

UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA

Facultad de Ciencias Empresariales

ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS



**EL CRECIMIENTO ECONOMICO Y SU INFLUENCIA EN LAS
IMPORTACIONES DEL PERU, PERIODO 2016-2018**

TESIS

PRESENTADA POR:

Bach. ORLANDO TITO QUISPE QUISPE

ASESOR:

Dra. ELOYNA PEÑALOZA ARANA

Para optar el título de:

CONTADOR PUBLICO CON MENCIÓN EN AUDITORIA

TACNA-PERU

2020

DEDICATORIA

El presente trabajo está dedicado a Dios, por darnos un día más de vida y a la vez la oportunidad de llegar a esta etapa importante de mi vida.

A mis padres y hermana, que siempre me demostraron su amor y apoyo desde el inicio de mi formación profesional y su orientación constante.

Y finalmente a Carla y Giordano que me acompañan en todo momento y me alegran con sus ocurrencias.

AGRADECIMIENTO

Agradecer a dios por siempre iluminar cada etapa de nuestras vidas y ser un soporte espiritual.

A mis padres por ser el pilar fundamental de comprensión y amor.

Mi profundo agradecimiento a mi segundo hogar, la Universidad Privada de Tacna, a los Docentes Por su gran apoyo y optimismo en el transcurso de la presentación del siguiente trabajo de investigación; por su tiempo brindado y por impulsar el desarrollo de nuestra formación profesional

Finalmente, a nuestros amigos y compañeros.

Tabla de contenido

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTO.....	i
Tabla de contenido	ii
INDICE DE TABLA.....	v
RESUMEN	viii
ABSTRACT.....	ix
INTRODUCCION	x
CAPITULO I	11
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	11
1.1. Descripción del problema	11
1.2. Formulación del problema	12
1.2.1. Problema principal	12
1.2.2. Problemas específicos.....	12
1.3. Justificación de la investigación.....	13
1.4. Objetivos	13
1.4.1. Objetivo General	13
1.4.2. Objetivos específicos.....	13
CAPITULO II	14
MARCO TEORICO	14
2.1. Antecedentes	14
2.1.1. Internacionales.....	14

2.1.2.	Nacionales	15
2.1.3.	Regional	16
2.2.	Bases Teóricas	16
2.2.1.	Crecimiento económico	16
2.2.1.1.	Teoría del crecimiento	17
2.2.1.2.	Variables macroeconómicas	18
2.2.1.3.	Producto bruto interno (PBI).....	19
2.2.1.4.	Métodos de cálculo	20
2.2.1.4.1.	Método del gasto	20
2.2.1.4.2.	Método del valor agregado.....	20
2.2.1.4.3.	Método del ingreso	21
2.2.2.	Importaciones	21
2.2.2.1.	Economía internacional	21
2.2.2.2.	Teoría del comercio internacional	22
2.2.2.3.	Clasificación de importaciones del Perú.....	25
2.2.2.3.1.	Importaciones de bienes de consumo	25
2.2.2.3.2.	Importaciones de bienes intermedios.....	26
2.2.2.3.3.	Importaciones de bienes de capital.....	26
2.2.2.4.	Clasificación del comercio exterior según uso o destino económico (CUODE).....	27
2.2.3.	Balanza de pagos	28
2.4.	Sistema de hipótesis.....	42
2.4.1.	Hipótesis general	42
2.5.	Sistema de variables	42
	CAPITULO III.....	43

METODOLOGIA	43
3.1. Tipo de investigación.....	43
3.2. Diseño de investigación	43
3.3. Nivel de investigación	43
3.4. Población y muestra.....	43
3.4.1. Población	43
3.4.2. Muestra	44
3.5. Técnica de recolección de datos.....	44
3.6. Técnica de Procesamiento de dato	44
3.7. Selección y validez de los instrumentos de investigación	44
CAPITULO IV.....	50
RESULTADO DE Y DISCUSION.....	50
4.1. Tratamiento estadístico e interpretación de cuadros.....	50
4.1.1. Resultados	50
4.2. Contraste de hipótesis	58
4.3. Discusión de resultados	69
CONCLUSIONES	70
RECOMENDACIONES	72
4. REFERENCIAS	73
5. APÉNDICE	78

INDICE DE TABLA

Tabla 1	42
Tabla 2	45
Tabla 3	45
Tabla 4	46
Tabla 5	47
Tabla 6	48
Tabla 7	49
Tabla 8	50
Tabla 9	51
Tabla 10	52
Tabla 11	53
Tabla 12	54
Tabla 13	55
Tabla 14	56
Tabla 15	57
Tabla 16	59
Tabla 17	59
Tabla 18	60
Tabla 19	61
Tabla 20	62
Tabla 21	62
Tabla 22	64

Tabla 23	64
Tabla 24	64
Tabla 25	66
Tabla 26	67
Tabla 27	67

LISTA DE FIGURAS

Figura 1 Producto bruto interno periodo 2016 - 2018	51
Figura 2 Bienes de consumo periodo 2016 - 2018	53
Figura 3 Bienes intermedios periodo 2016 - 2018	55
Figura 4 Bienes de capital periodo 2016 - 2018	57
Figura 5 Variación entre el PBI y las importaciones del Perú	60
Figura 6 Variación entre las importaciones de bienes de consumo y el PBI	62
Figura 7 Variación entre las importaciones de bienes intermedios y el PBI	65
Figura 8 Variación entre las importaciones de bienes de capital y el PBI	68

RESUMEN

La tesis titulada “El crecimiento económico y su influencia en las importaciones del Perú, periodo 2016 – 2018”, corresponde al trabajo de investigación para optar el título profesional de Contador Público con mención en auditoría.

El objetivo del trabajo es determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones del Perú periodo 2016-2018.

La metodología propuesta es de tipo básica, con un diseño de carácter no experimental y longitudinal, así como un nivel de investigación causal – explicativo, siendo la población las importaciones del Perú en las series de tiempo entre el año 2016 hasta el 2018, la técnica estadística denominada regresión lineal para lo cual se ha obtenido información de series de tiempo de cada una de las variables, las mismas que han sido analizadas con el software estadístico SPSS.

Se concluye que el crecimiento económico influye significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018, de forma significativa, dado un valor de significancia menor de 0.05 y cuyo R – cuadrado explica una incidencia en un 30.2%. en tal sentido el crecimiento económico toma importancia como un elemento que permite ver el bienestar social y cuando desarrollado se encuentra un país.

ABSTRACT

The thesis titled: “The economic growth and its influence on imports from Peru, 2016 – 2018 period”, corresponds to the research work to opt for the professional title of Public Accountant with mention in audit. The aim of the work is to determine how economic growth influences imports from Peru in the 2016-2018 period.

The proposed methodology is of a basic type, with a non-experimental and longitudinal design, and with a level of causal - explanatory research, with the population being imports from Peru in the time between 2016 and 2018, the statistics technique used is called linear regression for which the time period information has been obtained for each of the variables, which have been analyzed with the SPSS statistical software.

In conclusion the economic growth significantly influences imports from Peru, in the 2016-2018 period, with significance, given a significance value of less than 0.05 and whose R-square explains an incidence of 30.2%. In that sense, the economic growth becomes important as an element that allows us to examine the social well-being and how developed a country is.

INTRODUCCION

El presente trabajo de investigación se titula “El crecimiento económico y su influencia en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018”, la cual se estructura en cuatro capítulos: planteamiento del problema, marco teórico, metodología, resultados y discusión, finalizando con las conclusiones y recomendaciones.

El CAPITULO I: Titulado planteamiento del problema, se divide en cuatro partes, descripción del problema, formulación del Problema, justificación de la investigación y objetivos de la Investigación.

El CAPITULO II: Titulado marco teórico se divide en cinco partes, antecedentes del estudio, bases teóricas-científicas, definición de términos básicos, sistema de hipótesis y sistema de variables.

El CAPITULO III: Titulado metodología se divide en siete partes, tipo de investigación, diseño de investigación, nivel de investigación, población y muestra, técnica e instrumento de correlación de datos, técnicas de procesamiento de datos y selección y validación de los instrumentos de investigación se desarrolla la hipótesis, variable e indicadores, tipo de investigación, diseño de investigación, nivel de investigación.

El CAPITULO IV: Titulado resultados y discusión se divide en tres partes, tratamiento estadístico e interpretación de cuadros, contraste de hipótesis y discusión de resultados.

CAPITULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Descripción del problema

En el mundo de la economía el PBI es un indicador de crecimiento económico que da fe cuan desarrollado se encuentra un determinado país. En este sentido es importante conocer cuáles son esos factores de crecimiento económico.

En el Perú durante la década de los noventa estuvo en una crisis económica con una hiperinflación y crisis fiscal originando un colapso económico causado por una mala administración económica, años después el país alcanzo a tener estabilidad económica ya que cambiaron las políticas económicas a una economía abierta y como consecuente la inflación disminuyo significativamente.

De acuerdo a las variaciones que se presentan en el valor de las divisas, tendrá efecto sobre el capital destinado, tanto, para las importaciones como para las exportaciones, es decir, que, con una moneda devaluada, los productos disminuyen su costo, incrementando la actividad exportadora e importadora, reflejándose en una mayor actividad comercial a nivel mundial. Sin embargo, cuando el valor de una moneda se aprecia o valoriza, compromete la actividad comercial. Los precios se elevan y los inversionistas generalmente se

encuentran en búsqueda de mercados atractivos para iniciar una actividad comercial que le genere rentabilidad.

En particular, se puede estimar que las firmas exportadoras pueden ser también importadoras directas en relación con aquellas que no lo son, sobre una amplia gama de medidas del desempeño exportador.

El Perú es un país que importa una variedad de productos de acuerdo a la demanda que tienen estos en la población, las condiciones de la economía y las características de los bienes importados son una de las razones que marcan la variación en el crecimiento económico de un país.

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema principal

¿De qué manera el crecimiento económico influye en las importaciones del Perú periodo 2016-2018?

1.2.2. Problemas específicos

- ¿De qué manera el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes de consumo periodo 2016-2018?
- ¿De qué manera el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes intermedios periodo 2016-2018?
- ¿De qué manera el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes de capital periodo 2016-2018?

1.3. Justificación de la investigación

La presente investigación permitirá conocer la influencia que el crecimiento económico en las importaciones, específicamente de los bienes de consumo, intermedio y de capital. Así mismo explicar los cambios del crecimiento económico en un período de tiempo para ver su comportamiento a futuro. Justificándose prácticamente.

1.4. Objetivos

1.4.1. Objetivo General

Determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones del Perú periodo 2016-2018.

1.4.2. Objetivos específicos

- Determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes de consumo periodo 2016-2018.
- Determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes intermedios periodo 2016-2018.
- Determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes de capital periodo 2016-2018.

CAPITULO II

MARCO TEORICO

2.1. Antecedentes

2.1.1. Internacionales

Bernal B. (2008), en su tesis titulada “Teoría del crecimiento económico: un punto de vista heterodoxo, un análisis desde la perspectiva de Harrod”. De la Universidad Nacional de Colombia. Concluye que la relación marginal capital producto es la variable que determina la tasa de crecimiento de la economía junto con la tasa de crecimiento de las importaciones. Se mostró que una baja relación marginal capital producto es compatible con altas tasas de crecimiento y a la inversa. Así mismo, la tasa de crecimiento de las importaciones se relaciona positivamente con la tasa de crecimiento de la economía, tanto a nivel de toda la muestra como regionalmente.

Baldeon (2012), en su tesis titulada “Análisis del comportamiento de la balanza comercial del Ecuador respecto a los demás países que conforma la comunidad andina naciones (CAN) desde el año 2005 al año 2009”, de la Universidad Politécnica Salesiana. Concluye que la balanza comercial con Perú ha sido de superávit con picos en los años 2007-2008, en el año 2009 el valor cae a \$303.644 miles de USD debido a la crisis internacional, disminución de la demanda petrolera, (...). (de 9.8% en el 2005 a 1.1% del PIB en el 2009) y una disminución en sus importaciones totales en 26% (de USD 28,500 millones en el 2008 a USD 21,000 millones en el 2009).

2.1.2. Nacionales

Alvites C. (2015), en su tesis titulada “El crecimiento económico y su incidencia en la generación de empleo en el Perú: 2001-2012”, concluye que el Perú, entre los años 2001-2012 ha mantenido un crecimiento acelerado económicamente hablando, excluyéndose de la crisis financiera entre el año 2008 y 2009, el Perú se ha ubicado inclusive por delante de Brasil y Chile, debido a que tuvo un crecimiento del 5% de tasa media anual en el PBI, este suceso no se había presentado desde el año 1960, sin embargo, gracias al aumento de empleos y productividad, el Perú pudo alcanzar esta situación económica atractiva ante los ojos del mundo.

Vale mencionar que el aumento de los intercambios comerciales con el exterior, (...). La estabilidad jurídica también les dio más confianza a los inversionistas nacionales e internacionales para apostar por el Perú. De la misma manera, todo lo anterior mencionado logró que la inflación disminuyera, asimismo, de la deuda externa, niveles de pobreza, optimización de los indicadores sociales del Perú.

Campana L. (2017), en su tesis titulada “Impacto de la apertura comercial en el crecimiento económico del Perú 1970-2014” concluye que la estrategia de Apertura Comercial ha permitido el crecimiento económico positivo, generando otros beneficios para el país, como la eliminación de barreras arancelarias, especializarse de acuerdo a nuestras ventajas comparativas básicamente a través de los productos tradicionales y productos manufactureros intensivos en recursos naturales, es decir el crecimiento no solo estuvo basado en el patrón primario exportador sino que además sean

incrementado considerablemente las exportaciones no tradicionales y manufactureras que son las que mayor grado de valor agregado.

2.1.3. Regional

Núñez y Sobones (2014), en su tesis titulada “impacto de las importaciones de bienes de capital sobre el PBI real de la región de Arequipa para el periodo 2007 – 2012”, concluye que, (...). Los bienes de capital importados para la industria, genera incrementos de la capacidad instalada en Tacna, influyendo positivamente en el PBI regional, incrementando el desarrollo sostenible de Tacna.

2.2. Bases Teóricas

Antes de desarrollar las variables de la investigación, es de suma importancia conocer algunas definiciones a fin de tener un mejor entendimiento de desarrollo teórico respectivo.

2.2.1. Crecimiento económico

Se trata del aumento porcentual del PBI, de una economía en un determinado periodo de tiempo. Evaluando los términos verídicos, con la finalidad de incluir la variabilidad en los precios.

Con la finalidad de evaluar los resultados económicos de un país durante un lapso de tiempo se utiliza la determinación del crecimiento económico. La población se ve beneficiada, cuando se refleja una buena gestión obteniendo el crecimiento económico de dicho país.

La utilización de la medida de crecimiento económico como régimen de incremento del bienestar arrastra todos los problemas que surgen de considerar al Producto Interno Bruto como medida de bienestar. Este producto es el valor real de los bienes y servicios finales producidos en una economía. Gerrero y Galindo (2014)

2.2.1.1. Teoría del crecimiento

Se ha visto reflejado que, gracias al incremento de la población y la productividad laboral, se incrementa los niveles del PBI, de manera potencial.

También se corrobora el aumento positivo del capital físico y humano, así como avances tecnológicos hacen que la productividad laboral se eleve ¿Cómo interactúan todos estos factores? ¿Cuál es la causa y cuál es el efecto? Las teorías del crecimiento se ocupan de responder estas preguntas.

EL proceso del crecimiento económico, se ve afectado por las teorías variadas sobre el crecimiento económico, mas, sin embargo, ninguna de estas tiene una respuesta completa y definitiva con respecto a las interrogantes fundamentales.

¿Qué provoca el crecimiento económico y porque varían las tasas del crecimiento? La economía tiene todavía mucho camino por recorrer antes de poder proporcionar respuestas definitivas a estas preguntas, (Parkin y Loria, 2015).

2.2.1.2. Variables macroeconómicas

Se refiere al conjunto de ítems, encargados de describir los fenómenos económicos suscitados, además de, las interrelaciones existentes entre ellas, pueden ser representadas de forma cuantitativa. Haciendo referencia la producción, empleo, precios, ciclo económico, ingreso y a las relaciones que tiene un país con el mundo (Elisalda, 2012).

(Elizalde, 2012) Clasifica a las variables macroeconómicas de la siguiente forma:

1. Producción

- Producto Interno Bruto (PIB).
- Producto Nacional Bruto (PNB).
- Producto Nacional Neto (PNN).
- Oferta Agregada (OA).
- Demanda Agregada (DA)

2. Ingreso

- Ingreso Nacional (IN)
- Ahorro (S)
- Inversion (I)
- Consumo (C)
- Tasa de interes (r)

3. Empleo

- Poblacion Economicamente Activa (PEA)
- Poblacion Economicamente Inactiva (PEI)
- Desempleo
- Subempleo

4. Nivel de precios

- Inflacion
- Tasa de Inflacion
- Indice Nacional de Precios al Consumidor (INPC)

2.2.1.3.Producto bruto interno (PBI)

Según el Banco Central de Reserva del Perú (BCRP, 2011) define al PBI como la sumatoria total de la producción de bienes y servicios finales, en un país y tiempo determinado, por ende, también, comprende la producción de los pobladores nacionales, así mismo los extranjeros que residen en territorio nacional. Es una de las medidas más utilizadas, sin embargo, presenta inconvenientes, los cuales, no pueden pasar desapercibidos. En el caso del PBI no presenta externalidades, en el caso de que el valor del PBI aumente sus actividades, productivas o de consumo de recursos naturales, incluyendo diversidad de actividades que aumentan y disminuyen el nivel de bienestar respecto a la producción, por ende, estos no son considerados en el cálculo del PBI. Asimismo, el PBI puede ser calculado de diferentes maneras:

Enfoque de la producción: El PBI es un concepto de valor agregado. Es la suma del valor agregado bruto de todas las unidades de producción residentes, más los impuestos a los productos y derechos de importación. El valor agregado bruto es la diferencia entre la producción y el consumo intermedio.

2.2.1.4.Métodos de cálculo

2.2.1.4.1. Método del gasto

Según Mendoza A. ,(2019) indica:

$$\text{PBI} = C + I + G + X - M$$

- El PBI es la suma de: consumo de hogares e instituciones sin fines de lucro (C)
- La inversión de las empresas y familias (I)
- El gasto en consumo final del sector público (G)
- El valor de las exportaciones netas (valor de las exportaciones (X) menos el valor de las importaciones (M)).

2.2.1.4.2. Método del valor agregado

Según Mendoza, (2019) indica:

$$\text{PBI} = \text{Salarios} + \text{Intereses} + \text{Alquileres} + \text{Dividendos}$$

La fórmula del PBI como la suma de las rentas distribuidas en el proceso productor, es decir sumando los salarios, intereses, alquileres y dividendos.

2.2.1.4.3. Método del ingreso

Según Mendoza, (2019) indica:

$$\text{PBI} = \text{VA (sector 1)} + \text{VA (sector 2)} + \text{VA (sector 3)} + \dots + \text{VA (sector N)}$$

EL presente métodos tiene la finalidad de indagar el valor más exacto, referente a la suma de todo lo que se ha vendido durante el proceso en una empresa, con el objetivo de calcular el PBI. Todo esto, gracias a que existe un número considerable de empresas que no venden el producto al cliente final, teniendo que sumar así lo producido en ambos tipos de empresa, contabilizando así 2 veces el mismo producto comercializado. Ya que la empresa que vende al consumidor final, asume como propio el costo de los bienes de naturaleza intermedia tomados a otras empresas.

2.2.2. Importaciones

2.2.2.1. Economía internacional

Según Krugman y Obstfeld (2006), sostienen que en el campo de la economía internacional, se utilizan metodos similares, para diferentes áreas económicas, ya que se maneja un mismo idioma, referente a la motivacion y la conducta de los individuos e inclusive de las mismas empresas. De la misma forma los negocios dedicados al rubro gastronómico gourmets del estado de Florida, comercializan café d emexico y Hawaii; de este modo le recorrido que ha tomado el café, para llegar al lugar de comercializacion no es muy variable. Pero la economía internacional, tiene otras preocupaciones, ya que, el comercio interancional y la inversion, se lleva a cabo entre paisesindependientes. EEUU y Mexico son estados soberanos, mienstra que

Florida y Hawai no lo son. En el caso de la comercialización de café del Mexico a Florida podría regularse, si se optara por incluir una cuota económica, esto regularía la cantidad de importaciones; el café de Mexico podría disminuir considerablemente su precio en el caso de que el valor del peso mexicano disminuyera.

Aquellos temas que se plantean debido a los problemas específicos de la interacción económica entre países soberanos.

2.2.2.2. Teoría del comercio internacional

2.2.2.2.1. Teoría clásica de la ventaja absoluta

Esta presente teoría se encuentra respaldada por la Adam Smith, destacando la relevancia que tiene el libre comercio, con el objetivo de la que naciones incrementen sus riquezas, tomando como referencia un ejemplo aplicado en una familia, en este caso ningún padre de familia intentaría producir un bien, el cual, al comprarlo en la calle su costo sea menor al usado en la producción en el hogar. Aterrizando este ejemplo en el caso de países. En el caso de que un país A puede proveer de un bien o servicio al País B, debido a que, su costo de producción es más bajo, motivado por diferentes factores. De esta forma, la ventaja absoluta, se define como la capacidad de producción, de un determinado bien, a un costo menor, respecto a la cantidad de unidades de trabajo. (Chacloliades, 1980)

2.2.2.2.2. Teoría pura y monetaria del comercio internacional

Según la presente teoría, puede definirse que, en el caso del comercio internacional, existen 2 áreas, claramente delimitadas, en primer lugar, la teoría pura y, por otra parte, la teoría monetaria. En el caso de la teoría pura, comprende un análisis del valor, incluyendo al intercambio internacional, considerando también dos aspectos:

Debido a la evolución suscitada en el comercio internacional, se puede definir que, algunas variables suelen tener diferente efecto en cada país, debido a diferentes aspectos, teniendo un comportamiento dependiente en cada tipo de comercio.

En el siguiente lugar, se encuentra el análisis del bienestar, encargado de llevar a cabo la investigación de los diferentes efectos producidos, los cuales, repercuten en los efectos que tienen un cambio de la demanda, sobre el intercambio comercial entre países, originando las siguientes interrogantes ¿cuáles son las ventajas del comercio internacional en este caso? y si ¿aumenta o disminuye el consumo y la tasa de desarrollo económico con el comercio internacional? Resumiendo todo esto, la teoría pura, requiere el uso de un planeamiento teórico, posteriormente se desarrolla la investigación de los hechos ocurridos, para que, finalmente se apliquen las medidas requeridas. Por otro lado, la teoría monetaria, comprende 2 áreas:

- a) La aplicación de los principios monetarios al intercambio internacional, o de otra forma de expresión, el ámbito que

desarrolla el tránsito de la moneda, de la misma forma, los efectos en: valor de la mercadería, saldo comercial, ingresos económicos, tipo de cambio, finalmente, el tipo de interés.

- b) El análisis del proceso de ajuste mediante el empleo de instrumentos monetarios, cambiarios y financieros, los cuales, se encargan de contrarrestar los diferentes efectos de desequilibrios respecto a la balanza de pagos, respecto a la durabilidad, intensidad y amplitud, hasta llegar a niveles de estabilizar el equilibrio, o en el peor de los casos, lograr el nivel que se requiere.

Finalmente, todos los puntos antes mencionados, tienen una utilidad, para realizar un correcto análisis teórico práctico, referente al comercio internacional, dando fundamento a la política comercial y sus cambios respectivos. (Torres, 1972).

2.2.2.2.3. Teoría de la ventaja comparativa

De acuerdo a los antecedentes presentados por Adam Smith, el cual, decía que la ventaja absoluta, incluía que un individuo o nación, exporta un producto siempre y cuando la producción tenga un menor costo de fabricación. Sin embargo, David Ricardo, afina la teoría de Smith, la cual, consiste en que las fuerzas del mercado, otorgan recursos de un determinado país, a la actividad productiva que tenga mejor futuro. Esto se traduce en que, un determinado país puede llevar a cabo la importación de un producto X de más bajo costo.

De esta manera, una determinada nación puede exportar algún producto o bien, en el cual, su producción sea más eficiente. E

importar productos o bienes, los cuales, su producción sea de manera relativa menos eficiente. Concluyéndose en que, la presente teoría respeta las diferencias que existen en la productividad de la mano de obra, entre diferentes países, de la misma manera, esta categorización favorece a algunas zonas geográficas (Porter M. , 1982).

2.2.2.2.4. Teoría del equilibrio y el comercio internacional

Basada en el estudio de mercado y los valores monetarios de las mercaderías en declive, las cuales, son comercializadas, centrándose en mayor medida en percibir mayores utilidades, sin pensar mucho en la manera como se obtenga. Debido a que los investigadores dedicados a esta área, incluían al ambiente económico como un efecto estacionario, más que todo direccionado al precio y cantidades que favorezcan un tránsito constante de los productos, desde la zona geográfica de fabricación hasta el lugar de venta, en los centros comerciales, sin alterar ningún tipo de condición en el trayecto. Para finalizar, este proceso, solo se dedica a brindar facilidades para llevar a cabo la medición económica, sin tomar mucho en cuenta, los niveles de precios (Porter M. , 1982).

2.2.2.3. Clasificación de importaciones del Perú

2.2.2.3.1. Importaciones de bienes de consumo

Comprende la actividad comercial de obtener bienes o servicios del exterior, para su consumo, esta actividad también es denominada como

importación de bienes o servicios. De la misma manera, la importación de estos bienes y/o servicios, satisfacen algunas necesidades tanto de: Alimentación, bebidas, vivienda, servicios personales, mobiliario, vestimenta, entre otros. Es considerada como el otro lado de la moneda de la producción o de capital. (BCRP, 2011).

2.2.2.3.2. Importaciones de bienes intermedios

Se refiere a la compra de materiales adquiridos en el extranjero, los cuales, son de gran utilidad en el proceso productivo, ya que, sirven de apoyo a las unidades de trabajo, como el apoyo a la maquinaria, en algunos casos, estos son transformados en otra variedad de bienes o servicios, incluyendo un valor agregado (BCRP, 2011).

2.2.2.3.3. Importaciones de bienes de capital

Involucra la adquisición de bienes de capital, comprados en el extranjero, estos a su vez, son considerados como activos físicos, los cuales, de acuerdo a su disponibilidad, serán utilizados en la producción normal o futura de otros productos, asimismo, no contemplan en su funcionalidad satisfacer directamente las necesidades del consumo (BCRP, 2011).

2.2.2.4. Clasificación del comercio exterior según uso o destino económico (CUODE)

1. Bienes de Consumo

No duraderos

Duraderos

2. Materias primas y los productos intermedios

Para la agricultura

Para la industria

Según su grado de elaboración:

Productos primarios

Productos semielaborados

Productos intermedios elaborados

Desechos

3. Bienes de Capital

Materiales de construcción

Bienes de capital para la agricultura

Bienes de capital para la industria

Equipo de transporte

2.2.3. Balanza de pagos

La Balanza de Pagos es un documento contable en el que se registran todas las operaciones derivadas del comercio de bienes y servicios, así como las operaciones derivadas de los movimientos de capital, entre unos países y otros.

Del registro de las operaciones en la balanza de pagos se encargan los bancos centrales de los diferentes países.

La balanza de pagos recoge todos los ingresos procedentes del resto del mundo (derivados de las exportaciones de bienes y servicios y de las entradas de capital externo por la venta de activos financieros interiores), así como los pagos realizados por nuestro país al resto del mundo como consecuencia de nuestras importaciones de bienes y servicios y de nuestras compras al exterior de activos financieros externos.

Por definición, la balanza de pagos siempre está equilibrada, es decir, el sumatorio de todos los ingresos procedentes del resto del mundo es siempre igual a la suma total de los pagos efectuados al resto del mundo, (Rozenberg, 2000)

2.2.3.1. Clasificación de cuentas

a) Cuenta corriente

Esta cuenta registra todos los flujos de bienes y servicios, las rentas de los factores y las transferencias corrientes entre los residentes de un país y el resto del mundo. Se incluyen:

-Balanza comercial

El comercio de bienes visibles (la balanza comercial o de comercio), es decir las exportaciones y las importaciones de mercancías generales, bienes para transformación, reparación de bienes, bienes adquiridos en puerto por medios de transporte y oro no monetario; la diferencia entre ambas puede ser favorable (superávit) o desfavorable (déficit) si el valor de las exportaciones es mayor o menor del valor de las importaciones. Este rubro es el más importante de la cuenta corriente y se expresa generalmente en valores FOB. (libre a bordo del medio de transporte).

-Balanza de servicios

El rubro de servicios, tales como:

- a) los servicios de transporte (de carga, pasajeros y otros servicios de distribución y auxiliares, incluido el arrendamiento de equipo de transporte tripulado);
- b) viajes que incluye bienes y servicios adquiridos en un país por viajeros no residentes (por razones de negocios y personales, sean de salud, educación y turismo); y c) otros servicios de comunicaciones, construcción, seguros, financieros, informática e

información, regalías y derechos de licencia, otros servicios empresariales, personales, culturales y recreativos, y servicios del gobierno (n.i.o.p.). Estos son pagos por servicios brindados tanto por residentes a extranjeros (créditos) como aquellos brindados en el exterior a residentes del país (débitos).

-Balanza de rentas

Renta de los factores productivos que comprende: a las remuneraciones de empleados (sueldos, salarios y otras prestaciones, en efectivo o en especie); y (b) la renta de la inversión. Esta última incluye las rentas de inversión directa, de inversión en cartera y de otra inversión. Las primeras proceden de rentas de acciones y otras participaciones de capital (dividendos y utilidades distribuidas de sucursales, utilidades reinvertidas y utilidades no distributivas de sucursales) y de renta procedente de la deuda (intereses); la renta de inversión de cartera también procede de acciones y otras participaciones de capital (dividendos) y de deuda (intereses); en renta de otra inversión se registran los intereses devengados por otra inversión (préstamos, etc.) y la

renta imputada de capital de las personas en seguros de vida y en cajas de pensiones.

- Balanza de transferencias

Transferencias corrientes, incluyen las transferencias unilaterales que no tienen un 'quid pro quo'. Pueden ser del gobierno general (por ejemplo, cooperación internacional corriente entre diferentes gobiernos, pagos de impuestos corrientes sobre la renta y el patrimonio, etc.) y de otras transacciones (remesas de trabajadores, primas e indemnizaciones de seguros excepto los seguros de vida). Por cierto, las transferencias de capital, para guardar la uniformidad con el tratamiento de las transferencias que hace el SCN (de las Naciones Unidas), se incluyen en la cuenta de capital y financiera.

b) Cuenta capitales

Tradicionalmente, la Cuenta de Capital de la balanza de pagos ha incluido el registro de todas las operaciones que dan lugar a cambios (brutos o netos) en los activos y pasivos financieros de moneda extranjera del país en un determinado período. A partir de 1993, adoptando la nueva clasificación en

el SCN, el FMI amplió la cobertura de la “cuenta de capital” y la denominó “cuenta de capital y financiera”; y la dividió en dos categorías importantes: la cuenta de capital y la cuenta financiera, que a partir de entonces se presentan separadamente en las estadísticas de balanza de pagos publicadas por el FMI.

La cuenta de capital incluye dos grandes componentes: a) las transferencias de capital del gobierno general (condonación de deudas y otras) y de otros sectores (transferencias de emigrantes, condonación de deudas y otras) que dan lugar a un traspaso de propiedad de un activo fijo, un traspaso de fondos vinculado o condicionado a la adquisición o enajenación de un activo fijo, o la cancelación de un pasivo por parte de un acreedor sin que reciba a cambio una contrapartida; y b) la adquisición/enajenación de activos no financieros no producidos que comprende los factores intangibles, como las patentes, arrendamientos u otros contratos transferibles, el buen nombre, etc.

c) Cuenta financiera

Esta cuenta “agrupa todas las transacciones efectuadas con no residentes vinculadas con un traspaso de propiedad de activos y pasivos financieros de una economía sobre el exterior, incluidas la creación, el intercambio y la liquidación de créditos frente al resto del mundo o del resto del mundo frente a la economía”. Es decir, la cuenta financiera comprende: a) la inversión directa, tanto en el extranjero como en la economía declarante; b) la inversión de cartera, en sus diversas formas: títulos de participación en el capital accionario, títulos de deuda (bonos y pagarés), instrumentos del mercado monetario e instrumentos financieros derivados; y c) otra inversión, que incluyen: los créditos comerciales del gobierno central y de los otros sectores, a corto y largo plazo; préstamos de las autoridades monetarias, del gobierno general, bancos y otros sectores, a corto y largo plazo; moneda y depósitos (de ahorro y a plazo, etc.); y otras cuentas por cobrar y pagar.

d) Errores y omisiones netos

En teoría, el total neto de las cuentas de la balanza de pagos debería ser igual a cero, siempre y cuando todas las transacciones entre residentes y extranjeros se hubiesen registrado en ésta. Sin embargo, en la práctica, cuando sumamos todos los asientos con signo positivo y negativo, el total neto casi siempre muestra un crédito o un débito neto. Este saldo se debe a errores y omisiones en la compilación de las estadísticas. Para subsanar esta situación se ha introducido esta “partida equilibradora o discrepancia estadística”, llamada Errores y Omisiones Netos, para subsanar los posibles errores de sobrestimación o subestimación de las operaciones registradas. El Manual señala que “la magnitud de esta partida residual no es necesariamente un indicio de la exactitud global del estado. Aun así, cuando el residuo neto es grande, es difícil interpretarlo. Sin embargo, se puede señalar que en la práctica es imposible registrar todas las transacciones económicas entre los residentes de un país y el resto del mundo. Así, en el caso del Perú, existen tanto transacciones informales como otras ilegales no declaradas, que son muy difíciles de

rastrear. Como: 1. Las remesas en efectivo desde el exterior y viceversa que no se canalizan a través de las instituciones financieras; 2. La actividad del contrabando de mercancías, principalmente importaciones que eluden las aduanas; 3. La subvaluación y el subcontéo en las aduanas nacionales; 4. La actividad ilegal del narcotráfico y otras operaciones ilegales con otros países. Estas actividades pueden generar grandes cantidades de divisas que, además de afectar a la oferta monetaria interna, también pueden afectar a las reservas internacionales del país, en la medida que estos fondos lavados ingresen al sistema bancario nacional. En el caso del Perú, sobre estas actividades informales e ilegales con el resto de países, el ente emisor no señala en forma explícita si hace o no algún estimado global de estas transacciones, y si las incluye o no en sus estadísticas de la balanza de pagos.

2.3. Definición de términos básicos

Arancel: Es llamado como tarifa, consistiendo en que los derechos monetarios son grados en diferentes mercaderías de importación por parte de un país determinado. Su denominación a partir de esto, es llamada derechos específicos o derechos ad-Valorem. En algunas oportunidades es denominado también como el derecho arancelario a las exportaciones. (BCRP, 2011).

Balanza comercial: Consiste en la diferencia que existe en un determinado país, de la cantidad de ingresos gracias a las importaciones, así como, la diferencia entre los ingresos y egresos, motivados por las importaciones (BCRP, 2011).

Balanza de pagos: Es denominada como una captura del registro estadístico, el cual, resume en términos numéricos las transacciones realizadas, con otra economía en el mundo. Usualmente se presentan de modo que la suma de sus rubros refleja la variación del saldo de reservas internacionales del BCRP. El registro de la balanza de pagos es responsabilidad del Banco Central de Reserva según el artículo 73 de su Ley Orgánica, BCRP (2011).

Bienes y servicios: se refiere a todo lo que se produce o fabrica, con la finalidad de satisfacer las necesidades de los consumidores potenciales, todas estas actividades comerciales, son realizadas tanto por personas naturales, como por personas jurídicas, sin existir algún tipo de relación directa con el estado BCRP (2011).

Bruto: es la cantidad, antes de disminuirle la depreciación del capital (Parkin y Loría, 2015)

Consumo: referido al uso de los bienes y servicios, con el objetivo de satisfacer las necesidades de los consumidores, Banco Central de Reserva del Perú. En las cuentas nacionales, es parte del Producto Bruto Interno que no se destina al ahorro, sino a adquirir alimentos, ropa, bienes duraderos como automóviles, educación, ocio, entre otros. Por el lado del sector privado, se considera el gasto de consumo final de los hogares y las instituciones privadas sin fines de lucro que sirven a los hogares. Por el sector público, se considera al consumo de las entidades gubernamentales como los gastos hechos en consumo y servicios y en remuneraciones, (BCRP, 2011).

Consumo final: Incluye a los gastos que realizan los consumidores finales, en este caso pueden ser consideradas las familias, hogares, instituciones privadas sin fines de lucro, e inclusive el gobierno de un país determinado, (BCRP, 2011).

Consumo intermedio: Relacionado, con el valor de la adquisición de bienes y servicios, los cuales serán utilizados durante el proceso productivo, como apoyo a los materiales de producción, excluidos los activos fijos, cuyo consumo se registra como consumo de capital fijo, (BCRP, 2011).

Consumo privado: Referido al gasto de bienes o servicios, en empresas u organizaciones privadas, (BCRP, 2011).

Demanda interna: Necesidad de adquirir bienes o servicios producidos en un país determinado, los factores involucrados en la demanda interna pueden abastecer tanto al consumo privado como al pública, de la misma manera, la inversión puede ser de similar índole. En algunas ocasiones lo suelen denominar como absorción o gasto doméstico, (BCRP, 2011).

Indicador económico: involucra un determinado dato numérico, el cual, refleja una información económica, con mayor detalle, algunos ejemplos sobre indicadores económicos, podemos considerar al PBI, el empleo, el consumo, entre otros indicadores. (BCRP, 2011).

Inflación: Es un aumento desmedido de los precios en general, por consiguiente, el valor de la moneda disminuye considerablemente. La medición se realiza mediante la variabilidad del índice del precio del consumidor. (BCRP, 2011).

Producto Bruto Interno per cápita: Relación entre el producto bruto interno y la población de un país en un año determinado. Generalmente, se asocia con el grado de desarrollo relativo de un país. El Banco Mundial clasifica a los países de acuerdo al nivel del PBI per cápita, BCRP (2011).

Producto Nacional Bruto (PNB): Refleja la situación económica real de un país determinado, no considera si la producción se realiza dentro o fuera del territorio nacional, es por ello que la medición, se realiza en base a un periodo determinado, reflejando así, diversos factores tales como: Sueldos, dividendos, intereses, entre otros, los cuales, se pagan a los no residentes, asimismo, se agrega los pagos a los nacionales que residen en el extranjero. BCRP (2011).

PIB real: Es el reflejo de los bienes y servicios producidos en un periodo determinado, calculando y tomando en cuenta un año base para los cálculos posteriores, asimismo, compararlos con el valor de la producción en 2 años posteriores, con los mismos precios, así se determinará el cambio del volumen de producción. (Parkin & Loría, 2015).

PIB nominal: Está relacionado a la producción tanto en bienes y servicios, llevados a cabo en un año determinado, valorizados respecto al precio de ese año (Parkin y Loría, 2015).

Incoterms: Según Calderón C. (2010), Son consideradas fórmulas, las cuales, reflejan los derechos y obligaciones en un proceso de importación y exportación, así también, se incorporan obligaciones derivadas tanto para el exportador, como para el importador, estos a su vez, forman parte de un contrato de compraventa internacional, de todo tipo de mercancías.

Inversión bruta: Es uno de los gastos que se incluyen en el enfoque del gasto que se utiliza para medir el PBI. Por lo tanto, el valor resultante del producto total es la medida bruta, (Parkin y Loría, 2015).

Utilidad bruta: es la utilidad obtenida por la empresa antes de descontar depreciación, es uno de los ingresos incluidos en el enfoque del ingreso que se usa para medir el PBI. Por consiguiente, una vez más el valor resultante del producto total es una medida bruta, (Parkin y Loría, 2015).

Interno: el producto interno es la producción realizada en un país específico. Se diferencia de un es y servicios productivos en cualquier lugar del mundo por los residentes de una nación en particular. Por ejemplo el ingreso que genera Nike a partir de las fábricas de zapatillas deportivas que opera Vietnam, el producto nacional bruto o PNB, es igual al PBI más el ingreso neto generado por los factores de producción que las empresas de una nación poseen en otros países, (Parkin y Loría, 2015).

CUODE: Consiste en clasificar las mercancías en base a un sistema de codificación, el cual es usado en todo el mundo, para mantener la

homogeneidad en la comunicación en esta variedad de comercio internacional. Asimismo, estas mercancías se codifican basadas en 3 dígitos. EL primero comprende al grupo de clasificación según el destino o uso económico, El segundo dígito, establece a los subgrupos, el tercer dígito comprende el grado de elaboración, (DANE, s.f.).

2.4.Sistema de hipótesis

2.4.1. Hipótesis general

El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.

2.4.2. Hipótesis específica

- Los bienes de consumo influyen significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.
- Los bienes intermedios influyen significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.
- Los bienes de capital influyen significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.

2.5.Sistema de variables

Tabla 1

Variables e indicadores

Variable	Dimensión	Indicador	Medición
Variable independiente: Crecimiento económico	PBI	Año base 2007=100	Ratio
Variable dependiente: Importaciones	-Importación de bienes de consumo -Importación de bienes intermedios -Importación de bienes de capital	Valor FOB en dólares	Ratio

Nota: La tabla muestra la variable independiente Crecimiento Económico, dimensiones, indicadores y la escala de medición.

CAPITULO III

METODOLOGIA

3.1. Tipo de investigación

La presente investigación a realizar es de tipo básica o pura, dado que busca obtener, reunir y contrastar la relación entre las variables crecimiento económico e importaciones del Perú.

3.2. Diseño de investigación

El trabajo de investigación es de tipo no experimental y de tipo longitudinal, ya que se tomó datos mensuales de las variables de estudio entre los años 2016 al 2018.

3.3. Nivel de investigación

El trabajo de investigación es causal-explicativo, ya que el objeto de la investigación es determinar la influencia del crecimiento económico en las importaciones del Perú.

3.4. Población y muestra

Para el presente trabajo de investigación se tomará en consideración las series de tiempo de la variable independiente y de la variable dependiente del periodo 2016 - 2018.

3.4.1. Población

Está conformado por los datos mensuales de la variable: crecimiento económico: Producto bruto interno en el Perú durante el periodo 2016 – 2018.

3.4.2. Muestra

Está conformado por los datos mensuales de la variable: importaciones del Perú: bienes de consumo, bienes intermedios y bienes de capital en el Perú durante el periodo 2016 – 2018.

3.5. Técnica de recolección de datos

Para la presente investigación se tomó información de forma secundaria de la página del Banco Central de Reserva del Perú que registra mensualmente el PBI y las diferentes importaciones de bienes.

3.6. Técnica de Procesamiento de dato

La información se procesará a través del programa SPSS para el tratamiento estadístico, las pruebas estadísticas a utilizar para la validación de las hipótesis planteadas en el estudio estarán en función de las escalas de los instrumentos a utilizar, para este caso particular, son técnicas paramétricas debido al tipo de escala de medición a utilizar (ratio), lo que nos permitirá utilizar la prueba estadística de regresión lineal, T student, análisis de varianza (ANOVA) y el coeficiente de determinado R², con los resultados se realizara la elaboración de tablas y figuras para su ordenamiento y presentación final.

3.7. Selección y validez de los instrumentos de investigación

Prueba de normalidad

En la prueba de normalidad se procederá a analizar las variables: crecimiento económico e importaciones en las cuales se tomará 30 datos mensuales comprendidas desde enero del 2016 hasta diciembre del 2018, al ser la muestra menor a 50 se utilizará la prueba de Shapiro –Wilk.

a) Prueba normalidad de la variable crecimiento económico

Tabla 2
Prueba de normalidad para la variable crecimiento económico

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
producto bruto interno	,073	30	,200*	,985	30	0,890

Nota: Prueba de normalidad para la variable producto bruto interno, del 2016 hasta 2018.

Resultado: Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta el Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 verificando su nivel de significancia; siendo así, se observa en la tabla 2, que el nivel de significancia p-valor (0890), es mayor que a $\alpha=0.05$, lo cual se demuestra que los datos del PBI si cumplen una distribución normal y se deberá utilizar la prueba estadística de Regresión Lineal.

b) Prueba normalidad para la variable importaciones del Perú

Tabla 3
Prueba de normalidad para la variable importaciones del Perú

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Importaciones del Perú	,095	30	,200*	,985	30	0,887

Nota: Prueba de normalidad para la variable importaciones del Perú, del 2016 hasta 2018.

Resultado: Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta el Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 verificando su nivel de significancia; siendo así, se observa en la tabla 3, que el nivel de significancia p-valor (0,887), es mayor que a $\alpha=0.05$, lo cual se demuestra que los datos del PBI si cumplen una distribución normal y se deberá utilizar la prueba estadística de Regresión Lineal.

c) Prueba normalidad de la variable importación de bienes de consumo

Tabla 4
Prueba de normalidad de la importación de bienes de consumo

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Balanza comercial – bienes de consumo	,095	36	,200*	,958	36	0,192

Nota: Prueba de normalidad para la variable importación de bienes de consumo, del 2016 hasta 2018.

Resultado: Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta el Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 verificando su nivel de significancia; siendo así, se observa en la tabla 3, que el nivel de significancia p-valor (0,192), es mayor que a $\alpha=0.05$, lo cual se demuestra que los datos de bienes de consumo si cumplen una distribución normal y se deberá utilizar la prueba estadística de Regresión Lineal.

d) Prueba normalidad de la variable importación de bienes

intermedios

Tabla 5
Prueba de normalidad de la importación de bienes intermedios

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
balanza comercial – bienes intermedios	,090	36	,200*	,973	36	0,505

Nota: Prueba de normalidad para la variable importación de bienes intermedios, del 2016 hasta 2018.

Resultado: Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta el Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 verificando su nivel de significancia; siendo así, se observa en la tabla 4, que el nivel de significancia p-valor (0,505), es mayor que a $\alpha=0.05$, lo cual se demuestra que los datos del PBI si cumplen una distribución normal y se deberá utilizar la prueba estadística de Regresión Lineal.

e) Prueba normalidad de la variable importación de bienes de capital

Tabla 6
Prueba de normalidad de la importación de bienes de capital

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
balanza comercial - bienes de capital	,087	36	,200*	,978	36	0,676

Nota: Prueba de normalidad para la variable importación de bienes de capital, del 2016 hasta 2018.

Resultado: Para la determinación de la normalidad, se tomará en cuenta el Shapiro – Wilk, por tener una muestra menor a 50 verificando su nivel de significancia; siendo así, se observa en la tabla 5, que el nivel de significancia p-valor (0,676), es mayor que a $\alpha=0.05$, lo cual se demuestra que los datos del PBI si cumplen una distribución normal y se deberá utilizar la prueba estadística de Regresión Lineal.

Tabla 7
Resumen de normalidades de las variables

Variable	P – valor	Prueba de normalidad
Crecimiento económico	0,890	Normal
Importaciones del Perú	0,887	Normal
Importación de bienes consumo	0,192	Normal
Importación de bienes intermedios	0,505	Normal
Importación de bienes de capital	0,676	Normal

Nota: tabla resumen de las normalidades Shapiro – Wilk (p-valor>0) de las variables crecimiento económico del Perú e importaciones del Perú.

CAPITULO IV
RESULTADO DE Y DISCUSION

4.1. Tratamiento estadístico e interpretación de cuadros

4.1.1. Resultados

4.1.1.1. Análisis por indicador de la variable Crecimiento económico

4.1.1.1.1. Producto Bruto Interno

Tabla 8
Producto Bruto Interno del año 2016.

Año 2016	Crecimiento económico	Año 2017	Crecimiento económico	Año 2018	Crecimiento económico
Ene-16	143	Ene-17	150	Ene-18	155
Feb-16	146	Feb-17	147	Feb-18	151
Mar-16	154	Mar-17	155	Mar-18	161
Abr-16	156	Abr-17	157	Abr-18	169
May-16	158	May-17	164	May-18	175
Jun-16	156	Jun-17	163	Jun-18	166
Jul-16	159	Jul-17	163	Jul-18	167
Ago-16	159	Ago-17	163	Ago-18	167
Set-16	159	Set-17	164	Set-18	169
Oct-16	159	Oct-17	165	Oct-18	172
Nov-16	159	Nov-17	162	Nov-18	171
Dic-16	176	Dic-17	179	Dic-18	187

Nota: información obtenida de la página web del Banco central de reserva del Perú con elaboración propia.

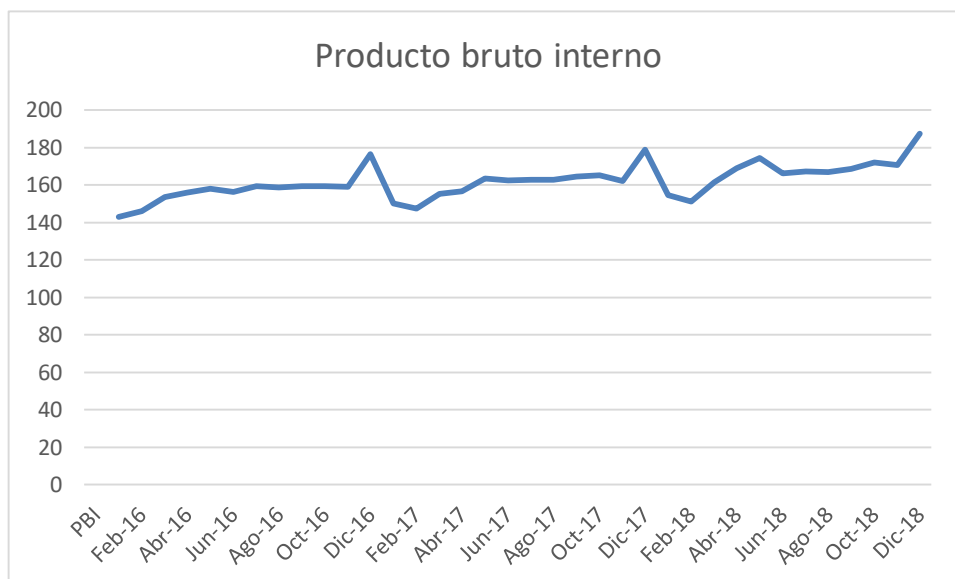


Figura 1 *Producto bruto interno periodo 2016 - 2018*

Tabla 9

Resultados estadísticos de la variable producto bruto interno

Estadísticos	valor PBI
N	27
Media	158,6296
Mediana	159,0000
Moda	159,00
Desv. típ.	7,90885
Varianza	62,550
Asimetría	,490
Curtosis	1,340
Rango	36,00
Mínimo	143,00
Máximo	179,00
Percentiles 25	155,0000
50	159,0000
75	163,0000

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Resultados:

En la tabla 8 indica un promedio del Producto Bruto Interno 15,6296 con una variación 7,90885 entre el máximo y el mínimo se tiene una diferencia de 36,00 con una asimetría positiva de 0,490 y curtosis positiva 1,340 de un total de 30 muestras.

4.1.2. Resultados

4.1.2.1. Análisis por indicador de la variable Importaciones de bienes

4.1.2.1.1. Importación de bienes de consumo

Durante el periodo de estudio del 2016 hasta el 2018, las importaciones de bienes de consumo

A continuación, se presenta la tabla y figura que resumen las tendencias entre 2016 hasta 2018.

Tabla 10

Importación de bienes de consumo entre el año 2016 hasta el 2018

Año 2016	Importación de bienes de consumo	Año 2017	Importación de bienes de consumo	Año 2018	Importación de bienes de consumo
Ene-16	651	Ene-17	652	Ene-18	741
Feb-16	661	Feb-17	659	Feb-18	752
Mar-16	727	Mar-17	772	Mar-18	857
Abr-16	626	Abr-17	690	Abr-18	801
May-16	658	May-17	792	May-18	823
Jun-16	675	Jun-17	772	Jun-18	753
Jul-16	683	Jul-17	790	Jul-18	808
Ago-16	795	Ago-17	877	Ago-18	825
Set-16	840	Set-17	832	Set-18	790
Oct-16	767	Oct-17	889	Oct-18	880
Nov-16	785	Nov-17	851	Nov-18	837
Dic-16	739	Dic-17	761	Dic-18	724

Nota: información obtenida de la página web del Banco central de reserva del Perú.

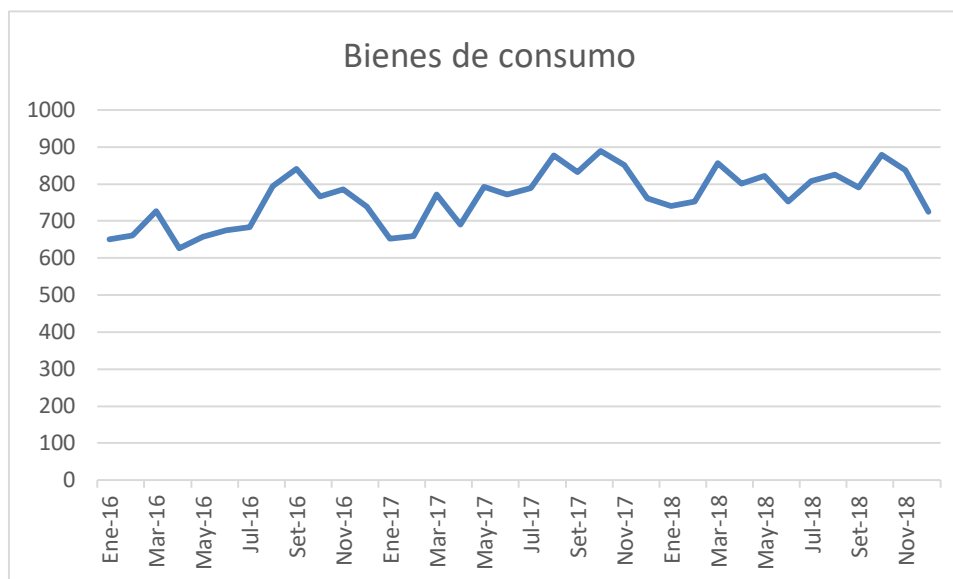


Figura 2 Bienes de consumo periodo 2016 - 2018

Tabla 11
Estadísticas descriptivas

Estadísticos	valor bienes de consumo
N	27
Media	751,6296
Mediana	761,0000
Moda	772,00
Desv. típ.	76,89661
Varianza	5913,088
Asimetría	,074
Curtosis	-1,057
Rango	263,00
Mínimo	626,00
Máximo	889,00
Percentiles 25	675,0000
50	761,0000
75	795,0000

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Resultados:

En la tabla 10 indica un promedio de las importaciones de bienes de consumo de 751,6296 con una variación 513,088 entre el máximo y el mínimo se tiene una diferencia de 263,00 con una asimetría positiva de 0,074 y curtosis negativa -1,057 de un total de 30 muestras.

4.1.2.1.2. Importación de bienes intermedios

Durante el periodo de estudio del 2016 hasta el 2018, las importaciones de bienes intermedios

A continuación, se presenta la tabla y figura que resumen las tendencias entre 2016 hasta 2018.

Tabla 12

Importación de bienes intermedios del año 2016 hasta el 2018

Año 2016	Importación de bienes intermedios	Año 2017	Importación de bienes intermedios	Año 2018	Importación de bienes intermedios
Ene-16	1220	Ene-17	1396	Ene-18	1682
Feb-16	1063	Feb-17	1385	Feb-18	1490
Mar-16	1163	Mar-17	1528	Mar-18	1648
Abr-16	1116	Abr-17	1415	Abr-18	1686
May-16	1163	May-17	1433	May-18	1826
Jun-16	1320	Jun-17	1385	Jun-18	1697
Jul-16	1233	Jul-17	1379	Jul-18	1728
Ago-16	1401	Ago-17	1585	Ago-18	2008
Set-16	1354	Set-17	1509	Set-18	1666
Oct-16	1385	Oct-17	1654	Oct-18	2067
Nov-16	1273	Nov-17	1603	Nov-18	1552
Dic-16	1332	Dic-17	1630	Dic-18	1466

Nota: información obtenida de la página web del Banco central de reserva del Perú.

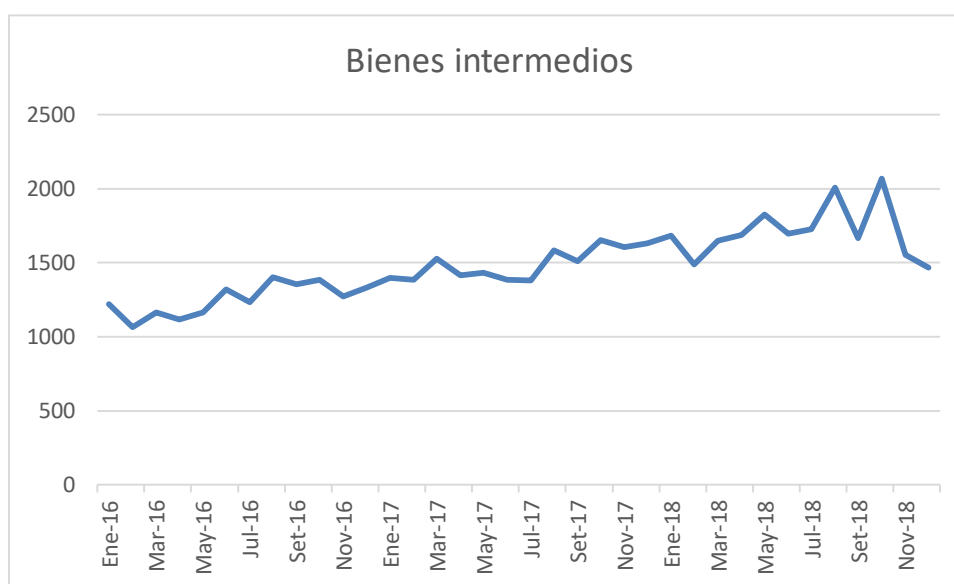


Figura 3 Bienes intermedios periodo 2016 - 2018

Tabla 13
Estadísticas descriptivas

Estadísticos	valor bienes intermedios
N	27
Media	1397,9630
Mediana	1385,0000
Moda	1385,00
Desv. típ.	171,94576
Varianza	29565,345
Asimetría	-,094
Curtosis	-,709
Rango	619,00
Mínimo	1063,00
Máximo	1682,00
Percentiles 25	1273,0000
50	1385,0000
75	1528,0000

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Resultados:

En la tabla 12 indica un promedio de las importaciones de bienes intermedios de 1397,9630 con una variación 29565,345 entre el máximo y el mínimo se tiene una diferencia de 619,00 con una asimetría negativa de -,094 y curtosis negativa -,709 de un total de 30 muestras.

4.1.2.1.3. Importación de bienes de capital

Durante el periodo de estudio del 2016 hasta el 2018, las importaciones de bienes de capital

A continuación, se presenta la tabla y figura que resumen las tendencias entre 2016 hasta 2018.

Tabla 14

Importación de bienes de capital del año 2016 hasta el 2018

Año 2016	Importación de bienes de capital	Año 2017	Importación de bienes de capital	Año 2018	Importación de bienes de capital
Ene-16	1030	Ene-17	895	Ene-18	948
Feb-16	854	Feb-17	790	Feb-18	858
Mar-16	893	Mar-17	866	Mar-18	1012
Abr-16	987	Abr-17	847	Abr-18	973
May-16	927	May-17	937	May-18	1007
Jun-16	885	Jun-17	901	Jun-18	916
Jul-16	833	Jul-17	1016	Jul-18	998
Ago-16	957	Ago-17	1036	Ago-18	1003
Set-16	957	Set-17	959	Set-18	907
Oct-16	1031	Oct-17	1051	Oct-18	1058
Nov-16	939	Nov-17	1073	Nov-18	1034
Dic-16	939	Dic-17	946	Dic-18	926

Nota: información obtenida de la página web del Banco central de reserva del Perú.

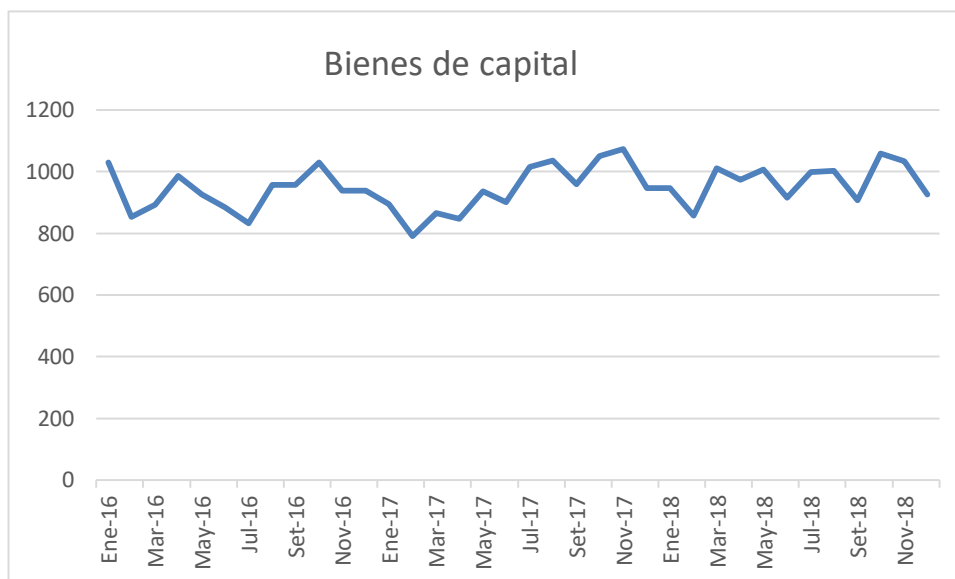


Figura 4 Bienes de capital periodo 2016 - 2018

Tabla 15
Estadísticas descriptivas

Estadísticos	valor bienes de capital
N	27
Media	939,5185
Mediana	939,0000
Moda	939,00 ^a
Desv. típ.	73,63181
Varianza	5421,644
Asimetría	-,020
Curtosis	-,724
Rango	283,00
Mínimo	790,00
Máximo	1073,00
Percentiles 25	885,0000
50	939,0000
75	1012,0000

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Resultados:

En la tabla 14 indica un promedio de las importaciones de bienes de capital de 939,5185 con una variación 5421,644 entre el máximo y el mínimo se tiene una diferencia de 283,00 con una asimetría negativa de $-,020$ y curtosis negativa $-,724$ de un total de 30 muestras.

4.2. Contraste de hipótesis

En la presente investigación se busca comprobar las hipótesis planteadas en el presente trabajo de investigación, para lo cual, se utilizaron modelos de regresión lineal, dado que los datos de las variables son de tipo intervalo. Así mismo, se ha calculado la prueba “t” de student a través de la cual se ha evaluado el nivel de significancia de cada una de las relaciones de variables utilizadas en el presente trabajo.

4.2.1. Verificación de la primera hipótesis general

- **Hipótesis nula**

H0: El crecimiento económico no influye significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.

- **Hipótesis alterna**

H1: El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.

- **Nivel de significancia**

Alfa= α = 5%

- **Prueba estadística**

Regresión lineal

- **Regla de decisión**

Si P-valor < 0.05 se acepta H1 y se rechaza Ho.

Tabla 16
Resumen de modelo

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado corregida	Error típ. de la estimación
1	,550 ^a	,302	,282	276,92329

a. Variables predictoras: (Constante), crecimiento económico

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Tabla 17
ANOVA del modelo

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
1 Regresión	1128325,700	1	1128325,700	14,713	,001 ^a
Residual	2607341,300	34	76686,509		
Total	3735667,000	35			

a. Variables predictoras: (constante), crecimiento económico

b-Variable dependiente: importaciones del Perú

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Tabla 18
Coeficiente del modelo

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados	T	Sig.
	B	Error típ.	Beta		
(Constante)	112,475	810,016		,139	,890
crecimiento económico	19,168	4,997	,550	3,836	,001

a. Variable dependiente: importaciones del Perú

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

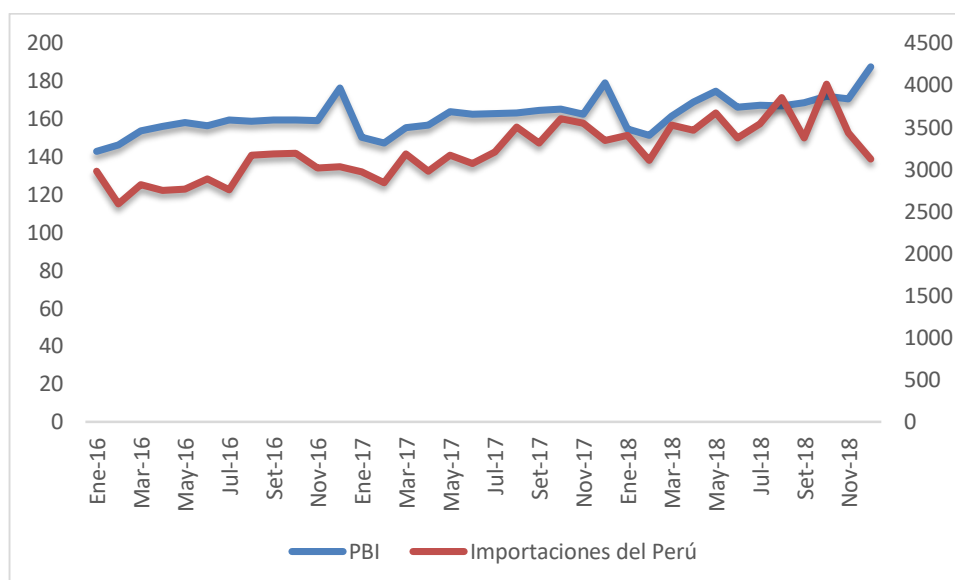


Figura 5 Variación entre el PBI y las importaciones del Perú

Dado que el valor de significancia de 0.001 es menor de 0.05 se determina que existe relación de tipo significativa entre las variables de estudio y que según R-cuadrado de 0.302 se determina una influencia 30.2% del crecimiento económico influye moderadamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018, aprobando de este modo la hipótesis alterna planteada.

4.2.2. Verificación de hipótesis específicas

4.2.2.1. Verificación de hipótesis específica 1

- **Hipótesis nula**

H0: El crecimiento económico no influye significativamente en las importaciones de bienes de consumo, periodo 2016-2018.

- **Hipótesis alterna**

H1: El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones de bienes de consumo, periodo 2016-2018.

- **Nivel de significancia**

Alfa= α = 5%

- **Prueba estadística**

Regresión lineal y T student

- **Regla de decisión**

Si P-valor < 0.05 se acepta H1 y se rechaza Ho.

Tabla 19
Resumen del modelo

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,497 ^a	,247	,225	64,80008

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Tabla 20
ANOVA del modelo

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
1 Regresión	46766,607	1	46766,607	11,137	,002 ^b
Residuo	142767,698	3	4199,050		
Total	189534,306	4			
		5			

a.variable dependiente: bienes de consumo

b.predictores: (constante), PBI

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Tabla 21
Coeficientes del modelo

Modelo	Coeficiente no estandarizado		Coeficientes estandarizados		
	B	Error estándar	Beta	t	Sig.
(Constante)	133,328	189,544		,703	,487
PBI	3,902	1,169	,497	3,337	,002

a. Variable dependiente: bienes consumo

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

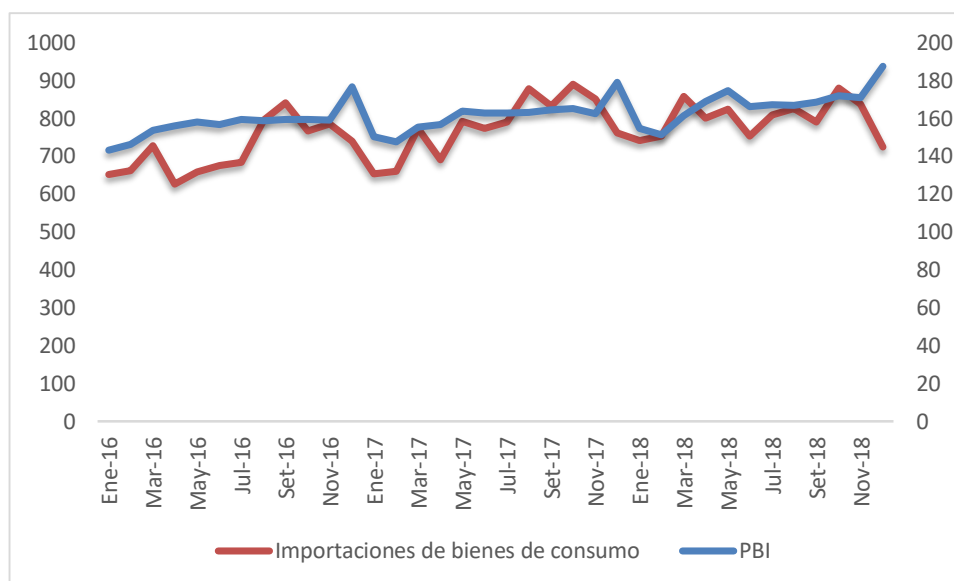


Figura 6 Variación entre las importaciones de bienes de consumo y el PBI

Dado que el valor de significancia de 0.002 es menor de 0.05 se determina que existe relación de tipo significativa entre las variables de estudio y que según R-cuadrado de 0.247 se determina una influencia 24.7% de Los bienes de consumo influyen significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018, aprobando de este modo la hipótesis alterna planteada.

4.2.2.2.Verificación de hipótesis específica 2

- **Hipótesis nula**

H0: El crecimiento económico no influye significativamente en las importaciones de bienes intermedios, periodo 2016-2018.

- **Hipótesis alterna**

H1: El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones de bienes intermedios, periodo 2016-2018.

- **Nivel de significancia**

Alfa= α = 5%

- **Prueba estadística**

Regresión lineal y T student

- **Regla de decisión**

Si P-valor < 0.05 se acepta H1 y se rechaza Ho.

Tabla 22
Resumen de modelo

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,534 ^a	,285	,264	199,02370

a. Variables predictoras: (constantes), PBI

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Tabla 23
ANOVA del modelo

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	537010,278	1	537010,278	13,557	,001 ^b
Residuo	1346754,694	34	39610,432		
Total	1883764,972	35			

a. Variable dependiente: bienes intermedios

b. Predictores: (constante), PBI

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Tabla 24
Coefficientes de modelo

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados		t	Sig.
	B	Error estándar	Beta			
(Constante)	-655,555	582,155			-1,126	,268
PBI	13,224	3,591	,534		3,682	,001

a. Variable dependiente: Bienes intermedios

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

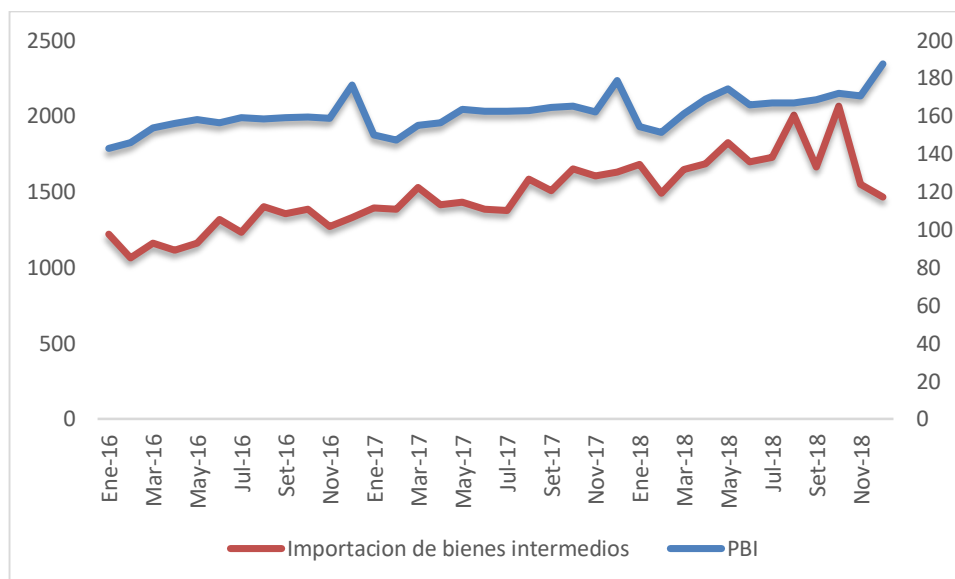


Figura 7 Variación entre las importaciones de bienes intermedios y el PBI

Dado que el valor de significancia de 0.001 es menor de 0.05 se determina que existe relación de tipo significativa entre las variables de estudio y que según R-cuadrado de 0.285 se determina una influencia 28.5% de Los bienes intermedios influyen significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018, aprobando de este modo la hipótesis alterna planteada.

4.2.2.3. Verificación de hipótesis específica 3

- **Hipótesis nula**

H0: El crecimiento económico no influye significativamente en las importaciones de bienes de capital, periodo 2016-2018.

- **Hipótesis alterna**

H1: El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones de bienes de capital, periodo 2016-2018.

- **Nivel de significancia**

Alfa= α = 5%

- **Prueba estadística**

Regresión lineal y T student

- **Regla de decisión**

Si P-valor < 0.05 se acepta H1 y se rechaza Ho.

Tabla 25
Resumen de modelo

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,360 ^a	,129	,104	66,96760

a. Predictores: (constante), PBI

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Tabla 26
ANOVA del modelo

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	22639,213	1	22639,213	5,048	,031 ^b
Residuo	152478,426	34	4484,660		
Total	175117,639	35			

a. Variable dependiente: bienes capital

b. Predictores: (constante), PBI

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

Tabla 27
Coeficientes del modelo

Modelo	Coeficientes no estandarizado		Coeficientes estandarizados		Sig.
	B	Error estándar	Beta	t	
(Constante)	510,296	195,884		2,605	,014
PBI	2,715	1,208	,360	2,247	,031

a. Variable dependiente: bienes capital

Nota. Elaborado con el programa SPSS Windows XXI.

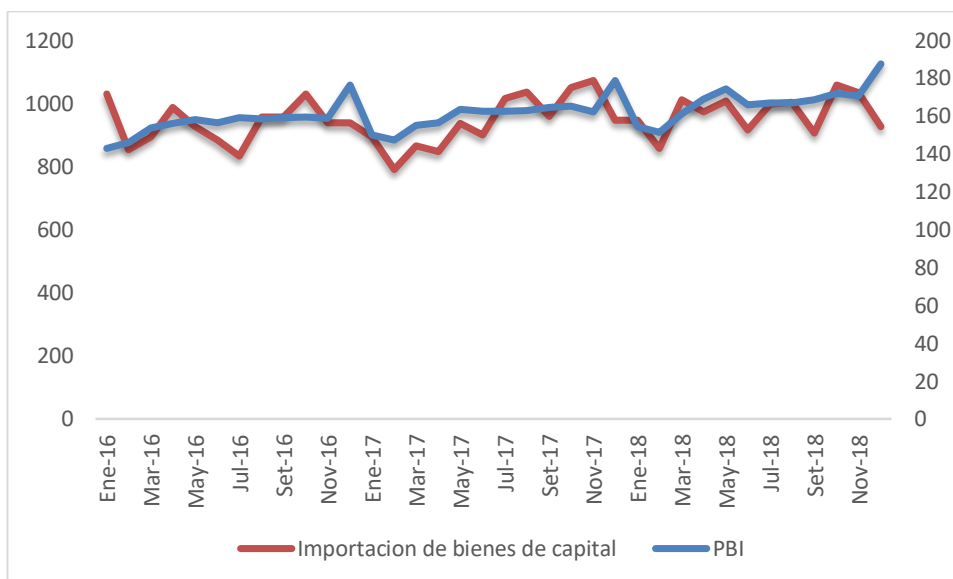


Figura 8 Variación entre las importaciones de bienes de capital y el PBI

Dado que el valor de significancia de 0.031 es menor de 0.05 se determina que existe relación de tipo significativa entre las variables de estudio y que según R-cuadrado de 0.1290 se determina una influencia 12,90% de Los bienes de capital no influyen en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018, aprobando de este modo la hipótesis alterna planteada.

4.3. Discusión de resultados

La presente investigación tiene con finalidad encontrar la influencia entre el crecimiento económico y las importaciones del Perú, tomando en cuenta la crisis económica, política económica y la crisis política.

Se observa en los resultados una relación positiva baja entre el crecimiento económico y las importaciones del Perú, determinando así que existe una relación, pero no es alta.

Según Bernal B. (2008) Concluye que la relación marginal capital producto es la variable que determina la tasa de crecimiento de la economía junto con la tasa de crecimiento de las importaciones. Se mostró que una baja relación marginal capital producto es compatible con altas tasas de crecimiento y a la inversa. Así mismo, la tasa de crecimiento de las importaciones se relaciona positivamente con la tasa de crecimiento de la economía, tanto a nivel de toda la muestra como regionalmente. De igual forma Campana L. (2006) afirma la relación del crecimiento económico con las importaciones del Perú a través de nuestras ventajas comparativas.

La presente investigación de los distintos autores que se menciona, posteriormente al procesamiento y análisis, se llega a la siguiente conclusión, existe relación entre las variables crecimiento económico e importaciones del Perú. Por lo tanto, se afirma que el comportamiento es similar, en cambio, al tener una relación positiva baja, se supone que existen otros factores internos y externos, que no permiten que las contribuciones de las importaciones afecten en grandes proporciones en el crecimiento económico.

CONCLUSIONES

PRIMERA

El crecimiento económico influye en las importaciones del Perú periodo 2016-2018; según el valor de significancia de 0.001 que es menor de 0.05 y el R-cuadrado que determina una influencia 30.2% del crecimiento económico el cual influye moderadamente en las importaciones del Perú.

SEGUNDA

Los bienes de consumo influyen en las importaciones del Perú periodo 2016-2018; según el valor de significancia de 0.002 es menor de 0.05 que determina que existe relación de tipo moderada entre las variables de estudio y que según R-cuadrado determina una influencia 24.7% de los bienes de consumo, los cuales influyen moderadamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.

TERCERA

Los bienes intermedios influyen en las importaciones del Perú periodo 2016-2018; según el valor de significancia de 0.001 es menor de 0.05 que determina que existe relación de tipo moderada entre las variables de estudio y que según R-cuadrado determina una influencia 28.5% de Los bienes intermedios, los cuales influyen moderadamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.

CUARTA

Los bienes de capital influyen en las importaciones del Perú periodo 2016-2018; según el valor de significancia de 0.031 es menor de 0.05 se determina que no existe relación entre las variables de estudio y que según R-cuadrado determina una influencia 12,90% de los bienes de capital, los cuales no influyen en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018.

RECOMENDACIONES

PRIMERA

Las importaciones y exportaciones son procesos complejos que requieren tiempo, conocimientos y capacidad de inversión, es necesario que el Perú incremente sus exportaciones e importaciones de los productos con los que no cuenta.

SEGUNDA

Fomentar y promover el aumento de las importaciones de los bienes de consumo para la población de los productos con los que no cuenta el Perú.

TERCERA

Fomentar y promover el aumento de las importaciones de los bienes intermedios con los que no cuentan las empresas y las industrias en el Perú, para lograr su crecimiento y desarrollo.

CUARTA

Fomentar y promover el aumento de las importaciones de los bienes de capital con los que no cuentan las empresas y las industrias en el Perú, para lograr su crecimiento y desarrollo.

4. REFERENCIAS

- Alvites Leyva, C. B. (2015). *El crecimiento económico y su incidencia en la generación de empleo en el Perú: 2001-2012*. Trujillo, Perú: Universidad Nacional de Trujillo.
- Andía, W. (2014). *Manual de Gestión Pública*. Lima: Editorial Elmer Valencia Ipanaque – Impresión Evolution Graphic.
- Argandoña. (2010). *Control Interno y Administración de Riesgo en la Gestión Pública*. Lima: M. C. S.A. .
- Baldeon, G. (2012). *Análisis del comportamiento de la balanza comercial del Ecuador respecto a los demás países que conforman la comunidad andina de naciones (CAN) desde el año 2005 al año 2009*. Quito, Ecuador: Universidad Politécnica Salesiana.
- Barro, R., & Grilli, V. (1994). *Macroeconomía europea*. Macmillan.
- BCRP. (03 de 2011). Obtenido de <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Glosario/Glosario-BCRP.pdf>
- Bernal Bellon, J. R. (2008). *Teoría del crecimiento económico: un punto de vista heterodoxo. Un análisis desde la perspectiva de Harrod*. Bogotá, Colombia: Universidad Nacional de Colombia.
- Bishop, M. (11 de Julio de 2012). Economía AZ- términos que comienzan con T; transferencia. *The Economist*.
- Calderón, C. (s.f. de s.f. de 2010). *Incoterms*. Recuperado el 01 de 12 de 2019, de Incoterms: <http://www.prompex.gob.pe/Miercoles/Portal/MME/descargar.aspx?archivo=745FEC42-9A2E-4370-90AC-E96E1B51A55D.PDF>

- Campana, L. (2017). *Impacto de la apertura comercial en el crecimiento económico del Perú 1970-2014*. Arequipa, Perú: Universidad Nacional San Agustín.
- Chacoliades, M. (1980). Obtenido de <http://www.economia.unam.mx/secss/docs/tesisfe/mcam/1.pdf>
- Core, O. (2018 de octubre de 2018). Obtenido de <https://blog.onecore.mx/que-es-valor-fob>
- Cresco, M. (2012). *Lecciones de Hacienda Pública Municipal*. Extraído de: <http://www.eumed.net/librosgratis/2009b/563/Clasificacion%20de%20los%20ingresos%20publicos%20municipales.htm> .
- DANE. (s.f.). Obtenido de https://www.dane.gov.co/files/faqs/faq_comex.pdf
- Definición Legal. (2019). <https://definicionlegal.blogspot.com>. Obtenido de <https://definicionlegal.blogspot.com/2016/02/clasificacion-los-ingresos-municipales.html>
- El Correo. (22 de Setiembre de 2015). Presupuesto Nacional aumentó en 6% mientras que para Tacna se acortó en 5.2%. *Diario El Correo*.
- Elisalda, E. (2012). *Macroeconomía*. México: Red tercer milenio.
- Elizalde Angeles, E. N. (2012). *Macroeconomía*. México: Red tercer milenio.
- Elizalde, E. (2012). *Macroeconomía*. México: Red tercer milenio.
- Espinoza, P. (2019). *Recaudación municipal proveniente de los arbitrios municipales y la ejecución presupuestal en la municipalidad distrital Coronel Gregorio Albarracín Lanchipa, periodo 2014-2017* . Tacna: Universidad Privada de Tacna.
- Gerrero, C., & Galindo, F. (2014). *Administración 2*. México: Grupo editorial Patria.
- Gestion. (24 de 07 de 2014). Obtenido de <https://gestion.pe/economia/importaciones-peru-suben-2-2-sumar-us-3-394-millones-junio-66540-noticia/>

- Gestion. (15 de 09 de 2014). *Gestion*. Obtenido de Gestion: <https://gestion.pe/economia/bcp-inversion-consumo-registraran-crecimiento-proximos-meses-72107-noticia/>
- Gestión. (12 de Abril de 2017). MEF busca elevar ejecución del gasto público en Perú a 80%, ¿qué efectos tendrá? *Diario Gestión*.
- Grover, S. (1 de febrero de 2018). *Cuida tu dinero*. Obtenido de Cuida tu dinero: <https://www.cuidatudinero.com/13093580/cuales-son-las-ventajas-y-desventajas-del-pib-en-macroeconomia>
- Guerrero, M., & Heras, S. (2013). *Análisis de la ejecución presupuestaria, en el gobierno autónomo descentralizado de la parroquia de san Joaquín en el período 2012*. Cuenca, Ecuador: Universidad de Cuenca.
- Izarra, G. (2017). *Los ingresos municipales y su incidencia en el presupuesto público de la Municipalidad Provincial de Huancavelica*. Lima: Universidad Inca Garcilaso de la Vega.
- Krugman, P. R., & Obstfeld, M. (2006). *Economía internacional: Teoría y política*. Madrid, España: Pearson.
- La República. (9 de Diciembre de 2016). Gobierno de Tacna apenas gastó 30% de presupuesto. *Diario La República*.
- Lequiller, B. (2006). *Understanding National Accounts*. Paris: OCDE .
- Mendoza, A. (24 de 09 de 2019). *¿Qué es y cómo se calcula el PBI?* Recuperado el 01 de 12 de 2019, de La república: <https://larepublica.pe/economia/1276420-pbi-calcula/>
- Núñez, S., & Sobones, G. (2014). *Impacto de las importaciones de bienes de capital sobre el pbi real de la region de Arequipa para el periodo 2007 - 2012*. Arequipa, Perú: Universidad Católica de Santa Maria.

- Osorio, A. M. (25 de marzo de 2014). *Camaleo*. Obtenido de Camaleo:
<https://es.calameo.com/read/00330546704e18fc77261>
- Parkin , M., & Loría, E. (2015). *Macroeconomía*. México : Pearson .
- Parkin , M., & Loría, E. (2015). *Macroeconomía* . México: Pearson.
- Parkin, M., & Loría , E. (2015). *Macroeconomía*. México: Pearson.
- Parkin, m., & Loría, E. (2015). *Macroeconomía*. México: Pearson.
- Parkin, M., & Loría, E. (2015). *Macroeconomía*. México: Pearson.
- Parkin, M., & Loría, E. (2015). *Macroeconomía*. México: Pearson.
- Parkin, M., & Loría, E. (2015). *Macroeconomía*. México: Pearson.
- Perea, A. C. (2018). *La recaudación de los impuestos municipales y su efecto en la ejecución presupuestal de la municipalidad distrital de Calana periodo 2014-2017* . Tacna: Universidad Privada de Tacna.
- Portal de Transparencia MEF. (2019). <http://apps5.mineco.gob.pe>. Obtenido de <http://apps5.mineco.gob.pe/transparencia/Navegador/default.aspx>
- Porter, E. (1982). Obtenido de <http://www.economia.unam.mx/secss/docs/tesisfe/mcam/1.pdf>
- Porter, M. (1982). Obtenido de <http://www.economia.unam.mx/secss/docs/tesisfe/mcam/1.pdf>
- Rozenberg, A. (2000). *La balanza de pagos: instrumento de análisis y política económica*. Pontificia Universidad Católica del Perú. Obtenido de <http://files.pucp.edu.pe/departamento/economia/DDD190.pdf>
- Torres, R. (1972). Obtenido de <http://www.economia.unam.mx/secss/docs/tesisfe/mcam/1.pdf>

- Véliz, H., & Aguilar, R. (2014). *Los impuestos prediales y su incidencia en los ingresos del municipio de Guayaquil, durante el periodo 2008 – 2012*". Guayaquil, Ecuador: Universidad de Guayaquil.
- Vidarte, N. (2016). *La recaudación de impuestos municipales y su relación con el desarrollo sostenible del distrito de Aramango – 2015*. Pimentel: Universidad Señor de Sipán.
- Zapata, D. (2013). *Análisis del impacto del sistema de recaudación tributario ecuatoriano: periodo voluntario, a partir del enfoque del cuadro de mando integral durante el periodo 2009 - 2011*. Quito, Ecuador: La Universidad de Postgrado del Estado.

5. APÉNDICE

Anexo A. Matriz de Consistencia

PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPOTESIS	Variable	Indicador
Problema General	Objetivo General	Hipótesis General		
¿De qué manera el crecimiento económico influye en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018?	Determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018	El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones del Perú, periodo 2016-2018	Variable independiente: Crecimiento económico	PBI
Problemas específicos	Objetivos específicos	Hipótesis específicas		
¿De qué manera el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes de consumo, periodo 2016-2018?	Determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes de consumo, periodo 2016-2018	El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones de bienes de consumo, periodo 2016-2018		Bienes de consumo
¿De qué manera el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes intermedios, periodo 2016-2018?	Determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes intermedios, periodo 2016-2018	El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones de bienes intermedios, periodo 2016-2018	Variable dependiente: Importaciones	Bienes intermedios
¿De qué manera el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes de capital, periodo 2016-2018?	Determinar como el crecimiento económico influye en las importaciones de bienes de capital, periodo 2016-2018	El crecimiento económico influye significativamente en las importaciones de bienes de capital, periodo 2016-2018		Bienes de capital