cual indicará como estará integrada la institución y cómo funcionará."

Se concluyó que una organización según vaya creciendo su estructura organizacional se va ir dividiendo y asignando nuevas responsabilidades para las funciones de una empresa para un desarrollo óptimo de las actividades en la organización.

2.2.1.2.1. Desarrollo organizacional

Según Petit (2012) Se refirió a que el desarrollo organizacional dentro de una organización cuenta con

varios aspectos importantes, como los aspectos humanísticos y democráticos en donde se pretende mejorar la eficacia de las organizaciones, para el bienestar de los empleados, también se indicó que los procesos deben ser innovadores para el surgimiento de nuevas categorías con una visión más amplia y que este acompañado de una visión lógica que impulse un desarrollo integrado de las organizaciones.

2.2.1.2.2. Autoridad

Bustos, Figueroa y Sánchez (2013) En su ensayo llamado Liderazgo Empresarial, afirmo que en una organización si se quiere tener un óptimo desempeño debe prevalecer tanto el liderazgo como la autoridad por una parte el liderazgo les va actuar a favor de la relaciones humanas y objetivo empresarial y por otro lado la autoridad va lograr que se actué de manera discreta para solucionar cualquier problemática. Por lo tanto, se pudo expresar que se necesita un liderazgo abierto, donde debe prevalecer la confianza, y la humildad suficiente para inspirar a las personas con los objetivos de la organización.

2.2.1.3. Dirección

Dubrin (2000) indica que "La Dirección es también llamado Liderazgo, que tiene capacidad de influir y ejercer la autoridad sobre los demás, con la ambición de alcanzar las metas de la institución; por lo tanto, se radica en dosificar energía, dirigir, activar e inducir a terceros."

Dubrin nos explicó que, para tener un sistema administrativo destacable, es necesario inspirar al personal, para lograr un liderazgo en la administración algunos autores consideran que la administración es solo alcanzar los fines, pero lo primordial es propiciar un liderazgo donde se incluya la comunicación, motivación para lograr la capacitación a un grupo con el fin de alcanzar los fines mediante un liderazgo.

2.2.1.3.1. Liderazgo

Gelvan (2007) "Define al líder como la persona que va adelante para guiar o mostrar el camino, el que antecede o dirige cualquier acción, opinión o movimiento de un grupo que acepta dicha guía o conducción."

El liderazgo que nos define Gelvan en una organización acciona de manera diferente en las decisiones para obtener cambios, ya que para un líder se debe crear un ambiente óptimo que permita el dialogo, poder lograr ejercer influencia en el entorno con objetivos claros para su conducción.

2.2.1.3.2. Comunicación

Gómez (2009)"La comunicación en las organizaciones para la mejora de la productividad"

La comunicación es elemental en una organización l puesto que cualquier conflicto ocurrido en un proceso productivo la empresa pierda en términos de tiempo, beneficios económicos que disminuirá la competitividad de la empresa en el mercado es por eso que debe ser tratada de manera profesional para llevar a las organizaciones a ser más productivas en el ámbito empresarial para que puedan impactar tremendamente en el buen manejo de la información.

2.2.1.4. Control

Según Bittel y Ramsey (1999) "Indica que el Control se encarga de medir, corregir y retroalimentar las actividades que están planificadas, organizadas; y observadas si se han desviado del objetivo general de la empresa."

La importancia del control en las organizaciones es que el gerente debe velar por los resultados para la realización de las operaciones del negocio esto implica un compromiso también por los colaboradores de la organización, para la medición de los resultados para que puedan ser comparados, si en realidad existe una desviación

de las actividades para poder solucionarlos, y corregirla de manera efectiva, el corregir algunos problemas ayudara a lograr el éxito de cualquier organización que se desea.

2.2.1.4.1. Medición del desempeño

La medición del desempeño se ha caracterizado por establecer metas, indicadores, competencias y comportamientos para permitir conocer el grado de variabilidad entre lo que se proyectó y lo que ese está logrando, para que los procesos tengan la importancia correspondiente. La medición es realizada de manera objetiva para analizar si se alcanza la meta en una organización.

2.2.1.4.2. Medidas correctivas

Se observó que las medidas correctivas son todas aquellas decisiones, actividades, medidas y soluciones que tiene una característica importante que es el de identificar los fallos para que no se vuelvan a repetirse. Sin embargo, es complicado para muchas organizaciones identificar cuáles serían las acciones más adecuadas para cada situación. Por eso es importante realizar un análisis constante para identificar las causas de cualquier situación.

2.2.2. Competitividad

Según Meraz (2015) sostuvo que existen numerosos modelos de competitividad, en su mayoría que se caracterizan por enfoques macro y micro económicos; uno está dirigido al sector industria de un país, mientras por otro lado a las empresas. La competitividad es definida también como la capacidad de diseñar, producir y comercializar bienes / servicios. Pero ciertos autores exponen sobre la penetración en el mercado, tecnología, competidores, costos, calidad y procesos donde se resalta que la competitividad es un conjunto de procesos de gestión.

2.2.2.1. Gestión de competitividad

Quiroga (2003) planteo un modelo matemático con el fin de determinar la competitividad de los micros y pequeñas empresas, en el cual sustenta que para tener una buena gestión de la competitividad se basó en autores como Michel Porter, Peter Drucker, entre otros. En el cual dicho modelo planteado consistió en una evaluación interna y externa de las tecnológicas, variables administrativas, productivas, humanas y empresariales, cuales impactan en competitividad de las empresas.

2.2.2.1.1. Objetivo de competitividad

Según el Plan Nacional de Competitividad (2005) plantea que las proyecciones estratégicas se basaron en los lineamientos de competitividad donde se tomaron en cuenta los temas de fortalecimiento institucional y de políticas económicas para mejorar el entorno de los negocios en el país. Uno de los objetivos importantes es el desarrollo de una cultura organizacional que está basada en la confianza, y como también es el caso del fortalecimiento empresarial, donde la cooperación entre empresas de diversos tamaños, sectores, e incluso en vinculación en el sector público puede facilitar el desarrollo regional y local para que pueda tener una inserción adecuada en el mercado.

2.2.2.2. Estrategias de competitividad

Según Kenneth (2000) Establece que la estrategia de competitividad es un patrón para los principales objetivos, planes, metas, y políticas esenciales para poder alcanzar los objetivos que fueron determinados en una organización, y que con eso se definan las estrategias de las empresas.

2.2.2.1. Diferenciación por producto

Según Porter (1995) planteo que una estrategia era de crear un producto o servicio, una forma que sea percibido por toda la industria como algo único. La de diferenciarse frente a la competencia y puedan tener una lealtad a la marca, donde el precio no resalte sino sea más percibido por la originalidad del producto. Diferenciarse es todo en el mercado que significaba implicarse en actividades muy costosas como análisis del mercado, investigación del producto, diseño del producto, materiales de alta calidad para el servicio al cliente.

2.2.2.2. Diferenciación por Ventas

Según Porter (1995) Estableció a la diferenciación por ventas como una de las más importantes pero la clave será el valor que tiene el producto y de qué forma será percibido "vender el valor" el punto de vista desde un vendedor al cliente, el valor significa algo muy diferente por eso es una de las estrategias más importantes, porque nos menciona las perspectiva del cliente con el valor para definir el precio y la manera en que se puede incrementar las ventas.

2.2.2.3. Diferenciación por Servicio

Según Porter (1995) planteo que las empresas deben diferenciarse y dejar de ser un servicio más como cualquier otro, si los servicios tienen los mismos aspectos, el cliente no le dará la importancia y podrá cambiar con mucha de facilidad de producto, servicio o marca.

2.2.2.3. Mejoramiento de la productividad

Según Medina y Mauricci (2014) menciono que, para tener un buen desarrollo de la productividad, no consiste en lograr hacer las cosas correctamente. El proceso de la industrialización es un sistema social complejo, progresivo y adaptable. Las relaciones que se desarrollaron recíprocamente entre el capital, trabajo, ambiente social y organizacional son importantes en cuanto estén equilibradas y regularizadas para coordinar un conjunto integrado.

2.2.2.3.1. Cadena de Producción

Según Tomta y Chiatchova (2009) los conceptos sobre cadenas productivas, tiene un sentido más riguroso a los procesos que están comprendidas en la distribución, elaboración y comercialización de un bien o servicio hasta lograr su consumo final. La cadena productiva se puede analizar desde otra perspectiva en los factores de producción. Es un conjunto de agentes económicos que están involucrados directamente en la producción, transformación y el traslado hacia el mercado. La cadena de producción hoy en día debe ser vista desde un enfoque de productividad. Esta antigua cadena productiva (secuencial y estática) debe ser sustituida por una nueva no tan lineal, colaborativa dinámica,

escalable y digital, donde el valor agregado en los productos sea algo determinante para tener una ventaja competitiva.

2.2.2.3.2. Optimización de cadena de producción

Según Bribiescas y García (2011) considero que uno de factores importantes para la optimización de la cadena productiva es el mantenimiento que se realizó a las maquinas en la fabricación de productos. De acuerdo a información recogida de las empresas se sostuvo que periódicamente se debe dar mantenimiento a estos activos para detectar alguna falla técnica en particular. Otro factor importante es (capacitación de personal técnico) sugiere que las empresas deben observar cuidadosamente el mantenimiento de los activos de las empresas. Porque el lograr mejorar estos factores puede representar un incremento en la producción y una disminución en los costos operativos debido a que se tomó contingencias en los mantenimientos de los equipos y tener fallas productivas.

2.2.2.3.3. Calidad de abastecimiento

Constantino (2009) sostuvo que las evaluaciones en la cadena de suministros se deben enfocar en una evaluación a los proveedores en sus propias instalaciones o en el lugar donde el empresario desarrolle su actividad, procedimientos, sistemas, etc. Que se realicen de manera sistemática y asegurar, las tareas preventivas para no incurrir en costos de

"no calidad" y que todas las actividades que se realicen sean de manera consistente y homogénea para que se logre un abastecimiento óptimo.

2.2.2.3.4. Eficiencia en capacidad productiva

Según Everett (1991) sostuvo que una de las claves para obtener mayor eficiencia productiva, es el de producir a un costo mínimo optimizando adecuadamente, y esto da la capacidad para fijar precios bajos y es un criterio principal para poder alcanzar el éxito. La mínima utilización y optimización de recursos escasos como la mano de obra, equipos, dirección, materiales y energía junto con un nivel de producción constante, conforman la clave importante para obtener una productividad deseable.

2.2.2.3.5. Valor agregado

Según Rojas (2013) considero que el valor agregado o el valor añadido. En lo que son términos de marketing es una característica de algo extra que se le da a un producto o servicio. Esto con el fin de colocarle un valor comercial; generalmente son características o servicios que son soy muy usados por los competidores en el mercado para que un negocio o empresa pueda tener cierta diferenciación sin embargo el concepto de valor agregado ha cobrado una importancia en los últimos años y hoy en día ha tomado en

cuenta como unos de los principales desafíos en las empresas a implementar.

2.3. Definición de conceptos básicos

a) Gestión Empresarial

Es el proceso de planificación, organización, dirección y control del trabajo de los miembros de la organización y de usar los recursos disponibles de la empresa para alcanzar las metas establecidas. (Stoner, James A 1986)

b) La competitividad

Se puede mirar desde la industria, y el nivel de la empresa. El competidor original de la palabra en latín, competer, que significa la participación en un negocio convertido en común para describir la fortaleza económica de los competidores en la economía de mercado (Cruz, 1992; Ajitabh & Momaya, 2004)

c) Cadena de valor

La cadena de valor es la herramienta empresarial básica para analizar las fuentes de ventaja competitiva, es un medio sistemático que permite examinar todas las actividades que se realizan y sus interacciones. (Porter M, 1980).

e) Valor Agregado

El valor agregado o el valor añadido es una característica de algo extra que se le da a un producto o servicio. Esto con el fin de colocarle un valor comercial (Rojas, 2013)

f) Planificación

Expresa que una institución se dirige hacia los siguientes mecanismos para alcanzar sus objetivos y las consideraciones necesarias para la toma de decisiones acertadas (Alarcon, 2008)

g) Estrategias

Establece que la estrategia competitiva es un patrón para los principales objetivos, planes, metas, y políticas esenciales para poder alcanzar los objetivos (Kenneth, 2000)

h) Ventaja competitiva

Crece fundamentalmente en razón del valor que una empresa es capaz de generar. El concepto de valor representa lo que los compradores están dispuestos a pagar, y el crecimiento de este valor a un nivel superior se debe a la capacidad de ofrecen precios más bajos en relación a los competidores por beneficios equivalentes. (Porter, 1995)

CAPITULO III

METODOLOGÍA

3.1. Tipo de Investigación.

El tipo de investigación fue pura, ya que estuvo orientada a generar nuevas ideas, principios y teorías para el desarrollo de nuevos conocimientos, y que permitió incrementar a la ciencia conocimientos respecto a la Gestión Empresarial y Competitividad

.

3.2. Nivel de Investigación.

El nivel de investigación fue explicativo causal, ya que se buscó encontrar una de las causas que influyen directamente en la modificación de la variable competitividad y describir cómo se da esa influencia.

3.3. Diseño de la Investigación.

Se trató de una investigación no experimental ya que no se alteró las variables, y de corte transversal debido a la recolección de datos en un tiempo determinado para la influencia entre la Gestión empresarial y la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.

El esquema es el siguiente:

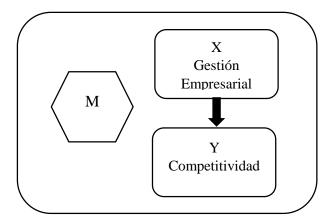


Figura 1: Diseño de la Investigación.

Dónde:

M = Muestra

X = Gestión Empresarial

Y = Competitividad

= Influencia

3.4. Variables e indicadores.

3.4.1. Identificación de la variable Independiente

La siguiente tabla mostrara la operacionalización de la variable independiente gestión empresarial.

3.4.1.1. Operacionalización de la variable independiente

Tabla 1: *Operacionalización de la Variable Independiente*

Definición	Dimensiones	Indicadores	Escala de Medición
Es proceso de planificación, organización, dirección y control del trabajo de los	Planificación Organización	 Estrategias Plan de negocios Desarrollo organizacional Autoridad 	Nivel de Medición Ordinal 1= No es cierto
miembros de la organización y de usar los recursos disponibles de la empresa para alcanzar las metas establecidas	Dirección Control	 Liderazgo Comunicación Medición del desempeño Medidas 	- 2=Algo cierto 3=Indeciso - 4=Parcialmente cierto 5=Totalmente Cierto
(Stoner & James, 1986)		correctivas	

Fuente: Proceso Administrativo planteado por Fayol. Extraído de (Fundamentos de la Gestión Empresarial 2010)

3.4.1.2. Escala de valoración

La escala de valoración es la escala ordinal ya que establece una la clasificación en orden de los datos mencionado por Hernández, Fernández, & Baptista (2014). Se recategorizo la variable en 3 categorías (Alta, Moderada y Baja) con la finalidad de presentar los resultados obtenidos con mayor claridad y coherencia.

Niveles
Alta aplicación de Gestión empresarial
Moderada aplicación de Gestión empresarial
Baja aplicación de Gestión empresarial

3.4.2. Identificación de variable dependiente

La siguiente tabla mostrara la operacionalización de la variable dependiente competitividad.

3.4.2.1. Operacionalización de la variable dependiente

Tabla 2: *Operacionalización de la Variable Dependiente*

Definición	Dimensiones	Indicadores	Escala de Medición
Competitividad significa un beneficio sostenible para un negocio, es el resultado de una mejora de la calidad constante y la innovación. Está relacionada fuertemente con la productividad. (Porter, 1995)	Gestión de competitividad Estrategias de competitividad Mejoramiento de la productividad	 Política de competitividad Objetivo de competitividad Diferenciación por producto Diferenciación por Ventas Diferenciación por Servicio Cadena de Producción Optimización de cadena de producción Calidad de abastecimiento Eficiencia en capacidad productiva Valor agregado 	- Nivel de Medición Ordinal 1= No es cierto 2=Algo cierto - 3=Indeciso 4=Parcialment e cierto 5=Totalmente Cierto

Fuente: Identificación de los factores de competitividad por (Franca, Rech, & Aparecido, 2016)

3.4.2.2. Escala de valoración

La escala de valoración es la escala ordinal ya que establece una la clasificación en orden de los datos mencionado por Hernández, Fernández, & Baptista (2014). Se recategorizo la variable en 3 categorías (Alta, Moderada y Baja) con la finalidad de presentar los resultados obtenidos con mayor claridad y coherencia.

Niveles	
Alto nivel de competitividad	
Moderado nivel de competitividad	
Bajo nivel de competitividad	

3.5. Población y Muestra del estudio

3.5.1. Población

La población estuvo compuesta por las mypes manufactureras ubicadas en el distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 3 *Determinación de la Población*

Distrito Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa	21%	Tamaño de la población
Provincia de Tacna	55%	1345
Otros	24%	587
Total	100%	2,446

Fuente: Dirección Regional de Producción de Tacna, 2018

3.5.2. Muestra de estudio

Para la determinación del tamaño de la muestra, se aplicó la siguiente formula, y se asumió los siguientes supuestos:

Donde:

N = población (514)

Z = 1,96 (95% confianza estadística)

p = q = 0.5 (probabilidad de éxito y/o fracaso)

E = 0.5 (error)

n= 221 (tamaño de muestra)

Por lo tanto, luego de reemplazar la formula respectiva, el tamaño de la muestra fue de 221 Mypes manufactureras.

3.6. Técnicas e Instrumentos de recolección de Datos.

3.6.1. Técnica

Encuesta

Se utilizó la técnica de la encuesta, porque su aplicación permitió la recolección de datos de un número amplio de informantes, que fueron dirigidos a los dueños de las Mypes manufactureras en el distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

3.6.2. Instrumento

El cuestionario fue dirigido a los dueños de la mypes manufactureras en el distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Se utilizó la Escala de Likert (desde 1 = no es cierto con lo afirmado en el ítem, hasta 5 = totalmente cierto con lo afirmado en el ítem) para el análisis de las respuestas proporcionadas en el instrumento. De donde, la relación de cada ítem con su respectiva dimensión e indicadores, para ambas variables, se tiene:

Tabla 4: Dimensión e Indicadores- Ítems : Competitividad

Variable	Dimensiones	Indicadores	Ítems
	Gestión de competitividad	•Política de competitividad	01,02,03
		•Objetivo de competitividad	04,05,06
		•Diferenciación por producto	07,08,09
ad	Estrategias de competitividad	•Diferenciación por ventas	10,11,12
Competitividad		•Diferenciación por servicio	13,14,15
ompe	Mejoramiento de la productividad	•Cadena de producción	16,17,18
J		•Optimización de la cadena de producción	19,20,21
		•Calidad de Abastecimiento	22,23,24
		•Eficiencia en capacidad productiva	25,26,27
		 Valor agregado 	28,29,30

Fuente: Cuestionario

Tabla 5:Dimensión e Indicadores- Ítems : Gestión Empresaria

Variable	Dimensiones	Indicadores	Ítems
	Planificación	Estrategias	01,02,03,04
	Fiammeacion	•Plan de negocio	05,06,07,08
	Organización	•Desarrollo •organizacional	09,10,11,12
Gestión -		 Autoridad 	13,14,15,16
Empresarial	Dirección	•Liderazgo	17,18,19,20
Limprosurius	Direction	 Comunicación 	21,22,23,24
	Control	•Medición de desempeño	25,26,27,28
		•Medidas correctivas	29,30,31,32

. Fuente: Cuestionario

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1. Validación del Instrumento de Investigación

4.1.1. Validación

La validez que se utilizó fue de contenido para la validación del instrumento mediante la opinión de expertos.

La validez es el grado en que un cuestionario mide lo que intenta medir o sirve para el propósito por el que ha sido construido. Con referencia al presente estudio se realizó la validez de contenido que es una evaluación subjetiva, pero sistemática de qué tan bien la descripción y el contenido de una escala representan de manera adecuada en el constructo que se mide (Malhotra, 2004).

4.1.2. Confiabilidad

En lo referente a la confiabilidad de los instrumentos, se ha determinado la fiabilidad a través del estadístico Alpha de Cronbach.

Nunnally (1978) señala que, "En investigaciones de naturaleza exploratoria, el valor mínimo recomendado se sitúa en 0.70. En cambio, en estudios no exploratorios este mismo autor fija el valor recomendado de alfa de Cronbach en 0.80" (p.72).

Si la confiabilidad es alta el coeficiente será cercano al 1 esto indica que los ítems cavarían entre si y si es baja el coeficiente será más cercano al valor 0 que indicara que los ítems no cavarían o cavarían escasamente.

Tabla 6 *Interpretación del Coeficiente del Confiabilidad*

Rangos	Magnitud
0,81 a 1,00	Muy alta
0,61 a 0,80	Alta
0,41 a 0,60	Moderada
0,21 a 0,40	Baja
0,01 a 0,20	Muy Baja

Fuente: Ruiz (2000), p.70

Aplicación de coeficiente de Alpha de Crombach:

Confiabilidad de las Dimensiones de Gestión Empresarial:

Tabla 7Alpha de Cronbach: Planificación

Alpha de Cronbach: Planificación		
Estadísticas de fiabilidad		
Alfa de Cronbach 0.430	N de elementos 8	

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión planificación, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,430 lo que significó que tuvo una confiabilidad moderada.

Tabla 8

Alpha de Cronbach: Planificación-con

Transformación de Datos

Estadísticas de fiabilidad

Alfa de Cronbach 0.468 N de elementos

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión planificación, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,468 lo que significó que tuvo una confiabilidad moderada con una transformación de datos.

Tabla 9 *Alpha de Cronbach: Organización*

Tipha ac Cronbach. Organización		
Estadísticas de fiabilidad		
Alfa de Cronbach	N de elementos	
0.718	8	

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión organización, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,718 lo que significó que tuvo una confiabilidad alta.

Tabla 10 *Alpha de Cronbach: Organización-con Transformación de Datos*

Estadísticas de fiabilidad		
N de elementos		
0.744		

Fuente: Base de datos SPSS

Se observó que la dimensión organización, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,744 lo que significó que tuvo una confiabilidad alta con una transformación de datos.

Tabla 11 *Alpha de Cronbach: Dirección*

Estadísticas de fiabilidad		
Alfa de Cronbach	N de elementos	
0.736	8	

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión dirección, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,736 lo que significó que tuvo una confiabilidad alta.

Tabla 12 *Alpha de Cronbach: Dirección Con Transformación de datos*

Estadísticas de fiabilidad			
Alfa de Cronbach	N de elementos		
0.741	8		

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión dirección, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,741 lo que significó que tuvo una confiabilidad alta con una transformación de datos.

Tabla 13 *Alpha de Cronbach: Control*

Estadísticas de fiabilidad				
Alfa de Cronbach	N de elementos			
0.663	8			

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión control, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,663 lo que significó que tuvo una confiabilidad alta.

Tabla 14 *Alpha de Cronbach: Control-Con Transformación de Datos*

Estadísticas de fiabilidad		
Alfa de Cronbach	N de elementos	
0.676	8	

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión organización, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,676 lo que significó que tuvo una confiabilidad alta con una transformación de datos.

Confiabilidad de las dimensiones de Competitividad:

Confiabilidad de las Dimensiones:

Tabla 15 *Alpha de Cronbach: Gestión de Competitividad*

Estadísticas de fiabilidad			
Alfa de Cronbach N de elementos			
0.327	6		

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión gestión de competitividad, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,327 lo que significó que tuvo una confiabilidad baja.

Tabla 16Alpha de Cronbach: Gestión de Competitividad –con Transformación de Datos

Estadísticas de fiabilidad			
Alfa de Cronbach	N de elementos		
0.413	6		

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión gestión de competitividad, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,413 lo que significó que tuvo una confiabilidad moderada con una transformación de datos.

Tabla 17 *Alpha de Cronbach: Estrategias de Competitividad*

Estadísticas de fiabilidad				
Alfa de Cronbach N de elementos				
0.648	9			

Fuente: Base de datos SPSS

Se observó que la dimensión estrategias de competitividad, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,648 lo que significó que tuvo una confiabilidad alta.

Tabla 18Alpha de Cronbach: Estrategias de Competitividad con Transformación de Datos

Estadísticas de fiabilidad				
Alfa de Cronbach N de elementos				
0.824	9			

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión estrategias de competitividad, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,824 lo que significó que tuvo una confiabilidad muy alta con una transformación de datos.

Tabla 19 *Alpha de Cronbach: Mejoramiento de la Productividad*

Estadísticas de fiabilidad				
Alfa de Cronbach	N de elementos			
0.818	15			

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión mejoramiento de la productividad, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,818 lo que significó que tuvo una confiabilidad muy alta.

Tabla 20Alpha de Cronbach: Mejoramiento de la Productividad Con Transformación de Datos

Estadísticas de fiabilidad				
Alfa de Cronbach	N de elementos			
0.853	15			

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Se observó que la dimensión mejoramiento de la productividad, obtuvo el coeficiente de Alpha de Cronbach de 0,853 lo que significó que tuvo una confiabilidad muy alta con una transformación de datos.

4.2. Técnicas de procesamiento y análisis de datos

En la investigación, se usó del programa estadístico IBM SPSS Statistics Versión 23, el cual contuvo diversas herramientas donde se usó en primera parte del Alfa de Cronbach para determinar el grado de confiabilidad de los instrumentos. Luego, mediante la estadística descriptiva, se obtendrá las tablas de frecuencia con respecto a cada ítem, variable, dimensiones e indicadores que se haya formulado en los instrumentos correspondientes para poder analizar e interpretar los resultados. Además, se usó de la estadística inferencial, para la comprobación de las hipótesis, donde se aplicó el test no paramétrico de "Rho de Spearmann" debido que no siguen una distribución normal estableciendo un nivel de significancia del 95% y un nivel de error del 5%, ya que a través de ello, se obtuvo el valor de significancia *Valor-P* en cada prueba para que de esa manera se pudiera realizar el contraste de las hipótesis planteadas, determinando así, la

aproximación de influencia determinando así si existe o no influencia de la gestión empresarial sobre la competitividad en la mypes manufactureras.

4.3. Tratamiento estadístico

4.3.1. Resultados de la variable independiente: Gestión Empresarial

La variable independiente que se planteó en el presente estudio, es la Gestión Empresarial, la cual ha sido medida a través de las cuatro dimensiones respectivamente: planificación, organización, dirección y control; de esta manera los resultados quedaron de la siguiente manera:

4.3.1.1. Análisis por Dimensión

A. Dimensión: Planificación

Tabla 21: *Planificación*

Planificación				
			Porcentaje	
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado	
Baja	70	31.7	31.7	
Moderada	109	49.3	81.0	
Alta	42	19.0	100.0	
Total	221	100.0		

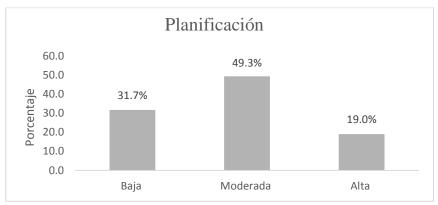


Figura 2 : Niveles de la Dimensión Planificación

De un total de 221 mypes manufactureras, el 31.7% (70 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de planificación bajo, 49.3% (109 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de planificación moderado y 19 % (42 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de planificación alto.

B. Dimensión: Organización

Tabla 22: Organización

Organización				
			Porcentaje	
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado	
Baja	80	36.2	36.2	
Moderada	88	39.8	76.0	
Alta	53	24.0	100.0	
Total	221	100.0		



Figura 3 : Niveles de la Dimensión Organización

De un total de 221 mypes manufactureras, el 36.2% (80 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de organización bajo, 39.8% (88 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de organización moderado y 24 % (53 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de organización alto.

C. Dimensión: Dirección

Tabla 23: *Dirección*

Dirección				
			Porcentaje	
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado	
Baja	69	31.2	31.2	
Moderada	99	44.8	76.0	
Alta	53	24.0	100.0	
Total	221	100.0		

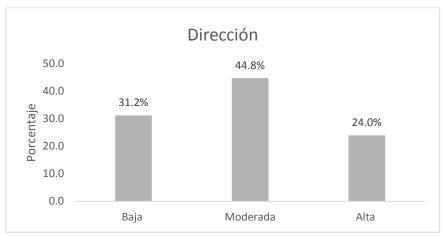


Figura 4 : Niveles de la Dimensión Dirección

De un total de 221 mypes manufactureras, el 31.2% (69 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de dirección bajo, 44.8% (99 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de dirección moderado y 24 % (53 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de dirección alto.

D. Dimensión: Control

Tabla 24: Control

Control			
			Porcentaje
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado
Bajo	71	32.1	32.1
Moderado	101	45.7	77.8
Alto	49	22.2	100.0
Total	221	100.0	

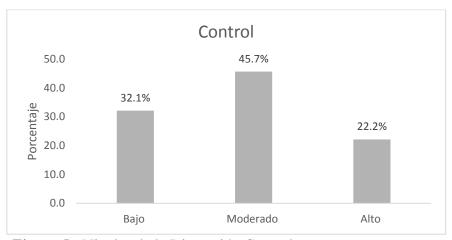


Figura 5 : Niveles de la Dimensión Control

De un total de 221 mypes manufactureras, el 32.1% (71 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de control bajo, 45.7% (101 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de control moderado y 22.2 % (49 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de control alto.

4.3.1.2. Análisis por Indicador

Tabla 25: *Estrategias*

Estrategias			
	Eraguangia	Dorgantoia	Dorgantoja agumulada
	riecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado
Bajo	88	39.8	39.8
Moderado	92	41.6	81.4
Alto	41	18.6	100.0
Total	221	100.0	

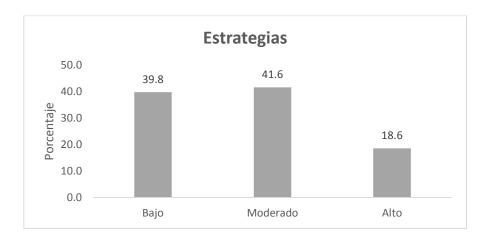


Figura 6 : Niveles del Indicador Estrategia

De un total de 221 mypes manufactureras, el 39.8% (88 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de estrategia bajo, 41.6% (92 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de estrategia moderado y 18.6 % (41 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de estrategia alto.

Tabla 26: *Plan de Negocios*

Plan de Negocio			
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado
Bajo	103	46.6	46.6
Moderado	87	39.4	86.0
Alto	31	14.0	100.0
Total	221	100.0	

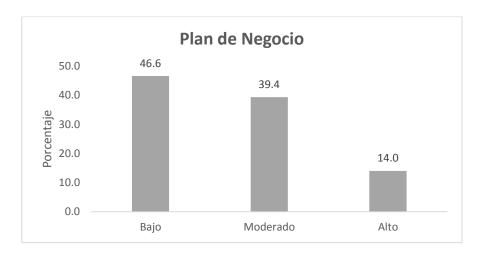


Figura 7 : Niveles del Indicador Plan de Negocio

De un total de 221 mypes manufactureras, el 46.6% (103 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de plan de negocio bajo, 39.4% (87 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de plan de negocio moderado y 14 % (31 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de plan de negocio alto.

Tabla 27:Desarrollo Organizacional

Desarrollo Organizacional				
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado	
Bajo	74	33.5	33.5	
Moderado	101	45.7	79.2	
Alto	46	20.8	100.0	
Total	221	100.0		



Figura 8 : Niveles del Indicador Desarrollo Organizacional

De un total de 221 mypes manufactureras, el 33.5% (74 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de desarrollo organizacional bajo, 45.7% (101 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de desarrollo organizacional moderado y 20.8 % (46 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de desarrollo organizacional alto.

Tabla 28: *Autoridad*

Autoridad			
			Porcentaje
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado
Bajo	84	38.0	38.0
Moderado	93	42.1	80.1
Alto	44	19.9	100.0
Total	221	100.0	

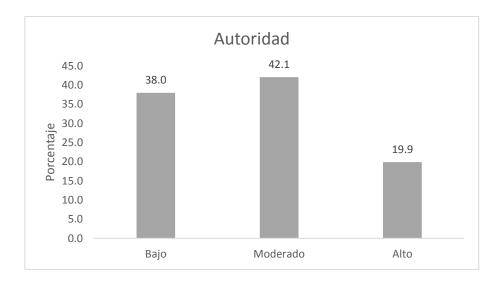


Figura 9 : Niveles del Indicador Autoridad

De un total de 221 mypes manufactureras, el 38% (84 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de autoridad bajo, 42.1% (93 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de autoridad moderado y 19.9 % (44 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de autoridad alto.

Tabla 29: *Medición del Indicador Liderazgo*

Liderazgo			
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado
Bajo	74	33.5	33.5
Moderado	130	58.8	92.3
Alto	17	7.7	100.0
Total	221	100.0	

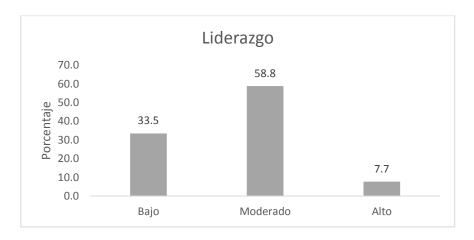


Figura 10 : Niveles del Indicador Liderazgo

De un total de 221 mypes manufactureras, el 33.5% (74 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de liderazgo bajo, 58.8% (130 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de liderazgo moderado y 7.7 % (17 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de liderazgo alto.

Tabla 30:Comunicación

Comunicación			
			Porcentaje
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado
Bajo	100	45.2	45.2
Moderado	62	28.1	73.3
Alto	59	26.7	100.0
Total	221	100.0	

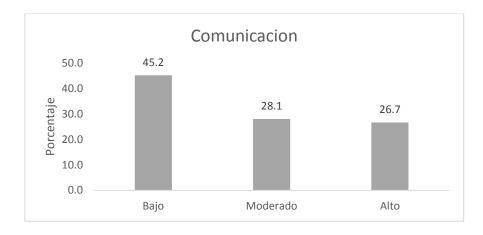


Figura 11 : Niveles del Indicador Comunicación

De un total de 221 mypes manufactureras, el 45.2% (100 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de comunicación bajo, 28.1% (62 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de comunicación moderado y 26.7 % (59 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de comunicación alto.

Tabla 31: *Medición del Desempeño*

Medición de Desempeño			
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado
Bajo	70	31.7	31.7
Moderado	114	51.6	83.3
Alto	37	16.7	100.0
Total	221	100.0	

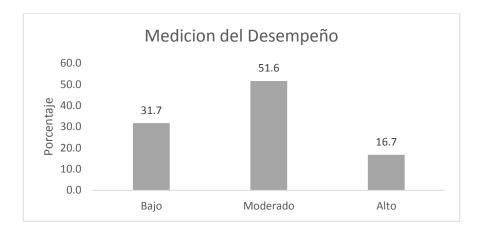


Figura 12 : Niveles del Indicador Medición del desempeño

Interpretación

De un total de 221 mypes manufactureras, el 31.7% (70 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de medición de desempeño bajo, 51.6% (114 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel medición de desempeño moderado y 16.7 % (37 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de medición de desempeño alto.

Tabla 32: *Medidas Correctivas*

	Medidas Correctivas			
			Porcentaje	
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado	
Bajo	70	31.7	31.7	
Moderado	113	51.1	82.8	
Alto	38	17.2	100.0	
Total	221	100.0		

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

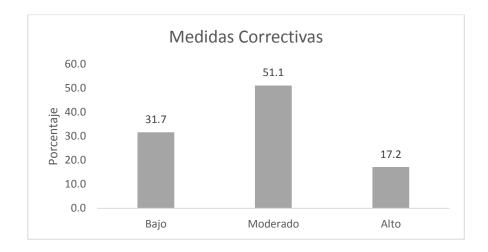


Figura 13 : Niveles del Indicador Medidas Correctivas

Interpretación

De un total de 221 mypes manufactureras, el 31.7% (70 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de medidas correctivas bajo, 51.1% (113 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de medidas correctivas moderado y 17.2 % (38 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de medidas correctivas alto.

4.3.1.3. Análisis General

Variable independiente: Gestión Empresarial

Tabla 33: *Gestión Empresarial*

Gestión Empresarial				
			Porcentaje	
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado	
Baja	70	31.7	31.7	
Moderada	91	41.2	72.9	
Alta	60	27.1	100.0	
Total	221	100.0		

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

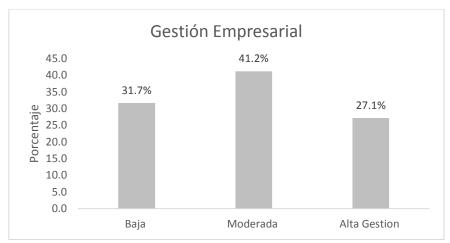


Figura 14 : Niveles de la Variable Gestión Empresarial

Interpretación

De un total de 221 mypes manufactureras, el 31.7% (70 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de gestión empresarial bajo, 41.2% (91 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de gestión empresarial moderado y 27.1 % (60 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de gestión empresarial alto.

4.3.1.4. Análisis por Ítems

A. Planificación

La planificación fue medido por los indicadores de estrategias y plan de negocios.

Tabla 34Considera Usted que las Estrategias deben ser Planificadas, para Aprovechar las Oportunidades que se Presentan a Corto Plazo.

Ítem	Frecuencia	Porcentaje
1. Considera usted que las No es cierto	39	17.6
estrategias deben ser Algo cierto planificadas, para aprovechar	18	8.1
las oportunidades que se Indeciso	26	11.8
presentan a corto plazo. Parcialmente cierto	56	25.3
Totalmente cierto	82	37.1
Total	221	100.0

Interpretación:

La Tabla 34 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 01 formulado: Considera usted que las estrategias deben ser planificadas, para aprovechar las oportunidades que se presentan a corto plazo; señalando que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Tabla 35:Considera Usted que la Creación de una Estrategia debe Llevarse a cabo siempre y cuando se desea Minimizar los Riesgos de un Fracaso

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado
2. Considera usted	No es cierto	25	11.3	11.3
que la creación de una estrategia debe	Algo cierto	31	14.0	25.3
llevarse a cabo	Indeciso	37	16.7	42.1
siempre y cuando se desea minimizar	Parcialmente cierto	63	28.5	70.6
los riesgos de un fracaso.	Totalmente cierto	65	29.4	100.0
	Total	221	100.0	

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 35 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 02 formulado: Considera usted que la creación de una estrategia debe llevarse a cabo siempre y cuando se desea minimizar los riesgos de un fracaso.; señalando que:

- El 29.4% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 28.5% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 16.7% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.

- Por otra parte se registró un 14% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 11.3% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Tabla 36:Considera Usted que las Estrategias son Actividades Correctas y Congruentes para Responder a las Necesidades Reales del Mercado.

1121 0000			
Ítem		Frecuencia	Porcentaje
3. Considera usted que las	No es cierto	39	17.6
estrategias son	Algo cierto	18	8.1
actividades correctas y congruentes para	Indeciso	26	11.8
responder a las necesidades reales del	Parcialmente cierto	56	25.3
mercado.	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 36 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 03 formulado: Considera usted que las estrategias son actividades correctas y congruentes para responder a las necesidades reales del mercado.; señalando que:

• El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Tabla 37:Considera Usted que las Estrategias es el Despliegue de Esfuerzos y Recursos para Alcanzar los Objetivos

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
4. Considera usted que las	No es cierto	10	4.5
estrategias es el despliegue de	Algo cierto	68	30.8
esfuerzos y recursos para alcanzar los objetivos.	Indeciso	35	15.8
	Parcialmente cierto	36	16.3
	Totalmente cierto	72	32.6
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 37 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 04 formulado: Considera usted que las estrategias es el despliegue de esfuerzos y recursos para alcanzar los objetivos.; señalando que:

- El 32.6% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 16.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 15.8% de los encuestados corresponde a la marcación de *Indeciso*.
- Por otra parte se registró un 30.8% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 4.5% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Tabla 38:Considera Usted que para Realizar un Plan de Negocios se debe hacer una Investigación de Estrategias, Presupuesto y Recursos para determinar si el Proyecto es Viable

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
5. Considera usted que para		48	21.7
realizar un plan de negocios	Algo cierto	30	13.6
se debe hacer una investigación de	Indeciso	8	3.6
estrategias, presupuesto y recursos para determinar si	Parcialmente cierto	46	20.8
el proyecto es viable.	Totalmente cierto	89	40.3
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 38 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 05 formulado: Considera usted que para realizar un plan de negocios se debe hacer una investigación de estrategias, presupuesto y recursos para determinar si el proyecto es viable que:

- El 40.3% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 20.8% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 3.6% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 13.6% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 21.7.% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado. .

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín.

Tabla 39:Considera Usted que Dedicarle Tiempo Adecuado a un Plan de Negocios, Disminuiría el Riesgo de Inversión

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
6. Considera usted que	•	26	11.8
dedicarle tiempo adecuado a	Indeciso	45	20.4
un plan de negocios, disminuiría el riesgo de	Parcialmente cierto	97	43.9
inversión	Totalmente cierto	53	24.0
	Total	221	100.0

La Tabla 39 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 06 formulado Considera usted que dedicarle tiempo adecuado a un plan de negocios, disminuiría el riesgo de inversión que:

- El 24% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 43.9% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 20.4% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 11.8% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 40:Considera Usted que Dedicarle Tiempo Adecuado a un Plan de Negocios, Disminuiría el Riesgo de Inversión

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
7. Considera usted que la		10	4.5
puesta en marcha del plan de	Algo cierto	39	17.6
del negocios, podría marcar la diferencia entre el fracaso	Indeciso	18	8.1
y éxito de la actividad empresarial.	Parcialmente cierto	71	32.1
-	Totalmente cierto	83	37.6
	Total	221	100.0

La Tabla 40 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 07 formulado: Considera usted que la puesta en marcha del plan de del negocios, podría marcar la diferencia entre el fracaso y éxito de la actividad empresarial que:

- El 37.6% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 32.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 8.1% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 17.6% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 4.5% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 41:Considera Usted que el Plan de Negocios es una Herramienta Fundamental para Conocer las Oportunidades, Amenazas, Fortalezas y Debilidades de la Empresa.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
8. Considera usted que el plan N	lo es cierto	39	17.6
	lgo cierto	18	8.1
	ndeciso	26	11.8
oportumuades, amenazas,	arcialmente ierto	56	25.3
•	otalmente ierto	82	37.1
To	otal	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 41 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 08 formulado: Considera usted que el plan de negocios es una herramienta fundamental para conocer las oportunidades, amenazas, fortalezas y debilidades de la empresa que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

 Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

B. Organización

La Organización fue medido por los indicadores desarrollo organizacional y autoridad.

Tabla 42:Considera Usted que el Desarrollo Organizacional Potencializa el Espíritu de Equipo y la Integración en las Mypes

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
9. Considera usted que el l		39	17.6
desarrollo organizacional	Algo cierto	18	8.1
potencializa el espíritu de T equipo y la integración en las —	Indeciso	26	11.8
mypes	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
7	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 42 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 09 formulado: Considera usted que el desarrollo organizacional potencializa el espíritu de equipo y la integración en las mypes que:

• El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado. .

Tabla 43:Considera Usted que el Desarrollo Organizacional Perfecciona los Sistemas de Información y Comunicación en las Mypes.

Ítem	Frecuencia Porcentaje
10. Considera usted que el No es	s cierto 19 8.6
desarrollo organizacional Algo	cierto 22 10.0
perfecciona los sistemas de Indec	ciso 39 17.6
comunicación en las Parci mypes.	falmente 78 35.3
Total	<u>Imente</u> 63 28.5
cierto	0
Total	1 221 100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 43 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 10 formulado: Considera usted que el desarrollo organizacional perfecciona los sistemas de información y comunicación en las mypes que:

- El 28.5% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 35.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 17.6% de los encuestados corresponde a la marcación de *Indeciso*.
- Por otra parte se registró un 10% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 8.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Tabla 44:Considera Usted que el Desarrollo Organizacional Establece un Clima de Confianza

Cuma ac Conjuntza			
Ítem		Frecuencia	Porcentaje
11. Considera usted que el	No es cierto	10	4.5
desarrollo	Algo cierto	21	9.5
organizacional establece un clima de confianza.	Indeciso	44	19.9
	Parcialmente	62	28.1
	cierto		
	Totalmente	84	38.0
	cierto		
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 44 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 11 formulado: Considera usted que el desarrollo organizacional establece un clima de confianza que:

- El 38% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 28.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 19.9% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 9.5% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 4.5% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado. .

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 45:Considera Usted que el Desarrollo Organizacional Busca el Equilibrio entre las Necesidades y Objetivos de la Empresa.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
12. Considera usted que el desarrollo organizacional		39	17.6
	Algo cierto	18	8.1
busca el equilibrio entre las necesidades y objetivos de	Indeciso	26	11.8
la empresa.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 45 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 12 formulado: Considera usted que el desarrollo organizacional busca el equilibrio entre las necesidades y objetivos de la empresa que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado. .

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 46:Considera Usted que la Autoridad es Fundamental para la Toma las Decisiones

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
13. Considera usted que la	No es cierto	56	25.3
autoridad es fundamental	Algo cierto	28	12.7
para la toma las decisiones.	Indeciso	16	7.2
	Parcialmente cierto	51	23.1
	Totalmente cierto	70	31.7
	Total	221	100.0

La Tabla 46 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 13 formulado: Considera usted que la autoridad es fundamental para la toma las decisiones que:

- El 31.7% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 23.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 7.2% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 12.7% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 25.3% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 47:Considera Usted que Cada Micro y Pequeña Empresa, tenga alguien Designado para Llevar la Responsabilidad de la Organización

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
14. Considera usted que cada		18	8.1
micro y pequeña empresa,	Algo cierto	14	6.3
tenga alguien designado para llevar la responsabilidad de la organización.	Indeciso	26	11.8
	Parcialmente cierto	104	47.1
	Totalmente cierto	59	26.7
	Total	221	100.0

La Tabla 47 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 14 formulado: Considera usted que cada micro y pequeña empresa, tenga alguien designado para llevar la responsabilidad de la organización que:

- El 26.7% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 47.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 6.3% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 8.1% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado. .

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 48:Considera Usted que Cuando se Organiza una Empresa se debe Equilibrar las Cargas de Trabajo.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
15. Considera usted que cuando	No es cierto	39	17.6
se organiza una empresa se	Algo cierto	18	8.1
debe equilibrar las cargas de trabajo.	Indeciso	26	11.8
de trabajo.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 48 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 15 formulado: Considera usted que cuando se organiza una empresa se debe equilibrar las cargas de trabajo que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado. .

Tabla 49Considera Usted que él que Ejerce Autoridad se le Considera como una Especie de Líder al cual se le Otorgan Atribuciones Especiales por sobre el Resto de las Personas

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
16. Considera usted que él que	No es cierto	39	17.6
ejerce autoridad se le	Algo cierto	18	8.1
considera como una	Indeciso	26	11.8
especie de líder al cual se le otorgan atribuciones especiales por sobre el resto de las personas.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 49 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 16 formulado: Considera usted que él que ejerce autoridad se le considera como una especie de líder al cual se le otorgan atribuciones especiales por sobre el resto de las personas que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

 Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

C. Dirección

La Dirección fue medido por los indicadores liderazgo y comunicación

Tabla 50:Considera que la Comunicación es un Factor Relevante para lograr un Liderazgo Eficaz en una Mype.

10 g. u. 11. 21. u. 20 2 j veuz, en unu 112 jp et			
Ítem		Frecuencia	Porcentaje
	No es cierto	10	4.5
comunicación es un factor	Algo cierto	22	10.0
relevante para lograr un liderazgo eficaz en una mype.	Indeciso	20	9.0
	Parcialmente cierto	85	38.5
	Totalmente cierto	84	38.0
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 50 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 17 formulado: Considera que la comunicación es un factor relevante para lograr un liderazgo eficaz en una mype. que:

 El 38% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 38.5% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 9% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 10% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 4.5% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado. .

Tabla 51:Cree que la Vinculación Entre Trabajadores y Directivos es una Estrategia Adecuada para tener Liderazgo

0 1				
Ítem		Frecuencia	Porcentaje	
18. Cree que la vinculación	No es cierto	39	17.6	
entre trabajadores y directivos es una estrategia adecuada para tener liderazgo	Algo cierto	18	8.1	
	Indeciso	26	11.8	
	Parcialmente cierto	56	25.3	
	Totalmente cierto	82	37.1	
	Total	221	100.0	

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 51 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 18 formulado: Cree que la vinculación entre trabajadores y directivos es una estrategia adecuada para tener liderazgo que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de *Indeciso*.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Tabla 52:Considera que el Liderazgo debe Promover el Desarrollo Profesional en el Ámbito Laboral.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
19. Considera que el liderazgo	No es cierto	39	17.6
debe promover el	Algo cierto	18	8.1
desarrollo profesional en el ámbito laboral.	Indeciso	26	11.8
ambito iaborai.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 52 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 19 formulado: Considera que el liderazgo debe promover el desarrollo profesional en el ámbito laboral. que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de *Indeciso*.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Tabla 53:Considera que el Éxito está en Función de un Adecuado Liderazgo en la Empresa

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
20. Considera que el éxito está	No es cierto	39	17.6
en función de un adecuado	Algo cierto	18	8.1
liderazgo en la empresa.	Indeciso	26	11.8
	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 53 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 20 formulado: Considera que el éxito está en función de un adecuado liderazgo en la empresa que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 54:Considera Usted que la Comunicación en las Organizaciones Empresariales Impacta Tremendamente, ya que una Comunicación mal Conformada, Distorsionan la Información con Chismes y Rumores

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
21.Considera usted que la	No es cierto	8	3.6
comunicación en las	Algo cierto	44	19.9
organizaciones empresariales	Indeciso	5	2.3
impacta tremendamente, ya que una comunicación mal conformada, distorsionan la	Parcialmente cierto	69	31.2
información con chismes y rumores	Totalmente cierto	95	43.0

La Tabla 54 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 21 formulado: Considera usted que la comunicación en las organizaciones empresariales impacta tremendamente, ya que una comunicación mal conformada, distorsionan la información con chismes y rumores que:

- El 43% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 31.2% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 2.3% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 19.9% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 3.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 55:Considera Usted que la Comunicación Cohesiona y Genera un Espíritu de Equipo

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
22. Considera usted que la	No es cierto	39	17.6
comunicación cohesiona y	Algo cierto	18	8.1
genera un espíritu de equipo	Indeciso	26	11.8
	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

La Tabla 55 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 22 formulado: Considera usted que la comunicación cohesiona y genera un espíritu de equipo que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 56:Considera Usted que a Mayor retroalimentación del Mensaje entre Emisor y Receptor, más Efectiva será la Comunicación.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
23. Considera usted que a mayor retroalimentación del mensaje entre emisor y receptor, más efectiva será la comunicación.			11.8
	Algo cierto	31	14.0
	Indeciso	18	8.1
	Parcialmente cierto	95	43.0
	Totalmente cierto	51	23.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 56 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 23 formulado: Considera usted que a mayor retroalimentación del mensaje entre emisor y receptor, más efectiva será la comunicación que:

- El 23.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 43% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 8.1% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 14% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 11.8% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado. .

Tabla 57:Considera Usted que Muchos Conflictos en la Dinámica de Grupo Surgen por Esquemas Inadecuados de Comunicación

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
24. Considera usted que muchos conflictos en la dinámica de grupo surgen por esquemas inadecuados de comunicación.		16	7.2
	Algo cierto	32	14.5
	Indeciso	16	7.2
	Parcialmente cierto	100	45.2
	Totalmente cierto	57	25.8
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 57 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 24 formulado: Considera usted que muchos conflictos en la dinámica de grupo surgen por esquemas inadecuados de comunicación que:

- El 25.8% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 45.2% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 7.2% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 14.5% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

• Y el 7.2% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

D. Control

El control fue medido por los indicadores medición de desempeño y medidas correctivas

Tabla 58:Considera Usted que para la Medición del Desempeño se debe Realizar Auditorías Periódicas a las Operaciones como: Contables, Fiscales, Administrativas con el fin de ver la Situación de las Mypes

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
25. Considera usted que para la medición del desempeño se debe realizar auditorías periódicas a las operaciones como: contables, fiscales, administrativas con el fin de ver la situación de las mypes.	No es cierto	39	17.6
	Algo cierto	18	8.1
	Indeciso	26	11.8
	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 58 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 25 formulado: Considera usted que para la medición del desempeño se debe realizar auditorías periódicas a las operaciones como: contables, fiscales, administrativas con el fin de ver la situación de las mypes que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Tabla 59: Los Diagnósticos Organizacionales Pretenden Encontrar Oportunidades de Mejora para hacer más Competitiva la Medición del Desempeño.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
		10	4.5
meiora para hacer más		41	18.6
	Indeciso	8	3.6
	Parcialmente cierto	75	33.9
	Totalmente cierto	87	39.4
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 59 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 26 formulado: .Los diagnósticos organizacionales pretenden encontrar oportunidades de mejora para hacer más competitiva la medición del desempeño. que:

- El 39.4% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 33.9% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 3.6% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 18.6% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 4.5% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 60:Considera Usted que un Buen Sistema de Evaluación puede también Identificar Problemas en el Sistema de Información sobre Recursos Humanos

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
27. Considera usted que un buen sistema de evaluación puede también identificar problemas en el sistema de información sobre recursos humanos	No es cierto	39	17.6
	Algo cierto	18	8.1
	Indeciso	26	11.8
	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

La Tabla 60 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 27 formulado: Considera usted que un buen sistema de evaluación puede también identificar problemas en el sistema de información sobre recursos humanos que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 61:Considera Usted que una Empresa debe Contar con Varios Métodos de Medición de Desempeño

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
28. Considera usted que una empresa debe contar con varios métodos de medición de desempeño.		20	9.0
	Algo cierto	54	24.4
	Indeciso	4	1.8
	Parcialmente cierto	71	32.1
	Totalmente cierto	72	32.6
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 61 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 28 formulado: Considera usted que una empresa debe contar con varios métodos de medición de desempeño que:

- El 32.6% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 32.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 1.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 24.4% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 9% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 62:Considera Usted que las Medidas Correctivas Preestablecidas tienen por Objeto Señalar que hacer Cuando se Presenta una Falla

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
29. Considera usted que las A		71	32.1
medidas correctivas Ir	ndeciso	4	1.8
preestablecidas tienen por P objeto señalar que hacer cuando se presenta una	Parcialment cierto	70	31.7
falla.	Totalmente ierto		34.4
T	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 62 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 29 formulado: Considera usted que las medidas correctivas preestablecidas tienen por objeto señalar que hacer cuando se presenta una falla. que:

- El 34.4% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 31.7% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 1.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 32.1% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 63:La Temporalidad y la Estacionalidad hacen que las Empresas tengan Ciclos de Alta Demanda por lo que las Organizaciones Establecen Acciones ante estas Variaciones

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
30. La temporalidad y la		39	17.6
estacionalidad hacen que	Algo cierto	18	8.1
las empresas tengan ciclos de alta demanda por lo que	Indeciso	26	11.8
las organizaciones establecen acciones ante	Parcialmente cierto	56	25.3
estas variaciones	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 63 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 30 formulado: La temporalidad y la estacionalidad hacen que las empresas tengan ciclos de alta demanda por lo que las organizaciones establecen acciones ante estas variaciones que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

• Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 64:Considera Usted que las Medidas Correctivas son un Arma de Doble filo, Por un lado Resuelven Problemas, pero también Generan que el Personal y los Supervisores Queden paralizados sin

Saber qué hacer ante Fallas

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
31. Considera usted que las		31	14.0
medidas correctivas son un		35	15.8
arma de doble filo, por un lado resuelven problemas,	Indeciso	18	8.1
pero también generan que el personal y los supervisores	Parcialmente cierto	53	24.0
queden paralizados sin saber qué hacer ante fallas.	Totalmente cierto	84	38.0
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 64 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 31 formulado: Considera usted que las medidas correctivas son un arma de doble filo, por un lado resuelven problemas, pero también generan que el personal y los supervisores queden paralizados sin saber qué hacer ante fallas que:

- El 38% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 24% con respecto a la marcación que indicaron que están Parcialmente cierto.

- El 8.1% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 15.8% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 14% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Tabla 65:Considera Usted que las Medidas Correctivas son Fundamentales para la Evaluación Continua.

para la Brancación Commi	uci.			
Ítem			Frecuencia	Porcentaje
32. Considera usted que	las	No es cierto	39	17.6
medidas correctivas es fundamental para la evaluación continua.		Algo cierto	18	8.1
	la	Indeciso	26	11.8
		Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1	
		Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 65 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 32 formulado: Considera usted que las medidas correctivas es fundamental para la evaluación continua que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.

- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

4.3.2. Resultados de la variable dependiente: Competitividad

La variable dependiente establecida en el presente estudio, es la competitividad, la cual ha sido medida a través de las 3 dimensiones respectivamente: gestión de competitividad, estrategias de competitividad y mejoramiento de la productividad; de esta manera los resultados se muestran a continuación

4.3.2.1. Análisis por dimensión

A. Dimensión: Gestión de Competitividad

Tabla 66: *Gestión de Competitividad*

Gestión de Competitividad				
			Porcentaje	
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado	
Baja	70	31.7	31.7	
Moderada	88	39.8	71.5	
Alta	63	28.5	100.0	
Total	221	100.0		

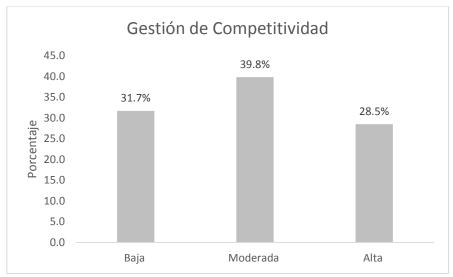


Figura 15 : Niveles de la Dimensión Gestión de Competitividad

De un total de 221 mypes manufactureras, el 31.7% (70 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de gestión de competitividad bajo, 39.8% (88 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de gestión de competitividad moderado y 28.5% (63 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de gestión de competitividad alto.

B. Dimensión :Estrategias de Competitividad

Tabla 67: *Estrategias de Competitividad*

Estrategias de Competitividad				
			Porcentaje	
	Frecu	iencia Porcentaje	e acumulado	
Baja	81	36.7	36.7	
Moderada	95	43.0	79.6	
Alta	45	20.4	100.0	
Total	221	100.0		

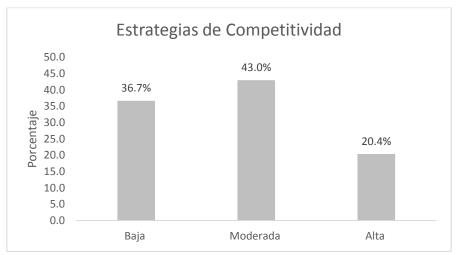


Figura 16 : Niveles de la Dimensión Estrategias de Competitividad

De un total de 221 mypes manufactureras, el 36.7% (81 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de estrategias de competitividad bajo, 43% (95 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de estrategias de competitividad moderado y 20.4 % (45 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de estrategias de competitividad alto.

C. Dimensión: Mejoramiento de la Productividad

Tabla 68: *Mejoramiento de la Productividad*

Mejoramiento de la Productividad				
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado	
Bajo	66	29.9	29.9	
Moderado	100	45.2	75.1	
Alto	55	24.9	100.0	
Total	221	100.0		

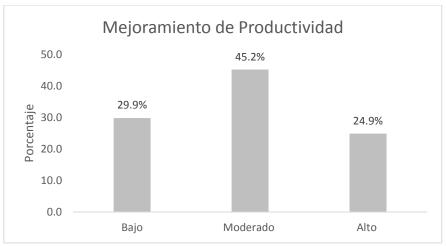


Figura 17 : Niveles de la Dimensión Mejoramiento de Productividad

De un total de 221 mypes manufactureras, el 29.9% (66 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de mejoramiento de productividad bajo, 45.2% (100 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de mejoramiento de productividad moderado y 24.9 % (55 micro y pequeñas empresas presentaron un nivel de mejoramiento de productividad alto.

4.3.2.2. Análisis por indicador

Tabla 69: *Política de Competitividad*

Política de Competitividad				
			Porcentaje	
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado	
Bajo	84	38.0	38.0	
Moderado	74	33.5	71.5	
Alto	63	28.5	100.0	
Total	221	100.0		

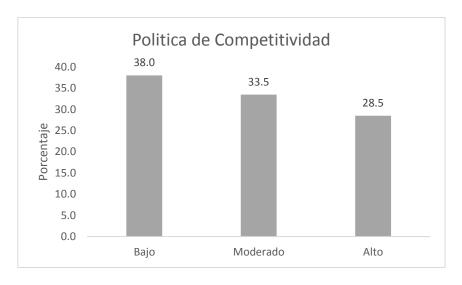


Figura 18 : Niveles del Indicador Política de Competitividad

De un total de 221 mypes manufactureras, el 38.0% (84 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de política de competitividad bajo, 33.5% (74 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de política de competitividad moderado y 28.5% (63 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de política de competitividad alto.

Tabla 70: *Objetivo de la Competitividad*

Objetivo de Competitividad			
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado
Bajo	97	43.9	43.9
Moderado	89	40.3	84.2
Alto	35	15.8	100.0
Total	221	100.0	

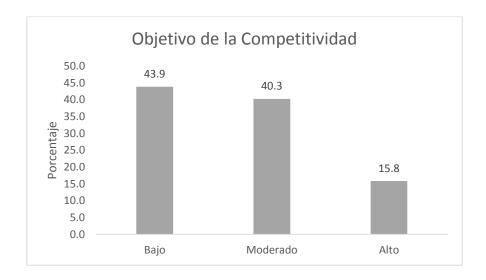


Figura 19: Niveles del Indicador Objetivo de la Competitividad

De un total de 221 mypes manufactureras, el 43.9% (97 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de objetivo de competitividad bajo, 40.3% (89 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de objetivo de competitividad moderado y 15.8% (35 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de objetivo de competitividad alto.

Tabla 71: Diferenciación por Producto

Diferenciación por Producto				
Frecuencia Porcentaje Porcentaje acumulado				
Bajo	63	28.5	31.5	
Moderado	60	27.1	61.5	
Alto	77	34.8	100.0	
Total	200	100.0		

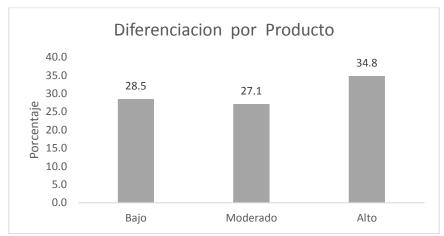


Figura 20 : Niveles del Indicador Diferenciación por Producto

De un total de 221 mypes manufactureras, el 28.5% (63 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por producto bajo, 27.1% (60 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por producto moderado y 34.8 % (77 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por producto alto.

Tabla 72: Diferenciación por Venta

Diferenciación por Venta				
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado	
Bajo	49	22.2	22.2	
Moderado	101	45.7	67.9	
Alto	71	32.1	100.0	
Total	221	100.0		

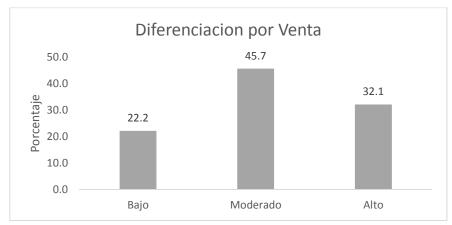


Figura 21 : Niveles del Indicador Diferenciación por Venta

De un total de 221 mypes manufactureras, el 22.2% (49 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por venta bajo, 45.7% (101 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por venta moderado y 32.1 % (71 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por venta alto.

Tabla 73: Diferenciación por Servicio

Diferenciación por Servicio				
			Porcentaje	
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado	
Bajo	40	18.1	18.1	
Moderado	117	52.9	71.0	
Alto	64	29.0	100.0	
Total	221	100.0		

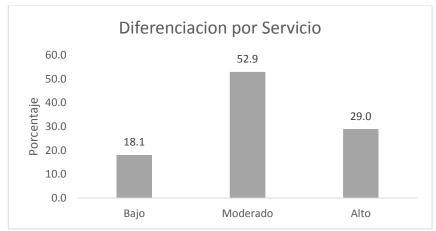


Figura 22 : Niveles del Indicador Diferenciación por Servicio

De un total de 221 mypes manufactureras, el 18.1% (40 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por servicio bajo, 52.9% (117 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por servicio moderado y 29% (64 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de diferenciación por servicio alto.

Tabla 74: *Cadena de Producción*

Cadena de Producción				
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado	
Bajo	111	50.2	52.4	
Moderado	78	35.3	89.2	
Alto	23	10.4	100.0	
Total	212	100.0		

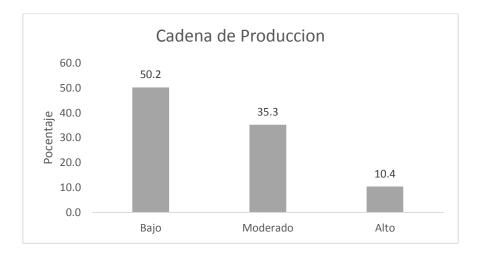


Figura 23 : Niveles del Indicador Cadena de Producción

De un total de 221 mypes manufactureras, el 50.2% (111 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de cadena de producción bajo, 35.3% (78 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de cadena de producción moderado y 10.4 % (23 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de cadena de producción alto.

Tabla 75:Calidad de Abastecimiento

Calidad de Abastecimiento					
			Porcentaje		
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado		
Bajo	102	46.2	46.2		
Moderado	71	32.1	78.3		
Alto	48	21.7	100.0		
Total	221	100.0			

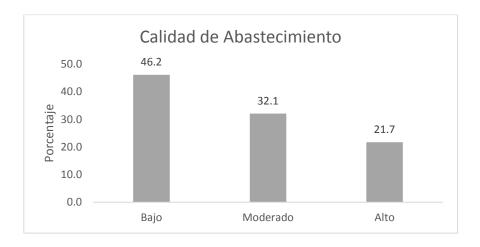


Figura 24 : Niveles del Indicador Calidad de Abastecimiento

De un total de 221 mypes manufactureras, el 46.2% (102 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de calidad de abastecimiento bajo, 32.1% (71 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de calidad de abastecimiento moderado y 21.7% (48 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de calidad de abastecimiento alto.

Tabla 76: *Eficiencia en Capacidad Productiva*

Eficiencia en Capacidad Productiva					
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado		
Bajo	83	37.6	37.6		
Moderado	84	38.0	75.6		
Alto Total	54 221	24.4 100.0	100.0		

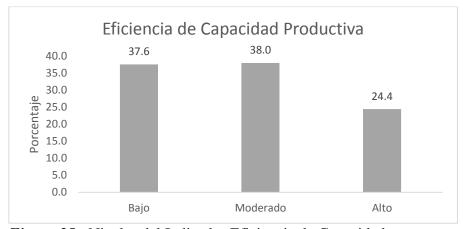


Figura 25 : Niveles del Indicador Eficiencia de Capacidad Productiva

De un total de 221 mypes manufactureras, el 37.6% (83 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de eficiencia de capacidad productiva bajo, 38% (84 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de eficiencia de capacidad productiva moderado y 24.4% (54 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de eficiencia de capacidad productiva alto.

Tabla 77: Valor agregado

Valor Agregado				
	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado	
Bajo	70	31.7	31.7	
Moderado	100	45.2	76.9	
Alto	51	23.1	100.0	
Total	221	100.0		

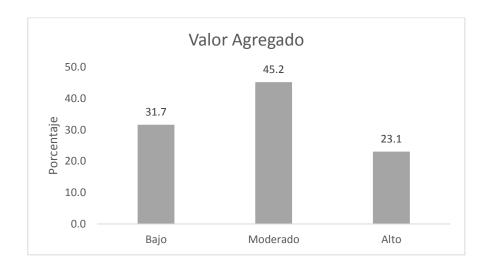


Figura 26: Niveles del Indicador Valor Agregado

De un total de 221 mypes manufactureras, el 31.7% (70 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de valor agregado bajo, 45.2% (100 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de valor agregado moderado y 23.1 % (51 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de valor agregado alto.

4.3.2.3. Análisis general

Variable dependiente: Competitividad

Tabla 78: *Competitividad*

Competitividad			
			Porcentaje
	Frecuencia	Porcentaje	acumulado
Baja	69	31.2	31.2
Moderada	93	42.1	73.3
Alta	59	26.7	100.0
Total	221	100.0	

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

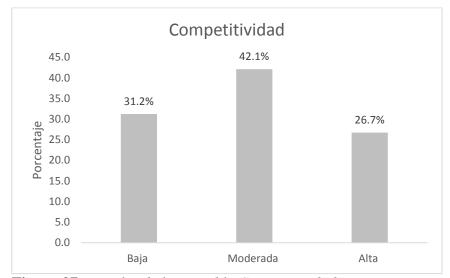


Figura 27 : Niveles de la Variable Competitividad

Interpretación

De un total de 221 mypes manufactureras, el 31.2% (69 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de competitividad bajo, 42.1% (93 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de competitividad moderado y 26.7% (59 micro y pequeñas empresas) presentaron un nivel de competitividad alto.

4.3.2.4. Análisis por ítem

A. Gestión de competitividad

La Gestión de competitividad fue medido por los indicadores políticas de competitividad y objetivo de competitividad.

Tabla79:Considera que las políticas del gobierno en el punto competitividad son importante para las mypes

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
1. Considera que las políticas		39	17.6
del gobierno en el punto	Algo cierto	23	10.4
competitividad son	Indeciso	26	11.8
importante para las mypes.	Parcialmente cierto	51	23.1
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 79 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 1 formulado: Considera que las políticas del gobierno en el punto competitividad son importante para las mypes que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.

- Por otra parte se registró un 10.4% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado. .

Tabla 80:Considera que la Sostenibilidad de las Mypes Depende mucho de cómo el Gobierno Plantee Políticas en el Plano de Competitividad

como el Gosterno I tantece I ottitedis en el I tanto de competitividad			
Ítem	Frecuencia	Porcentaje	
2. Considera que la Al	go cierto 21	9.5	
	leciso 19	8.6	
depende mucho de cómo el gobierno plantee políticas en el plano de competitividad.	rcialmente 114 rto	51.6	
	talmente 67 rto	30.3	
To	tal 221	100.0	

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 80 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 2 formulado: Considera que la sostenibilidad de las mypes depende mucho de cómo el gobierno plantee políticas en el plano de competitividad que:

- El 30.3% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 51.6% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.

- El 8.6% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 9.5% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Tabla 81:Cree que el Cumplimiento de las Políticas en las Mypes es
Esencial para el Correcto Funcionamiento de la Organización

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
3. Cree que el cumplimiento de		39	17.6
las políticas en las mypes es	Algo cierto	18	8.1
esencial para el correcto funcionamiento de la	Indeciso	26	11.8
funcionamiento de la organización.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 81 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 3 formulado: Cree que el cumplimiento de las políticas en las mypes es esencial para el correcto funcionamiento de la organización que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.

- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado.

Tabla 82:Cree que debe Plantearse Proyecciones Estratégicas en las Mypes para Mejorar la Competitividad

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
4. Cree que debe plantearse		25	11.3
proyecciones estratégicas en	Indeciso	9	4.1
las mypes para mejorar la competitividad.	Parcialmente cierto	148	67.0
	Totalmente cierto	39	17.6
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 82 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 4 formulado: Cree que debe plantearse proyecciones estratégicas en las mypes para mejorar la competitividad que:

• El 17.6% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 67% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 4.1% de los encuestados corresponde a la marcación de *Indeciso*.
- Por otra parte se registró un 11.3% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Tabla 83:Considera que para el Fortalecimiento de la Organización es necesario Establecer Bien los Objetivos de las Mypes

necesario Establecer Bien los Objetivos de las inypes			
Ítem		Frecuencia	Porcentaje
5. Considera que para el	Algo cierto	40	18.1
fortalecimiento de la organización es necesario establecer bien los objetivos de las mypes.	Indeciso	34	15.4
	Parcialmente cierto	67	30.3
	Totalmente cierto	80	36.2
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 83 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 5 formulado: Considera que para el fortalecimiento de la organización es necesario establecer bien los objetivos de las mypes que:

• El 36.2% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 30.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 15.4% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 18.1% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Tabla 84:Considera que para tener una Buena Inserción el Mercado se necesita Establecer Mejor los Objetivos de las Mypes

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
6. Considera que para tener una buena inserción el mercado se necesita establecer mejor los objetivos de las mypes.	•	41	18.6
	Indeciso	13	5.9
	Parcialmente cierto	76	34.4
	Totalmente cierto	91	41.2
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 84 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 6 formulado: Considera que para tener una buena inserción el mercado se necesita establecer mejor los objetivos de las mypes que:

• El 41.2% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 34.4% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 5.9% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 18.6% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

B. Estrategias de competitividad

Las estrategias de competitividad fue medido por los indicadores diferenciación por producto, diferenciación por ventas y diferenciación por servicio.

Tabla 85:Considera que debe Plantearse Estrategias en las Mypes para Crear un Producto o Servicio.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
	No es cierto	39	17.6
plantearse estrategias en las	Algo cierto	23	10.4
mypes para crear un	Indeciso	26	11.8
producto o servicio.	Parcialmente cierto	51	23.1
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

La Tabla 85 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 7 formulado: Considera que debe plantearse estrategias en las mypes para crear un producto o servicio que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 23.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 10.4% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 86:Considera que la Diferenciación es Importante para hacer Frente a la Competencia.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
	Algo cierto	23	10.4
diferenciación es importante		60	27.1
para hacer frente a la competencia.	Parcialmente cierto	67	30.3
	Totalmente cierto	71	32.1
	Total	221	100.0

La Tabla 86 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 8 formulado: Considera que la diferenciación es importante para hacer frente a la competencia que:

- El 32.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 30.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 27.1% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 10.4% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 87:Considera que para Mejorar la Satisfacción de Cliente es Necesario Mejorar la Originalidad del Producto

Ítem			Frecuencia	Porcentaje
9. Considera que para mejorar 1	la	Algo cierto	35	15.8
	1	Indeciso	22	10.0
necesario mejorar la originalidad del producto.	Parcialmente cierto	91	41.2	
		Totalmente cierto	73	33.0
		Total	221	100.0

La Tabla 87 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 9 formulado: Considera que para mejorar la satisfacción de cliente es necesario mejorar la originalidad del producto que:

- El 33% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 41.2% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 10% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 15.8% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 88:Cree que es Importante Analizar la Incorporación de Nuevos
Competidores de los Micros y Pequeñas Empresas en el Mercado

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
10. Cree que es importante	No es cierto	39	17.6
analizar la incorporación de	Algo cierto	18	8.1
nuevos competidores de los micros y pequeñas empresas	Indeciso	26	11.8
en el mercado.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

La Tabla 88 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 10 formulado: Cree que es importante analizar la incorporación de nuevos competidores de los micros y pequeñas empresas en el mercado que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado.

Tabla 89:Considera que se puede Ofrecer Productos de Calidad, para tener una Diferenciación Frente a otros Competidores

<u> </u>			
Ítem		Frecuencia	Porcentaje
11. Considera que se puede	Algo cierto	19	8.6
ofrecer productos de	Indeciso	85	38.5
calidad, para tener una diferenciación frente a otros competidores.	Parcialmente cierto	73	33.0
•	Totalmente cierto	44	19.9
	Total	221	100.0

La Tabla 89 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 11 formulado: Considera que se puede ofrecer productos de calidad, para tener una diferenciación frente a otros competidores que:

- El 19.9% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 33% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 38,5% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.6% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

Tabla 90:Considera que debe Establecerse Estrategias de Ventas para Mejorar los Ingresos de la las Mypes

Ítem	Frecuencia	Porcentaje
12. Considera que debe Algo ci		16.7
establecerse estrategias de Indecis	o 48	21.7
ventas para mejorar los Parciali ingresos de la las mypes.	mente 73	33.0
Totalm cierto	ente 63	28.5
Total	221	100.0

La Tabla 90 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 12 formulado: Considera que debe establecerse estrategias de ventas para mejorar los ingresos de la las mypes que:

- El 28.5% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 33% con respecto a la marcación que indicaron que están Parcialmente cierto.
- El 21.7% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 16.7% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

Tabla 91:Cree que Mejorar la Atención al Cliente, Ayudara a Diferenciarse Frente a sus demás Competidores

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
13. Cree que mejorar la		53	24.0
atención al cliente, ayudara a	Indeciso	61	27.6
diferenciarse frente a sus demás competidores.	Parcialmente cierto	46	20.8
	Totalmente cierto	61	27.6
	Total	221	100.0

La Tabla 91 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 13 formulado: Cree que mejorar la atención al cliente, ayudara a diferenciarse frente a sus demás competidores que:

- El 27.6% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 20.8% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 27.6% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 24% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

Tabla 92:Considera que Ofrecer un Servicio a un Determinado Segmento Mejoraría la Rentabilidad de la Empresa

Ítem	•	Frecuencia	Porcentaje
14. Considera que ofrecer un		39	17.6
servicio a un determinado segmento mejoraría la	Algo cierto	18	8.1
rentabilidad de la empresa.	Indeciso	26	11.8
•	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

La Tabla 92 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 14 formulado: Considera que ofrecer un servicio a un determinado segmento mejoraría la rentabilidad de la empresa que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 93:Considera que los Objetivos Estratégicos Ayudarían a Mejorar el Servicio y ser más Eficientes que otros.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
15. Considera que los	No es cierto	39	17.6
objetivos estratégicos	Algo cierto	27	12.2
ayudarían a mejorar el servicio y ser más eficientes	Indeciso	26	11.8
que otros	Parcialmente cierto	51	23.1
	Totalmente cierto	78	35.3
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 93 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 15 formulado: Considera que los objetivos estratégicos ayudarían a mejorar el servicio y ser más eficientes que otros que:

- El 35.3% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 23.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 12.2% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

C. Mejoramiento de la productividad

El mejoramiento de la productividad fue medido por los indicadores cadena de producción, optimización de la cadena de producción, calidad de abastecimiento, eficiencia en capacidad productiva y valor agregado

Tabla 94:Considera que un Proceso Deber ser Analizado Rigurosamente

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
16. Considera que un proceso deber ser analizado rigurosamente.	No es cierto	34	15.4
	Algo cierto	27	12.2
	Indeciso	26	11.8
	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	78	35.3
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 94 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 16 formulado: Considera que un proceso deber ser analizado rigurosamente que:

• El 35.3% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 12.2% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 15.4% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Tabla 95:Considera que la Elaboración, Distribución y Comercialización deben ser Supervisadas Constantemente en las Mypes

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
17 Considera que la	Algo cierto	36	16.3
elaboración, distribución y	Indeciso	33	14.9
comercialización deben ser supervisadas constantemente en las mypes.	Parcialmente cierto	62	28.1
	Totalmente cierto	90	40.7
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 95 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 17 formulado: Considera que la elaboración, distribución y comercialización deben ser supervisadas constantemente en las mypes que:

- El 40.7% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 28.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 14.9% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 16.3% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Tabla 96:Considera Importante Analizar Factores de Producción, para Mejorar la Calidad de la Producción

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
18 Considera importante A	•	59	26.7
producción, para mejorar la c	Parcialmente cierto	83	37.6
calidad de la producción.	Totalmente cierto	79	35.7
T	Γotal	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 96 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 18 formulado: Considera importante analizar factores de producción, para mejorar la calidad de la producción que:

• El 35.7% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 37.6% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- Por otra parte se registró un 26.7% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 97:Considera que el Mantenimiento de los Equipos es uno de los Factores Importantes para la Optimización de la Cadena Productiva en las Mypes

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
19 Considera que el	No es cierto	39	17.6
mantenimiento de los	Algo cierto	18	8.1
equipos es uno de los factores importantes para la	Indeciso	26	11.8
optimización de la cadena productiva en las mypes.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 97 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 19 formulado Considera que el mantenimiento de los equipos es uno de los factores importantes para la optimización de la cadena productiva en las mypes que:

• El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.

- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de *Indeciso*.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que No es cierto con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 98:Considera que es Importante la Capacitación al Personal, para tener Observado Cuidadosamente los Activos de las Mypes

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
20. Considera que es	No es cierto	34	15.4
importante la capacitación al	Algo cierto	27	12.2
personal, para tener observado cuidadosamente	Indeciso	26	11.8
los activos de las mypes.	Parcialmente cierto	52	23.5
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 98 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 20 formulado Considera que es importante la

capacitación al personal, para tener observado cuidadosamente los activos de las mypes que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 12.2% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.
- Y el 15.4% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 99:Considera que se debe Tomar Medidas de Contingencias en caso que los Equipos Tengan Algunas Fallas

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
21. Considera que se debe	Algo cierto	17	7.7
tomar medidas de	Indeciso	88	39.8
contingencias en caso que los equipos tengan algunas fallas.	Parcialmente cierto	59	26.7
	Totalmente cierto	57	25.8
	Total	221	100.0

La Tabla 99 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 21 formulado Considera que se debe tomar medidas de contingencias en caso que los equipos tengan algunas fallas que:

- El 25.8% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 26.7% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 39.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 7.7% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 100:Considera que debe haber un Control en el Abastecimiento sobre los Materiales que se Usan

to a second distribution of the second distribut			
Ítem		Frecuencia	Porcentaje
22. Considera que debe haber	No es cierto	39	17.6
un control en el	Algo cierto	18	8.1
abastecimiento sobre los materiales que se usan.	Indeciso	26	11.8
	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

La Tabla 100 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 22 formulado Considera que debe haber un control en el abastecimiento sobre los materiales que se usan que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 101:Considera que se deben Evaluar a los proveedores para
Garantizar la Calidad de los Bienes en las Micros y Pequeñas
Empresas

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
23. Considera que se deben	Algo cierto	67	30.3
evaluar a los proveedores	Indeciso	67	30.3
para garantizar la calidad de los bienes en las micros y pequeñas empresas.	Parcialmente cierto	39	17.6
	Totalmente cierto	48	21.7
	Total	221	100.0

La Tabla 101 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 23 formulado Considera que se deben evaluar a los proveedores para garantizar la calidad de los bienes en las micros y pequeñas empresas que:

- El 21.7% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 17.6% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 30.3% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 30.3% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 102:Considera que se deben Realizar Tareas preventivas en Caso Haya un Desabastecimiento.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
24. Considera que se deben	Algo cierto	40	18.1
realizar tareas preventivas	Indeciso	27	12.2
en caso haya un desabastecimiento.	Parcialmente cierto	53	24.0
	Totalmente cierto	101	45.7
	Total	221	100.0

La Tabla 102 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 24 formulado Considera que se deben evaluar a los proveedores para garantizar la calidad de los bienes en las micros y pequeñas empresas que:

- El 45.7% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 24% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 12.2% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 18.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 103:Considera que para tener Mayor Eficiencia Productiva debe haber un Control Optimo por parte del Personal

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
25. Considera que para tener	No es cierto	39	17.6
mayor eficiencia	Algo cierto	18	8.1
productiva debe haber un control óptimo por parte	Indeciso	26	11.8
del personal	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

La Tabla 103 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 25 formulado: Considera que para tener mayor eficiencia productiva debe haber un control óptimo por parte del personal que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 104:Considera que la Optimización de los Recursos Escasos Ayudara a Poder Alcanzar más Productividad en las Mypes.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
26. Considera que la	Algo cierto	22	10.0
optimización de los	Indeciso	36	16.3
recursos escasos ayudara a poder alcanzar más productividad en las	Parcialmente cierto	123	55.7
mypes.	Totalmente cierto	40	18.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 104 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 26 formulado: Considera que la optimización de los recursos escasos ayudara a poder alcanzar más productividad en las mypes que:

- El 18.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 55.7% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 16.3% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 10% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 105:Cree que es Importante Fijar Precios Accesibles para poder alcanzar el Éxito en las Micros y Pequeñas Empresas.

Ítem	<u> </u>	Frecuencia	Porcentaje
27. Cree que es importante	No es cierto	39	17.6
fijar precios accesibles para	Algo cierto	18	8.1
poder alcanzar el éxito en	Indeciso	26	11.8
las micros y pequeñas empresas.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 105 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 27 formulado: Cree que es importante fijar precios accesibles para poder alcanzar el éxito en las micros y pequeñas empresas que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 106:Considera que Darle un Valor al producto Generaría más
Aceptación por los Demandantes al Momento de la Compra

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
28. Considera que darle un	Algo cierto	57	25.8
valor al producto generaría más aceptación por los demandantes al momento de la compra.	Parcialmente cierto	71	32.1
	Totalmente cierto	93	42.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 106 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 28 formulado: Considera que darle un valor al producto generaría más aceptación por los demandantes al momento de la compra que:

- El 42.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 32.1% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- Por otra parte se registró un 25.8% con respecto a la marcación que indica estar *Algo cierto*.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa

Tabla 107:Considera que Tener una Cierta Diferenciación, Frente a sus Competidores de las Micros y Pequeñas Empresas, le hace tener una Ventaja Competitiva.

Ítem		Frecuencia	Porcentaje
29. Considera que tener una	No es cierto	39	17.6
cierta diferenciación,	Algo cierto	18	8.1
frente a sus competidores	Indeciso	26	11.8
de las micros y pequeñas empresas, le hace tener una ventaja competitiva.	Parcialmente cierto	56	25.3
	Totalmente cierto	82	37.1
	Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 107 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 29 formulado: Considera que tener una cierta diferenciación, frente a sus competidores de las micros y pequeñas empresas, le hace tener una ventaja competitiva que:

- El 37.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente cierto* con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 25.3% con respecto a la marcación que indicaron que están *Parcialmente cierto*.
- El 11.8% de los encuestados corresponde a la marcación de Indeciso.
- Por otra parte se registró un 8.1% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.
- Y el 17.6% de los encuestados indicaron que *No es cierto* con respecto al ítem formulado.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los

dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Tabla 108:Considera que es Importante darle un Valor Añadido para Generar Mayor Competencia Frente a sus Competidores.

Ítem	Frecuencia	Porcentaje
30. Considera que es Algo o		10.9
importante darle un valor Parcia añadido para generar cierto mayor competencia frente	Imente 126	57.0
a sus competidores. Totaln cierto	nente 71	32.1
Total	221	100.0

Fuente: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

La Tabla 108 muestra los resultados obtenidos con respecto a la evaluación del ítem 30 formulado: Considera que es importante darle un valor añadido para generar mayor competencia frente a sus competidores que:

- El 32.1% de los encuestados indicaron que están *Totalmente* cierto con respecto al ítem formulado.
- Seguidamente se registró un 57% con respecto a la marcación que indicaron que están Parcialmente cierto.
- Por otra parte se registró un 10.9% con respecto a la marcación que indica estar Algo cierto.

Entonces, a través de los resultados obtenidos, se pudo afirmar que existe una tendencia positiva con respecto a la respuesta de los dueños de las Mypes manufactureras del Distrito Crl. Gregorio Albarracín Lanchipa.

4.4. Verificación de Hipótesis

Prueba de normalidad

Para el empleo de la prueba estadística paramétricas, previamente se ha verificado si los datos se ajustan a una distribución normal, mediante la prueba de ajuste de Kolmogórov-Smirnov, según el procedimiento que a continuación se presenta con los datos originales.

Tabla 109 *Prueba de Normalidad Kolmogórov-Smirnov entre las Variables*

	Kolmogórov-Smirnov				
	Estadístico	gl	Sig.		
Gestión empresarial	0.154	221	0.000		
Competitividad	0.134	221	0.000		

Fuente: Base de datos SPSS

Como el valor crítico de la prueba (P_value: 0,000) es menor a α= 0,05 significa que los datos procesados no se ajustan a una distribución normal.

Entonces si el supuesto de normalidad no se cumple, surge la posibilidad de transformar los datos, la transformación de los datos busca normalizar la distribución no normal de los datos originales. Según el procedimiento se presentó la normalidad K-S con datos transformados.

Tabla 110Prueba de Normalidad Kolmogórov -Smirnov con Datos Transformados

	Kolmogórov-Smirnov				
	Estadístico	gl	Sig.		
Gestión empresarial	0.150	221	0.000		
Competitividad	0.147	221	0.000		

Fuente: Base de datos SPSS

142

Por lo tanto, si la normalidad no se cumple aun transformando los datos no

queda otra alternativa que emplear un test no paramétricos es así como se

procedió a realizar el test de Rho de Spearmann. Donde se considera que

si el coeficiente de significación (valor de p) es menor a 0.05 existe

significancia.

Esta prueba tendrá la siguiente connotación:

Ho: Los datos siguen una distribución normal

Ha: Los datos no siguen una distribución normal

Se utilizó la prueba de normalidad Kolmogorov-Smirnov donde si p valor

es menor a Alpa = 0.05 se rechaza la hipótesis nula y acepta la hipótesis

alterna.

Por lo tanto la gestión empresarial y competitividad cuentan con un (Sig.)

menor al Alfa =0.05, por lo tanto se rechaza la hipótesis nula que indica

que los datos siguen una distribución normal y se acepta la hipótesis alterna

que indica que los datos no siguen una distribución normal. Por lo tanto

podemos utilizar un test no paramétrico, es decir para este caso se utilizó

la Rho de Spearman para comprobar las hipótesis.

Valores Rho:

a) De 0,00 a 0,19 muy baja correlación.

b) De 0,20 a 0,39 baja correlación.

c) De 0,40 a 0,59 moderada correlación.

d) De 0, 60 a 0, 79 buena correlación.

e) De 0,80 a 1,00 muy buena correlación

Moreno (2013) considera que la importancia de la hipótesis en una investigación proviene del nexo entre la teoría y la realidad empírica, entre el sistema formalizado y la investigación y que, en tal sentido, la hipótesis sirve para orientar y delimitar una investigación, dándole una dirección definitiva a la búsqueda de la solución de un problema.

4.4.1. Verificación de hipótesis específicas

Hipótesis Específica 1:

 H0: No existe influencia de la planificación sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa

Ha: Existe influencia de la planificación sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa

Regla de decisión

Si valor p>0.05, se acepta la Hipótesis Nula (H0).

Si valor p<0.05, se rechaza la Hipótesis Nula (H0).Y se acepta la alterna (Ha)

Tabla 111Coeficiente de Correlación de Spearmann entre la Planificación y la Competitividad

			Planificación	Competitividad
Rho de Spearman	Planificación	Coeficiente de correlación	1.000	,764**
		Sig. (bilateral)		.000
		N	221	221
	Competitividad	Coeficiente de correlación	,764**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	
		N	221	221

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Los resultados obtenidos de la tabla 111 se observó un Rho de Spearman de 0,764, demostrando que existe una correlación buena y un P-valor o Sig. (Significancia asintótica) de 0,000 menor al nivel de significancia de 0.05. En consecuencia, se aceptó la hipótesis alterna (Ha) y se rechazó la hipótesis nula. Y se concluyó con un nivel de confianza del 95 % que: Existe una influencia entre la planificación y la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Hipótesis Específica 2:

 H0: No existe influencia de la organización sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Ha: Existe influencia de la organización sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Regla de decisión

Si valor p>0.05, se acepta la Hipótesis Nula (H0).

Si valor p<0.05, se rechaza la Hipótesis Nula (H0).Y se acepta la alterna (Ha)

Tabla 112Coeficiente de Correlación de Spearmann entre la Organización y la Competitividad

,			Competitividad	Organización
Rho de	Competitividad	Coeficiente		
Spearman		de	1.000	,858**
		correlación		
		Sig.		.000
		(bilateral)		.000
		N	221	221
	Organización	Coeficiente		
		de	,858**	1.000
		correlación		
		Sig. (bilateral)	.000	
		N	221	221

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Los resultados obtenidos de la tabla 112 se observó un Rho de Spearman de 0,858, demostrando que existe una correlación muy buena y un P-valor o Sig. (Significancia asintótica) de 0,000 menor al nivel de significancia de 0.05. En consecuencia, se aceptó la hipótesis alterna (Ha) y se rechazó la hipótesis nula. Y se concluyó con un nivel de confianza del 95 % que: Existe una influencia entre la organización y la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Hipótesis Específica 3:

H0: No Existe influencia de la dirección sobre la competitividad
en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio
Albarracín Lanchipa.

Ha: Existe influencia de la dirección sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Regla de decisión

Si valor p>0.05, se acepta la Hipótesis Nula (H0).

Si valor p<0.05, se rechaza la Hipótesis Nula (H0).Y se acepta la alterna (Ha)

Tabla 113Coeficiente de Correlación de Spearmann entre la Dirección y la Competitividad

			Competitividad	Dirección
Rho de Spearman	Competitividad	Coeficiente de correlación	1.000	,905**
		Sig. (bilateral)		.000
		N	221	221
	Dirección	Coeficiente de correlación	,905**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	
		N	221	221

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Los resultados obtenidos de la tabla 113 se observó un Rho de Spearman de 0,905, demostrando que existe una correlación muy buena y un P-valor o Sig. (Significancia asintótica) de 0,000 menor al nivel de significancia de 0.05. En consecuencia, se aceptó la hipótesis alterna (Ha) y se rechazó la hipótesis nula. Y se concluyó con un nivel de confianza del 95 % que: Existe una influencia entre la dirección y la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Hipótesis Específica 4:

H0: No existe influencia del control sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Ha: Existe influencia del control sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

Regla de decisión

Si valor p>0.05, se acepta la Hipótesis Nula (H0).

Si valor p<0.05, se rechaza la Hipótesis Nula (H0).Y se acepta la alterna (Ha)

Tabla 114Coeficiente de Correlación de Spearmann entre el Control y la Competitividad

Compeniiviaaa				
			Competitividad	Control
Rho de	Competitividad	Coeficiente		
Spearman		de	1.000	,897**
		correlación		
		Sig.		.000
		(bilateral)		.000
		N	221	221
	Control	Coeficiente		
		de	,897**	1.000
		correlación		
		Sig.	.000	
		(bilateral)	.000	
		N	221	221

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Los resultados obtenidos de la tabla 114 se observó un Rho de Spearman de 0,897, demostrando que existe una correlación muy buena y un P-valor o Sig. (Significancia asintótica) de 0,000 menor al nivel de significancia de 0.05. En consecuencia, se aceptó la hipótesis alterna (Ha) y se rechazó la hipótesis nula. Y se concluyó con un nivel de confianza del 95 % que: Existe una influencia entre el control y la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

4.4.2. Verificación de hipótesis general

H0: No existe influencia de la Gestión Empresarial sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel.
 Gregorio Albarracín Lanchipa.

I

Ha: Existe influencia de la Gestión Empresarial sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel.
 Gregorio Albarracín Lanchipa.

Regla de decisión

Si valor p>0.05, se acepta la Hipótesis Nula (H0).

Si valor p<0.05, se rechaza la Hipótesis Nula (H0).Y se acepta la alterna (Ha)

Tabla 115Coeficiente de Correlación de Spearmann entre la Gestión
Empresarial y la Competitividad

			Competitividad	Gestión empresarial
Rho de Spearm an	Competitividad	Coeficiente de correlación	1.000	,925**
		Sig. (bilateral)		.000
		N	221	221
	Gestión empresarial	Coeficiente de correlación	,925**	1.000
		Sig. (bilateral)	.000	
		N	221	221

Fuente: Base de datos SPSS

Interpretación

Los resultados obtenidos de la tabla 115 se observó un Rho de Spearman de 0,925, demostrando que existe una correlación muy buena y un P-valor o Sig. (Significancia asintótica) de 0,000 menor al nivel de significancia de 0.05. En consecuencia, se aceptó la hipótesis alterna (Ha) y se rechazó la hipótesis nula. Y se concluyó con un nivel de confianza del 95 % que: Existe una influencia entre la gestión empresarial y la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.

.

4.5.Discusión de resultados

De un total de 221 mypes manufactureras en el Distrito Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa el 31.7% presentaron un nivel de gestión empresarial bajo, 41.2% presentaron un nivel de gestión empresarial moderado y 27,1 % un nivel de gestión empresarial alto. Por lo tanto, se pudo observar que no se estaba llevando los lineamientos de manera eficiente para el potenciamiento de las mypes.

Juzgando los resultados de medición, se pudo inferir que gran cantidad del sector de manufactura no tuvo un manejo eficiente en bases de gestión empresarial y competitividad lo márgenes de separación en los niveles de medición fue estrecha, para la medición de la variable gestión empresarial el nivel bajo tuvo una representación del 31.7% y para la variable de competitividad el nivel bajo tuvo una representación del 31,2%. Los resultados contemplan una pronta reacción por parte de los dueños de las mypes.

Para la comprobación de las hipótesis primeramente se realizó la prueba de normalidad y se demostró que no se encontró una distribución normal, por lo tanto se efectuó la prueba no paramétrica de Rho de Spearmann para cada planteamiento y demostrar si hubo o no influencia en el trabajo de investigación, cuyos resultados indicaron que los datos de las variables, gestión empresarial y competitividad tienen una influencia.

Conclusiones

Primera

Se determinó que existe una influencia de la planificación en la competitividad en las mypes manufactureras en el Distrito Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa, ya que se obtuvo un coeficiente de correlación Rho Spearmann igual a 0.764 y un P-Valor de un 0.000 que es menor a 0.05, por lo que se justificó de esta manera el rechazo de la hipótesis nula y la aprobación de la hipótesis alterna. Permitiendo así concluir que existe una influencia.

Segunda

Se determinó que existe una influencia de la organización en la competitividad en las mypes manufactureras en el Distrito Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa, ya que se obtuvo un coeficiente de correlación Rho Spearmann igual a 0.858 y un P-Valor de un 0.000 que es menor a 0.05, por lo que se justificó de esta manera el rechazo de la hipótesis nula y la aprobación de la hipótesis alterna. Permitiendo así concluir que existe una influencia.

Tercera

Se determinó que existe una influencia de la dirección en la competitividad en las mypes manufactureras en el Distrito Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa, ya que se obtuvo un coeficiente de correlación Rho Spearmann igual a 0.905 y un P-Valor de un 0.000 que es menor a 0.05, por lo que se justificó de esta manera el rechazo

de la hipótesis nula y la aprobación de la hipótesis alterna. Permitiendo así concluir que existe una influencia.

Cuarta

Se determinó que existe una influencia del control en la competitividad en las mypes manufactureras en el Distrito Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa, ya que se obtuvo un coeficiente de correlación Rho Spearmann igual a 0.897 y un P-Valor de un 0.000 que es menor a 0.05, por lo que se justificó de esta manera el rechazo de la hipótesis nula y la aprobación de la hipótesis alterna. Permitiendo así concluir que existe una influencia.

Quinta

Se determinó que existe una influencia de la gestión empresarial en la competitividad en las mypes manufactureras en el Distrito Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa, ya que se obtuvo un coeficiente de correlación Rho Spearmann igual a 0.925 y un P-Valor de un 0.000 que es menor a 0.05, por lo que se justificó de esta manera el rechazo de la hipótesis nula y la aprobación de la hipótesis alterna. Permitiendo así concluir que existe una influencia.

Sugerencias

Primera

Se sugiere a los dueños de las mypes manufactureras del Distrito Cnl. Gregorio Albarracín Lanchipa planificar estrategias adecuadas para el aprovechamiento eficiente de las oportunidades en el mercado y lograr ser más competitivo.

Segunda

Se recomienda a los dueños de las mypes manufactureras del Distrito Cnl. Gregorio Albarracín Lanchipa mejorar los lineamientos de la organización y para así poder establecer mejor los objetivos y políticas de las micros y pequeñas empresas.

Tercera

Se recomienda a las micros y pequeñas empresas manufactureras del distrito Cnl. Gregorio Albarracín Lanchipa fomentar la buena comunicación entre el personal para el fortalecimiento en la parte de dirección.

Cuarta

Se sugiere a las micro y pequeñas empresas manufactureras del distrito Cnl. Gregorio Albarracín Lanchipa, implementar un sistema de control más eficiente que permita la evaluación de los resultados.

Quinta

De los resultados obtenidos en el presente trabajo de investigación se sugiera a los dueños de las micros y pequeñas empresas manufactureras del distrito Cnl. Gregorio Albarracín Lanchipa tomar en cuenta la importancia de la gestión empresarial y la competitividad para volverse más competitivos en el mercado de manufactura.

Referencias Bibliográficas

Alarcon, M. (2008). Planificacion estrategica: una herramienta en la gestión escolar a nivel de educacion Basica(Tesis de Maestria). Guayana: Universidad Nacional Experimental de Guayana.

- Ari Vilca, M. (2017). Gestión empresarial y competitividad en las micro y pequeñas empresas. *UNIVERSIDAD PERUANA UNIÓN*.
- Bareto Cruz, A. (2018). Gestión Empresarial y competitividad empresarial de las mypes textiles delEmporio Comercial de Gamarra, La Victoria, 2018.
 Tesis.
- Bittel, L., & Ramsey, J. (1999). Enciclopedia Management. España: Oceano.
- Bustos, A., Figueroa, K., & Sanchez, J. (2013). Soy Competitivo empresarial.

 Mexico, D.F.
- Competitividad, P. N. (2005). Buscando la inserción exitosa del Perú en el mercado . Lima. Obtenido de https://www.cnc.gob.pe/images/cnc/normas/Plan_Nacional_de_Competiti vidad_Docu
- Constantino, J. (2009). La calidad en la cadena de abastecimiento Evaluación y desarrollo de proveedores. Obtenido de http://www.petrotecnia.com.ar/febrero09/la_calidad_en_la_cadena.pdf
- Direccion Regional de Produccion de Tacna;. (2018). *Padron Manufacturero de Industrial de Tacna*. Tacna.
- Dubrin, A. (2000). Fundamento de la Administracion. Mexico: Thomson.

- Everett, A. (1991). *Administración de la producción y las operaciones*. Mexico: Prentice-Hall Hispanoamerican.
- Fayol, H. (1916). Administración Industrial y General.
- Franca, C., Rech, I., & Aparecido, S. (2016). Fatores de competitividade empresarial em empresas instaladas em um parque tecnológico brasileiro.

 Gestão & Tecnología, ISSN: 2177-6652, Vol. 16, n.2, pp. 100-126.
- Gelvan. (2007). Liderazgo y formacion de lideres. *Mexicana de Orientacion* eduacativa, 10-20.
- Gomez, M. (2009). La comunicación en las organizaciones para la mejora de la productividad. Malaga.
- Instituto Nacional de Estadística e Informática;. (04 de 03 de 2019). *El Comercio*.

 Obtenido de https://elcomercio.pe/economia/peru/inei-crearon-70-mil-empresas-cerraron-45-mil-trimestre-2018-noticia-613466-noticia/?ref=ecr
- Kenneth, A. (2000). El Concepto de la Estrategia en la Empresa. Mc Graw Hill.
- Lopez Manzuelo, B. (2017). La planeacion estrategica y su influencia en la gestion empresarial de las mypes del sector manufactura del distrito de Tacna. *Tesis*.
- Medina, C., & Mauricci, G. (2014). Factores que influyen en la rentabilidad por línea de negocio en la clínica Sánchez Ferrer en el periodo 2009-2013.

 Universidad Privada Antenor Orreg.

- Meraz, L. (2015). Estrategias de Competitividad de las micro, pequeñas y medianas empresas vinicolas de la ruta del vino del valle de Guadalupe. 91-96.
- Moreno Galiendo, E. (2013). *Investigacion cientifica*. Obtenido de http://tesis-investigacion-cientifica.blogspot.com/2013/08/importancia-de-hipotesis-en-una.html
- Newman, w., & Warren, H. (1996). Administracion Dinamica. Mexico: Diana.
- Petit, E. (2012). Desarrollo organizacional innovador. Ciencias Sociales, 74-88.
- Porter, M. (1995). Estrategia competitiva: Técnicas para el análisis de los sectores industriales y de la competencia. Mexico: Cecsa.
- Quiroga, D. (2003). Modelo matemático para determinar la competitividad de las pyme's.
- Quispe Apaza, L. (2013). La gestión empresarial y el impacto en el desarrollo de la micro y pequeña empresa, gestionado a través del convenio Binacional ALBA-TCP entre el estado plurinacional de Bolivia y la República Bolivariana de Venezuela, en las gestiones 2006 2012. Bolivia: Tesis.
- Rojas, J. (2013). Productos de valor agregado: Buscando oportunidades basados en las necesidades del consumidor.
- Rosario Mamani Acosta, J. (2018). La Gestion Empresarial en la

 Internacionalizacion de las Microempresas del Sector Textil. Tacna.
- Sociedad Nacional de Industria. (2018). *Industria peruana sufre su mayor caída* en 70 años. Lima: Gestion.

- Stoner, F., & James, A. (1986). Administración. Mexico: Pearson, 6° Edición.
- Tomta, D., & Chiatchoua, C. (2009). *Cadenas productivas y productividad de las Mipymes*. Criterio Libre.
- Valenzuela, L., & Torres, E. (2008). Gestión empresarial orientada al valor del cliente como fuente de ventaja competitiva. Chile: Universidad ICESI.
- Velez Vedoya, A. (2007). *Los Clasicos de la Gerencia*. Bogota: Universidad del Rosario.

Apéndice

Apéndice A: Matriz de Consistencia

Título: Gestión Empresarial y su Influencia con la Competitividad en las Mypes Manufactureras en el distrito Cnl. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020

Problema principal	Objetivo general	Hipótesis general	Variab				
			Dimensiones	Indicadores	MÉTODO Y DISEÑO		
¿Cuál es la influencia de la gestión empresarial en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?	Determinar la influencia de la gestión empresarial en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020	Existe influencia de la gestión empresarial sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa.					Tipo de Investigación: Pura
Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis especificas	Planificación	•Estrategias •Plan de negocios	Nivel de Investigación:		
				G	Explicativo Causal		
¿Cuál es la influencia de la planificación en la competitividad en las mypes	Determinar la influencia de la planificación en la competitividad en las mypes manufactureras	Existe influencia de la planificación sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el	Organización	Desarrollo organizacional	Diseño de Investigación:		
manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?	en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020	distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.		•Autoridad	•No experimental •Corte Transversal		
Gregorio Arbartaeni Lanempa, 2020.	Lancinpa, 2020		Dirección	•Liderazgo •Comunicación	POBLACIÓN Y MUESTRA		
¿Cuál es la influencia de la organización en la competitividad en las Mypes manufactureras en el distrito Cnel.	Determinar la influencia de la organización en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín	Existe influencia de la organización sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.	Control	•Medición del desempeño •Medidas correctivas	La población de Estudio : 514 Mypes		
Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?	Lanchipa, 2020		Variable dep	endiente: Competitividad	manufactureras ubicadas en el distrito de Gregorio Albarracín Lanchipa		
¿Cuál es la influencia de la dirección en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel.	Determinar la influencia de. la dirección en la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín	Existe influencia de la dirección sobre la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.	Gestión de competitividad	Política de competitividad Objetivo de competitividad	Muestra:221 Mypes		
Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?	Lanchipa, 2020.		Estrategias de Competitividad	Diferenciación por producto Diferenciación por Ventas	TÉCNICA E		
		Existe influencia del control sobre la	Competitividad	•Diferenciación por Servicio	INSTRUMENTOS		
¿Cuál es la influencia del control en la	Determinar la influencia del control en la	competitividad en las mypes manufactureras en el	Mejoramiento de la	•Cadena de Producción	Técnica : Encuesta		
competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020?	en las mypes competitividad en las mypes manufactureras distrito Cnel. Gregorio Albarracín Lanchipa, 2020.		productividad	Optimización de cadena de producción Calidad de abastecimiento Eficiencia en capacidad productiva Valor agregado	Instrumento: Cuestionario		

Apéndice B:

Instrumento



UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES

ENCUESTA DE LA GESTIÓN EMPRESARIAL Y SU INFLUENCIA CON LA COMPETITIVIDAD EN LAS MYPES MANUFACTURERAS EN EL DISTRITO GREGORIO ALBARRACIN LANCHIPA, 2020

ESTIMADO SEÑOR (A)

Por favor, evalúe su perspectiva de acuerdo a los aspectos que citamos en este cuestionario, según el criterio de la tabla, marcando con un círculo el dígito que corresponda para cada afirmación.

La información que nos proporcione es completamente CONFIDENCIAL, esto garantiza que nadie pueda identificar a la persona que ha diligenciado el cuestionario.

INSTRUCCIONES

Todas las preguntas tienen diversas opciones de respuesta, deberá elegir SOLO UNA, salvo que el enunciado de la pregunta diga expresamente que puede seleccionar varias.

Cada opción tiene un número, circule el número correspondiente a la opción elegida, de la siguiente forma.

Totalment	Parcialmente	Indeciso	Algo	No es
e cierto	cierto		cierto	cierto
5	4	3	2	1

MUCHAS GRACIAS POR SU COLABORACIÓN

GESTIÓN EMPRESARIAL

	PLANIFICACIÓN					
EST	TRATEGIAS	No es cierto	Algo cierto	Indecis 0	Parcial mente cierto	ente
1	Considera usted que las estrategias deben ser planificadas para aprovechar las oportunidades que se presentan a corto plazo.	1	2	3	4	5
2	Considera usted que la creación de una estrategia debe llevarse a cabo siempre y cuando se desea minimizar los riesgos de un fracaso.	1	2	3	4	5
3	Considera usted que las estrategias son actividades correctas y congruentes para responder a las necesidades reales del mercado.	1	2	3	4	5
4	Considera usted que las estrategias es el despliegue de esfuerzos y recursos para alcanzar los objetivos.	1	2	3	4	5
PL	AN DE NEGOCIOS					
5	Considera usted que para realizar un plan de negocios se debe hacer una investigación de estrategias, presupuesto y recursos para determinar si el proyecto es viable.	1	2	3	4	5
6	Considera usted que dedicarle tiempo adecuado a un plan de negocios, disminuiría el riesgo de inversión	1	2	3	4	5
7	Considera usted que la puesta en marcha del plan de del negocios, podría marcar la diferencia entre el fracaso y éxito de la actividad empresarial.	1	2	3	4	5
8	Considera usted que el plan de negocios es una herramienta fundamental para conocer las oportunidades, amenazas, fortalezas y debilidades de la empresa.	1	2	3	4	5
	ORGANIZACIÓN			1	I	I
DES	ARROLLO ORGANIZACIONAL					
9	Considera usted que el desarrollo organizacional potencializa el espíritu de equipo y la integración en las mypes	1	2	3	4	5
10	Considera usted que el desarrollo organizacional perfecciona los sistemas de información y comunicación en las mypes.	1	2	3	4	5
11	Considera usted que el desarrollo organizacional establece un clima de confianza.	1	2	3	4	5
12	Considera usted que el desarrollo organizacional busca el equilibrio entre las necesidades y objetivos de la empresa.	1	2	3	4	5
AUT	ORIDAD			1		1
13	Considera usted que la autoridad es fundamental para la toma las decisiones.	1	2	3	4	5

					1	1
14	Considera usted que cada micro y pequeña empresa, tenga alguien designado para llevar la responsabilidad de la organización.	1	2	3	4	5
15	Considera usted que cuando se organiza una empresa					
13	se debe equilibrar las cargas de trabajo.	1	2	3	4	5
16	Considera usted que él que ejerce autoridad se le considera como una especie de líder al cual se le otorgan atribuciones especiales por sobre el resto de las personas.	1	2	3	4	5
	DIRECCIÓN					
LIDE	CRAZGO					
17	Considera que la comunicación es un factor relevante					
	para lograr un liderazgo eficaz en una mype.	1	2	3	4	5
18	Cree que la vinculación entre trabajadores y directivos es una estrategia adecuada para tener liderazgo	1	2	3	4	5
19	Considera que el liderazgo debe promover el desarrollo profesional en el ámbito laboral.	1	2	3	4	5
20						
20	Considera que el éxito está en función de un adecuado liderazgo en la empresa.	1	2	3	4	5
COM	IUNICACIÓN	1		•	,	·
21	Considera usted que la comunicación en las organizaciones empresariales impacta tremendamente, ya que una comunicación mal conformada, distorsionan la información con chismes y rumores	1	2	3	4	5
22	Considera usted que la comunicación cohesiona y genera un espíritu de equipo	1	2	3	4	5
23	Considera usted que a mayor retroalimentación del mensaje entre emisor y receptor, más efectiva será la comunicación.	1	2	3	4	5
24	Considera usted que muchos conflictos en la dinámica de grupo surgen por esquemas inadecuados de comunicación.	1	2	3	4	5
	CONTROL					
MED	ICIÓN DEL DESEMPEÑO					
25	Considera usted que para la medición del desempeño se debe realizar auditorías periódicas a las operaciones como: contables, fiscales, administrativas con el fin de ver la situación de las mypes.	1	2	3	4	5
26	Los diagnósticos organizacionales pretenden encontrar oportunidades de mejora para hacer más competitiva la medición del desempeño.	1	2	3	4	5
27	Considera usted que un buen sistema de evaluación puede también identificar problemas en el sistema de información sobre recursos humanos.	1	2	3	4	5

28	Considera usted que una empresa debe contar con varios métodos de medición de desempeño.	1	2	3	4	5
MED	IDAS CORRECTIVAS					
29	Considera usted que las medidas correctivas preestablecidas tienen por objeto señalar que hacer cuando se presenta una falla.	1	2	3	4	5
30	La temporalidad y la estacionalidad hacen que las empresas tengan ciclos de alta demanda por lo que las organizaciones establecen acciones ante estas variaciones	1	2	3	4	5
31	Considera usted que las medidas correctivas son un arma de doble filo, por un lado resuelven problemas, pero también generan que el personal y los supervisores queden paralizados sin saber qué hacer ante fallas.	1	2	3	4	5
32	Considera usted que las medidas correctivas es fundamental para la evaluación continua.	1	2	3	4	5

Competitivid ad

	GESTIÓN DE COMPETITIVIDA	D				
POLÍTICA DE COMPETITIVIDAD		Totalme nte cierto	Parcialme nte cierto	Indecis o	Algo cierto	No es cierto
1	Considera que las políticas del gobierno en el punto competitividad son importante para las mypes.	1	2	3	4	5
2	Considera que la sostenibilidad de las mypes depende mucho de cómo el gobierno plantee políticas en el plano de competitividad.	1	2	3	4	5
3	Cree que el cumplimiento de las políticas en las mypes es esencial para el correcto funcionamiento de la organización.	1	2	3	4	5
OBJ	ETIVO DE COMPETITIVIDAD					
4	Cree que debe plantearse proyecciones estratégicas en las mypes para mejorar la competitividad.	1	2	3	4	5
5	Considera que para el fortalecimiento de la organización es necesario establecer bien los objetivos de las mypes.	1	2	3	4	5
6	Considera que para tener una buena inserción el mercado se necesita establecer mejor los objetivos de las mypes.	1	2	3	4	5
	ESTRATEGIAS DE COMPETITIVI	DAD				
DIEI	ERENCIACIÓN POR PRODUCTO					
7	Considera que debe plantearse estrategias en las mypes para crear un producto o servicio.	1	2	3	4	5
8	Considera que la diferenciación es importante para hacer frente a la competencia.	1	2	3	4	5
9	Considera que para mejorar la satisfacción de cliente es necesario mejorar la originalidad del producto.	1	2	3	4	5
DIFF	ERENCIACIÓN POR VENTAS					
10	Cree que es importante analizar la incorporación de nuevos competidores de los micros y pequeñas empresas en el mercado.	1	2	3	4	5
11	Considera que se puede ofrecer productos de calidad, para tener una diferenciación frente a otros competidores.	1	2	3	4	5
12	Considera que debe establecerse estrategias de ventas para mejorar los ingresos de la las mypes.	1	2	3	4	5
DIFI	ERENCIACIÓN POR SERVICIO					
13	Cree que mejorar la atención al cliente, ayudara a diferenciarse frente a sus demás competidores.	1	2	3	4	5
14	Considera que ofrecer un servicio a un determinado segmento mejoraría la rentabilidad de la empresa.	1	2	3	4	5
15	Considera que los objetivos estratégicos ayudarían a mejorar el servicio y ser más eficientes que otros competidores.	1	2	3	4	5

	MEJORAMIENTO DE LA PRODUC	ΓΙVIDAΙ	D			
CAD	ENA DE PRODUCCIÓN					
16	Considera que un proceso deber ser analizado rigurosamente.	1	2	3	4	5
17	Considera que la elaboración, distribución y comercialización deben ser supervisadas constantemente en las mypes.	1	2	3	4	5
18	Considera importante analizar factores de producción, para mejorar la calidad de la producción.	1	2	3	4	5
OPTI	MIZACIÓN DE CADENA DE PRODUCCIÓN					
19	Considera que el mantenimiento de los equipos es uno de los factores importantes para la optimización de la cadena productiva en las mypes.	1	2	3	4	5
20	Considera que es importante la capacitación al personal, para tener observado cuidadosamente los activos de las mypes.	1	2	3	4	5
21	Considera que se debe tomar medidas de contingencias en caso que los equipos tengan algunas fallas.	1	2	3	4	5
CAL	IDAD DE ABASTECIMIENTO					
22	Considera que debe haber un control en el abastecimiento sobre los materiales que se usan.	1	2	3	4	5
23	Considera que se deben evaluar a los proveedores para garantizar la calidad de los bienes en las micros y pequeñas empresas.	1	2	3	4	5
24	Considera que se deben realizar tareas preventivas en caso haya un desabastecimiento.	1	2	3	4	5
EFIC	IENCIA EN CAPACIDAD PRODUCTIVA					
25	Considera que para tener mayor eficiencia productiva debe haber un control óptimo por parte del personal	1	2	3	4	5
26	Considera que la optimización de los recursos escasos ayudara a poder alcanzar más productividad en las mypes.	1	2	3	4	5
27	Cree que es importante fijar precios accesibles para poder alcanzar el éxito en las micros y pequeñas empresas.	1	2	3	4	5
VAL	OR AGREGADO	'		•	ı	•
28	Considera que darle un valor al producto generaría más aceptación por los demandantes al momento de la compra.	1	2	3	4	5
29	Considera que tener una cierta diferenciación, frente a sus competidores de las micros y pequeñas empresas, le hace tener una ventaja competitiva.	1	2	3	4	5
30	Considera que es importante darle un valor añadido para generar mayor competencia frente a sus competidores.	1	2	3	4	5

Apéndice C: Validación de expertos

H	UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA Unidad de Investigación Formato de Validación por expertos	

INFORME DE OPINIÓN DE EXPERTOS DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN

Diseño del informe de opinión de Expertos del instrumento de investigación dirigido a los gerentes o encargados de las Mypes del sector manufacturero. Para la recolección de información con fines académicos con el trabajo de investigación: Gestión Empresarial y su relación con la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Gregorio Albarracín Lanchipa, 2019

las mypes manufactureras	en el distrito Gregorio Albarracín Lanchip	a, 2019				
1.1. Apellidos y nombres d 1.2. Grado Académico	el informante (Experto): Zegorro Mogistra en Adm. de Commo de ra: UNSBG - UPT to evaluado: Sobre Gestwa Em	Ag emp	rid rid	μ,	elino	
INDICADORES DE EVALUACIÓN DEL INSTRUMENTO	CRITERIOS	Deficiente	Regular	Buena	Muy Buena	Excelente
		1	2	3	4	5
1CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado que facilita su comprensión.				X	
2OBJETIVIDAD	Esta expresado en conductas observables.				×	
3ACTUALIDAD	Responde al avance de la ciencia y la tecnología.				X	
4ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica en su estructura.				*	
5INTEGRALIDAD	Comprende los aspectos en cantidad y calidad suficientes				x	
6INTENCIONALIDAD	Permite valorar los indicadores de cada variable				×	
7CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos- científicos			×		
8COHERENCIA	Existe relación entre variables, dimensiones e indicadores.			×		
9METODOLOGÍA	El instrumento responde al diseño de la investigación.			×		
10APLICACION	Los datos permiten un tratamiento estadístico pertinente.			7		
IV. PROMEDIO DE VALOI Lugar	Melino Zegoro Aqu	3				



UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA Unidad de Investigación Formato de Validación por expertos

INFORME DE OPINIÓN DE EXPERTOS DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN

Diseño del informe de opinión de Expertos del instrumento de investigación dirigido a los gerentes o encargados de las Mypes del sector manufacturero. Para la recolección de información con fines académicos con el trabajo de investigación: Gestión Empresarial y su relación con la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Gregorio Albarracín Lanchipa, 2019

las mypes manufacturera I. DATOS GENE						
1.1. Apellidos y nombres 1.2. Grado Académico 1.3 Profesión: M.G	del informante (Experto): QUISPE Y MAGUSTER SISTERAS ora: UPT into evaluado:	· • · · · · · · · · · · · · · · · · · ·				
INDICADORES DE EVALUACIÓN DEL INSTRUMENTO	CRITERIOS	Deficiente	Regular	Buena	Muy Buena	Excelente
1CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado que	1	2	3	4	5
ICLARIDAD	facilita su comprensión.				X	
2OBJETIVIDAD	Esta expresado en conductas observables.				X	
3ACTUALIDAD	Responde al avance de la ciencia y la tecnología.				X	
4ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica en su estructura.				X	
5INTEGRALIDAD	Comprende los aspectos en cantidad y calidad suficientes			X		
6INTENCIONALIDAD	Permite valorar los indicadores de cada variable			X		
7CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos- científicos				X	
8COHERENCIA	Existe relación entre variables, dimensiones e indicadores.				X	
9METODOLOGÍA	El instrumento responde al diseño de la investigación.			X		
10APLICACION	Los datos permiten un tratamiento estadístico pertinente.			X		
V. PROMEDIO DE VALO	BILIDAD: PROCE DE PRACIÓN: 1744 BUGU O y fecha: TAWA, 14-11-2019 DNI: 4000 7-881 primante: Wiffie					



UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA Unidad de Investigación Formato de Validación por expertos

INFORME DE OPINIÓN DE EXPERTOS DEL INSTRUMENTO DE INVESTIGACIÓN

Diseño del informe de opinión de Expertos del instrumento de investigación dirigido a los gerentes o encargados de las Mypes del sector manufacturero. Para la recolección de información con fines académicos con el trabajo de investigación: Gestión Empresarial y su relación con la competitividad en las mypes manufactureras en el distrito Gregorio Albarracín Lanchipa, 2019

II. CRITERIOS DE	VALIDACIÓN					
INDICADORES DE EVALUACIÓN DEL INSTRUMENTO	CRITERIOS	Deficiente	Regular	Buena	Миу	Excelente
		1	2	3	4	5
1CLARIDAD	Está formulado con lenguaje apropiado que facilita su comprensión.				X	
2OBJETIVIDAD	Esta expresado en conductas observables.		1	×		
3ACTUALIDAD	Responde al avance de la ciencia y la tecnología.				X	
4ORGANIZACIÓN	Existe una organización lógica en su estructura.				X	
5INTEGRALIDAD	Comprende los aspectos en cantidad y calidad suficientes				X	
6INTENCIONALIDAD	Permite valorar los indicadores de cada variable				X	
7CONSISTENCIA	Basado en aspectos teóricos- científicos			X		
8COHERENCIA	Existe relación entre variables, dimensiones e indicadores.			×		
9METODOLOGÍA	El instrumento responde al diseño de la investigación.			×		
10APLICACION	Los datos permiten un tratamiento estadístico pertinente.				X	
V. PROMEDIO DE VALO	y fecha: Tocho, 26 Nov. DNI: 04433147	del	2015	ነ		