

UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA

ESCUELA DE POSTGRADO

MAESTRÍA EN MANAGEMENT INTERNACIONAL



**IMPACTO DE LAS EXPORTACIONES EN EL
DESARROLLO ECONÓMICO EN LAS REGIONES DE
ARICA- PARINACOTA Y TACNA, AÑO 2010 - 2017**

TESIS

Presentada por:

Br. JOHNNY FLORES TAYLOR

Br. FRANK ANTHONY CHUSI CRUZ

Asesor:

Mgr. ELENA MIRIAM CHAVEZ GARCÉS

Para Obtener el Grado Academico de:

Maestro en Management Internacional

TACNA – PERÚ

2019

Agradecimientos:

Al Dr. Raúl García Castro, por sus consejos, sugerencias y apoyo incondicional durante el desarrollo de este proyecto.

Dedicatoria:

A mi madre Marta del Carmen Taylor y a mi padre Juan de Dios Flores (Q.E.P.D.), por ser la fuente de inspiración y motivación que me empuja cada día y porque sin ellos nada hubiese sido posible en mi vida.

Dedicatoria:

A mi hijo Álvaro Ignacio, mi esposa Ysabel, mis padres por ser la fuente de inspiración y motivación, mi hermana Elizabeth y mi tía Flor porque me dan la fortaleza necesaria que me permite superarme y lograr mis objetivos trazados.

Índice de Contenido

Agradecimientos:	ii
Dedicatoria:	iii
Resumen.....	ix
Abstract	x
Introducción	11
Capítulo I El Problema.....	13
1.1 Planteamiento del Problema.....	13
1.2 Formulación del Problema	15
1.2.1 Interrogante principal.	15
1.2.2 Interrogantes secundarias.	15
1.3 Justificación de la Investigación	15
1.4 Objetivo de la Investigación	16
1.4.1 Objetivo General.	16
1.4.2 Objetivos Específicos.....	16
Capítulo II Marco Teórico	17
2.1 Antecedentes	17
2.2 Bases Teóricas.....	21
2.2.1 Las Exportaciones.	21
2.2.2 Definición de Exportación.	22
2.2.3 Tipos de Exportación.	23
2.2.4 Regímenes de Exportación.....	24
2.2.5 Exportación Restringida.....	26
2.2.6 Exportación Prohibida.....	27

2.2.7	Indicadores de las exportaciones.....	29
2.3	Definición de Desarrollo Económico.....	30
2.3.1	Factores Influyentes en el Desarrollo Económico.	32
2.3.2	Modelos de desarrollo económico.	33
2.3.3	Selección del Modelo de Desarrollo Económico en la presente investigación.	36
2.3.4	Fundamentación de los Indicadores del Desarrollo Económico.	37
2.4	Definición de Conceptos	45
Capítulo III	Marco Metodológico	47
3.1	Hipótesis.....	47
3.1.1	Hipótesis General.....	47
3.1.2	Hipótesis Específicas.	47
3.2	Variables	48
3.2.1	Identificación de la Variable Independiente.	48
3.2.2	Identificación de la Variable dependiente.....	48
3.2.3	Variables Intervinientes.	48
3.3	Tipo y Diseño de Investigación	49
3.3.1	Tipo.	49
3.3.2	Diseño de Investigación.....	49
3.4	Nivel de Investigación.....	49
3.5	Ámbito de Estudio	49
3.6	Población y Muestra.....	49
3.6.1	Unidad de Estudio.....	49
3.6.2	La Población.....	49
3.6.3	Muestra.....	50

3.6.4 Selección de la Muestra.	50
3.7 Procedimiento, Técnicas e Instrumentos	50
3.7.1 Procedimiento.	50
3.7.2 Técnicas.....	50
3.7.3 Instrumento para la Recolección de Datos.....	50
3.7.4 Procesamiento, presentación Análisis e Interpretación de los Datos.	50
Capítulo IV Resultados de Investigación.....	52
4.1 Descripción del Trabajo de Campo.....	52
4.2 Diseño de la Presentación de Resultados	52
4.3 Presentación de Resultados	54
4.3.1 Resultados del impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones fronterizas de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 - 2017	54
4.4 Prueba Estadística	65
4.5 Pruebas de Correlación	71
4.6 Comprobación de Hipótesis (Discusión)	72
Capítulo V Conclusiones y Recomendaciones	75
5.1 Conclusiones	75
5.2 Recomendaciones o Propuesta.....	77
Referencias Bibliográficas	79
Anexos	82

Índice de tablas

Tabla 1. Exportaciones totales (millones US\$).	54
Tabla 2. Población (miles de personas).	55
Tabla 3. Población económicamente activa (miles de personas).	56
Tabla 4. Población económicamente inactiva (miles de personas).	57
Tabla 5. Índice de precios al consumidor – IPC.	58
Tabla 6. Producto interno bruto (millones US\$).	60
Tabla 7. Producto interno bruto per cápita – PBI per cápita (US\$).	62
Tabla 8. Índice de desarrollo humano.	63
Tabla 9. Prueba de normalidad para la región de Arica y Parinacota.	65
Tabla 10. Prueba de normalidad para la región de Tacna.	66
Tabla 11. Fuerza de asociación.	67
Tabla 12. Prueba de hipótesis región de Arica y Parinacota.	67
Tabla 13. Prueba de hipótesis región de Tacna.	69
Tabla 14. Prueba de hipótesis región de Arica y Parinacota.	71
Tabla 15. Prueba de hipótesis región de Tacna.	72
Tabla 16. Matriz de Consistencia.	85
Tabla 17. Resumen variables Región Arica y Parinacota.	86
Tabla 18. Resumen variables Región Tacna.	87
Tabla 19. Promedios variables.	88
Tabla 20. Comparación promedio variables.	89

Índice de figuras

<i>Figura 1.</i> Exportaciones totales.	54
<i>Figura 2.</i> Población total.	56
<i>Figura 3.</i> Población económicamente activa.	57
<i>Figura 4.</i> Población económicamente inactiva.	58
<i>Figura 5.</i> Índice de precios al consumidor.	59
<i>Figura 6.</i> Producto interno bruto.	60
<i>Figura 7.</i> Producto interno bruto.	62
<i>Figura 8.</i> Índice de desarrollo humano.	64
<i>Figura 9.</i> Dimensiones del desarrollo económico.	90

Resumen

La presente investigación tiene el propósito de determinar el Impacto de las exportaciones en el desarrollo económico en las regiones fronterizas de Arica y Parinacota y de Tacna. El trabajo corresponde a una investigación básica, no experimental, a nivel explicativo; Se trabajó con fuente de información secundaria, tomando la información mediante fichas documentales, la muestra del total de la población de las regiones en estudio, los resultados en relación a las exportaciones en la región de Arica y Parinacota, el año 2013 se muestra el pico más alto y el año 2010 el más bajo. Así mismo, se aprecia que entre el 2015 y 2017 el comportamiento de las exportaciones hay estabilidad con un nivel que fluctúa entre 300 millones de dólares y 320 millones de dólares. Respecto a la región Tacna, las exportaciones tienen los picos más altos en los años 2013 y 2017 con una cifra de 157 millones de dólares en ambos años. El desarrollo económico en la región Arica y Parinacota se caracteriza por que la PEA disminuyó 1,34% y la PEI aumentó en 0,67%, además el PBI aumentó un promedio de 6% y el PBI per cápita aumentó un promedio de 4%, el IPC creció en 3,24%, y un IDH de 0,457; en la región Tacna la PEA aumentó un 0,52% en promedio, la PEI ha aumentado en 3,70%, con un PBI promedio de 2.061 millones de dólares, un PBI per cápita promedio de 6.186 dólares. En conclusión, las exportaciones sí ejercen influencia en el desarrollo económico, específicamente en la PEA, PEI y el IDH.

Palabras claves: Desarrollo económico, exportaciones, población económicamente activa y población económicamente inactiva

Abstract

The present investigation has the purpose of determining the Impact of the exports in the economic development in the border regions of Arica and Parinacota and of Tacna. The work corresponds to a basic research, not experimental, at explanatory level; We worked with secondary information source, taking the information through documentary cards, the sample of 384 inhabitants for each region, the results in relation to exports in the Arica and Parinacota region, the year 2013 shows the highest peak and the year 2010 the lowest. Likewise, it is appreciated that between 2015 and 2017 the behavior of exports is stable with a level that fluctuates between 300 million dollars and 320 million dollars. Regarding the Tacna region, exports have the highest peaks in 2013 and 2017 with a figure of 157 million dollars in both years. The economic development in the Arica and Parinacota region is characterized by the fact that the PEA decreased 1.34% and the PEI increased by 0.67%, in addition the GDP increased an average of 6% and the GDP per capita increased an average of 4 %, the CPI grew by 3.24%, and an HDI of 0.457; in the Tacna region, the PEA increased by 0.52% on average, the PEI has increased by 3.70%, with an average GDP of 2.061 billion dollars, an average GDP per capita of 6.186 dollars. In conclusion, exports do have an influence on economic development, specifically in the PEA, PEI and the HDI.

Keywords: Economic development, exports, economically active population and economically inactive population.

Introducción

La presente investigación tiene como objetivo principal responder la siguiente interrogante: ¿Cuál es el impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones fronterizas de Arica y Parinacota y Tacna, en el periodo 2010 al 2017?, específicamente se evaluará el grado de relación que existe entre las exportaciones y su evolución, y el impacto que estas generan en el desarrollo económico de las regiones mencionadas anteriormente, todo esto circunscrito al periodo 2010-2017.

Dado que, para el caso del presente estudio, el interés se encuentra enmarcado en el impacto de las exportaciones como tal en el desarrollo económico, hemos creído pertinente definir un modelo que a nuestro juicio represente o interprete de la manera más acertada posible el concepto de “desarrollo económico” y por ende su evolución. Por tal razón se construye un modelo que se basa en el análisis de 6 variables, que nos sirvieran de termómetro para indicarnos la “temperatura” del desarrollo económico de las regiones de Arica y Parinacota y de Tacna. Las variables o dimensiones definidas para este análisis son: la población económicamente activa, la población económicamente inactiva, el índice de precios al consumidor, el índice de desarrollo humano, el producto interno bruto y el producto interno bruto per cápita.

Los resultados obtenidos indican que, si bien es cierto que las exportaciones son un motor importante en las economías regionales de Arica y Parinacota y Tacna, no ha sido un factor determinante o multiplicador del desarrollo económico de las regiones a lo largo del periodo estudiado, a su vez muestra un impacto desigual y distinto entre las dimensiones y entre las regiones estudiadas. El trabajo está dividido en seis secciones y los resultados se presentan de la siguiente manera:

En el primer capítulo: Se encuentra el planteamiento del problema, su formulación, los objetivos y la justificación.

En el segundo capítulo: Se encuentra el marco teórico referido a las exportaciones y el desarrollo económico.

En el tercer capítulo: El marco metodológico, donde se presentan las hipótesis de trabajo, las variables de estudio, el diseño de investigación, la población y muestra, y las técnicas e instrumentos aplicados.

En el cuarto capítulo: La presentación de los resultados de la investigación y la comprobación de las hipótesis, culminando con las discusiones.

Por último, se consignan las conclusiones y recomendaciones

Capítulo I

El Problema

1.1 Planteamiento del Problema

Las fronteras entre países deben ser áreas de encuentro e intercambio de los países, por lo tanto, la integración fronteriza constituye un proceso delimitado territorialmente, el cual no solo se debe promover el intercambio económico, sino que dar un paso más e incorporar la cooperación entre ciudades en términos administrativos, social y cultural. Por supuesto, todo lo anterior se fundamenta en que el crecimiento económico y social de las zonas fronterizas debe ser promovido fundamentalmente por cada país y complementado, en las relaciones cooperativas que se establecen con sus vecinos.

Las regiones de Arica y Parinacota y de Tacna se vinculan estrechamente por su cercanía geográfica, solo las separan aproximadamente 50 kilómetros, además tienen uno de los controles fronterizos más transitados de ambos países, más de 6 millones de cruces en ambas direcciones. Tacna es el destino preferido de los turistas provenientes de Arica, Iquique e incluso de Antofagasta para acceder a servicios médicos, turísticos, gastronómicos y de ocio en general debido a lo competitivos de los precios y al favorable cambio monetario existente.

Es en este contexto ambas ciudades han ido generando sus estrategias de desarrollo a fin de identificar y definir el camino para sus inversiones, fortaleciendo sectores de la economía que son prioritarios para lograr un desarrollo económico sostenido y sustentable en el tiempo. Sin embargo, a pesar de las inversiones que realizan ambos gobiernos para dinamizar las economías de estas ciudades fronterizas, aun, persisten problemas con su desarrollo económico. Ya que se observa una baja población económicamente activa, bajo incremento de los PBI (sustentado fundamentalmente en los rubros servicios, comercio y minería

respectivamente), el bajo crecimiento del producto bruto interno y el índice de desarrollo humano de ambas ciudades dan cuenta del problema en el desarrollo económico en ambas ciudades.

El bajo desarrollo económico de ambas ciudades (Tacna y Arica) en los últimos tiempos, pueden estar afectado por varias causas, entre ellas tenemos a la tasa de interés (que afectan el crecimiento de la industria), la fortaleza de la moneda frente al dólar, la intervención gubernamental (normativas) el impacto ambiental que se genera en los consumidores, la salud económica general de las regiones expresadas en la confianza de los consumidores y las inversiones por parte de los inversionistas, la capacidad empresarial, así como la capacidad de las exportaciones que tienen ambas regiones, entre otros.

Arica es el puerto natural de la salida de los productos de la región de Tacna con destino Chile y otros países, por tanto, ambas regiones, si bien depende de su rol en el sur, está más estrechamente ligada al mercado internacional, debido a las potencialidades que ofrece su ubicación geográfica para las exportaciones. En un nivel macro la exportación de bienes y servicios resulta positiva para la balanza comercial, es una fuente de demanda para la producción doméstica de bienes y multiplica el producto y los ingresos de la economía en general y de los agentes económicos participantes en particular.

Según datos de Pro Chile del año 2016, la región de Arica y Parinacota es la que menos exporta de todo el país, ya que sólo aporta en un 0,5% del total exportado a nivel nacional, alcanzando un valor FOB de US\$ 211 millones año 2016 y estando por debajo de las exportaciones de las regiones de la macro zona norte de Chile. Lo mismo sucede con la región Tacna, ya el reporte del Banco central de Reserva indica que, durante el 2017, Tacna registró una variación negativa de 9,3 por ciento en sus exportaciones. En este sentido resulta vital conocer el impacto e influencia que tienen las exportaciones frente al desarrollo económico en cada localidad.

1.2 Formulación del Problema

1.2.1 Interrogante principal.

¿Cuál es el impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones de Arica - Parinacota y Tacna, años 2010 al 2017?

1.2.2 Interrogantes secundarias.

- a) ¿Cómo han evolucionado las exportaciones en las regiones de Arica - Parinacota y Tacna, años 2010 al 2017?
- b) ¿Cuál es el desarrollo económico de las regiones de Arica - Parinacota y Tacna, años 2010 al 2017?

1.3 Justificación de la Investigación

La experiencia y literatura indica que el sector exportador es uno de los ejes fundamentales para impulsar y lograr un desarrollo económico regional, sin embargo, el estado o sus representantes poco o nada han hecho por contribuir con políticas reales y efectivas al sector en cuestión, siendo el sector privado quien siempre ha llevado el peso y riesgo a la hora de impulsar la economía en la región.

Las exportaciones tienen gran importancia estratégica como base fundamental para el desarrollo sostenible y generador de riqueza, más aún si se añade valor a la producción. Tacna produce productos de buena calidad, como ser el orégano, la aceituna, la cebolla, los mismos que tienen gran demanda a nivel internacional en especial al vecino país de Chile, posibilitando así las exportaciones no tradicionales.

Chile es un exportador de bienes primarios y la notable diversificación de sus exportaciones ha tenido lugar fundamentalmente dentro del grupo de productos primarios, con una significativa reducción en la proporción del cobre en las exportaciones totales y un aumento en la importancia de las frutas y verduras, los productos del mar y los forestales.

El comercio exterior chileno está altamente diversificado en cuanto a los destinos de sus exportaciones y los orígenes de sus importaciones. Por lo tanto, no existe ningún país o grupo de países que pudiera considerarse "socio natural" de

Chile sólo en base a la importancia del comercio recíproco en el total. Chile no comercia con ningún país desarrollado (o en desarrollo) en forma preponderante.

Del punto de vista teórico proporcionara un aporte estadístico, de cómo ha ido evolucionando las exportaciones y mostrar el escenario actual económico, tomando a la exportación como un instrumento para dicho fin. Estos conocimientos teóricos ayudaran a fortalecer o debilitar los fundamentos teóricos que al respecto se han publicado.

Asimismo, los aportes metodológicos de la investigación permitirán servir como antecedentes a futuras investigaciones. La investigación desarrollada permitirá al investigador cumplir con los objetivos académicos profesionales.

Desde el punto de vista práctico la presente investigación, brindará datos objetivos de la evolución de las exportaciones y su participación en el en los indicadores de desarrollo económico como el incremento del PBI, incremento de ingreso per cápita, población económica activa y el desarrollo social respecto a cada nación, con la finalidad de incentivar y promover al ciudadano de ambas regiones, la importancia y rentabilidad de exportar.

1.4 Objetivo de la Investigación

1.4.1 Objetivo General.

Evaluar el impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones de Arica - Parinacota y Tacna, años 2010 al 2017.

1.4.2 Objetivos Específicos.

- a) Determinar la evolución de las exportaciones en las regiones de Arica - Parinacota y Tacna, años 2010 al 2017.
- b) Identificar el desarrollo económico de las regiones de Arica - Parinacota y Tacna, años 2010 al 2017.

Capítulo II

Marco Teórico

2.1 Antecedentes

En la Región de Arica y Parinacota y después de realizar una búsqueda en las bibliotecas de las Universidades de Tarapacá y Arturo Prat, en páginas webs y otros medios, se puede afirmar que solo se observan trabajos académicos orientados al desarrollo de propuestas de modelos exportadores focalizados en las micro y pequeñas empresas de los sectores agrícola y textil, no encontrando trabajos ni estudios en la línea de la evaluación del impacto económico y/o social que genera el sector exportador, con la excepción de una publicación científica en la revista online IDESIA de la Facultad de Ciencias Agronómicas de la Universidad de Tarapacá.

Díaz y Tapia (2016), en su estudio: “Impacto del Acuerdo de Libre Comercio (ALC) entre Chile y Perú en la comercialización de productos agrícolas entre el período 2003-2013” Analiza el impacto de las exportaciones agrícolas anuales de Chile a Perú y las importaciones agrícolas provenientes desde Perú. De este intercambio comercial se comparan los valores recaudados y las toneladas enviadas anualmente de cada país, se analiza la balanza comercial y se identifican los productos agrícolas de mayor importancia económica durante el período de estudio. Siete especies: avena, durazno, malta de cebada, manzana, pasas morenas, pera y vino son las que representan, en promedio, el 75% del total de exportaciones chilenas hacia Perú, mientras que ocho especies: aceituna, cacao, café, cochinilla del carmín, espárrago, mango, orégano de 2016 y tabaco son las que representan, en promedio, más del 65% del total de importaciones provenientes de Perú. Ambos países se ven progresivamente beneficiados por el

ALC en el sector agrícola ya que han aumentado los millones de dólares recaudados y las toneladas de productos

agrícolas enviadas tanto a Chile como al Perú. Al mismo tiempo, los mayores valores recaudados en dólares y la cantidad de productos agrícolas comercializados anualmente antes y después de haber entrado en vigencia el ALC favorecen a Chile.

En el ámbito nacional se registra una investigación, la cual se desarrolló en la Universidad Nacional Mayor de “San Marcos”.

Bello (2012), en el estudio titulado: “Estudio sobre el impacto de las exportaciones en el crecimiento económico del Perú, durante los años 1970-2010”, trata de determinar la tendencia del crecimiento en las exportaciones tanto de los productos tradicionales como de los no tradicionales, además de identificar qué sectores de la industria nacional se encuentran en el sector exportador del país. Concluyendo que las exportaciones tradicionales son las predominantes en dicho, siendo el sector minero el de mayor contribución seguida del sector agropecuario. Asimismo, los sectores que más aportaron a la exportación son el sector minero, el cual en el 2010 representó el 79% de la Exportaciones Tradicionales y el sector agropecuario, el cual representó el 29% de la Exportaciones No Tradicionales en el 2010.

Torres (2007), en su investigación titulada: “Impacto de las exportaciones en la economía regional periodo 2003-2004, a través de una matriz insumo-producto de 20 sectores, base 2003”, intenta analizar la estructura dinámica de la exportación regional, cuantificar la apertura comercial de la economía regional y cuantificar la contribución o impacto de las exportaciones al crecimiento de la región del Biobío. Para ello se utilizó un matriz insumo producto de 20 sectores, base 2003 la cual se relacionó con la variación de las exportaciones durante el periodo 2003-2004. La investigación tuvo una limitante y fue que la información del Producto Interno Bruto Regional está desarrollada solo hasta el año 2004 el cual restringió el periodo analizado. Este estudio entrega resultados claves para que el gobierno regional se pueda adaptar para fomentar aquellas actividades que generen mayor beneficio para la población regional además de minimizar el riesgo en la toma de decisiones de las empresas que deseen hacer inversión en la región. Si se fomentara las exportaciones en los sectores que en esta tesis indica,

permitiría combinaciones de efectos positivos como el crecimiento del PIB, la generación de empleo y por ende mejora la calidad de vida de los habitantes de la región.

En el ámbito internacional podemos mencionar a Ballona (2015), y su trabajo de investigación titulado “El impacto de las explotaciones de carbón en el crecimiento económico de los departamentos del Cesar y La Guajira, Colombia”. Para estimar el efecto de la explotación de carbón sobre la economía de estos departamentos se utilizó inicialmente la estadística descriptiva. Luego se hizo una regresión de corte transversal y su método de estimación fue por Mínimos Cuadrados Ordinarios - MCO. Se realizó el análisis de efecto causal de ambos departamentos, utilizando dos funciones: una con la producción minera y otra con la ciudad minera (es decir, municipios productores de carbón), esto para evitar problemas de multicolinealidad que se pueden presentar en ambas variables. Se observó una alta dependencia del PIB de Cesar y La Guajira con la producción de carbón, lo que se refleja en la mayor participación que tienen los municipios mineros dentro del PIB departamental. Sin embargo, la alta concentración del PIB de estos dos departamentos en la producción de carbón genera incertidumbres en la sostenibilidad de la economía regional en el mediano plazo, por su alta dependencia en las variaciones de los precios internacionales del carbón y sus sustitutos, como el petróleo.

En el caso de la región Tacna luego de realizar una búsqueda en las bibliotecas de las Universidades “Jorge Basadre Grohmann” y Universidad Privada de Tacna; como del Instituto Privado “John Von Neumann”, páginas web y otros, solo se puede mencionar el trabajo de Morales (2014), en su trabajo de tesis titulado “Las Exportaciones del sector agrario y su impacto en el PBI de la región Tacna en el Periodo 2009 – 2013”, realiza una investigación descriptiva correlacional. Para tal propósito se utilizó información secundaria de fuentes oficiales. Los datos obtenidos se tabularon y analizaron mediante cuadros y gráficos. El análisis e interpretación de los resultados, determinó que Las exportaciones del Sector Agrario impactaron significativamente en el PBI de la región Tacna, en el periodo 2009-2013. Este impacto se evidencia en el

crecimiento continuo y sostenido que ha mantenido la variable exportación agraria, la misma que según las pruebas estadísticas tiene un impacto del 32% sobre la variable dependiente, en este caso el PBI.

2.2 Bases Teóricas

2.2.1 Las Exportaciones.

Antes de referirnos en si a la definición técnica de lo que es una exportación, es necesario referirnos al significado y diferencias de lo que es el Comercio Internacional y Comercio Exterior. ¿Es lo mismo?; se abordarán estos temas, debido a que las exportaciones e importaciones, se encuentran inmersas en los mismos.

Samuelson y Nordhaus (2010), en su obra “Economía con aplicaciones en Latinoamérica”, indica que es el proceso por el que los países importan y exportan bienes, servicios y capital financiero.

Del mismo modo Padín (2006), describe al comercio internacional como el intercambio de bienes económicos que se efectúa entre los habitantes de dos o más naciones, de tal manera que se de origen a salidas de mercancías de un país (exportaciones) y entradas de mercancías procedentes de otros países (importaciones).

Torres (2005), en su obra “Teorías del Comercio Internacional”, cita la teoría clásica del comercio internacional, la cual tiene sus raíces en la obra de Adam Smith, quien plantea la interacción entre comercio y crecimiento económico. Según los principios establecidos en su teoría, los distintos bienes deberán producirse en aquel país en que sea más bajo su costo de producción y desde allí, exportarse al resto de las naciones. Por tanto, define la denominada “ventaja absoluta” como la que tiene aquel país que es capaz de producir un bien utilizando menos factores productivos que otros, es decir, con un costo de producción menor.

Ballesteros (2005), define al comercio internacional como el intercambio de bienes como productos y servicios entre países alrededor del mundo.

Otro término que se debe abordar es el referido a Comercio Exterior. Según Jerez (2011), es el intercambio de bienes o servicios existente entre dos o más naciones con el propósito de que cada uno pueda satisfacer sus necesidades de mercado tanto internas como externas. Está regulado por normas, tratados, acuerdos, y convenios internacionales entre los países para simplificar sus procesos y busca cubrir la demanda interna que no pueda ser atendida por la producción nacional.

Del mismo modo, Ballesteros (2005), define al comercio exterior como “aquella actividad económica basada en el intercambio de bienes, capitales y servicios que lleva a cabo un determinado país con el resto de los países del mundo, regulado por normas internacionales o acuerdos bilaterales” (p. 11).

Chabert (2005), indica que el comercio exterior, es el libre intercambio de mercancías (compra-venta) y la recepción-prestación de servicios, realizados entre personas físicas o jurídicas radicadas en países distintos.

Por lo que se puede deducir que el comercio internacional como el comercio exterior, están referidos a la importación y exportación de bienes, servicios y capital, con la diferencia que el primero se refiere al intercambio entre todos los países, mientras que el segundo, está referido al intercambio de un país con el resto de países.

2.2.2 Definición de Exportación.

Las exportaciones como tal han sido definidas de diversas maneras, aquí se dan a conocer algunas de ellas como la que contempla el BCR (2013), en su “Glosario de Términos Económicos”, hace mención al término “Exportación” (Export), al cual lo define como un registro de la venta al exterior de bienes o servicios realizada por una empresa residente dando lugar a una transferencia de la propiedad de los mismos.

Asimismo, el MINCETUR (2013), en el compendio “El ABC del Comercio Exterior”, indica que la exportación es la salida legal de mercancías nacionales o nacionalizadas, efectuada en determinadas

condiciones, para su uso o consumo en el exterior. Para ello se debe cumplir con una serie de requisitos legales y operativos establecidos por los distintos organismos involucrados en el proceso exportador.

Otra definición es la que nos proporciona ADEX (2011), como asociación que agrupa a los exportadores del Perú, en su publicación “Guía Práctica de Exportación”, indica que también es considerada como exportación, el ingreso de mercancías del resto del territorio nacional hacia la Zofra Tacna o CETICOS, a fin de ser destinadas posteriormente al extranjero.

“La Ley General de Aduanas”, define a la exportación como “El régimen aduanero que permite la salida del territorio aduanero de mercancías nacionales o nacionalizadas para su uso o consumo definitivo en el exterior” (ADUANAS, 2008, p. 20). Esta definición es aceptada por la Asociación de Exportadores, quien la hace suya en la publicación “Guía Práctica de Exportación” del año 2011.

“La Ley Orgánica de Aduanas” (1979) en el capítulo II, numeral 2 define a la exportación como “Salida legal de mercancías nacionales o nacionalizadas para su uso o consumo en el exterior.”

Osorio (2006), sintetiza a la exportación como la operación de salida de mercancías de un territorio aduanero y que produce como contrapartida una entrada de divisas.

Luego de tener en cuenta las definiciones citadas anteriormente, se puede concluir en que las exportaciones están constituidas por la venta o salida de bienes o servicios al exterior, lo que genera al mismo tiempo el ingreso de divisas.

2.2.3 Tipos de Exportación.

Las exportaciones son consideradas en el Perú, según el BCR (2013), como:

2.2.3.1 Exportaciones No Tradicionales.

El “Glosario de Términos Económicos”, describe a las exportaciones no tradicionales como aquellos productos de

exportación que tienen cierto grado de transformación o aumento de su valor agregado, y que históricamente no se transaban con el exterior en montos significativos. Legalmente, son todos los productos no incluidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF (BCR, 2013).

2.2.3.2 Exportaciones Tradicionales.

Estas se encuentran conformadas por los productos de exportación que históricamente han constituido la mayor parte del valor de nuestras exportaciones. Generalmente tienen un valor agregado menor que el de los productos no tradicionales. Están definidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF. Con excepción del gas natural que, a pesar de no aparecer en dicha lista, se considera como un producto tradicional (BCR, 2013).

2.2.4 Regímenes de Exportación.

La “Ley General de Aduanas” (2008), en su Título III, referido a los Regímenes de Exportación, considera los siguientes:

2.2.4.1 Exportación Definitiva.

El Título III, Capítulo I, Artículo 60 de la Ley General de Aduanas; indica que es el régimen aduanero que permite la salida del territorio aduanero de las mercancías nacionales o nacionalizadas para su uso o consumo definitivo en el exterior. La exportación definitiva no está afectada a ningún tributo. A continuación, las formas:

- a) Exportaciones por trámites simplificados: de conformidad con el Artículo 191 del Reglamento de la Ley General de Aduanas, el despacho de exportación de mercancías que por su valor no tengan fines comerciales o si los tuviera no son significativos para la economía del país, se podrá solicitar mediante una Declaración

Simplificada de Exportación. Dicha Declaración Simplificada es utilizada en:

- Muestras sin valor comercial.
 - Mercancías cuyo valor FOB no exceda de US \$ 5 000 dólares de los Estados Unidos de América.
- b) Exportaciones por trámite regular: también consideradas como exportaciones con valor comercial, se considera con valor comercial cuando el valor FOB de la exportación es superior a los US \$ 5 000 dólares de los Estados Unidos de América. En estos casos es obligatoria la intervención de un Agente de Aduanas y la presentación de los documentos aduaneros de una exportación normal (SUNAT, 2008).

2.2.4.2 Exportación Temporal para Reimportación en el Mismo Estado.

Del mismo modo el Título III, Capítulo II, Artículo 64 de la Ley General de Aduanas; indica que es el régimen aduanero que permite la salida temporal del territorio aduanero de mercancías nacionales o nacionalizadas con la finalidad de reimportarlas en un plazo determinado, sin haber experimentado modificación alguna, con excepción del deterioro normal por su uso.

No podrá incluirse en este régimen las mercancías cuya salida del país estuviera restringida o prohibida, salvo que estén destinadas a exposiciones o certámenes de carácter artístico, cultural, deportivo o similar y que cuente con la autorización del sector competente (SUNAT, 2008).

El Decreto Legislativo N° 668 (2013), establece que el Estado garantiza el derecho de toda persona natural o jurídica a realizar operaciones de comercio exterior sin prohibiciones ni restricciones de carácter para-arancelarias de ningún tipo, quedando por lo tanto sin efecto las licencias, dictámenes, visaciones previas

y consulares, registros y condicionamientos previos de cualquier naturaleza que afecten la exportación de bienes, con excepción de las medidas establecidas por razones de:

- a) Orden sanitario.
- b) Defensa al patrimonio cultural y del medio ambiente.
- c) Conservación y protección de la flora y fauna silvestre.
- d) Preservación del patrimonio genético nativo y mejoramiento de los cultivos.
- e) Defensa del orden.

2.2.5 Exportación Restringida.

La exportación restringida de bienes, son aquellos que se encuentran controlados o fiscalizados por los sectores, entidades o Ministerios correspondientes, los cuales requieren de una autorización previa emitida por autoridad competente antes de ser exportados.

Según la SUNAT (2004), las mercancías que se encuentran sujetas a restricción se encuentran agrupadas en el Procedimiento de Control de Mercancías Restringidas y Prohibidas, aprobado por Resolución de Superintendencia Nacional Adjunta de Aduanas N° 000332-2004-SUNAT, dentro de las que se encuentran, entre otros:

- a) Libros, revistas, mapas, cuadernos, diskettes, CD`s, videocasetes, planos o cualquier otro material en que se represente o se haga referencia a los límites del Perú, que requieren autorización mediante Resolución Directoral por parte del Ministerio de Relaciones Exteriores.
- b) Armas, municiones, explosivos y artículos conexos de uso civil que requieren autorización mediante Resolución Directoral por parte de la DICSCAMEC del Ministerio del Interior.
- c) Los productos e insumos químicos que directa o indirectamente estén destinados a la elaboración de la pasta básica de cocaína, pasta lavada, clorhidrato de cocaína, morfina base bruta, morfina base y heroína, deben contar con la autorización de la

Dirección de Insumos Químicos y Productos Fiscalizados del Ministerio de la Producción.

- d) Los recursos hidrobiológicos ornamentales y los cetáceos menores que son mantenidos en cautiverio que requieren opinión favorable del Ministerio de la Producción.
- e) Las Alpacas y Llamas tienen cuotas de exportación otorgadas por el Ministerio de Agricultura.
- f) Obras de arte, réplicas, libros con antigüedad de más de 100 años que requieren autorización del Ministerio de Educación a través del INC.
- g) Los especímenes de flora y fauna silvestres al estado natural, así como sus productos o sub-productos, sólo pueden exportarse para fines de investigación científica o de difusión cultural, salvo que provengan de viveros, centros de cría, reproducción o zoo criaderos registrados, los que podrán exportarse para cualquier fin.
- h) El Cedro y la Caoba como producto elaborado o piezas y partes de estas especies, cuya autorización depende del Ministerio de Agricultura a través de INRENA.
- i) Sólo productos de la uña de gato obtenidos mediante transformación química, industrializada o con mayor valor agregado.
- j) El guano de Isla previa comercialización en subasta pública por PROABONOS.

2.2.6 Exportación Prohibida.

La SUNAT (2013), dentro de la normatividad a su cargo, indica que son aquellos bienes cuya salida del país se encuentra prohibida por encontrarse en estado natural, teniendo el Estado la facultad de controlar la exportación de determinados productos con el fin de proteger y evitar la depredación de los recursos naturales.

La lista de productos de exportación prohibida se encuentra establecida en el Texto Único de Productos de Exportación Prohibida, aprobado por Decreto Supremo N° 070-93-EF, dentro de los que se encuentran, entre otros:

- a) Los animales vivos de la fauna silvestre.
- b) Especies vivas de vicuñas, chinchillas y guanacos, así como sus pelos finos y desperdicios de pelos finos.
- c) Carnes y despojos provenientes de especies en veda de la fauna silvestre.
- d) Pieles y otras partes de aves, con las plumas o con el plumón, plumas y partes de plumas, de las especies de la fauna silvestre que se encuentren en veda por el Ministerio de Agricultura.
- e) Productos de las aves de las especies de la fauna silvestre que se encuentren en veda por el Ministerio de Agricultura.
- f) Orquídeas de todas las especies silvestres.
- g) Plantas y partes de plantas de la flora silvestre al estado natural:
 - Tallos y sogas de curaré o ampihuasca
 - Ratanía en raíces
 - Corteza de chuchuhuasi
 - Berberis en raíces y tallos
- h) Pieles de reptiles en bruto (frescas, saladas, secas, encaladas o piqueladas)
- i) De las especies de animales silvestres que se encuentren vedadas por el Ministerio de Agricultura:
 - Pieles preparadas.
 - Cueros y pieles apergaminados.
 - Cueros y pieles agamuzados.
 - Recortes y demás desperdicios de cuero natural.
 - Peletería en bruto.
 - Peletería curtida o adobada, incluso ensamblada, en napas.

- Trapecios, cuadrados, cruces o presentaciones análogas, sus desperdicios y retales sin cocer.
 - Peletería manufacturada o confeccionada.
- j) Madera en bruto, incluso descortezada, desalburada o escuadrada.
- k) Madera sin aserrar longitudinalmente, o simplemente desbastada o redondeada, pero sin tornear, curva ni rebajar de otro modo.
- l) Hilados y tejidos de pelos finos de vicuña, chinchilla y guanaco, cardados o peinados.
- m) Objetos fragmentos y restos arqueológicos históricos y artísticos.

2.2.7 Indicadores de las exportaciones.

2.2.7.1. Valor FOB exportado.

Según “La Ley General de Aduanas” (2008) se entiende por valor FOB como un acuerdo de compraventa utilizado en el comercio internacional, donde se incluyen todos los costos de transporte de los bienes a la frontera aduanera, los derechos de exportación y el costo de cargar los bienes, en el medio de transporte utilizado, a menos que este último costo sea a cargo del transportista.

Según estadísticas obtenidas del portal web de SUNAT para la región de Tacna se observa que entre los años 2010 y 2017 las exportaciones tienen una leve tendencia positiva, llegando a valores del orden de los 157 millones de dólares. Respecto a las exportaciones en la región de Arica y Parinacota según datos obtenidos del portal web de Aduanas de Chile, podemos comentar que las exportaciones se estabilizaron en torno a los 174 millones de dólares aproximadamente.

2.2.7.2. Tipos de exportación.

Las exportaciones son consideradas en el Perú, según el BCRP (2013), como:

- a) Exportaciones No Tradicionales: el “Glosario de Términos Económicos”, describe a las exportaciones no tradicionales como aquellos productos de exportación que tienen cierto grado de transformación o aumento de su valor agregado, y que históricamente no se transaban con el exterior en montos significativos. Legalmente, son todos los productos no incluidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF (BCRP, 2013).
- b) Exportaciones Tradicionales: se encuentran conformadas por los productos de exportación que históricamente han constituido la mayor parte del valor de nuestras exportaciones. Generalmente tienen un valor agregado menor que el de los productos no tradicionales. Están definidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF. Con excepción del gas natural que, a pesar de no aparecer en dicha lista, se considera como un producto tradicional (BCRP, 2013).

2.3 Definición de Desarrollo Económico

Entendemos por desarrollo sólo aquellos cambios en la vida económica que no le son forzados de afuera, sino que surgen de dentro, de su propia iniciativa. Si sucede que estos cambios no se producen en la misma esfera económica, y que el fenómeno que nosotros llamamos desarrollo económico tiene su base sencillamente en el hecho de que los datos cambian y que la economía se adapta a ellos, entonces no deberíamos hablar de desarrollo económico porque no provoca fenómenos cualitativamente nuevos sino sólo procesos de adaptación de la misma calidad que los cambios en los datos naturales.

El desarrollo económico se define como el proceso en virtud del cual la renta real per cápita de un país aumenta durante un largo período de tiempo. En otros términos, el desarrollo es un proceso integral, socioeconómico, que implica la expansión continua del potencial económico, el auto sostenimiento de esa expansión en el mejoramiento total de la sociedad. También se conoce como proceso de transformación de la sociedad o proceso de incrementos sucesivos en las condiciones de vida de todas las personas o familias de un país o comunidad.

El desarrollo económico abarca más bien cinco pasos posibles:

- Introducción de un producto nuevo o de calidad nueva.
- Introducción de un nuevo método de producción.
- Creación de un nuevo mercado.
- Conquista de una nueva fuente de oferta de materias primas o de bienes semielaborados.
- Nueva organización empresarial (por ejemplo, creación de monopolios o ruptura de monopolios existentes).

Para Schumpeter (2000) el desarrollo económico es un proceso nuevo de producción, que implica nuevas combinaciones de factores, que necesita financiamiento por dinero creado, que no es función de las variables y funciones previas del sistema económico, sino que supone un cambio discontinuo en la historia de la economía real, y que tiende a concentrarse en algunos sectores del sistema económico.

Robert Merton Solow (Anónimo, 2010), define el desarrollo económico como “el incremento en la inversión en capital humano, que puede contrarrestarse el efecto de la desigualdad social y conformar un pronto incremento de la productividad con medidas crecientes de equidad” (p. 5).

La Real Academia de la Lengua (XV edición) se define La palabra desarrollo económico como: “Evolución progresiva de una economía hacia mejores niveles de vida.”

El desarrollo conjuga la capacidad de crecimiento con la capacidad de transformación de la base económica y con la capacidad de absorción social de los frutos del crecimiento. Además implica una elevación sostenida del ingreso real

por habitante, un mejoramiento de las condiciones de vida y de trabajo, una composición equilibrada de la actividad económica, una difusión generalizada de los beneficios del progreso entre toda la población, una efectiva autonomía nacional de las decisiones que afectan fundamentalmente el curso y el nivel de la economía, una elevada capacidad de transformación de las condiciones determinantes, en lo institucional y lo material, de la vida económica, social y cultural del país, una aptitud de la sociedad para el disfrute pleno de los dones económicos y culturales, que en esencia constituyen la denominada calidad de vida.

2.3.1 Factores Influyentes en el Desarrollo Económico.

Para Amate & Guarnido en su trabajo “Factores determinantes del desarrollo económico y social” del año 2011 adonde plica un modelo lineal con el que se pretende explicar el desarrollo económico y social a través de un conjunto heterogéneo de determinantes que incluye variables económicas, sociales, geográficas, demográficas, aquellas que reflejan las infraestructuras físicas y variables institucionales.

Naturaleza económica:

- PIB per cápita
- Tipo de cambio
- Inflación
- Tasa de desempleo
- Inversión

Naturaleza Social, Geográfica, Histórica y Demográfica

- Índice de desarrollo humano
- Esperanza de vida al nacer
- Pobreza
- Tasa de alfabetización

Naturaleza Infraestructura

- Energías renovables
- Infraestructura transporte por carretera

- Telefonía móvil
- Internet

Naturaleza Institucional

- Libertad civil
- Libertad económica
- Derechos políticos

2.3.2 Modelos de desarrollo económico.

El desarrollo económico local “se refiere al impulso de procesos de crecimiento económico y acumulación de capital en territorios sub nacionales, municipios o regiones concretas” (Villacorta, 2005, p. 11), es decir, a la generación de riqueza y la expansión democrática de la misma, a través de ampliar las oportunidades de empleo e ingreso de las amplias mayorías de la población. Con la puesta en marcha del desarrollo económico local, un territorio, ya sea municipio, región o departamento, estará pues apostando y éstos serán sus resultados esperados- a la activación de la economía local, el aumento de ingresos y empleo de la mayoría de pobladores y pobladoras, el incremento de la productividad, la mejora de la calidad del empleo y la ampliación de la recaudación e inversión municipal. En un sentido más amplio y como saldo de todo ello, el desarrollo económico local ofrece una contribución sustantiva a la mejora sistemática de la calidad de vida de la mayoría de ciudadanos y ciudadanas en el territorio.

En esa perspectiva, el desarrollo económico local busca transformar las dinámicas económicas dentro de un territorio, para que sean competitivas y sostenibles. Incluye un proceso sistemático de innovaciones estructurales en campos como el financiamiento, la tecnología y la organización y requiere de algunos factores específicos que dan lugar al modelo.

Según Alburquerque y Cortés (2001) el modelo de desarrollo económico es el siguiente:

- La dinamización de las empresas existentes.

- La creación o atracción de nuevas empresas y de más y mejores inversiones.
- El fortalecimiento de la capacidad empresarial y organizativa y de su articulación a la tradición productiva de la localidad o la región.
- La integración y diversificación de la estructura productiva.
- El fomento del empleo.
- El mejoramiento de los recursos humanos del territorio.
- El impulso coordinado de programas y proyectos específicos en función de lo anterior.

En resumen, podemos decir con Albuquerque y Cortés que el desarrollo económico local “se trata de un proceso de transformación de la economía y la sociedad de un determinado territorio, orientado a superar las dificultades y exigencias del cambio estructural en el actual contexto de creciente competitividad y globalización económica, así como de mayor valorización de la sostenibilidad ambiental, a fin de mejorar las condiciones de vida de la población de ese territorio” (2001).

Modelo según Vargas (2013):

El autor utiliza un modelo acotado para explicar el desarrollo económico y social a través de un conjunto de variables económicas, sociales, geográficas, demográficas, aquellas que reflejan en la sociedad. Cabe resaltar que los indicadores mencionados en el modelo son una serie de datos estadísticos que permiten la situación en la que se encuentra un país o región, siendo señales resultantes del comportamiento de las principales variables económicas, financieras y monetarias que a través de un análisis se observa entre un período de tiempo.

- Población Económicamente Activa (PEA): Según el autor comenta que la población activa de un país (u otra entidad geográfica) está compuesta por toda persona en edad laboral que o bien trabaja en un empleo remunerado (población ocupada) o bien se halla en plena búsqueda de empleo

(población desocupada). Por tanto, la población activa se divide en dos grupos, los empleados y los desempleados. La fracción de población activa que busca empleo, pero no es capaz de encontrarlo determina la tasa de desempleo.

- Índice de Desarrollo Humano (IDH): Es un indicador del desarrollo humano por país, elaborado por el Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD). Se basa en un indicador social estadístico compuesto por tres parámetros: vida larga y saludable, educación y nivel de vida digno.
- Producto Interno Bruto (PIB): Se refiere al valor monetario de la suma de bienes y servicios finales producidos por una economía en un período determinado. Es el indicador que muestra cómo se encuentra la economía en general del país, para el caso de México la publicación es cada tres meses.
- Tasa de Inflación: La inflación es la elevación sostenida de los precios de los bienes y servicios. Una tasa, por otra parte, es un coeficiente que expresa la relación entre dos magnitudes. Ambos conceptos nos permiten acercarnos a la noción de tasa de inflación, que refleja el aumento porcentual de los precios en un cierto período temporal.
- Balanza comercial: La balanza comercial forma parte de la balanza de pagos de un país. Esta balanza solo incluye las importaciones y exportaciones de mercancías, es decir, que no contempla la prestación de servicios entre países, ni la inversión o movimientos de capitales.
- PIB per cápita: La renta per cápita, PIB/PBI per cápita o ingreso per cápita, es la relación que hay entre el PIB (producto interno bruto) y la cantidad de habitantes de un país. Para conseguirlo, hay que dividir el PIB de un país entre su población.

2.3.3 Selección del Modelo de Desarrollo Económico en la presente investigación.

El desarrollo económico local, debe expresar las características fundamentales de éste, es decir, ser producto de la concertación de actores, formar parte de un proyecto integral de territorio y estar en función de la creciente y sistemática mejora de la calidad de vida de la gente.

Adicionalmente, es una dimensión que debe estar articulada a las otras dimensiones del desarrollo local (social, política, ecológica, cultural), no se puede impulsar de manera aislada o desarticulada de ellas, si se pretende que despliegue toda su potencialidad. Pero el desarrollo económico local tiene, además, un rasgo principal y específico, que constituye su sello y su valor agregado: que introduce el ingrediente económico. El crecimiento económico es algo que las otras dimensiones no aportan y sin el cual, no hay desarrollo local. De aquí que diferentes analistas y expertos, tanto en Europa como en América Latina, coincidan en definir el desarrollo económico local como uno de los componentes fundamentales del desarrollo local y sitúan su objetivo principal en la generación de mayor bienestar a la población del territorio - sea éste un municipio o una región -, por medio de la dinamización de la economía local.

Según Bautista (2017) el modelo del desarrollo económico descansa sobre las siguientes variables:

- PEA (Población Económicamente Activa): es aquella en la que se realiza una actividad económica de por lo menos una hora. Aplicable para personas mayores a 12 años con un trabajo temporal o permanente.
- PEI (Población Económicamente Inactiva): es la población estudiantil, dedicada a las labores domésticas, jubilados y pensionados.

- PIB (Producto Interno Bruto): medible en dólares por habitante, es la producción total de bienes y servicios para su uso final dentro de un país.
- IPC (Ingreso Per Cápita): indica el promedio de ingresos por habitante en un año. Este se relaciona con la cantidad de bienes y servicios que puede disponer un individuo.
- IDH (Indicador de Desarrollo Humano): mide el estado de desarrollo de un país considerando los indicadores de salud, educación, esperanza de vida e ingreso per cápita.

2.3.4 Fundamentación de los Indicadores del Desarrollo Económico.

2.3.4.1 Población Económicamente Activa – PEA.

Para empezar con el análisis y a fin de tener una visión más amplia del concepto de la PEA y solo con un afán académico, tomaremos las siguientes definiciones como referencia.

Según la Organización Internacional del Trabajo, OIT, tomado del diccionario de Economía y Finanzas de Tamames y Gallego (1995), la Población Económicamente Activa son todos los ocupados más los que están buscando empleo. La población activa puede medirse en relación con la población total o más rigurosamente, tomando como base aquella parte de la población que está en edad de trabajar.

Según (Larraín& Sachs, 2002, pág. 555) (Macroeconomía en la Economía Global), “La PEA es equivalente a la Fuerza Laboral y se define como todas las personas que tienen o buscan un Empleo; esta es la suma de los empleados más los desempleados. Los individuos que no están ni empleados ni buscando trabajo se consideran fuera de la fuerza laboral”.

Blanchard (2012), en su obra titulada “Macroeconomía”, afirma que la PEA está formada por las personas que están trabajando (ocupadas) o buscando trabajo (desempleadas).

De lo anterior podemos definir su forma conceptual y su estructura de cálculo:

$$PEA = \text{Ocupados} + \text{Desocupados}$$

Donde:

Ocupados: Todas las personas en edad de trabajar que, durante la semana de referencia, trabajaron al menos una hora, recibiendo un pago en dinero o en especie, o un beneficio de empleado/empleador o cuenta propia.

Desocupados: todas las personas en edad de trabajar, que no tuvieron un empleo durante la semana de referencia.

Perú y Chile utilizan “la semana anterior a la encuesta” como periodo de referencia de acuerdo a la recomendación dada en la decimotercera Conferencia Internacional de Estadígrafos del Trabajo (13° CIET) de la OIT realizada en 1982, donde se estipuló que el periodo de referencia de la condición de actividad (empleo, desempleo e inactividad) de la población en edad de trabajar debía ser corto, tal como una semana o un día.

Otro concepto implícito en los anteriores es el de “edad de, o para trabajar” ya que según cada realidad de cada país ésta puede variar.

Según el código del trabajo chileno, expresa que se considerarán mayores de edad y pueden contratar libremente la prestación de sus servicios, los mayores de 18 años. Sin embargo, la misma norma autoriza excepcionalmente a los mayores de 15 y menores de 18 años a celebrar contratos de trabajo. Por último, en situaciones calificadas y con la autorización de su representante legal o del respectivo Tribunal de Familia, se permitirá que menores de 15 años, celebren contratos de trabajo con personas o entidades dedicadas al teatro, cine, radio, televisión, circo u otras actividades similares.

Por su parte Perú, establece que el Ministerio de Trabajo otorgará permisos de trabajo a los adolescentes y llevará un registro de adolescentes que trabajan. La edad mínima será de 14 años para labores agrícolas no industriales, de 15 años para labores industriales, comerciales o mineras, y de 16 años para labores de pesca industrial. Excepcionalmente podrá otorgar autorizaciones a partir de 12 años. El trabajo de los adolescentes entre los 12 y 14 años no excederá de cuatro horas diarias ni de 24 horas semanales. El trabajo de los adolescentes entre 15 y 17 años no excederá de 6 horas diarias ni de 36 horas semanales. Se prohíbe el trabajo nocturno, se podrá autorizar excepcionalmente para menores de 15 a 17 años.

Cabe mencionar que en el organismo encargado de medir la PEA es, en el caso de Chile el Instituto Nacional de Estadísticas, INE y en el caso de Perú, el Instituto nacional de Estadísticas e Informática, INEI. Y al igual que la mayoría de los países utilizan encuestas y censos de población para su cálculo.

En otras palabras, cuando hablamos de PEA, no referimos a las personas que participan del mercado de trabajo, o sea constituyen su fuerza laboral, además nos ayuda en el análisis de la evolución de la oferta de trabajo y nos da una noción de la situación del empleo de un país.

2.3.4.2 Población Económicamente Inactiva -PEI.

También denominada población no económicamente activa, se refiere a todas las personas en edad de trabajar, distintos de los ocupados y desocupados que no participan en la producción de bienes y servicios porque no necesitan, asimismo no pueden o no están interesadas en tener actividad remunerada., este dato muestra la población que responde a las siguientes razones de inactividad:

- Razones estacionales
- Razones de desaliento

- Razones temporales
- Razones familiares permanentes
- Razones de estudio
- Razones de pensión o montepiado
- Razones de jubilación
- Razones de salud permanentes
- Sin deseos de trabajar

2.3.4.3 Producto Bruto Interno – PBI.

Según el MEF (2013), el PBI “es el valor monetario de los bienes y servicios finales producidos por una economía en un período determinado” (p. 51).

Producto se refiere a valor agregado; interno se refiere a que es la producción dentro de las fronteras de una economía; y bruto se refiere a que no se contabilizan la variación de inventarios ni las depreciaciones o apreciaciones de capital.

Mankiw (2009), en su obra “Principios de Economía” define al PBI como: “Valor del mercado de todos los bienes y servicios finales producidos en un país durante un determinado periodo de tiempo” (p. 351).

Sin embargo, Stiglitz (2004), indica que Producto Bruto Interno, es la medida más común del desempeño económico de una nación. El PBI es el valor de mercado de todos los bienes finales producidos en un país durante un periodo, sin que importe quienes son los dueños de los factores de producción.

Y el INEI (2001), en su publicación “Resumen Metodológico para la Medición del Producto Bruto Interno”, define al mismo como el valor total de los bienes y servicios generados en el territorio económico durante un período de tiempo, que generalmente es un año, libre de duplicaciones. Es decir, es el Valor Bruto de Producción menos el valor de los bienes y servicios

(consumo intermedio) que ingresa nuevamente al proceso productivo para ser transformado en otros bienes.

Los economistas, analizan al PBI de una manera fría, son cifras, que indican algo en un momento determinado; lo que se debe considerar que no solo son cifras, sino indicadores de cómo evoluciona la economía del país. Como indicador es el más completo e importante de la economía por su capacidad de sintetizar, representar y explicar el comportamiento de la misma.

Se puede catalogar que el Producto Bruto Interno puede ser de dos tipos, según Tucker (2001) estos son:

- PBI Nominal: en la obra “Fundamentos de Economía”, Tucker, afirma que es el valor de todos los bienes finales con base en los precios existentes durante el periodo de producción. Al PBI nominal también se le conoce como PBI monetario o corriente.

El PBI nominal crece en tres formas: Primero, la producción aumenta y los precios permanecen constantes. Segundo, los precios aumentan y la producción es constante. Tercero, el caso típico es que tanto la producción como los precios aumenten.

- PBI Real: el PIB real se refiere al valor total de los bienes y servicios producidos por un país, sin tener en cuenta la inflación ocurrida en el periodo respectivo. El PIB real es igual al PIB nominal deflactado según el incremento del índice de precios al consumidor (Tucker, 2001).

Campos (2014), sostiene que el PBI es importante, porque el crecimiento económico es una cadena cíclica, es decir, todo lo que producen las empresas (bienes o servicios) es consumido; esto representa más ingresos y mejores utilidades para las compañías, lo que se traduce en capacidad para contratar personal, que, en otras

palabras, afecta a ese mismo consumidor dependiendo de cómo se comporte el PBI.

Entre más empleo se genere, más capacidad de consumo tienen los hogares. Entonces, un mayor crecimiento del PBI, se ve reflejado en mayor consumo y en mayor capacidad de adquisición de las personas.

Por esta razón, es importante que PBI crezca, porque quiere decir que hay más empleo en el país.

2.3.4.4 Producto Bruto Interno Per Cápita.

EL PBI per cápita es la relación entre el valor total de todos los bienes y servicios finales generados durante un año por la economía de una nación o estado y el número de sus habitantes en ese año. Puede ser expresado a valores de mercado o a valores básicos.

Fórmula de cálculo:

$$\text{PIB per cápita} = \text{PBI}/\text{P}$$

PBI : Total del Producto Bruto Interno.

P : Población estimada a mitad del año

El PBI per cápita representa el valor monetario de todos los bienes y servicios finales generados en el país, que le correspondería a cada habitante en un año dado si esa riqueza se repartiera igualitariamente. En el contexto internacional, generalmente los países con mayor PIB per cápita tienen una base material más extensa para impulsar el desarrollo social y educativo de su población.

La utilidad de este indicador se utiliza internacionalmente para expresar el potencial económico de un país, en el presente estudio recolectaremos datos de las regiones de Tacna y Arica pertenecientes a los países de Perú y Chile respectivamente. Debido a que el estándar de vida tiende generalmente a incrementarse a medida que el PIB per cápita aumenta, éste se utiliza como una

medida indirecta de la calidad de vida de la población en una economía.

2.3.4.5 Índice de Precios al Consumidor – IPC.

Representa el costo de una canasta de bienes y servicios consumida por una familia representativa.

La inflación, medida por el IPC es la tasa de variación porcentual que experimenta este índice en el periodo de tiempo considerado.

El IPC resulta ser más adecuado para conocer la evolución de los precios de bienes y servicios que usualmente adquieren los consumidores, refleja la forma apropiada como se ha encarecido la vida, pues indica el dinero que hace falta para mantener el nivel de vida anterior.

2.3.4.6 Índice de Desarrollo Humano – IDH.

El Índice de Desarrollo Humano (IDH) nace como una iniciativa de los economistas MahbubulHaq (Paquistán) y AmartyaSen (India) en el año 1990 y tiene como objetivo medir el “desarrollo humano” a través de una sola cifra. Este indicador comienza a utilizarse como una alternativa a la clasificación del progreso de los países, que, hasta ese momento, solo se realizaba en base al nivel de su Producto Interno Bruto (PIB) y PIB per Cápita.

El IDH es utilizado desde ese mismo año por el Programa de las Naciones Unidas para el desarrollo (PNUD), en su informe anual y se ha convertido en el indicador estándar para los estudios de desarrollo y bienestar entre países.

Debemos tener claro que el concepto de “desarrollo humano” es distinto al de “crecimiento económico” o al de “desarrollo económico”. De acuerdo a Rao (1991), el primer concepto se refiere a un crecimiento del producto, sin importar si éste permite o no una ampliación de las posibilidades de consumo; el segundo denota una ampliación de posibilidades de consumo de

bienes y servicios, pero no en otros ámbitos; el tercero se refiere a la ampliación de posibilidades de elección más allá del ámbito del consumo, puesto que abarca la oportunidad de desarrollar y utilizar las capacidades humanas.

El IDH está compuesto de tres dimensiones básicas:

- Salud – Esperanza de Vida
- Educación – (Media de años de escolaridad y Años de escolarización previstos).
- Ingreso – (Producto Interno Bruto, PIB/PPA, expresado en dólares).

Y su cálculo resulta del simple promedio de los índices de los componentes,

$$\text{IDH} = I_{\text{Salud}}^{1/3} * I_{\text{Educación}}^{1/3} * I_{\text{Ingresos}}^{1/3}$$

Cada dimensión se expresa en valores mínimos y máximos con valores entre 0 y 1. El nivel de logro de cada dimensión se calcula contrastando los valores observados de cada variable con valores mínimos y máximos normativos definidos para cada indicador.

Índice de la Dimensión:

$$\frac{\text{Valor observado} - \text{valor mínimo}}{\text{Valor máximo} - \text{valor mínimo}}$$

Su utilización implica reconocer el hecho de que, dada la no existencia de un vínculo automático entre crecimiento económico y desarrollo humano, la verdadera medida del éxito de una sociedad debe centrarse en la manera en que los logros económicos se traducen en beneficios y oportunidades concretas para las personas.

2.4 Definición de Conceptos

Adex: Asociación de Exportadores, es una institución empresarial fundada en 1973 para representar y prestar servicios a sus asociados: exportadores, importadores y prestadores de servicios al comercio internacional.

Drawback: Es un régimen aduanero mediante el cual se restituyen en forma total o parcial los importes abonados en concepto de tributos que hayan gravado a la importación para consumo, siempre y cuando los mismos bienes fueren exportados para consumo.

Exportaciones: Venta de bienes y/o servicios desde un país al resto del mundo, estas operaciones comerciales se registran en balanzas denominadas de bienes cuando se exportan solo mercancías y balanza de servicios cuando se exportan intangibles como seguros, comunicaciones, fletes, pasajes, viajes, intereses entre otras cuentas. Se valorizan a precio FOB.

FOB (Free on Board - Libre a Bordo): Significa que la mercadería es puesta a bordo del barco con todos los gastos, derechos y riesgos a cargo del vendedor hasta que la mercadería haya pasado la borda del barco, con el flete excluido. Exige que el vendedor despache la mercadería de exportación. Este término puede usarse solamente para el transporte por mar o vías acuáticas interiores.

PIB: Producto Interior Bruto o Producto Bruto Interno.

Régimen Aduanero: Se entiende por régimen aduanero el conjunto de operaciones orientadas a darle un destino aduanero específico a una mercancía, de acuerdo con la declaración presentada por el interesado en la forma prescrita por las normas.

Región Arica y Parinacota: Es una de las dieciséis regiones en que se divide la República de Chile, y está compuesta por 2 provincias: Arica y Parinacota, y cuatro comunas: Arica, Camarones, Putre y General Lagos, siendo su capital regional Arica, que fue creada el 8 de octubre de 2007, al entrar en vigor la Ley 20175.

Región Tacna: Se considera en el Perú a una de las 25 regiones en que territorialmente se divide el Perú. La región Tacna comprende cuatro provincias:

Tacna, Tarata, Candarave y Jorge Basadre que en conjunto cuentan con 27 distritos.

Valor Agregado Bruto: Es el valor adicional que adquieren los bienes y servicios al ser transformados durante el proceso productivo.

Valor Bruto De La Producción: Es la suma total de los valores de los bienes y servicios producidos por una sociedad, independientemente de que se trate de insumos, es decir, bienes intermedios que se utilizan en el proceso productivo o de artículos que se destinan al consumidor final.

Valor FOB: Es el valor de mercado en las fronteras aduaneras de un país de las exportaciones de mercaderías y otros bienes, incluidos todos los costos de transporte de los bienes a la frontera aduanera, los derechos de exportación y el costo de cargar los bienes, en el medio de transporte utilizado, a menos que este último costo sea a cargo del transportista.

Ventaja Absoluta: Un país incurre en costos al producir bienes, estos costos se miden en unidades de algún factor escaso (trabajo o capital, por ejemplo), aunque se puede medir en unidades monetarias. Un país tiene ventajas absolutas en la producción de un bien si éste es más barato de producir que en otro país.

Desarrollo Económico: Capacidad de producir y obtener riqueza, además éste puede ser tanto a nivel del desarrollo personal como aplicado también a países o regiones. Ya sea en uno o en otro caso, el desarrollo está ligado al sustento y la expansión económica de modo tal que garantice el bienestar, se mantenga la prosperidad y satisfaga las necesidades personales o sociales de las personas.

Capítulo III

Marco Metodológico

3.1 Hipótesis

3.1.1 Hipótesis General.

En la región de Arica y Parinacota, las exportaciones no impactan en la PEA, IPC, PBI, PBI per cápita e IDH, pero si, en la PEI. Mientras que, en la Región Tacna, las exportaciones no impactan en el IPC, PBI, PBI per cápita, pero si influye en la PEA, PEI y el IDH. Por tanto, las exportaciones si ejercen influencia en el desarrollo económico básicamente en las tres variables (PEA, PEI y el IDH).

3.1.2 Hipótesis Específicas.

- a) La evolución de las exportaciones en el periodo 2010 - 2017 en la región fronteriza de Arica y Parinacota se caracteriza por presentar una tendencia estable, donde el pico más alto fue durante el año 2013 y el más bajo en el 2010.
- b) La evolución de las exportaciones en el periodo 2010 - 2017 en la región fronteriza de Tacna se caracteriza por presentar una tendencia ascendente, donde los picos más altos fueron durante los años 2013 y 2017.
- c) La evolución del desarrollo económico en el periodo 2010 - 2017 en la región fronteriza de Arica y Parinacota se caracteriza por una tendencia positiva de crecimiento del PBI, del PBI per cápita y del IDH, por otro lado, la PEA y la PEI presentan una tendencia estable y por último el IPC presenta una tendencia variable.
- d) La evolución del desarrollo económico en el periodo 2010 - 2017 en la región fronteriza de Tacna se caracteriza por una tendencia

- e) positiva de la PEI y del IDH, por otro lado, el PBI y el PBI per cápita presentan en general una tendencia negativa, la PEA presentan una tendencia estable y por último el IPC presenta una tendencia variable.

3.2 Variables

3.2.1 Identificación de la Variable Independiente.

- Las Exportaciones

3.2.1.1 Indicadores.

Tipo de exportaciones

Valor FOB exportado

3.2.1.2 Escala de Medición.

Alta

Regular

Bajo

3.2.2 Identificación de la Variable dependiente.

- Desarrollo económico

3.2.2.1 Indicadores.

Población económicamente activa - PEA

Población económicamente inactiva – PEI

Índice de precios al consumidor – IPC

Producto bruto interno – PBI

Producto bruto interno per cápita – PBI per cápita

Índice de desarrollo humano – IDH

3.2.2.2 Escala de Evaluación.

Alto

Regular

Bajo

3.2.3 Variables Intervinientes.

- Normativa
- Contracción del mercado internacional
- Dólar
- Tratados y convenios

– Capacidad productiva

3.3 Tipo y Diseño de Investigación

3.3.1 Tipo.

El Tipo de Investigación a realizar es básica, debido a que no se pretende intervenir en los fenómenos observados, para modificar su comportamiento. Por el manejo de datos se trata de una investigación cuantitativa.

3.3.2 Diseño de Investigación.

Se adoptó el diseño no experimental, por tiempo se trata de una investigación longitudinal. Por el manejo de las variables es una investigación explicativa.

3.4 Nivel de Investigación

Según el grado de complejidad la presente investigación es de nivel explicativo.

3.5 Ámbito de Estudio

El ámbito de la investigación se limita a los conocimientos sobre el comercio internacional y el desarrollo económico fronterizo. Investigación que se realizara en las regiones de Arica y Parinacota y de Tacna, siendo el tiempo social de investigación el periodo 2010 al 2017.

3.6 Población y Muestra

3.6.1 Unidad de Estudio.

Las unidades de estudio están conformadas por la población y las empresas exportadoras.

3.6.2 La Población.

La población está formada por las regiones fronterizas de Arica y Parinacota – Chile y de Tacna -Perú. La región de Tacna según el Censo del 2017 tiene una población de 351332 habitantes y actualmente la actividad de exportación la realizan 48 empresas exportadores, por otro lado, la región de Arica y Parinacota según el Censo 2017 realizado por el Instituto Nacional de Estadísticas, tiene una población de 226068

habitantes y según el Servicio Nacional de Aduanas de Chile en total 163 empresas tuvieron alguna actividad exportadora el año 2017.

3.6.3 Muestra.

La muestra para el caso de la región de Arica y Parinacota es el universo de la población.

La muestra para el caso de la región de Tacna es el universo de la población.

3.6.4 Selección de la Muestra.

La selección de la muestra es probabilística, y la selección de las unidades muestrales se realizó mediante el método de selección simple.

3.7 Procedimiento, Técnicas e Instrumentos

3.7.1 Procedimiento.

En el presente trabajo de investigación se realizó por el mismo investigador, de manera personal y su fuente principal fue la información secundaria, la misma que se obtuvo de las Instituciones Gubernamentales mediante sus paginas oficiales en la web.

3.7.2 Técnicas.

- Para la variable exportaciones se utilizará la técnica documental.
- Para la variable desarrollo económico se utilizará la técnica documental.

3.7.3 Instrumento para la Recolección de Datos.

- El instrumento para la variable exportaciones, será la ficha documental
- El instrumento para la variable desarrollo económico, será la ficha documental.

3.7.4 Procesamiento, presentación Análisis e Interpretación de los Datos.

- El procesamiento de la información se realizó construyendo una base de datos Excel, para luego trabajarlas con el aplicativo estadístico SPSS 24.0

- La presentación y organización de los datos se realizará mediante tablas de frecuencias y los gráficos de barras y gráfico axial.
- El análisis se realizó mediante estimaciones puntuales, la aplicación de medidas de tendencia central y medidas de dispersión (frecuencia porcentual, la media aritmética, desviación estándar). Para el caso de la comprobación de las hipótesis se realizó mediante Coeficiente de correlación Pearson y Spearman.
- Finalmente se interpretó la información utilizando métodos inductivo y deductivo.

Capítulo IV

Resultados de Investigación

4.1 Descripción del Trabajo de Campo

Con el fin de recopilar toda la información relevante para determinar el impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones fronterizas de las regiones de Arica y Parinacota y Tacna, se recurrió a información secundaria obtenida de las instituciones gubernamentales que generan data respecto de las variables en estudio. Para tal efecto se visitó y recopiló desde las respectivas páginas web oficiales toda la información necesaria. Luego, los resultados son analizados, interpretados y comprobados empleando para ello el soporte informático SPSS 24.0, cabe mencionar que se plantearon objetivos específicos, los cuales serán desarrollados, con el propósito de poder cumplir el objetivo general.

4.2 Diseño de la Presentación de Resultados

La investigación siguió la siguiente hoja de ruta:

- Primeramente, se identificó los organismos oficiales y los medios de comunicación gubernamentales del estado mediante sus páginas web.
- Seguidamente se procedió a extraer la información registrándola en las fichas documentales, de cada una de las variables.
- Se clasificó la información recopilada para luego procesarla mediante hojas de cálculo Excel y el software estadístico SPSS 22.0
- La presentación de la información se realizó mediante tablas de frecuencias y gráficos de barras y axiales.
- Para la selección de los estadísticos se procedió a realizar las pruebas de normalidad.

- Finalmente se realizaron las pruebas de hipótesis y de Coeficiente de correlación de Pearson y Spearman.

4.3 Presentación de Resultados

4.3.1 Resultados del impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones fronterizas de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 - 2017

Tabla 1.

Exportaciones totales (millones US\$).

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
A y P	138	178	226	232	218	180	174	167
Tacna	98	131	135	157	155	146	152	157

Nota: Datos obtenidos de las páginas web de Aduanas de Chile y SUNAT de Perú.

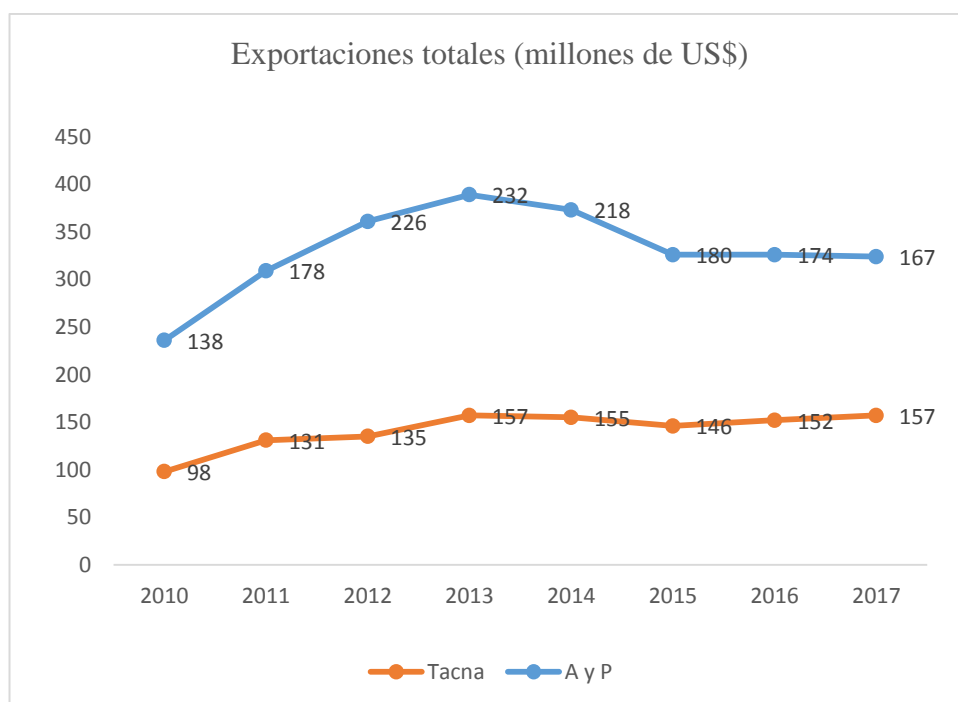


Figura 1. Exportaciones totales.

Fuente: Elaboración Propia

Su interpretación:

La tabla 1 presenta la información del total del valor FOB de las exportaciones expresadas en millones de dólares americanos, en ella

apreciamos que el año 2013 el valor de las exportaciones fue la más alta en ambas regiones en relación a los demás años de estudio.

En relación a los resultados de las exportaciones en la región de Arica y Parinacota se observa que el periodo analizado (2010 – 2017) no presenta una tendencia estable, por el contrario, el periodo el 2010 -2013 presenta un incremento constante de las exportaciones llegando el 2013 a un valor de 232 millones de dólares.

Entre los años 2013 – 2015 las exportaciones disminuyeron hasta los 180 millones de dólares. finalmente, entre los años 2015 – 2017, las exportaciones se estabilizaron en torno a los 174 millones de dólares, presentando una tasa de crecimiento promedio para todo el periodo de 4% aproximadamente.

Respecto a la región Tacna, se observar que entre los años 2010 y 2017 las exportaciones tienen una leve tendencia positiva, llegando a cifras del orden de los 157 millones de dólares, presentando una tasa de crecimiento promedio para todo el periodo de 6% aproximadamente.

Finalmente comparando las exportaciones entre las regiones de Arica y Parinacota y Tacna se puede apreciar que la región chilena tiene mayor volumen de exportación en el histórico comparativo, dado que su promedio entre los años 2010 y 2017 es 189 millones de dólares y el de Tacna es de 141 millones de dólares.

Tabla 2.

Población (miles de personas).

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
A y P	218.906	222.916	226.993	231.034	235.081	239.126	243.149	247.129
Tacna	320.021	324.498	328.951	333.276	337.583	341.838	346.013	351.332

Nota: Datos obtenidos del Instituto Nacional de Estadísticas de Chile, Estimación Censo 2002 y del Instituto Nacional de Estadísticas e Informática del Perú - Censos Nacionales de Población y Vivienda.

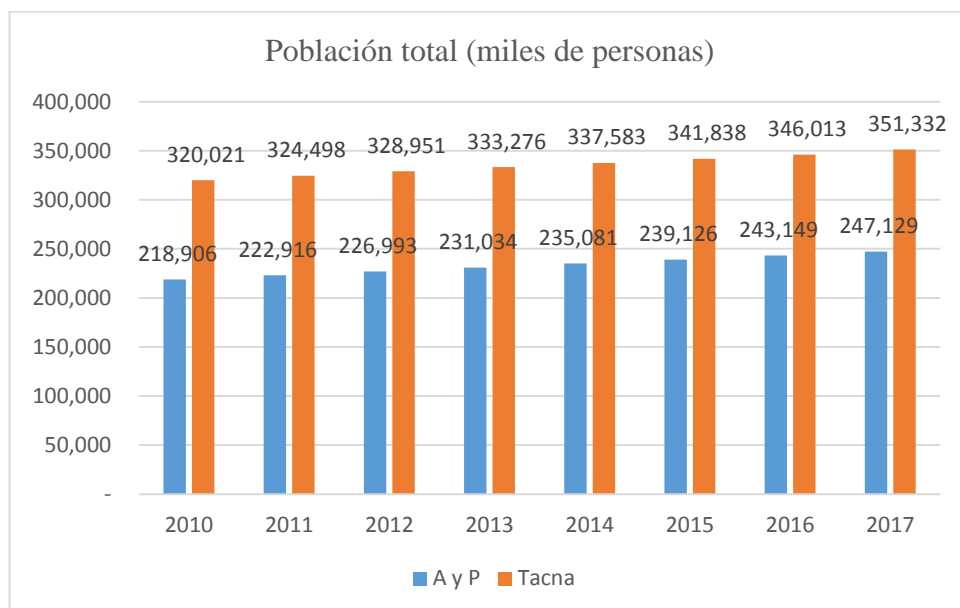


Figura 2. Población total.

Fuente: Elaboración Propia

Su interpretación

La tabla 2 nos muestra la evolución de la población total en las regiones de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 -2017.

En este periodo la población promedio en las regiones ha sido de 233.042 habitantes y 335.439 habitantes respectivamente, con una tasa de crecimiento promedio de 1,75% y 1,34%.

También se observa una diferencia aproximada de 100.000 habitantes en la población total en favor de la región Tacna.

Tabla 3.

Población económicamente activa (miles de personas).

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
A y P	86,04	84,22	81,29	80,47	78,25	78,49	78,57	78,21
Tacna	176,00	178,00	179,00	180,00	183,00	180,00	182,00	182,50

Nota: Datos obtenidos del Instituto Nacional de Estadísticas de Chile, INE y del Instituto Nacional de Estadísticas e Informática del Perú, INE.

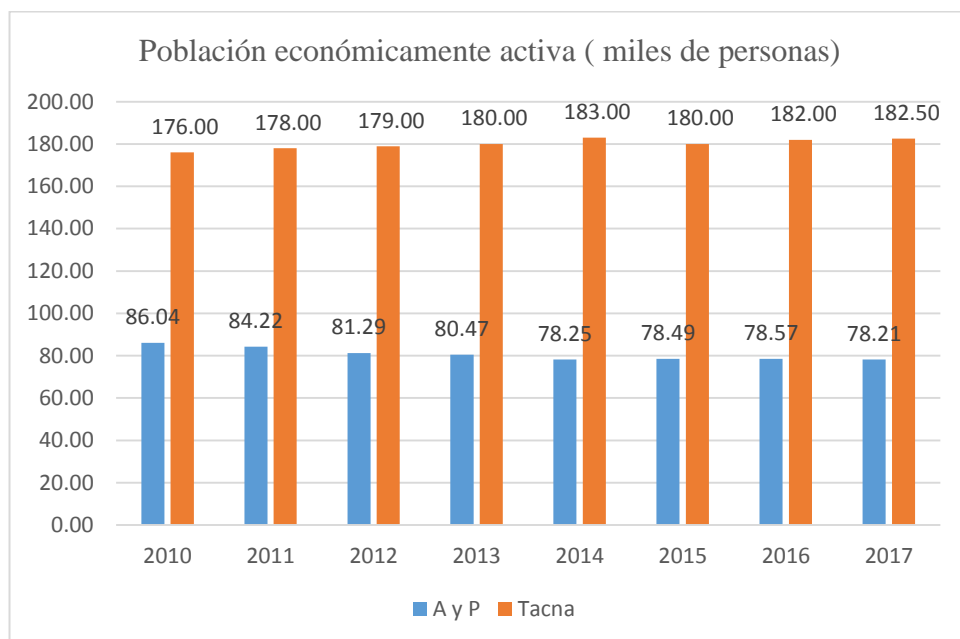


Figura 3. Población económicamente activa.

Fuente: Elaboración Propia

Su interpretación:

La tabla 3 muestra la evolución de la población económicamente activa – PEA, en las regiones de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 -2017.

En este periodo la PEA promedio de las regiones ha sido de 80.690 personas y 180.060 personas respectivamente, con una tasa de crecimiento promedio de 1,34% y 0,52%.

Asimismo, se observa que la PEA de la región Tacna es el doble que el registrado en la región de Arica y Parinacota.

Tabla 4.

Población económicamente inactiva (miles de personas).

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
A y P	54,81	55,81	57,94	57,97	59,44	58,46	57,67	57,36
Tacna	62,90	65,20	68,50	71,80	73,50	80,50	80,80	80,90

Nota: Datos obtenidos del Instituto Nacional de Estadísticas de Chile, INE y del Instituto Nacional de Estadísticas e Informática del Perú, INE.

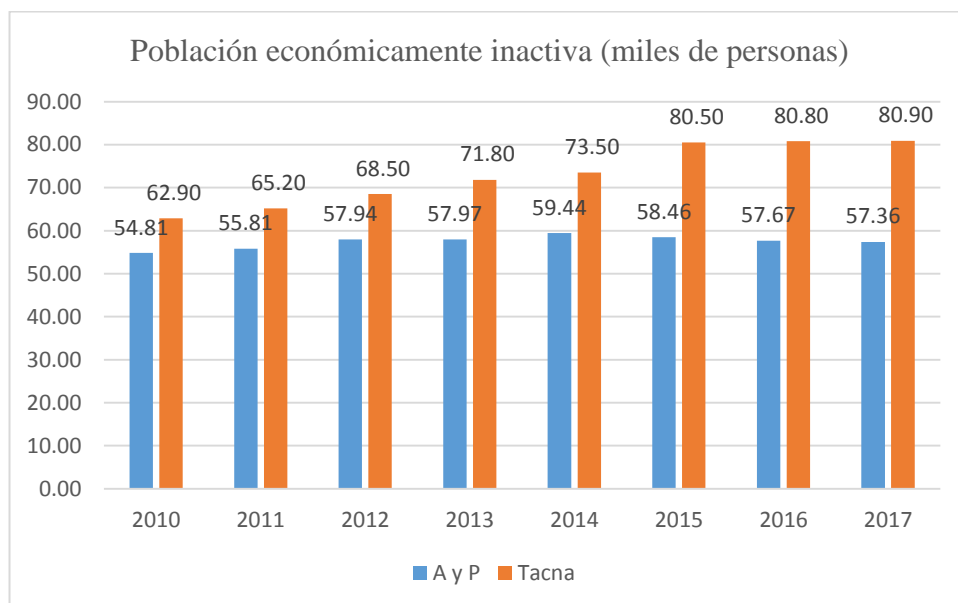


Figura 4. Población económicamente inactiva.

Fuente: Elaboración Propia

Su interpretación:

La tabla 4 muestra la evolución de la población económicamente inactiva– PEI, en las regiones de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 -2017. En este periodo, la PEI promedio de las regiones ha sido de 57.430 personas y 73.010 personas respectivamente, con una tasa de crecimiento promedio de 0,67% y 3,70%.

Tabla 5.

Índice de precios al consumidor – IPC.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
A y P	3,00%	4,40%	1,50%	3,00%	4,60%	4,40%	2,70%	2,30%
Tacna	2,95%	5,93%	2,85%	3,94%	3,09%	3,33%	3,03%	1,30%

Nota: Datos obtenidos del Instituto Nacional de Estadísticas de Chile, INE y del Instituto Nacional de Estadísticas e Informática del Perú, INEI.

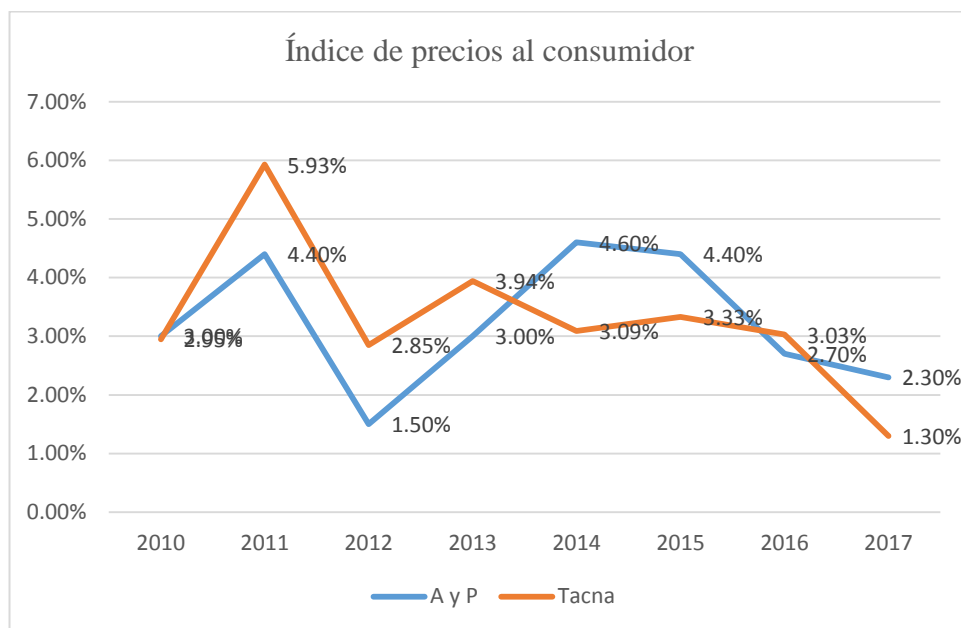


Figura 5. Índice de precios al consumidor.

Fuente: Elaboración Propia

Su interpretación:

La tabla 5 muestra la evolución del IPC en las regiones de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 -2017. Se observa que en el intervalo de tiempo comprendido entre el 2010 - 2013 el IPC registrado en la región de Arica y Parinacota fue menor al de la región de Tacna, por otro lado, desde el 2014 en adelante se observa una volatilidad en los datos obtenidos por las regiones, alternando datos favorables en una y otra dirección de la frontera.

El índice más bajo del IPC registrado en las regiones, se produce en el caso de Arica y Parinacota el año 2012 con un 1,5% y en el caso de la región Tacna el año 2017 con 1,3%, por otro lado, el índice más alto de IPC obtenido por la región de Arica y Parinacota es el año 2014 con una variación del IPC de 4,6% y en el caso de la región de Tacna el año 2011 con un 5,93%.

No obstante, lo anterior, el promedio de la variación del IPC de ambas regiones en el periodo de estudio es similar, ya que, en el caso de

Arica y Parinacota es de 3,24% y en el caso de Tacna de 3,30%, o sea, prácticamente la misma cifra.

Tabla 6.

Producto interno bruto (millones US\$).

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
A y P	1479,3	1752,3	1801,7	1957,6	1815,8	1792,9	1877,9	2162,2
Tacna	1906,7	1952,3	2125,7	2276,3	2176,6	2213,9	1917,6	1915,3

Nota: Datos obtenidos de las páginas web del Banco central de Chile y del Banco central del Perú.

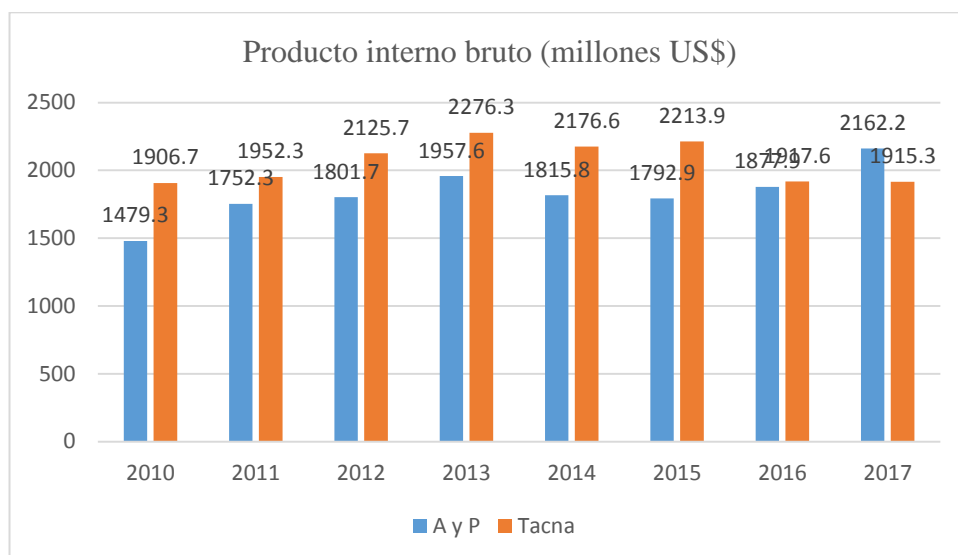


Figura 6. Producto interno bruto.

Fuente: Elaboración Propia

Su interpretación:

La tabla 6 muestra la evolución del PBI en las regiones de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 -2017. En ella se observa que el PBI de la región de Arica y Parinacota es menor al de la región de Tacna, con una diferencia favorable a esta última en 300 millones de dólares aproximadamente, no obstante, esta tendencia se ha reducido a solo 40 millones de dólares aproximadamente en los años 2016 y 2017.

Asimismo, el año 2010 la región de Arica y Parinacota registra el menor valor del PIB con 1.480 millones de dólares, por otro lado, el mayor valor del PIB obtenido es de 2.160 millones de dólares el año 2017, además, se observa entre los años 2010 y 2013 una tendencia al alza en la región llegando a los 1.960 millones de dólares, situación que se ve interrumpida el año 2014 con un PIB de 1.815 millones de dólares, cifra similar al año 2012. El año 2015 el PIB de la región disminuye a los 1.793 millones de dólares, pero a partir de ese año se vuelve a observar una clara tendencia al alza en las cifras obtenidas por la región llegando al año 2017 a un valor de 2.160 millones de dólares.

Por otro lado, en este intervalo de tiempo en la región Tacna se registra el menor PIB el año 2010 con un valor de 1.907 millones de dólares, por otro lado, el mayor valor PIB se registra el año 2013 con un valor de 2.276 millones de dólares.

Asimismo, entre el año 2010 y el 2013 se observa una tendencia al alza del PIB en la región, llegando a los 2.276 millones de dólares, que se ve interrumpida, el año 2014 con un valor PIB de 2.176 millones de dólares, cifra muy similar a la alcanzada el año 2012. El año 2015 el PIB de la región vuelve a subir llegando a los 2.214 millones de dólares, pero el año 2016 vuelve a bajar, logrando un PIB de 1.918 millones de dólares, cifras similares a los años 2010 y 2011.

Comparando las regiones, se observa que ambas presentan un comportamiento muy parecido del PIB en el periodo 2010 y 2013, pero que, a partir del 2014, mientras que en la región de Arica y Parinacota se observa leve tendencia al alza en su PIB, en la región Tacna, no se observa una tendencia clara, por el contrario, se observa volatilidad en sus valores del PIB en el Periodo 2014 -2017

Finalmente, el PIB promedio en las regiones analizadas para este periodo fue, en el caso de la región de Arica y Parinacota de 1.830 millones de dólares, y para la región Tacna de 2.061 millones de dólares.

Tabla 7.**Producto interno bruto per cápita – PBI per cápita (US\$).**

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
A y P	6757,6	7860,9	7937,5	8473,1	7724	7497,7	7723,1	8749,4
Tacna	5757,6	6860,9	6937,5	7473,1	6724	6497,7	6723,1	7749,4

Nota: Datos obtenidos de las páginas web del Banco central de Chile y del Banco central del Perú.

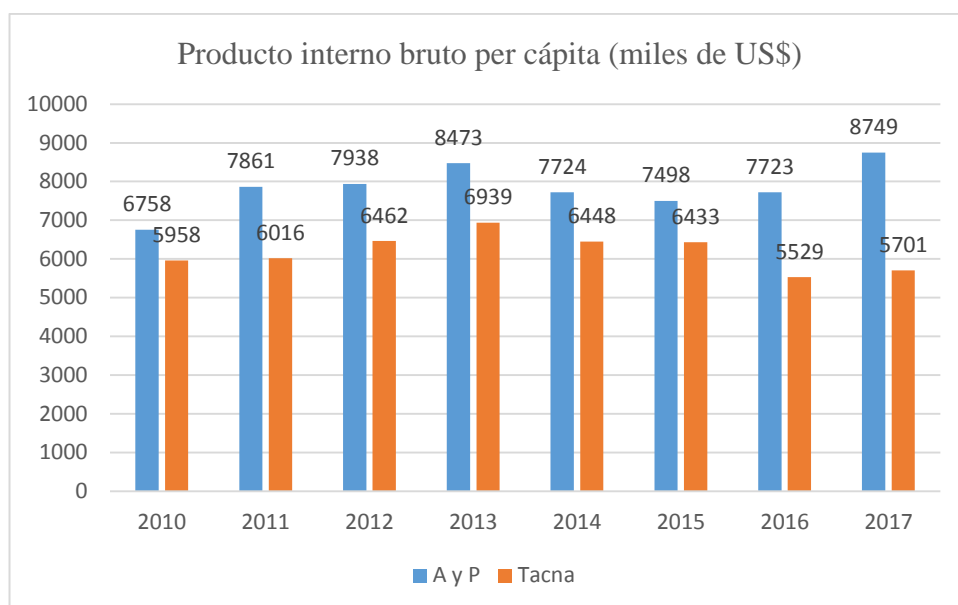


Figura 7. Producto interno bruto.

Fuente: Elaboración Propia

Su interpretación:

La tabla 7 muestra la evolución del PBI per cápita en las regiones de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 -2017. En ella se observa que la región de Arica y Parinacota presenta dos periodos de crecimiento del PBI per cápita, el primero comprendido entre el año 2010 y 2013 y el segundo entre el año 2014 y 2017, en ambos casos llegando a un PIB máximo per cápita de 8.740 dólares.

Por otro lado, se observa que el menor PIB per cápita de la región se dio el año 2010 con un valor de 7.758 dólares, y que, por el contrario, el

mayor PBI per cápita de la región es el año 2017 con 8.750 dólares, aproximadamente 1.000 dólares más, se registró un crecimiento de casi 13% del PIB per cápita en 7 años.

En el caso de la región Tacna se observa un periodo de crecimiento del PIB per cápita entre el año 2010 y el 2013, seguido de un periodo de decrecimiento del PIB entre el año 2014 y 2016. Cabe destacar que el año 2016 el PIB per cápita cae hasta los 5.529 dólares, 1.000 dólares menos que el año anterior. Además, se observa que entre el año 2010 y el año 2017, el PIB per cápita de la región de Tacna ha disminuido en 250 dólares aproximadamente.

En términos generales el PIB per cápita promedio en las regiones de Arica y Parinacota y Tacna en el periodo 2010 – 2017 es de 7.841 dólares y 6.186 dólares respectivamente, lo que implica que los habitantes de la región chilena disponen de 1.600 dólares más, que es un 26% mayor al de la región Tacna.

Tabla 8.

Índice de desarrollo humano.

	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
A y P	0,437	0,433	0,412	0,438	0,449	0,481	0,509	0,498
Tacna	0,544	0,526	0,555	0,559	0,562	0,571	0,578	0,581

Nota: Datos obtenidos de PNUD.

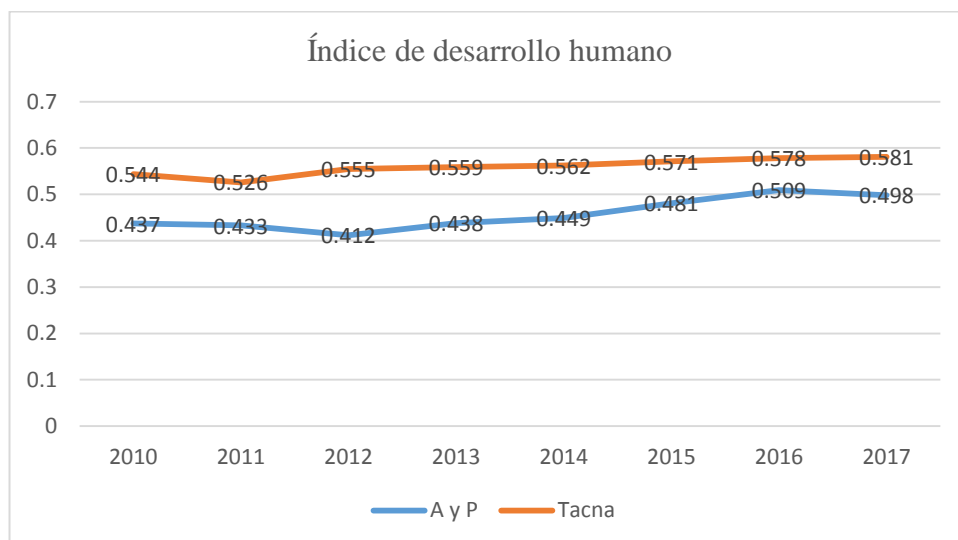


Figura 8. Índice de desarrollo humano.

Fuente: Elaboración Propia

Su interpretación:

La tabla 8 muestra la evolución del IDH en la región de Arica y Parinacota y la región Tacna en el periodo 2010 -2017. En ella se observa que en el intervalo de tiempo comprendido entre el año 2010 - 2012 el IDH de la región de Arica y Parinacota decreció, partiendo de un 0,437 y llegando a un 0,412, seguido por un periodo de mejora sostenida del índice de cuatro años, llegando a un 0,509, para volver a bajar, el 2017 a un 0,498.

En el periodo de estudio, el mejor dato obtenido por la región fue el año 2016 con un IDH de 0,509 y el peor fue el año 2012 con un IDH de 0,412, así mismo, el IDH promedio de los 7 años de estudio de la región es de 0,457.

Por su parte la región Tacna presenta una tendencia positiva del IDH a partir del año 2012 en adelante, comenzando con un valor de 0,555 y terminado el año 2017 con un IDH de 0,581, siendo este último su mejor índice, por el contrario, su peor registro pertenece al año 2011 con un IDH de 0,526.

En el análisis comparativo se observa que en todo el periodo 2010 – 2017, la región de Tacna presenta mejores datos que la región de Arica y

Parinacota y esto se ve corroborado con el IDH promedio de cada región, en el caso de Arica y Parinacota 0,457 y Tacna 0,560.

4.4 Prueba Estadística

Tabla 9.

Prueba de normalidad para la región de Arica y Parinacota.

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
EXPORTACIONES	,918	8	,412
PEA	,829	8	,058
PEI	,931	8	,523
IPC	,917	8	,408
PBI	,937	8	,579
PBI per cápita	,952	8	,729
IDH	,914	8	,387

Nota: Elaboración propia.

P - valor $< 0,05$ Ho: indica que nuestros datos no provienen de una distribución normal.

P - valor $> 0,05$ Hi: indica que nuestros datos si provienen de una distribución normal.

Su interpretación:

Como se aprecia p -valor para todos los casos $> 0,05$ por tanto, concluimos que los datos provienen de una distribución normal.

Tabla 10.**Prueba de normalidad para la región de Tacna.**

	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
EXPORTACIONES	,804	8	,032
PEA	,951	8	,720
PEI	,892	8	,242
IPC	,827	8	,055
PBI	,846	8	,086
PBI per cápita	,952	8	,732
IDH	,950	8	,710

Nota: Elaboración propia.

Su interpretación:

Como se aprecia p –valor para los casos PEA, PEI, IPC, PBI, PBI per cápita e IDH $> 0,05$ por tanto, concluimos que los datos provienen de una distribución normal. Sin embargo, para el caso de las exportaciones, p – valor = $0,032 < 0,05$ lo que significa, que los datos NO provienen de una distribución normal.

a) Planteamiento de la prueba estadística

Ho: No existe relación entre las exportaciones y las dimensiones desarrollo económico en las regiones de Tacna y Arica (PEA, PEI, IPC, IDH, PBI, PBI per cápita).

Hi: Si existe relación entre las exportaciones y las dimensiones desarrollo económico en las regiones de Tacna y Arica (PEA, PEI, IPC, IDH, PBI, PBI per cápita).

b) Nivel de significancia de la prueba de hipótesis

Para todos los casos el nivel de significancia es de 0,05

c) Resultados de las Pruebas estadísticas de correlación y asociación entre las variables independientes y la variable dependiente. SPSS

Criterios de decisión de correlación

Si p valor $> 0,05$ aceptamos la hipótesis nula

Tabla 11.

Fuerza de asociación.

Si $r = 0$	Correlación nula
0,01 a 0,19	Correlación positiva muy baja
0,2 a 0,39	Correlación positiva baja
0,4 a 0,69	Correlación positiva moderada
0,7 a 0,89	Correlación positiva alta
0,9 a 0,99	Correlación positiva muy alta
1	Correlación positiva grande y perfecta

Nota: Elaboración propia.

Tabla 12.

Prueba de hipótesis región de Arica y Parinacota.

		Correlaciones - Región Arica y Parinacota						
		EXPORT.	PEA	PEI	IPC	PBI	PERCAPITA	IDH
EXPORTACIONES	Correlación de Pearson	1	-,382	,709*	,095	,340	,484	-,418
	Sig. (bilateral)		,351	,049	,822	,411	,224	,303
	N	8	8	8	8	8	8	8

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).

**.. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Elaboración propia.

Decisión e interpretación:

- a) La prueba de hipótesis entre las exportaciones y la PEA, con la prueba estadística r de Pearson obtenemos un p -valor = $0,351 > 0,05$ por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de $-0,382$ según la escala de evaluación, es una correlación negativa baja, lo cual significa que las exportaciones tienen muy poca incidencia en la PEA.
- b) La prueba de hipótesis entre las exportaciones y la PEI, con la prueba estadística r de Pearson obtenemos un p -valor = $0,049 < 0,05$ por tanto, rechazamos la hipótesis nula corroborando que existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.709 , según la escala de evaluación es una correlación positiva alta, lo cual significa que las exportaciones tienen una alta incidencia en la PEI.
- c) La prueba de hipótesis entre exportaciones y el IPC, con la prueba estadística r de Pearson obtenemos un p -valor = $0.822 > 0.05$ por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.095 , según la escala de evaluación es una correlación positiva muy baja, lo cual significa que las exploraciones tienen muy poca incidencia en el IPC.
- d) La prueba de hipótesis entre exportaciones y la PBI, con la prueba estadística r de Pearson obtenemos un p -valor = $0.411 > 0.05$ por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.340 , según la escala de evaluación es una correlación positiva baja, lo cual significa que las exportaciones tienen poca incidencia en el PBI.
- e) La prueba de hipótesis entre exportaciones y el PBI per cápita, con la prueba estadística r de Pearson obtenemos un p -valor = $0.224 > 0.05$

por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.484, según la escala de evaluación es una correlación positiva moderada, lo cual significa que las exportaciones tienen incidencia moderada en el PBI per cápita.

- f) La prueba de hipótesis entre exportaciones y el IDH, con la prueba estadística r de Pearson obtenemos un p -valor = 0.303 > 0.05 por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de -0.418, según la escala de evaluación es una correlación negativa moderada, lo cual significa que las exportaciones tienen incidencia moderada en el IDH.

Tabla 13.

Prueba de hipótesis región de Tacna.

		Correlaciones - Región Tacna							
		EXPORT.	PEA	PEI	IPC	PBI	PERCAPITA	IDH	
Rho de Spearman	Exportación	1,000	,825*	,743*	-,274	,383	,144	,719*	
	Coeficiente de correlación								
	Sig. (bilateral)	.	,012	,035	,511	,349	,734	,045	
	N	8	8	8	8	8	8	8	

*. La correlación es significativa en el nivel 0,05 (bilateral).
 **. La correlación es significativa en el nivel 0,01 (bilateral).

Nota: Elaboración propia.

Decisión e interpretación:

- a) La prueba de hipótesis entre exportaciones y la PEA, con la prueba estadística Rho de Spearman obtenemos un p -valor = 0.012 < 0.05 por tanto, rechazamos la hipótesis nula corroborando que existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.825, según la escala de evaluación es una correlación positiva alta, lo cual significa que las exportaciones tienen incidencia alta en la PEA.

- b) La prueba de hipótesis entre exportaciones y la PEI, con la prueba estadística r de Spearman obtenemos un p -valor = $0.035 < 0.05$ por tanto, rechazamos la hipótesis nula corroborando que existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.743 , según la escala de evaluación es una correlación positiva alta, lo cual significa que las exportaciones tienen incidencia alta en la PEA.
- c) La prueba de hipótesis entre exportaciones y el IPC, con la prueba estadística r de Spearman obtenemos un p -valor = $0.511 > 0.05$ por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de -0.274 , según la escala de evaluación es una correlación negativa baja, lo cual significa que las exportaciones tienen muy poca incidencia en la PEA.
- d) La prueba de hipótesis entre exportaciones y el PBI, con la prueba estadística r de Spearman obtenemos un p -valor = $0.349 > 0.05$ por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.383 , según la escala de evaluación es una correlación positiva baja, lo cual significa que las exportaciones tienen muy poca incidencia en la PBI.
- e) La prueba de hipótesis entre exportaciones y el PBI per cápita, con la prueba estadística r de Spearman obtenemos un p -valor = $0.734 > 0.05$ por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.144 , según la escala de evaluación es una correlación positiva muy baja, lo cual significa que las exportaciones tienen muy poca incidencia en la PBI per cápita.
- f) La prueba de hipótesis entre exportaciones y la IDH, con la prueba estadística r de Spearman obtenemos un p -valor = $0.045 < 0.05$ por tanto, rechazamos la hipótesis nula corroborando que existe

correlación positiva entre ambas variables, así mismo, el coeficiente de correlación r es de 0.719, según la escala de evaluación es una correlación positiva alta, lo cual significa que las exportaciones tienen incidencia alta en la PEA.

4.5 Pruebas de Correlación

Tabla 14.

Prueba de hipótesis región de Arica y Parinacota.

Prueba de hipótesis Arica-Parinacota			
Exportaciones	Correlación de Pearson	1	0,326
	Sig. (bilateral)		0,476
	N	7	7
Desarrollo económico	Correlación de Pearson	0,326	1
	Sig. (bilateral)	0,476	
	N	7	7

Nota: Elaboración propia.

H0: NO existe relación

Hi: SI existe relación

Decisión e interpretación:

- a) La prueba de hipótesis entre las exportaciones y el desarrollo económico, con la prueba estadística r de Pearson obtenemos un p -valor = $0,476 > 0,05$ por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables.

Tabla 15.
Prueba de hipótesis región de Tacna.

Prueba de hipótesis Tacna			
Exportaciones	Correlación de Pearson	1	0,198
	Sig. (bilateral)		0,670
	N	7	7
Desarrollo económico	Correlación de Pearson	0,198	1
	Sig. (bilateral)	0,670	
	N	7	7

Nota: Elaboración propia.

H0: NO existe relación

Hi: SI existe relación

Decisión e interpretación:

- a) La prueba de hipótesis entre exportaciones y el IPC, con la prueba estadística r de Pearson obtenemos un p-valor = $0.670 > 0.05$ por tanto, aceptamos la hipótesis nula corroborando que no existe correlación positiva entre ambas variables.

4.6 Comprobación de Hipótesis (Discusión)

El objetivo de la investigación es evaluar el impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones fronterizas de Arica y Parinacota y Tacna, en el periodo 2010 al 2017. En primer término, fue necesario determinar un modelo teórico para poder evaluar y/o cuantificar el nivel de desarrollo económico de las regiones, esto debido dos razones fundamentales, por un lado, la variable desarrollo económico está compuesta por sub variables y por otro lado, la revisión bibliográfica realizada no arrojó ningún modelo validado con estas mismas características, por lo que, finalmente se optó por seleccionar 6 sub variables que aparecen de forma constante en diferentes estudios y que a nuestro

juicio, nos permiten medir el desarrollo económico. Las sub variables definidas son: PEA, IPC, PBI, PBI per cápita IDH y el PEI.

Los resultados finales para la comprobación de la hipótesis se realizaron con el estadístico r de Pearson para la región de Arica y Parinacota, dado que las pruebas de normalidad de las variables muestran una distribución normal (p valor > 0.05) y con el estadístico r de Spearman para la región Tacna, dado que las pruebas de normalidad de las variables muestran una distribución no normal (p valor < 0.05) para la variable independiente;

En el caso de Arica y Parinacota las pruebas con r de Pearson entre las exportaciones y el desarrollo económico ofrecen los siguientes resultados: Queda demostrado que no existe relación entre las exportaciones y la PEA, IPC, PBI, PBI per cápita IDH; como se aprecia, ninguna de las variables anteriores componentes del desarrollo económico muestran relación con las exportaciones, sin embargo se puede encontrar que si existe correlación positiva entre las exportaciones y la PEI, siendo la población económicamente activa la única variable entre las seis variables analizadas del desarrollo económico que es afectada por las exportaciones.

Para el caso de la Región Tacna los resultados dan cuenta que no existe relación entre las exportaciones y IPC, PBI, PBI per cápita; contrariamente se aprecia que, si existe correlación positiva entre las exportaciones y la PEA, PEI y el IDH, por tanto, 3 de las seis variables que componen el desarrollo económico son afectadas directamente por las exportaciones. También es importante destacar que las exportaciones tienen mayor impacto es en la PEA ($r = 0.825$) y la PEI ($r = 0.743$) y en menor nivel de significancia con el IDH ($r = 0.719$). Según la investigación realizada por Barcaza Córdoba y Calva Vendives concluye que las exportaciones afectan positivamente el crecimiento de PBI, dado que, por cada millón que aumenten las exportaciones, estas contribuirían a que el PBI aumente en S/.137.861 soles. Así mismo, los parámetros del modelo son estadísticamente significativas, con una distribución normal de sus residuos y no presenta homocedasticidad ni auto correlación.

En relación a los resultados de las exportaciones en la región de Arica y Parinacota observamos que entre el año 2010 y 2017 existen altos y bajos, donde el año 2013 se muestra el pico más alto y el año 2010 el más bajo. Así mismos aprecia que entre los años 2015 y 2017 el comportamiento de las exportaciones es estable con un nivel que fluctúa entre 300 y 320 millones de dólares. Respecto a la región de Tacna, se puede observar que entre los años 2010 y 2017 las exportaciones tienen una tendencia ascendente en relación a la región de Arica y Parinacota, donde se observa los picos más altos en los años 2013 y 2017 con un valor de 157 millones de dólares en ambos años. Según Rodríguez Benavides y Benegas Martínez en su investigación “Efectos de las exportaciones en el crecimiento económico de México: Un análisis de cointegración, 1929 – 2009” del 2010, concluye que según modelo de estimación de corrección se encuentra una relación estable de largo plazo entre las exportaciones y el PIB real de México, en la cual la dirección de la causalidad va desde las exportaciones hacia el crecimiento del PIB.

En relación a los resultados obtenidos del desarrollo económico y sus dimensiones en la región de Arica y Parinacota observamos que la PEA ha disminuido 1,34%, la PEI ha aumentado en 0,67%, por otro lado, el PBI promedio es de 1.830 millones de dólares y el PBI per cápita promedio es de 7.841 dólares, con un IPC promedio de 3,24% y un IDH de 0,457. En la región de Tacna se observa que la PEA y la PIE han aumentado un promedio de 0,52% y 3,70% respectivamente, con un PBI promedio de 2.061 millones de dólares y un PBI per cápita promedio de 6.186 dólares, con un IPC promedio de 3,30% y un IDH de 0,560. Según Canales Cerón en su trabajo de tesis “Las estrategias de desarrollo económico del sector público en Chile: El caso de las exportación de servicios a partir de 1990” de 2015, donde realizó un análisis del rol del estado en la planificación y orientación de las estrategias de desarrollo en Chile, concluye que los efectos de las exportaciones en el desarrollo económico se relacionan estrechamente.

Capítulo V

Conclusiones y Recomendaciones

5.1 Conclusiones

Queda demostrado que, en la región de Arica y Parinacota, dado los niveles de las exportaciones en el periodo estudiado, éstos no influyen en la PEA, IPC, PBI, PBI per cápita e IDH, pero si, en la PEI. Por otro lado, en el caso de la Región Tacna, los resultados dan cuenta que las exportaciones no influyen en el IPC, PBI, PBI per cápita y si influyen en la PEA, PEI y el IDH. En suma, las exportaciones si ejercen influencia en el desarrollo económico básicamente en las tres sub variables (PEA, PEI y el IDH).

Las exportaciones en la región de Arica y Parinacota entre los años 2010 y 2017 presenta una tendencia inestable. El año 2010 las exportaciones fueron de 138 millones de dólares, el año 2013 se registra el máximo nivel con 232 millones de dólares y finaliza el año 2017 con 167 millones de dólares. La tasa de crecimiento promedio para todo el periodo de 4% aproximadamente, con unas exportaciones promedio de 190 millones de dólares. Respecto a la región Tacna, se concluye que las exportaciones tienen una leve tendencia de crecimiento, partiendo el año 2010 con una cifra de 98 millones de dólares y llegando el año 2017 a los 157 millones de dólares, la tasa de crecimiento es de 6% aproximadamente y un valor exportado promedio de 141 millones de dólares.

El desarrollo económico en la región de Arica y Parinacota se caracteriza por lo siguiente: La PEA disminuyó 1,34% y la PEI aumentó en 0,67%, además el PBI aumento un promedio de 6% y el PBI per cápita aumento un promedio de 4%, por otro lado, el IPC creció un promedio de 3,24%, y un IDH de 0,457, entre el periodo 2010 y 2017. En la región de Tacna se observa que la PEA aumento un

0,52% en promedio, la PEI ha aumentado en 3,70%, con un PBI promedio de 2.061

millones de dólares, un PBI per cápita promedio de 6.186 dólares, un IPC promedio de 3,30%, por último, se logra un IDH promedio de 0,560. En la región Tacna se observó que la PEA aumento un 0,53% y la PEI 3,70%, por otro lado, el PBI de la región creció un 0,3% y el PBI per cápita disminuyó un 0,35%, el IPC regional aumento un promedio de 3,3%, por último, la región logra un IDH promedio de 0,560.

En conclusión, entre los años 2010 y 2017 la región de Arica y Parinacota presenta menores niveles de exportaciones respecto de la región Tacna, siendo superada por esta última en 2.61%, por otro lado, en términos de desarrollo económico se concluye que la región Arica y Parinacota obtiene un 1,27% y la región Tacna un 0,77%, por lo que la región chilena presenta un mejor índice de desarrollo económico.

5.2 Recomendaciones o Propuesta

Para que las exportaciones tanto en la región de Arica y Parinacota como en la región Tacna sigan evolucionando significativamente: El gobierno central de cada región deben implementar políticas de estado que contribuyan al desarrollo de la región, teniendo en cuenta sus ventajas competitivas. El PROMPERU y GOBIERNO REGIONAL para el caso de la región Tacna y Pro Chile para el caso de la región de Arica y Parinacota, se deben orientar a identificar el poder exportador de las regiones a fin de aumentar y diversificar el número de exportadores y la oferta exportadora, elaborando programas de capacitación, realizando visitas in situ y generando sinergias entre organismos públicos, entes privados y establecimientos de educación superior.

Para que el desarrollo económico mantenga un crecimiento sostenido, el Estado de Chile y Perú deben promover las inversiones privadas, sobretodo en actividades productivas dado que ambas regiones presentan un reducido número de sectores industriales exportadores. Así como también promover las zonas francas de Arica y Parinacota y de Tacna.

Se propone la conformación de mesas de trabajo entre el gobierno regional asociaciones empresariales y universidades con el fin de identificar las

problemáticas y dificultades que presenta el sector productivo y exportador de las regiones.

Promover la realización de investigaciones en las universidades regionales tendientes a la creación de planes de negocios, innovación de productos, mejora de procesos y solución de problemáticas relativas al fomento de los sectores productivos y exportadores.

Referencias Bibliográficas

- ADEX. (2011). Guía Práctica de Exportación. *Talleres ADEX*. Retrieved from <https://www.adexperu.org.pe/>
- ADUANAS. (2008). La Ley General de Aduanas. Retrieved from <http://www.sunat.gob.pe/legislacion/procedim/normasadua/gja-03.htm>
- Ballesteros, A. (2005). *Comercio Exterior*. Universidad de Murcia, Madrid.
- Ballona, E. (2015). El impacto de las explotaciones de carbón en el crecimiento económico de los departamentos del Cesar y La Guajira, Colombia. *Revista de Economía Del Caribe, No 17*. Retrieved from <http://rcientificas.uninorte.edu.co/index.php/economia/article/view/8452>
- BCR. (2013). Glosario de Términos Económicos. Retrieved from Banco Central de Reservas del Perú website: <http://www.bcrp.gob.pe/publicaciones/glosario.html>
- Bello, J. (2012). *Estudio sobre el impacto de las exportaciones en el crecimiento económico del Perú en el periodo 1970 – 2010* (Universidad Nacional Mayor de San Marcos). Retrieved from <http://cybertesis.unmsm.edu.pe/handle/cybertesis/154>
- Blanchard, O. et al. (2012). *Macroeconomía* (5ta edición). Retrieved from <https://dcbrozenwurcel.files.wordpress.com/2018/04/macroeconomc3ada-5ta-edicic3b3n-olivier-blanchard.pdf>
- Campos, E. (2014). Importancia del PBI. In *Economía al Alcance de Todos*.

Tacna.

- Chabert, J. (2005). *Manual de Comercio Exterior*. Barcelona: Planeta.
- Díaz, P. y Tapia, L. (2016). *Impacto del Acuerdo de Libre Comercio (ALC) entre Chile y Perú en la comercialización de productos agrícolas entre el período 2003-2013*. Retrieved from https://scielo.conicyt.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0718-34292016000600003
- INEI. (2001). Resumen Metodológico para la Medición del Producto Bruto Interno. In *Talleres OTA*. Lima.
- Jerez, J. (2011). *Comercio Internacional*. Madrid: Dehon.
- Mankiw, G. (2009). *Principios de Economía*. Madrid: Paraninfo S.A.
- MEF. (2013). Conceptos Básicos. Retrieved from Ministerio de Economía y Finanzas website: <https://www.mef.gob.pe/es/politica-economica-y-social-sp-2822/23-conceptos-basicos/61-conoce-los-conceptos-basicos-para-comprender-la-economia-del-pais>
- MINCETUR. (2013). *El ABC del Comercio Exterior*. Retrieved from https://www.mincetur.gob.pe/wp-content/uploads/documentos/comercio_exterior/Sites/Pecex/lecturas_complementarias/02_GUIA_DEL_IMPORTADOR.pdf
- Osorio, C. (2006). *Diccionario de Comercio Internacional*. México: Eco Ediciones.
- Padín, C. (2006). *Comercio Internacional*. Barcelona: Gesbiblo S.L.
- Samuelson, P. y Nordhaus, W. (2010). *Economía con aplicaciones en*

Lationamérica. Retrieved from
[https://www.academia.edu/25410283/Economía_Latinoamérica_19e
 _-_SAMUELSON](https://www.academia.edu/25410283/Economía_Latinoamérica_19e_-_SAMUELSON)

Stiglitz, J. (2004). *Macroeconomía*. Barcelona: Ariel S.A.

SUNAT. (2004). Despacho Simplificado de Exportación. Retrieved from
<http://www.sunat.gob.pe/legislacion/procedim/normasadua/gja-03/ctrlCambios/anexos/DS.129-2004-EF.pdf>

SUNAT. (2008). Ley General de Aduanas. *La Superintendencia Nacional de Aduanas y de Administración Tributaria*. Retrieved from
<http://www.sunat.gob.pe/legislacion/procedim/normasadua/gja-03.htm>

SUNAT. (2013). *Exportaciones Prohibidas*.

Tamames, R. y Gallego, S. (1995). *Diccionario de Economía y Finanzas* (1era edici). Madrid: Alianza Editorial S.A.

Torres, C. (2007). *Impacto de las exportaciones en la economía regional periodo 2003-2004, a través de una matriz insumo-producto de 20 sectores, base 2003*.

Torres, R. (2005). *Teorías del Comercio Internacional*. Retrieved from
<https://books.google.com.pe/books?id=vWAEfcJWwqWC&printsec=frontcover&hl=es#v=onepage&q&f=false>

Tucker, I. (2001). *Fundamentos de Economía*. México: Thomson.

Anexos

Anexo 3

Matriz de Consistencia

El Impacto de las Exportaciones en el Desarrollo Económico de las Regiones de Arica – Parinacota y de Tacna, Años 2010 al 2017

Tabla 16.

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPÓTESIS	VARIABLES E INDICADORES	METODOLOGÍA	CONCLUSIONES	RECOMENDACIONES
1. INTERROGANTE GENERAL ¿Cuál es el impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones fronterizas, Tacna y Arica, en el periodo 2010 al 2017?	1. OBJETIVO GENERAL Evaluar el impacto de las exportaciones en el desarrollo económico de las regiones de Arica y Tacna, en el periodo 2010 al 2017.	1. HIPÓTESIS GENERAL En la región de Arica y Parinacota, las exportaciones no impactan en la PEA, IPC, PBI, PBI per cápita e IDH, pero si, en la PEI. Mientras que, en la Región Tacna, las exportaciones no impactan en el IPC, PBI, PBI per cápita, pero si influye en la PEA, PEI y el IDH. Por tanto, las exportaciones si ejercen influencia en el desarrollo económico básicamente en las tres regiones (PEA, PEI y el IDH).	1.VARIABLE INDEPENDIENTE: Exportaciones Indicadores • Tipo de exportaciones • Valor FOB exportado • Tipo de mercancía exportada 2.VARIABLE DEPENDIENTE Desarrollo Económico Indicadores • PBI • Desempleo • Población económicamente activa - PEA • Índice de desarrollo humano - IDH	<u>Tipo de Investigación</u> Básica Cuantitativa <u>Diseño de investigación</u> No experimental Longitudinal Explicativa <u>Ámbito de estudio</u> Comercio Internacional Desarrollo económico <u>Población</u> Población Región Tacna - Perú Población Región Arica - Chile <u>Muestra</u> Para el caso de Tacna es el universo de la población Para el caso de Arica es el universo de la población. <u>Técnicas de recolección datos</u> Técnica documental Instrumentos Ficha documental	1. En la región de Arica y Parinacota, dado los niveles de las exportaciones en el periodo estudiado, éstos no influyen en la PEA, IPC, PBI, PBI per cápita e IDH, pero si, en la PEI mientras que en la Región de Tacna, los resultados dan cuenta que las exportaciones no influyen en el IPC, PBI, PBI per cápita y si influyen en la PEA, PEI y el IDH. 2. Las exportaciones en la región de Arica y Parinacota entre los años 2010 y 2017 presenta una tendencia inestable. 3. entre los años 2010 y 2017 la región de Arica y Parinacota presenta menores niveles de exportaciones respecto de la región Tacna	1. El Estado de Chile y Perú deben promover las inversiones privadas. 2. Conformar de mesas de trabajo entre el gobierno regional, asociaciones empresariales y universidades con el fin de identificar las problemáticas y dificultades. 3. Promover la realización de investigaciones en las universidades regionales tendientes a la creación de planes de negocios, innovación de productos, mejora de procesos y solución de problemáticas.

Matriz de Consistencia.

Fuente: Elaboración propia.

Anexo 4
Resumen variables Región Arica y Parinacota

Tabla 17.**Resumen variables Región Arica y Parinacota.**

AÑO	Región Arica						
	Millones	Miles de	Miles de		Millones	Millones	
	US\$	personas	personas	IPC	US\$	US\$	IDH
EXPORTACIÓN	PEA	PEI		PBI	PER CAPITA		
2010	138	86,04	54,81	3,00%	1479,3	6758	0,437
2011	178	84,22	55,81	4,40%	1752,3	7861	0,433
2012	226	81,29	57,94	1,50%	1801,7	7938	0,412
2013	232	80,47	57,97	3,00%	1957,6	8473	0,438
2014	218	78,25	59,44	4,60%	1815,8	7724	0,449
2015	180	78,49	58,46	4,40%	1792,9	7498	0,481
2016	174	78,57	57,67	2,70%	1877,9	7723	0,509
2017	167	78,21	57,36	2,30%	2162,2	8749	0,498

Nota: Datos obtenidos del Instituto nacional de estadísticas de Chile, INE y del Instituto nacional de estadísticas e informática del Perú, INEI

Fuente: Elaboración propia

Anexo 5
Resumen variables Región Tacna

Tabla 18.
Resumen variables Región Tacna.

Región Tacna							
AÑO	Millones	Miles de	Miles de	IPC	Millones	Millones	IDH
	US\$	personas	personas		US\$	US\$	
	EXPORTACIÓN	PEA	PEI		PBI	PER CAPITA	
2010	98	176,00	62,90	2,95%	1906,7	5958	0,544
2011	131	178,00	65,20	5,93%	1952,3	6016	0,526
2012	135	179,00	68,50	2,85%	2125,7	6462	0,555
2013	157	180,00	71,80	3,94%	2276,3	6939	0,559
2014	155	183,00	73,50	3,09%	2176,6	6448	0,562
2015	146	180,00	80,50	3,33%	2213,9	6433	0,571
2016	152	182,00	80,80	3,03%	1917,6	5529	0,578
2017	157	182,50	80,90	1,30%	1915,3	5701	0,581

Nota: Datos obtenidos del Instituto nacional de estadísticas de Chile, INE y del Instituto nacional de estadísticas e informática del Perú, INEI

Fuente: Elaboración propia

Anexo 6
Promedios variables

Tabla 19.
Promedios variables.

	Promedio						
	EXPORTACIÓN	PEA	PEI	IPC	PBI	PER CAPITA	IDH
ARICA	4,54%	-1,28%	0,75%	-0,04%	3,74%	2,18%	2,29%
TACNA	7,15%	0,49%	3,69%	0,01%	0,33%	-0,80%	0,90%

Nota: Datos obtenidos del Instituto nacional de estadísticas de Chile, INE y del Instituto nacional de estadísticas e informática del Perú, INEI

Fuente: Elaboración propia

Anexo 7
Comparación Promedio Variables

Tabla 20.
Comparación promedio variables.

DIMENSION	Arica	Tacna
EXPORTACIÓN	0,0454	0,0715
POBLACIÓN	0,0151	0,0112
PEA	-0,0128	0,0049
PEI	0,0075	0,0369
IPC	-0,0004	0,0001
PBI	0,0374	0,0033
PER CAPITA	0,0218	-0,0080
IDH	0,0229	0,0090

Nota: Datos obtenidos del Instituto nacional de estadísticas de Chile, INE y del Instituto nacional de estadísticas e informática del Perú, INEI

Fuente: Elaboración propia

Anexo 8

Dimensiones Del Desarrollo Económico

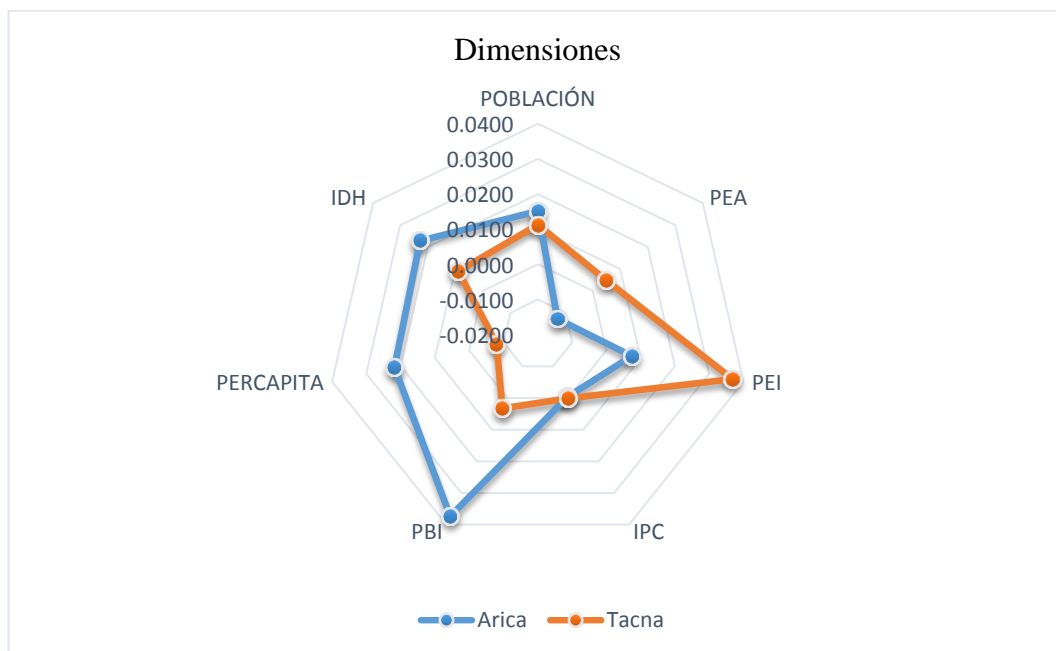


Figura 9. Dimensiones del desarrollo económico.

Fuente: Elaboración propia.